

Камчатский государственный технический университет
Академия управления при Президенте Республики Беларусь

РАЗВИТИЕ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ УПРАВЛЕНИЯ СОЦИАЛЬНЫМИ И ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ

*Материалы
Шестой международной научно-практической конференции
(25–27 апреля 2017 г.)*

Издательство



КамчатГТУ

Петропавловск-Камчатский
2017

УДК 316.43+338.2
ББК 60.8+65.05
P17

Ответственный за выпуск

Н.Г. Клочкова

Редакционная коллегия

*М.Ю. Еремина, к.э.н. (гл. редактор); С.Г. Бильчинская, к. ф.-м. н.;
Т.И. Аванесова, Ю.А. Агунович, к.э.н.; М.П. Гузь*

P17

Развитие теории и практики управления социальными и экономическими системами : материалы Шестой международной научно-практической конференции (25–27 апреля 2017 г.) / отв. за вып. Н.Г. Клочкова. – Петропавловск-Камчатский : КамчатГТУ, 2017. – 161 с.

ISBN 978-5-328-00369-8

В сборнике рассматриваются вопросы социально-экономического развития общества и государства, модернизации системы образования, а также проблемы техники и технологий. Авторами представленных докладов являются ведущие сотрудники научно-исследовательских институтов, преподаватели, аспиранты высших учебных заведений, в том числе КамчатГТУ, сотрудники организаций, которые занимаются изучением современного состояния науки, образования и инноваций в этой сфере.

УДК 316.43+338.2
ББК 60.8+65.05

ISBN 978-5-328-00369-8

© КамчатГТУ, 2017
© Авторы, 2017

Содержание

Секция 1. ФИНАНСОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

Агунович Ю.А. Применение методики SWOT-анализа в оценке инвестиционного потенциала предприятий	5
Афонин М.Г. Международный опыт формирования и функционирования TOP в Дальневосточном федеральном округе	9
Богданова Т.И. Развитие и поддержка малых форм предпринимательства коренных малочисленных народов севера Камчатки	13
Болотова Р.Г. Формальные подходы к оценке инвестиционной привлекательности предприятий	18
Зайцев А.И. Методы финансового планирования на предприятии	23
Шкатула А.Ю. Современные проблемы исчисления и уплаты транспортного налога	26

Секция 2. ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

Босько О.В. Основные формы и методы оценки государственных служащих, применяемые в Республике Беларусь	30
Карпенко А.В., Токарев А.Г. Стратегические преимущества инновационного развития промышленного металлургического предприятия	35
Мальгина И.В. Отдельные вопросы оценки применения европейского акта о малом бизнесе в Беларуси	37
Сидорчук И.П., Охрименко А.А. Особенности государственного управления в Беларуси в условиях де бюрократизации	41
Станкевич Т.С. Инновационные информационные технологии в решении проблемы обеспечения пожарной безопасности стратегически важных приграничных объектов морского типа	46
Станкевич Т.С., Бутузов С.Ю., Рыженко А.А. Выбор типа нейро-нечеткой модели для построения системы информационно-аналитической поддержки управления тушением пожаров на стратегически важных приграничных объектах морского типа	51
Токарев А.Г., Карпенко А.В. Маркетинговые технологии – инструмент успешной деятельности предприятия	55
Тудейко Е.В. Государственно-частное партнерство как механизм развития социальной сферы Республики Беларусь	59

Секция 3. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

Горенкова А.С., Червинский М.В. Инновации в современном мире как необходимость устойчивого развития	65
Еремина М.Ю., Петоян Л.А., Кочарян Ю.Г. Влияние инвестиций на экономический рост	71

Лазаревская В.А., Шабло В.А., Попова С.А. Проблема безработицы в Камчатском крае и пути ее решения	77
Мырза В.Л., Попова С.А. Анализ динамики цен на продовольствие и топливо в Камчатском крае	83
Нестерова Е.А. Диверсификация образовательных услуг как инструмент повышения эффективности деятельности Камчатского колледжа технологии и сервиса	86
Рябцева И.Н. Коэффициент пенсионной нагрузки	91
Свечникова Н.Н. Исследование взаимосвязи внутренних и внешних факторов с движением населения Камчатского края в постсоветский период, начиная с 1990-х годов	94
Тюжакаев Д.О., Сучкова Е.О., Пронькина Я.С. Принцип домино и его влияние на мировую экономику	100
Фрумак И.В. Современное состояние и проблемы развития рыбохозяйственного комплекса Камчатки в контексте формирования его положительной репутации	105
Хохлова К.И. Влияние внутренних и внешних факторов на социум Авачинской агломерации в постсоветский период (с 1990 г.)	110

Секция 4. ОТРАСЛЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

Аванесова Т.А., Аванесова Т.И., Кочарян Ю.Г. Особенности инвестирования в рыбную отрасль	115
Азимов П.Х. Транспортно-логистические перспективы развития Центральной Азии	119
Бексетова М.Х. Управленческий анализ в рыбном хозяйстве	122
Белый А.В., Клиппенштейн Е.В. Структурные элементы социально-психологического климата в организациях	127
Бубновская Т.В., Джулфакян А.А., Сафронова Т.А. Современное состояние рыбной отрасли в Приморском крае	129
Идрисс Кумаре Современные проблемы сферы образования в Кот-д'Ивуаре и пути их решения	134
Левская И.В. Оценка состояния и пути решения проблем инвестирования в обновление флота рыболовецких предприятий Камчатского края	139
Луговой В.В., Олейникова М.Р. Государственная политика по продвижению морепродуктов на мировой рынок	143
Мурзак В.Н. Проблемные вопросы и перспективы увеличения объемов береговой переработки уловов водных биоресурсов предприятиями рыбохозяйственного комплекса Камчатского края	147
Раманович В.Г., Син А.В. Экономическое обоснование экспорта камчатского лосося на мировой рынок	151
Сушко Л.Н. Методические подходы к интенсификации накопления и использования информационных ресурсов предприятия приемами соционики	156
Список организаций – участников конференции и их адреса	161

Секция 1. ФИНАНСОВОЕ УПРАВЛЕНИЕ РАЗВИТИЕМ ЭКОНОМИЧЕСКИХ СИСТЕМ

УДК 332.146:330.322

Ю.А. Агунович

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: agunovich0@mail.ru*

**ПРИМЕНЕНИЕ МЕТОДИКИ SWOT-АНАЛИЗА В ОЦЕНКЕ
ИНВЕСТИЦИОННОГО ПОТЕНЦИАЛА ПРЕДПРИЯТИЙ**

В статье рассмотрена сущность SWOT-анализа деятельности предприятий. Раскрыта его значимость в определении параметров внешней среды предприятий. Приведена последовательность проведения, выбор необходимых параметров и целевое направление проведения аналитических процедур каждого этапа. Определено, что, несмотря на высокую инвестиционную привлекательность конкретного предприятия ОАО «Колхоз им. Бекерева», выявленную при помощи формального подхода, имеющийся потенциал предприятием не используется.

Ключевые слова: SWOT-анализ, факторы внешней среды, тенденции рынка, импортозамещение, инвестиционный проект.

Y.A. Agunovich

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: agunovich0@mail.ru*

**SWOT-ANALYSIS TECHNIQUE IN ASSESSING
THE INVESTMENT POTENTIAL OF ENTERPRISES**

The article deals with SWOT-analysis of enterprise activities. Its importance in determining the parameters of enterprise environment is revealed. Implementation sequence, selection of necessary parameters and target direction of analytical procedures of each stage are given. It is found that despite high investment attractiveness of a particular enterprise «Bekerev Fish Artel» identified with a formal approach, available potential of the enterprise is not used.

Key words: SWOT-analysis, environmental factors, market trends, import substitution, investment project.

Применение формального подхода, использование математических методов характеризует внутренние резервы предприятия. Однако в современной экономике значительное влияние оказывает внешняя среда и перспективное состояние предприятия во многом зависит от того, насколько успешно она способна реагировать на различные воздействия факторов внешней среды. Одним из самых распространенных методов, оценивающих в комплексе внутренние и внешние факторы, влияющие на развитие компании, можно назвать SWOT-анализ [1].

SWOT-анализ – необходимый этап, предваряющий составление стратегических и маркетинговых планов, разработку стратегических целей и задач предприятия [2].

По итогам анализа, проведенного с использованием формальных финансовых показателей эффективности деятельности предприятия, выявлено, что ОАО «Колхоз им. Бекерева» по формальным расчетным критериям может быть оценено как инвестиционно привлекательное.

Предприятие имеет положительную динамику в отношении выполнения плана по добыче рыбных ресурсов. Фактические показатели предприятия по вылову донных пород в 2015 г. ухудшились. Однако следует иметь в виду, что показатели вылова зависят не только от внутрен-

них резервов самого предприятия, но и в большей степени – выделенных квот, подходов ресурсов, метеоусловий и многих других внешних факторов, не зависящих от предприятия.

Перевыполнение плана по вылову донных пород составило 6,52%, а по вылову лососевых пород лучший результат был в 2014 г. По общей сумме выпущенной готовой продукции в 2015 г. план был перевыполнен на 10,23%, тогда как в 2014 г. на 2,75%.

Общая стоимость имущества предприятия увеличилась за 2015 г. на 852 590 тыс. руб., или на 64,86%. Темп роста оборотных активов превысил темп внеоборотных активов. Наиболее значительно возросла наиболее ликвидная часть активов – денежные средства (на 624,17%).

На начало 2015 г. внеоборотные активы занимали наибольший удельный вес – 51,25%, а на конец 2015 г. удельный вес оборотных активов увеличился на 16,14% и составил 64,8%, что свидетельствует о формировании более мобильной структуры активов.

В 2015 г. чистая прибыль от деятельности предприятия возросла на 903126 тыс. руб. Рентабельность деятельности составила 36%, что является очень высоким показателем.

Предприятие демонстрирует по итогам 2015 г. абсолютную финансовую устойчивость. Наличие собственных оборотных средств составляет 1146,8 млн руб. Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами составляет 82%, что значительно превышает минимально допустимый показатель (10%), то есть текущая деятельность практически полностью финансируется за счет собственных средств, предприятие обладает финансовой независимостью.

Анализ ликвидности активов на конец 2015 г. выявил удовлетворительную структуру баланса, однако следует обратить внимание на существенное превышение коэффициентами ликвидности нормальных оптимальных значений, что не свойственно рыбопромышленным предприятиям.

Превышение степени ликвидности вызвано следующими факторами:

- неоправданно высокая сумма остатка денежных средств на конец года;
- значительный (почти в два раза) рост дебиторской задолженности, при снижении кредиторской;
- замедление оборачиваемости и рост стоимости запасов (материально-производственных ресурсов, готовой продукции).

Кроме того, выявлено, что темп роста прибыли ниже темпа роста выручки, что говорит об опережающем росте себестоимости, темп роста оборотных средств превышает темп роста выручки, что свидетельствует о замедлении оборачиваемости, «затаривание», наличие излишних запасов, а рост дебиторской задолженности говорит о проблемах с реализацией.

Однако отсутствие инвестиций и инвестиционных проектов данного предприятия обуславливает необходимость проведения анализа с использованием и неформальных критериев. В качестве одного из традиционных неформальных методов выбрана методика SWOT-анализа, который представляет собой анализ сильных и слабых внутренних факторов предприятия в совокупности с оценкой возможных угроз и перспектив, существующих во внешней среде. Совмещение и оценка в совокупности внутренних резервов и внешних факторов позволяет оценить, обладает ли предприятие внутренними ресурсами для реализации имеющихся внешних возможностей и какие внутренние недостатки требуют скорейшего устранения в целях противостояния угрозам внешней среды [3].

Для оценки факторов внешней среды проводится анализ следующих параметров [4]:

1. Тенденции рынка – с целью определения его возможных направлений его развития.
2. Поведение покупателей – включает оценку поведения покупателей при покупке, использовании и владении товара, покупательские привычки, факторы, влияющие на процесс совершения покупки, анализ имиджа торговой марки или компании.
3. Структура сбыта – включает оценку сети дистрибьюции, ожиданий и мотивации имеющихся и потенциальных партнеров-покупателей продукции.
4. Конкурентная среда – включает оценку рыночных преимуществ конкурентов, барьеры входа на рынок, угрозы со стороны товаров-заменителей (субститутов).

Кроме того, существенное влияние на успех предприятия во внешней среде оказывают макроэкономические факторы:

- законодательство и политическая среда, их возможные изменения;
- экономическое положение страны и/или региона;
- социально-демографические факторы;
- экологическая среда также должна учитываться предприятиями рыбной отрасли.

В процессе анализа, кроме формальных показателей, необходимо оценить внутренние ресурсы, определяющие эффективность бизнес-процессов, конкурентоспособность предприятия и наличие устойчивых преимуществ [5]:

1. Менеджмент – проводится оценка потенциала сотрудников компании высшего и среднего уровня, их квалификация, мотивация, лояльность.

2. Система сбыта и маркетинга – анализ потребности и запросов торговых партнеров, наличие сети дистрибуции, реклама, рекламная активность, наличие маркетинговой стратегии.

3. Анализ продуктового портфеля.

4. Наличие устойчивого конкурентного преимущества – ресурсной базы, недоступной ближайшим конкурентам или запатентованных технологий.

5. Анализ политики ценообразования, оценка ценовой эластичности спроса, возможные максимально приемлемые цены для продукции предприятия, сравнение с ценами конкурентов, политика скидок и других программ стимулирования сбыта.

По определенным выше параметрам проведен SWOT-анализ сильных и слабых сторон, угроз и возможностей рыбопромышленного предприятия ОАО «Колхоз им. Бекерева» в традиционной матрице (табл.).

Таблица

Матрица SWOT-анализа инвестиционной привлекательности ОАО «Колхоз им. Бекерева»

Внутренняя среда	Внешняя среда	
	Возможности	Угрозы
<p><i>Сильные стороны:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – длительный опыт работы в отрасли; – наличие добывающих и перерабатывающих мощностей; – высокие финансовые показатели, соответствующие оптимальным критериям; – стабильность управленческого персонала; – налаженные партнерские отношения с поставщиками материально-производственных ресурсов 	<ul style="list-style-type: none"> – увеличение спроса на внутреннем региональном и российском рынке на рыбопродукцию российских компаний в связи с реализацией политики импортозамещения; – активная инвестиционная политика государства в части инвестиций в рыбопромышленную отрасль; – высокие барьеры входа в отрасль; – планомерное улучшение демографической ситуации, продвижение систем здорового образа жизни, влекущие рост спроса на рыбопродукцию 	<ul style="list-style-type: none"> – высокая подверженность факторам негативного изменения законодательства и политики в сфере РХК; – экстремальные условия хозяйствования, подверженность метео- и экологическим рискам; – возможности расширения производства конкурирующих компаний; – широкие возможности для производства продуктов-субститутов высокой степени переработки (рыбная кулинария, крабовые палочки, продукция переработки водорослей, морских беспозвоночных и др.)
<p><i>Слабые стороны:</i></p> <ul style="list-style-type: none"> – пассивная PR-позиция, малоинформативный сайт; – нежелание инвестирования в маркетинг и рекламные кампании; – отсутствие финансовой и маркетинговой стратегии; – отсутствие системы мотивации персонала среднего и производственного звена, привлечение основного производственного персонала на условиях сезонных договоров; – отсутствие сети дистрибуции, маркетинговой стратегии и долгосрочных контрактов поставок на внутреннем российском рынке; – отсутствие продукции глубокой переработки, небольшой ассортимент продукции 	<ul style="list-style-type: none"> – повышение эффективности использования информационных технологий; – разработка финансовой и маркетинговой стратегии; – расширение ассортимента продукции; – заключение долгосрочных контрактов на поставку рыбопродукции с крупными российскими торговыми сетями; – открытие собственных торговых точек как в регионе, так и на материковой части; – внедрение новейших технологий, разработка и продвижение торговой марки 	<ul style="list-style-type: none"> – зависимость финансового состояния от закупок зарубежных партнеров; – невозможность оценить долю предприятия в отраслевом и региональном рынке; – неудовлетворительная организация маркетинговой деятельности; – низкая мотивация менеджеров к разработке и продвижению торговой марки компании; – совершенствование деятельности и стратегий конкурентов, наличие и появление новых узнаваемых торговых марок; – изменение структуры и характера спроса; – повышение требований к качеству рыбопродукции; – неблагоприятные демографические изменения в регионе

На основании проведенного анализа необходимо выделить группы возможностей и угроз по степени их приоритетности, с целью концентрации усилий и ресурсов и проведения более тщательного мониторинга.

В разряд угроз инвестиционной привлекательности предприятия, требующих быстрого реагирования, можно отнести:

- отсутствие узнаваемой торговой марки;
- отсутствие контрактов на поставку продукции предприятия на внутренний российский рынок;
- узкий ассортимент производимой продукции.

Матрица возможностей показывает, что у предприятия есть потенциал по расширению и развитию производства, предоставляемый растущим внутренним российским рынком, испытывающим нехватку рыбопродукции российского производства. Кроме того, немалые возможности предоставляет реализуемая Правительством Российской Федерации политика импортозамещения и разносторонние программы поддержки рыбной отрасли, включая как возможность участия предприятий отрасли в инвестиционных проектах, частично финансируемых за счет бюджетов различных уровней, так и различные налоговые и кредитные инструменты стимулирования поставок российскими рыбопромышленниками своей продукции не на экспорт, а именно на российский рынок.

Указанные возможности диктуют необходимость разработки продуманной стратегии роста предприятия. Преимущества государственных инвестиционных программ, стимулирующих развитие рыбодобывающей и рыбоперерабатывающей отраслей неоспоримы для развития предприятий отрасли. Однако реализация этих возможностей и преимуществ возможна только при наличии долгосрочной стратегии развития предприятия и экономически обоснованного инвестиционного проекта, включающего продвижение торговой марки, расширение производства, в том числе не только в части вылова водных биоресурсов, но и расширения ассортимента производимой продукции за счет углубления степени ее переработки [6].

Проведенный SWOT-анализ показал, что в предприятии имеются слабые стороны и угрозы как для его инвестиционной привлекательности, так и для повышения эффективности его деятельности в перспективе. Среди наиболее значимых выделены:

- отсутствие узнаваемой торговой марки;
- отсутствие контрактов на поставку продукции предприятия на внутренний российский рынок;
- узкий ассортимент производимой продукции.

Указанные проблемы и возможности диктуют необходимость разработки продуманной стратегии роста предприятия.

Литература

1. *Учитель Ю.Г., Учитель М.Ю.* SWOT-анализ и синтез – основа формирования стратегии организации. – М.: Либроком, 2011. – 328 с.
2. *Суркин П.Н.* Методы оценки инвестиционной привлекательности предприятия // Вопросы экономики и права. – 2012. – № 7. – С. 64–67.
3. *Соснина А.Д.* Методы оценки инвестиционной привлекательности // Молодой ученый. – 2015. – № 11. – С. 68–71.
4. *Портер М.* Конкурентная стратегия: методика анализа отраслей и конкурентов / Пер. с англ. – М.: Альпина Бизнес Букс, 2005. – 454 с.
5. *Фокина О.М.* Методология оценки инвестиционной привлекательности предприятия // ИнВестРегион. – 2011. – № 3. – С. 26–29.
6. *Еремина М.Ю.* Теоретические аспекты конкурентоспособности рыбохозяйственных бизнес-структур // РИСК: Ресурсы информация снабжение конкуренция». – 2015. – № 4. – С. 172–175.

УДК 338.49:339.92(571.6)

М.Г. Афонин

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: bti6@yandex.ru*

МЕЖДУНАРОДНЫЙ ОПЫТ ФОРМИРОВАНИЯ И ФУНКЦИОНИРОВАНИЯ ТОП В ДАЛЬНЕВОСТОЧНОМ ФЕДЕРАЛЬНОМ ОКРУГЕ

Статья рассматривает перспективы применения зарубежного опыта развития производственной инфраструктуры Дальневосточного региона путем создания территорий опережающего социально-экономического развития. Рассмотрены цели создания таких зон, принципы формирования и функционирования, принципиальные отличия от зарубежных аналогов. Дана краткая характеристика ТОСЭР «Камчатка», рассмотрены дальнейшие перспективы ее развития. Проведено исследование территорий опережающего развития, созданных в Дальневосточном федеральном округе, выявлены их специфические особенности. Прослежена связь создания и развития территорий опережающего социально-экономического развития с формированием инновационных территориальных кластеров.

Ключевые слова: опережающее развитие, инфраструктура региона, экономический потенциал, инвестиции, налоговые льготы.

M.G. Afonin

INTERNATIONAL EXPERIENCE ON ESTABLISHING AND OPERATING THE PRIORITY DEVELOPMENT AREAS IN THE FAR EASTERN FEDERAL DISTRICT

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: bti6@yandex.ru*

The article considers the prospects for application of foreign experience to develop the industrial infrastructure in the Far Eastern region through creating the priority development areas. The objectives of establishment of such zones, the principles of their formation and functioning, the fundamental differences from their foreign counterparts are considered. A brief description of the priority development area "Kamchatka" is given; further prospects for its development are discussed. The priority development areas established in the Far Eastern Federal District are studied, their specific features are identified. The relationship between creation and development of territories of priority socio-economic development and formation of innovation territorial clusters is illustrated.

Key words: advanced development, region infrastructure, economic potential, investment, tax benefits.

В настоящее время на Дальнем Востоке России реализуется принципиально новая модель экономического развития макрорегиона. Создаются качественно выгодные и конкурентные механизмы осуществления инвестиционных проектов и ведения предпринимательской деятельности – территорий опережающего развития.

По состоянию на 1 марта 2017 г. Правительством Российской Федерации учреждено 14 территорий опережающего развития (ТОР) на Дальнем Востоке в сфере транспорта, логистики, промышленного производства, сельского хозяйства, добычи недр, туризма в восьми субъектах Российской Федерации (во всех, кроме Магаданской области).

Закон о ТОР [1] предусматривает налоговые льготы для российских и иностранных инвесторов, специальные условия предоставления земли и инфраструктуры, ускоренные административные процедуры и предоставление необходимых услуг инвесторам по принципу «одного окна».

Одной из целей принятия закона о ТОР являлось законодательное обеспечение международной конкурентоспособности территорий. Средством для достижения этой цели установлено законодательное закрепление возможности прямого использования в ТОР лучших (конкурентоспособных) в АТР правил и норм регулирования.

В пояснительной записке к закону о ТОР указывалось, что в целях создания и обеспечения конкурентных условий деятельности территорий опережающего социально-экономического развития законопроект учитывает международный опыт деятельности наиболее успешных аналогичных территорий в странах Азиатско-Тихоокеанского региона, таких как Южная Корея, Китай, Сингапур. Функционирующие в этих государствах особые территории действуют на основании отдельных законов, которые также содержат существенные изъятия из общих правил регулирования в сфере земельных отношений, предпринимательской, инвестиционной деятельности, налоговых, таможенных режимов и т. д.

Особые экономические зоны используются как развивающимися, так и развитыми странами для стимулирования роста отдельных секторов экономики и привлечения иностранных инвестиций. По данным Международной организации труда, к концу 2000-х годов в мире насчитывалось 3,5 тыс. особых зон в 130 странах.

С конца 1980-х годов в Китае были созданы шесть специальных экономических зон [2] (СЭЗ) с целью привлечения иностранного капитала, передовой техники и технологий, а также обеспечения ускоренного развития отдельных регионов страны. СЭЗ имеют выгодное географическое расположение – на территории прибрежных зон, имеющих исторический опыт внешней торговли, вблизи Гонконга, Макао и Тайваня.

СЭЗ Шэньчжэнь считается одним из самых успешных примеров создания особых территорий. Город с населением 30 тыс. человек в 1980 г. первым в КНР получил особый статус. Благодаря льготным условиям работы для зарубежных инвесторов с 1980 г. Шэньчжэнь привлек более \$87 млрд иностранных инвестиций. На сегодняшний день в Шэньчжэне живет более 10 млн человек, в городе самый высокий в стране показатель ВРП на душу населения.

В Китае установлен лимит иностранных инвестиций в объекты СЭЗ. В настоящее время он составляет 50 млн. При этом доля инвестиций иностранного резидента должна составлять не менее 25% уставного капитала в создаваемом предприятии (в России отсутствует подобное правило).

В процессе разработки законопроекта был также проанализирован успешный опыт США, Канады и Японии. Было проведено изучение и сравнение привлекательных условий осуществления хозяйственной деятельности на особых территориях данных государств. Результаты сравнения представлены в таблице.

Таблица

Сравнение условий осуществления хозяйственной деятельности на территориях особых экономических зон государств АТР

Условия в ОЭЗ государств АТР	Корея	Китай	Сингапур	США	Канада	Япония	Россия (ТОР)
Налог на прибыль, % от прибыли	10	15	17	33	23,5	26,4	10
Налоги на зарплату, % от ФОТ	8,8	26,7	16	7,7	8,7	25,6	7,7
Получение разрешения на строительство, дней	29	67	26	27	163	193	26
Подключение к системе энергоснабжения, дней	28	41	36	68	142	105	28
Затраты на энергоресурсы, центов США за 1 кВт*ч электроэнергии	7,3	7,4	13,6	6,9	7,4	17,9	6,9

В качестве целевых значений для резидентов ТОР были установлены минимальные (наиболее привлекательные для инвесторов) значения из перечня рассматриваемых государств АТР. Целевое значение ставки налога на прибыль организаций было принято на уровне Корейской Республики (10%). В качестве целевых ориентиров ставки налогов на оплату труда (взносы во внебюджетные фонды) и затрат компаний на энергоресурсы были приняты значения, установленные для зон внешней торговли США [3] (аналог ОЭЗ). По данной аналогии были приняты сроки получения разрешительной документации объектов капитального строительства и другие сокращенные сроки получения разрешительной документации.

Еще одной отличительной особенностью особых территорий обозначенных выше стран, за исключением Канады, является доступность кадров и доступность поставщиков. Под доступностью кадров понимается наличие на рынке труда рабочей силы, в том числе высококвалифицированной, способной удовлетворить потребность инвестора в трудовых ресурсах. Для реше-

ния этой проблемы на Дальнем Востоке было создано Агентство по развитию человеческого капитала (единственным учредителем которого выступает Минвостокразвития России). Поэтому одной из задач ТОР является привлечение не только инвестиций, но и постоянного трудоспособного населения. Под доступностью поставщиков следует понимать исторически сложившиеся устойчивые хозяйственные связи и географическую близость к мировым поставщикам сырья, комплектующих материалов, оборудования, высоких технологий. Для решения этой проблемы был создан режим Свободного порта Владивосток (СПВ) – одной из целей принятия закона «О свободном порте Владивосток» [4] является развитие международной торговли с государствами Азиатско-Тихоокеанского региона. Режим СПВ, изначально созданный только в Приморье, впоследствии распространился на территории еще четырех регионов Дальнего Востока: муниципальные образования и акватории морских портов Хабаровского края, Камчатского края, Сахалинской области и Чукотского автономного округа.

Таким образом, ТОР в России обладают всеми преимуществами, которыми обладают особые экономические зоны стран АТР.

Часть ТОР имеют ярко выраженную экспортно-ориентированную направленность. Они находятся в непосредственной близости от международных транспортных коридоров и транспортно-логистических узлов, их якорные резиденты значительную часть продукции производят на экспорт. Среди них ТОР «Беринговский», ТОР «Хабаровск», ТОР «Приамурская», ТОР «Михайловский» и ТОР «Южная Якутия».

ТОР «Беринговский» расположен в Чукотском автономном округе. Он охватывает площадки трех морских портов, город Анадырь и анадырский аэропорт. Якорными резидентами являются: ООО «Порт Угольный» и ООО «Берингпромуголь», экспортирующий 90% своей продукции, добываемой на месторождениях Беринговского каменноугольного бассейна.

ТОР «Хабаровск» включает в себя площадки: «Индустриальный парк Авангард», Ракитное и хабаровский аэропорт. Якорными инвесторами являются: ООО «Торэкс» (строительство металлургического завода), ООО «Невада» (создание логистического центра) и ООО «ТехноНИКОЛЬ Дальний Восток» (производство теплоизоляционных материалов).

ТОР «Южная Якутия» расположена в Нерюнгринском районе республики. На двух площадках будут реализованы семь горно-добывающих и транспортно-логистических проектов. Якорными резидентами ТОР «Южная Якутия» стали АО «Горно-обогатительный комплекс «Денисовский» и АО «Горно-обогатительный комплекс «Инаглинский», угольная продукция которых ориентирована главным образом на экспорт в страны Азии.

Якорными резидентами ТОР «Приамурская» в Амурской области являются ООО «С Технология» (строительство завода по переработке цементного клинкера), ООО «Амурская энергетическая компания» (строительство нефтеперерабатывающего завода), ПАО «Сибур» (строительство газохимического комплекса).

Якорными резидентами ТОР «Михайловский» в Приморском крае являются: ООО «РусАгро-Приморье» и ООО «Мерси Трейд», реализующие проекты по строительству группы свиноводческих комплексов.

Задача привлечения иностранных инвестиций остается одной из главных при создании ТОР. Иностранные юридические лица могут стать резидентами ТОР напрямую или через создание российских обществ. Резидентами ТОР на Дальнем Востоке уже стали 15 компаний с иностранными инвестициями на сумму более 150 млрд руб. Среди них девять резидентов с инвестициями из КНР: ООО «Амурская энергетическая компания», ООО «С Технология», ООО «СТК» (строительство сборочного цеха дорожно-строительной техники), ООО «Глиняные карьеры Саха» (строительство завода по производству керамических строительных блоков и кирпича), ООО «САТО» (строительство завода по производству термобелья), ООО «Аптамил Дальний Восток Рус» (производство бумаги и бумажных изделий), ООО «Логистика» (складское хозяйство и вспомогательная транспортная деятельность), ООО «Амурпром» (обработка древесины и производство изделий из дерева и пробки) и ООО «Биробиджанский завод металлоконструкций» (производство готовых металлических изделий).

Два резидента с инвестициями из Японии: ООО «Джей Джи Си Эвергин» (строительство тепличного комплекса для круглогодичного производства овощной продукции) и ООО «Саюри» (строительство круглогодичной теплицы для выращивания овощей и зелени).

Два резидента с инвестициями из Австралии: ООО «Берингпромуголь» и ООО «Порт угольный» (техническое перевооружение морского порта Беринговский).

Один резидент с инвестициями из Литвы – ООО «Саха Липснеле» (производство твердотопливных котлов дизельного горения).

Один резидент с инвестициями из Сингапура – ООО «Завод по производству винто-рулевых колонок Сапфир» (производство электрического оборудования).

В рамках этих проектов будет создано 2216 новых рабочих мест.

Если иностранные инвесторы в качестве работников в основном будут привлекать иностранных граждан, доля иммигрантов на территории ДФО будет расти. Ситуация усугубляется продолжающимся оттоком коренного населения. Это может привести к увеличению геополитических рисков в будущем.

Отмена квот на привлечение иностранной рабочей силы в ТОР вызывает опасения «китаизации» или «мусульманизации» населения. В соответствии со статьей 351.5 Трудового кодекса Российской Федерации [5] работодателям, ставшим резидентами ТОР, не требуется получение разрешения на привлечение иностранных работников, а иностранным работникам разрешение на работу выдается без учета квот.

В то же время без привлечения иностранных работников невозможно развивать производство – в большинстве регионов ДФО присутствует дефицит рабочей силы. В соответствии с распоряжением правительства «Об утверждении перечня субъектов Российской Федерации, привлечение трудовых ресурсов в которые является приоритетным» [6] в перечень включены 6 субъектов ДФО: Камчатский край, Приморский край, Хабаровский край, Амурская область, Магаданская область, Чукотский автономный округ.

Управляющий партнер компании Ernst&Young по России А. Ивлев в интервью журналу «Коммерсантъ Власть» [7] отмечает: «К сожалению, сам регион не имеет такого ресурса, поэтому разумно привлечение специалистов из стран СНГ, других сопредельных государств. Бояться этого не нужно, это ограниченные территории, на которых будут развиваться современные предприятия, требующие в первую очередь квалифицированного персонала».

Барьером к беспрепятственному въезду рабочей силы в стране в настоящее время служит наблюдательный совет ТОР, состав которого утверждается Минвостокразвития России. Наблюдательным советом ТОР определяется доля иностранных работников, привлекаемых резидентом. Это значение включается в соглашение об осуществлении деятельности.

Дальнейшее функционирование и регулирование деятельности ТОР должно осуществляться в соответствии с лучшими мировыми практиками и, несомненно, учитывать собственный опыт России.

Литература

1. Федеральный закон «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» от 29.12.2014 № 473-ФЗ.
2. Портал внешнеэкономической информации Минэкономразвития России. – URL: <http://www.ved.gov.ru>.
3. URL: http://www.ved.gov.ru/exportcountries/us/about_us/laws_ved_us/special_area_us;
4. Федеральный закон «О свободном порте Владивосток» от 13.07.2015 № 212-ФЗ.
5. Трудовой кодекс Российской Федерации от 30.12.2001 № 197-ФЗ.
6. Распоряжение Правительства Российской Федерации от 20.04.2015 г. № 696-р.
7. Журнал Коммерсантъ «Власть» от 03.11.2014 «Территориальная значимость» [Электронный ресурс]. – URL: <http://kommersant.ru/doc/2599911>.
8. Реестр резидентов ТОР [Электронный ресурс]. – URL: <http://erdc.ru>.

УДК334.012.64(571.66)

Т.И. Богданова

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: bti6@yandex.ru*

РАЗВИТИЕ И ПОДДЕРЖКА МАЛЫХ ФОРМ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСТВА КОРЕННЫХ МАЛОЧИСЛЕННЫХ НАРОДОВ СЕВЕРА КАМЧАТКИ

В статье приведены результаты анализа малого предпринимательства и показателей деятельности малых предпринимателей Камчатского края. Особое внимание уделено развитию малых форм хозяйствования среди коренных малочисленных народов Севера. Выявлены характеристики и особенности занятости среди КМНС, определена специфика и факторы, влияющие на развитие малых предприятий коренных малочисленных народов Севера.

Ключевые слова: безработица, занятость, коренные малочисленные народы Севера, малое предпринимательство, предпринимательство коренных малочисленных народов.

T.I. Bogdanova

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: bti6@yandex.ru*

DEVELOPMENT AND SUPPORT OF SMALL ENTERPRISES OF INDIGENOUS MINORITIES IN KAMCHATKA

The article presents the results of the analysis of small business and financial performance of small entrepreneurs in Kamchatka Krai. Special attention is paid to the development of small forms of management among the indigenous peoples of the North. Characteristics and employment among indigenous peoples, specificity and factors affecting the development of small enterprises of indigenous peoples of the North are identified.

Key words: unemployment, employment, indigenous peoples, small business and entrepreneurship of indigenous peoples.

Малое предпринимательство в рыночной экономике – ведущий сектор, определяющий темпы экономического роста, структуру и качество валового национального продукта.

Малое предпринимательство – это совокупность независимых мелких и средних предприятий, выступающих как экономические субъекты рынка. На современном этапе развития нашей страны малое предпринимательство призвано стать элементом структурной перестройки экономики с учетом особенностей развития регионов, способствовать повышению доходов местных бюджетов, способствовать появлению большого числа предприятий и создания новых рабочих мест, появлению конкуренции, ведущей к повышению качества продукции и уровня жизни населения [1].

В настоящее время роль малого бизнеса в основных параметрах развития России значительно ниже по сравнению с экономически развитыми странами. Так, по числу малых предприятий Россия отстает от США в 93 раза, от Японии – в 7,7 раза, от Италии – в 4,7 раза; по доле вклада малых предприятий в ВВП – от Франции в 5,6 раза, от США – в 4,7 раза; по доле занятых в малом бизнесе – от Японии – в 8,1 раза, от Италии – в 7,6 раза, от США и Франции в 5,6 раза [2].

Малое и среднее предпринимательство приносит в бюджеты экономически развитых стран более 50% дохода. Например, доля малых и средних предприятий в ВВП Великобритании, США, в Германии колеблется от 50 до 54%, в Японии 52–55%, Италии и Франции – около 60%. В России эта доля составляет – всего 20–25% [3].

Несмотря на неблагоприятную экономическую обстановку, отечественное предпринимательство все же развивается. По данным Единого реестра регистрации малого и среднего предпринимательства на 10.09.2016, общее количество предприятий в России (включая юридические лица и индивидуальных предпринимателей) сегодня составляет 5 671 909, из них микропредприятий – 5 380 768 (94,87%), малых – 270 540 (4,77%), средних – 20 601 (0,36%) [3].

В настоящее время понятие субъектов малого и среднего предпринимательства и критерии отнесения экономических субъектов к малому и среднему предпринимательству определяет Федеральный закон «О развитии малого и среднего предпринимательства в Российской Федерации» от 24.07.2007 № 209-ФЗ.

Общая классификационная схема представлена на рис. 1.

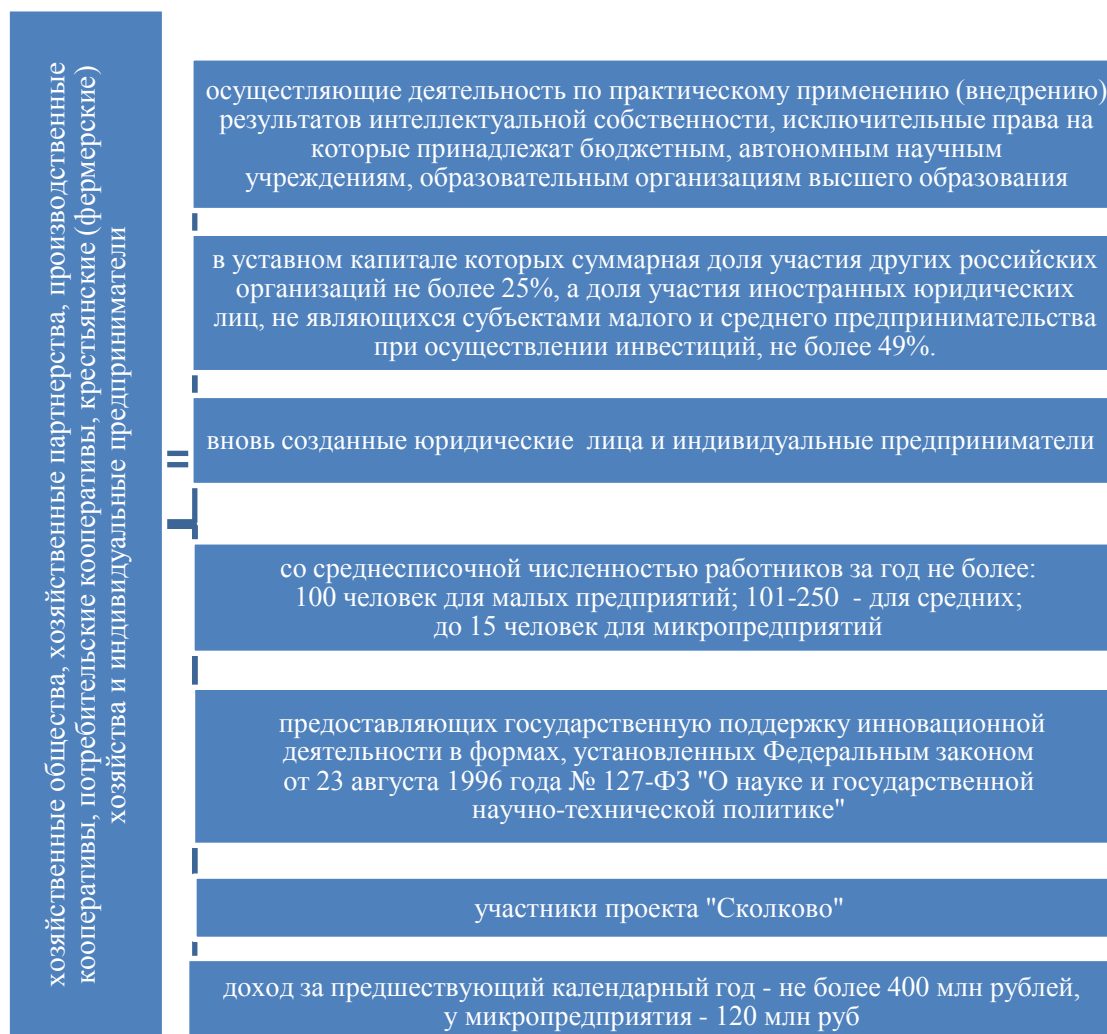


Рис. 1. Критерии субъектов малого и среднего предпринимательства

Анализ деятельности субъектов малого и среднего предпринимательства свидетельствует, что наиболее привлекательной для них является сфера торговли, в 2014 г. общее число предприятий данной сферы выросло на 2% , кроме того, значительное развитие получили малые предприятия по операциям с недвижимым имуществом, строительства и обрабатывающих производств. Самую наименьшую долю составляют малые предприятия в рыболовстве [4].

Вычленение представителей малочисленных народов Севера в качестве самостоятельного объекта внимания объясняется спецификой их положения в системе национальных отношений, обусловленной не только их малочисленностью, но и особенностями жизнедеятельности.



Рис. 2. Количество малых предприятий по видам деятельности [3]

Коренные (аборигенные) народы Севера – это население, компактно проживающее на своих исконных территориях, сохранившее самобытный уклад жизни, духовную и материальную культуру своих предков, и, что важно в данном вопросе, занимающееся традиционными отраслями хозяйствования. Производимая ими продукция, как правило, не имеет рыночной стоимости, и ее реализация на внешнем рынке сопряжена с определенными трудностями (высокая цена, транспортные издержки, отсутствие опыта предпринимательства, несовершенство законодательной базы, дискриминационный характер взаимоотношений и т. д.). Поэтому коренные народы Севера нуждаются в определенной поддержке государства, которое должно оказывать им содействие в продвижении северного товара на рынок, в маркетинговых услугах и т. д.

Коренным малочисленным народам Российской Федерации, как этническим меньшинствам, формально предоставлены большие права. Статья 69 Конституции РФ гарантирует им право жить в соответствии с признанными международными нормами. Статья 72 Конституции гласит о том, что в совместном ведении РФ и ее субъектов находится защита исконной среды обитания и традиционного образа жизни малочисленных этнических общностей. Однако механизмы реализации этих прав далеки от совершенства.

В Камчатском крае все население, отнесенное к коренным малочисленным народам и национальным меньшинствам, получает квоты на традиционную для них хозяйственную деятельность, направленную на обеспечение жизнедеятельности – питание, жилищно-коммунальное и транспортное обслуживание, потребительские. Однако нет первоочередности и приоритетов выдачи квот общинам и предпринимательским хозяйственным образованиям коренных малочисленных народов Севера с целью их выживания и ведения коммерческой деятельности, к которой аборигены совершенно не приспособлены, а потому не выдерживают конкурентной борьбы с крупным бизнесом.

Переход к рыночной экономике в России привел их к катастрофическому разрушению социально-экономической базы существования, сложившейся за все предшествующие периоды.

Значительная часть коренного населения Камчатки не может в настоящее время обеспечить свою занятость в реформируемом хозяйстве региона. Так, уровень безработицы среди коренного населения составляет в среднем 19,3%.

Среди населения, занятого в экономике, наибольший процент составляют работники отраслей сферы услуг¹ (50,8%). В традиционных промыслах занято (охота, рыболовство, сельское хозяйство) занято порядка 17,1% коренного населения, в отраслях транспорта и связи – 4,8%, в отраслях обрабатывающего производства – 3,1%, в оптовой и розничной торговле – 3%.

¹ Коренное население Камчатском крае занято преимущественно в таких отраслях сферы услуг, как образование, здравоохранение, социальное обслуживание, коммунальные услуги.

Большая часть занятого в экономической деятельности населения (97,9%) работает по найму. Предпринимательством на профессиональном уровне занимается около 2% населения. К сожалению, можно констатировать факт, что предпринимательство коренного населения носит пока единичный характер. Но связано это не с тем, что аборигенные народы Севера изначально не способны к предпринимательству. Во многом такое положение дел объясняется сложностью адаптации их к новым условиям хозяйствования – рыночным отношениям.

Исследование проблем предпринимательства коренного населения Камчатки позволили выявить специфические черты предпринимательской деятельности, присущие коренным малочисленным народам Камчатки и других регионов Севера, представленные на рис. 3, а также организационно-правовые формы и приоритетные направления предпринимательства.

<p>1. Предпринимательство коренных малочисленных народов Севера тесным образом связано с развитием территорий традиционного природопользования, являющегося основой их жизнедеятельности</p>
<p>2. Наиболее распространенными видами предпринимательской деятельности коренных народов, обусловленными исторически сложившимся укладом их жизни, являются оленеводство, охотничий, рыболовный и морзвербойный промыслы, собирательство дикорастущих растений и природных материалов, национальное декоративно-прикладное искусство (народные промыслы)</p>
<p>3. Предпринимательство коренного населения тяготеет к организации по семейному и национальному принципу. Наиболее приоритетными организационными формами предприятий являются родовая (семейная) община и национальное предприятие</p>

Рис. 3. Характерные черты предпринимательской деятельности коренных малочисленных народов Севера

Наиболее органичными для коренных малочисленных народов Севера являются, по нашему мнению, следующие формы предпринимательства, представленные на рис. 4.

Коренные малочисленные народы Камчатки – яркие представители «традиционного» общества. Их жизнь и национальная культура тесно связаны с ведением традиционных видов хозяйства и промыслов. В частности, к ним относятся:

- оленеводство, включая переработку и реализацию продукции оленеводства, в том числе сбор, заготовку и реализацию рогов, пантов, эндокринных желез, субпродуктов, оленьих шкур;
- рыболовство, в том числе промышленное, переработка и реализация продукции рыболовного промысла;
- добыча, переработка и реализация пушнины, морского зверя и морепродуктов;
- сбор, переработка и реализация дикоросов (ягод, грибов, орехов, съедобных трав и корней);
- ездовое собаководство и реализация ездовых собак;
- изготовление национальных сувениров, утвари, инвентаря, меховой одежды, обуви и их реализация;
- выделка шкур животных и морского зверя;
- организация и проведение промысловой охоты, в том числе с привлечением иностранных туристов;
- организация этнического туризма.

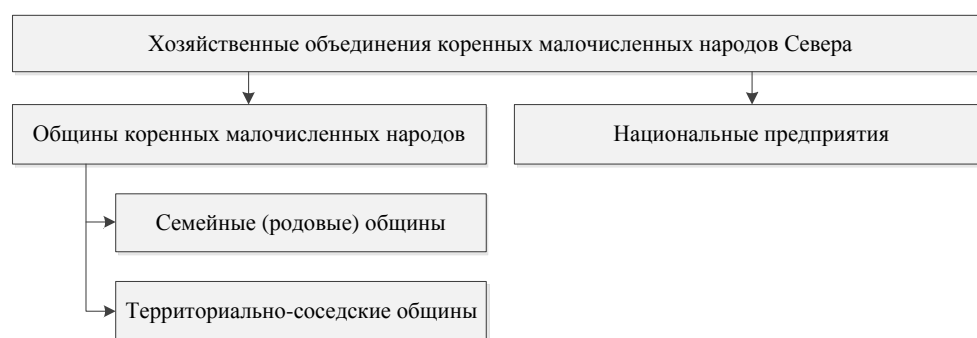


Рис. 4. Формы организации предприятий, наиболее характерные для коренных малочисленных народов Севера

В основном за счет этих отраслей обеспечивается занятость коренных народов, производятся и добываются жизненно необходимые традиционные продукты питания, изготавливаются национальная одежда, обувь и другие товары национального потребления. Материальное благополучие северных народов по существу всецело зависит от развития этих отраслей. Затухание традиционных отраслей производства может привести к размыванию национальных культур, традиций, языков народов Севера.

Естественно, что основным направлением предпринимательской деятельности коренных малочисленных народов Севера должны остаться традиционные для их образа жизни охотничий, рыболовный и морзвербойный промыслы. К сожалению, аборигенные народы не выдерживают пока конкуренции с предприятиями крупного и среднего бизнеса, поэтому им нужно предоставить более выгодные по сравнению с другими предпринимателями условия сбыта заготовленной продукции.

В этой связи необходимо создать многоуровневую систему производства и реализации готовой продукции традиционных промыслов на рынке. Первый уровень этой системы – создание условий для добычи или заготовки сырья. Второй уровень – организация перерабатывающих предприятий (здесь возможны несколько вариантов: цеха у непосредственных производителей первичной продукции и комплексные специализированные перерабатывающие предприятия в поселках и на базе факторий с сетью пунктов по закупке и хранению сырья). Третий уровень – создание разветвленной торговой сети по реализации продукции традиционных промыслов на региональном, российском и мировом рынках.

Построенная таким образом система организации традиционных промыслов позволит, с одной стороны, сохранить самобытность этносов, а с другой – коренным малочисленным народам Севера войти на равных в рыночную экономику и обеспечить устойчивость функционирования традиционного сектора хозяйствования в условиях рынка.

Литература

1. Малое и среднее предпринимательство в России. 2015: Стат. сб. – М.: Росстат, 2015. – 96 с.
2. Труд и занятость в России. 2015: Стат.сб. – М.: Росстат, 2015. – 274 с.
3. Больше фактов [Электронный ресурс]. – URL: <http://bolshiefaktov.ru/> (дата обращения: 06.02.2017).
4. URL: <http://oldsmb.economy.gov.ru/>: Официальный сайт Федерального портала малого и среднего предпринимательства.

УДК 332.146:330.322

Р.Г. Болотова

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: regina_bolotova@mail.ru*

ФОРМАЛЬНЫЕ ПОДХОДЫ К ОЦЕНКЕ ИНВЕСТИЦИОННОЙ ПРИВЛЕКАТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЙ

В работе рассматривается классификация подходов к определению инвестиционной привлекательности. Определены факторы, оказывающие влияние на инвестиционную привлекательность. Проведена оценка инвестиционной привлекательности ОАО «Колхоз им. Бекерева» с использованием формальных методов. Выявлено, что, несмотря на высокие финансовые показатели эффективности деятельности предприятия рыбной отрасли Камчатского края и наличие в целом высокого инвестиционного потенциала, предприятие не использует его в полной мере.

Ключевые слова: инвестиционная привлекательность, оценка инвестиционной привлекательности, ликвидность, инвестиционный кредит, эффект финансового левериджа.

R.G. Bolotova

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: regina_bolotova@mail.ru*

FORMAL APPROACHES TO ESTIMATING THE INVESTMENT ATTRACTIVENESS OF INTERPRISES

This paper considers the classification of approaches to estimating the investment attractiveness. The factors influencing the investment attractiveness are identified. The investment attractiveness of JSC «Bekerev Fish Ar-tel» using formal methods is estimated. It is revealed that despite high financial indicators of the efficiency of fishing enterprises' activity in Kamchatka territory, and high investment potential on the whole, the company does not use it in full.

Key words: investment attractiveness, assessment of investment attractiveness, liquidity, investment loan, financial leverage effect.

На современном этапе развития экономики предприятия работают в жестком конкурентном пространстве. Для стабильного развития предприятию необходимо постоянно развиваться, быстро подстраиваться под изменяющиеся условия окружающей среды, предлагая на рынке современный, качественный, удовлетворяющий потребителя товар или услугу. Постоянное развитие требует регулярных инвестиций как в основные средства и научно-технические разработки, так и на другие цели, направленные на получение положительного эффекта. Для привлечения инвестиций предприятию необходимо следить за своей инвестиционной привлекательностью.

Привлечение инвестиций дает компании конкурентные преимущества и зачастую является мощнейшим средством роста. Основной и наиболее общей целью привлечения инвестиций является повышение эффективности деятельности предприятия, то есть результатом любого выбранного способа вложения инвестиционных средств при грамотном управлении должен являться рост стоимости компании и других показателей ее деятельности.

В современной экономической литературе нет единого подхода к определению сущности инвестиционной привлекательности и системы ее оценки. Некоторые авторы говорят о том, что понятие инвестиционной привлекательности должно дать ответ на вопросы: куда, когда и сколько ресурсов может направить инвестор в процессе осуществления инвестиций. Другие же иссле-

дователи сводят определение инвестиционной привлекательности объекта в основном к эвристическим методам, связанным с ранжированием исследуемых объектов на основании оценки специалистов (экспертов). Отсюда инвестиционная привлекательность касается сравнения нескольких объектов с целью определения лучшего, худшего, среднего.

Активность деятельности инвесторов во многом зависит от степени устойчивости финансового состояния и экономической состоятельности предприятий, в которые они готовы направить инвестиции. Именно эти параметры главным образом и характеризуют инвестиционную привлекательность предприятия. Между тем в настоящее время методологические вопросы определения сущности, оценки и анализа инвестиционной привлекательности недостаточно разработаны и требуют дальнейшего развития.

На основании анализа подходов можно выделить три направления в определении категории «инвестиционная привлекательность», которые представлены на рис. 1.

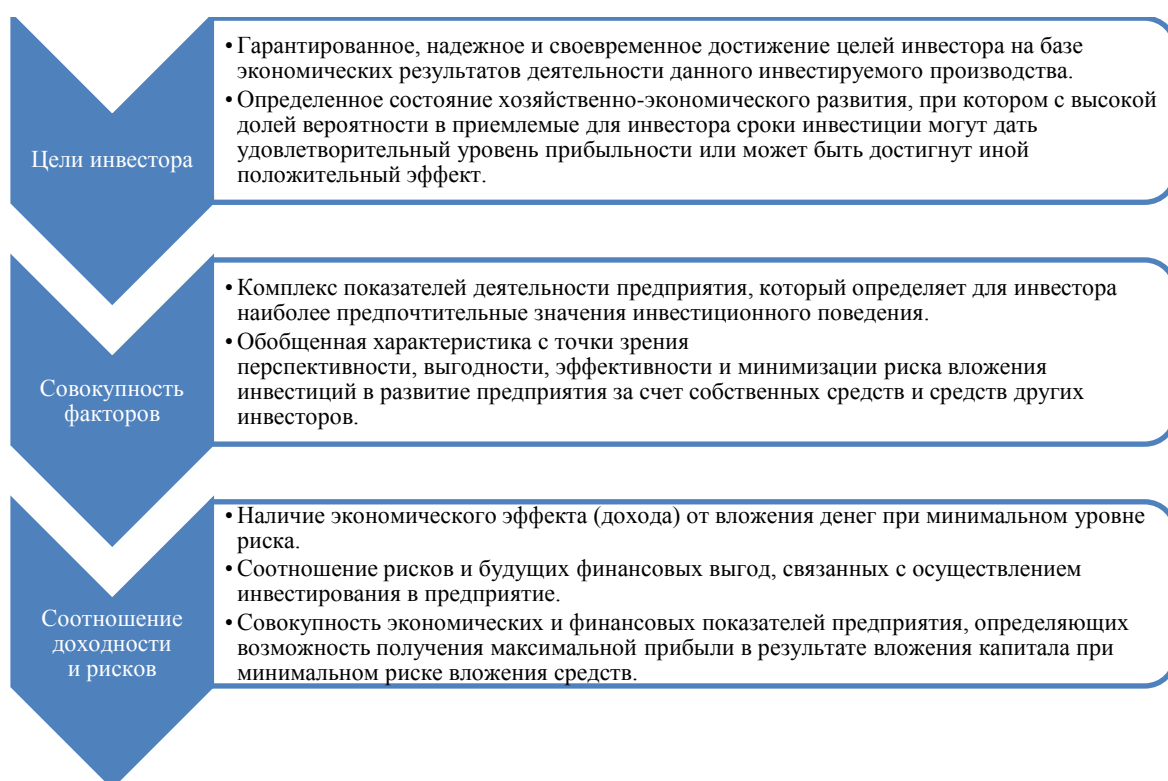


Рис. 1. Классификация подходов к определению инвестиционной привлекательности

Исходя из того что функционирование любой социально-экономической системы (к которым относится и действующее предприятие) происходит в условиях сложного взаимодействия комплекса внутренних и внешних факторов, то в агрегированном виде факторы инвестиционной привлекательности предприятия можно разделить на две группы: внешние и внутренние.

К внешним факторам относятся факторы, которые оказывают косвенное воздействие на инвестиционную привлекательность предприятия, т. е. те факторы, на которые предприятия не способно оказывать прямого воздействия. К ним можно отнести три группы факторов: инвестиционную привлекательность страны, региона и отрасли.

Внутренние факторы – это факторы, которые оказывают прямое воздействие на инвестиционную привлекательность предприятия и могут контролироваться предприятием. Количество внутренних факторов не является лимитированным, а выбор основных факторов или групп факторов зависит от предпочтений и целей инвестора, к данным факторам можно отнести: финансовое положение, производственные факторы, качество менеджмента, инвестиционную деятельность, инновационную деятельность, рыночную устойчивость, юридические факторы [1, с. 42].

На современном этапе развития экономики существует не только много подходов к определению инвестиционной привлекательности, но и множество методик анализа оценки инвестиционной привлекательности. Единого метода оценки инвестиционной привлекательности предпри-

ятия не существует. Авторами методик оценки инвестиционной привлекательности являются следующие ученые: П.Н. Суркин [2], А.В. Цыганов [3], Д.А. Ендовицкий [4], Ю.В. Севрюгин [5], Ю. П. Анискин [6], Л.С. Валинурова [7], Д.В. Дорошин [8], О.М. Фокина [9]. Все существующие методы инвестиционной привлекательности можно разделить на две группы: в первой группе находятся те методы, результатом использования которых является интегральная оценка финансового состояния предприятия, или формальные методы, а во второй – методы, учитывающие влияние не только внутренних, но и внешних факторов, их можно назвать неформальными методами [10, с. 68].

Исследование проведено на материалах предприятия ОАО «Колхоз им. Бекерева». В результате анализа инвестиционной привлекательности предприятия с использованием методики оценки показателей финансового состояния выявлено.

Предприятие имеет положительную динамику в отношении выполнения плана по добыче рыбных ресурсов. Фактические показатели предприятия по вылову донных пород в 2015 г. немного ухудшились. Однако следует иметь в виду, что показатели вылова зависят не только от внутренних резервов самого предприятия, но и, в большей степени – выделенных квот, подходов ресурсов, метеоусловий, и многих других внешних факторов, не зависящих от предприятия.

Перевыполнение плана по вылову донных пород составило почти 7%, а по вылову лососевых пород лучший результат был в 2014 г. По общей сумме выпущенной готовой продукции в 2015 г. план был перевыполнен более чем на 10%, тогда как в 2014 г. почти на 3%.

Общая стоимость имущества предприятия увеличилась за 2015 г. на 852 590 тыс. руб., или почти на 65%. Темп роста оборотных активов превысил темп внеоборотных активов. В большей степени возросла наиболее ликвидная часть активов – денежные средства (более чем на 624%).

На начало 2015 г. внеоборотные активы занимали наибольший удельный вес – около 51%, а на конец 2015 г. их удельный вес снизился, а удельный вес оборотных активов увеличился более чем на 16% и составил почти 65%, что свидетельствует о формировании более мобильной структуры активов.

В 2015 г. чистая прибыль от деятельности предприятия возросла на 903 126 тыс. руб. Рентабельность деятельности составила 36%, что является очень высоким показателем.

Предприятие демонстрирует по итогам 2015 г. абсолютную финансовую устойчивость. Наличие собственных оборотных средств составляет более 1 млрд руб. (1146,8 млн руб.). Коэффициент обеспеченности собственными оборотными средствами составляет 82%, что значительно превышает минимально допустимый показатель (10%), то есть текущая деятельность практически полностью финансируется за счет собственных средств, предприятие обладает финансовой независимостью.

Анализ ликвидности активов на конец 2015 г. выявил удовлетворительную структуру баланса, однако следует обратить внимание на существенное превышение коэффициентами ликвидности нормальных оптимальных значений.

Кроме того, выявлено, что темп роста прибыли ниже темпа роста выручки, что говорит об опережающем росте себестоимости, темп роста оборотных средств превышает темп роста выручки, что свидетельствует о замедлении оборачиваемости, «затаривание», наличие излишних запасов, а рост дебиторской задолженности говорит о проблемах с реализацией. Соотношение темпов роста показателей в 2015 г. представлено на рис. 2.

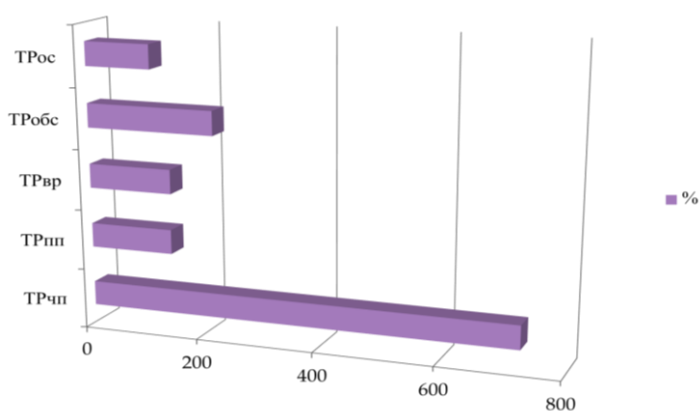


Рис. 2. Соотношение темпов роста показателей в 2015 г.

По итогам проведенного анализа следует, что предприятие имеет хорошие финансовые показатели и по формальным расчетным критериям может быть оценено как инвестиционно привлекательное.

Проведенный SWOT-анализ показал, что в предприятии имеются слабые стороны и угрозы как для его инвестиционной привлекательности, так и для повышения эффективности его деятельности в перспективе. Среди наиболее значимых выделены:

- отсутствие узнаваемой торговой марки;

– отсутствие контрактов на поставку продукции предприятия на внутренний российский рынок;

– узкий ассортимент производимой продукции.

Предприятие придерживается консервативной политики в управлении. Развитие, расширение и модернизация ОАО «Колхоз им. Бекерева» происходит в основном за счет привлечения собственных средств, из-за чего прирост рентабельности собственного капитала предприятия очень низкий и составляет 0,2%.

Официальный сайт предприятия не имеет нужной информации для потенциальных инвесторов.

На основании проведенного анализа были сделаны следующие предложения:

1. Выработка инвестиционной стратегии, этапы которой включают:

- постановку целей инвестиционной стратегии;
- оптимизацию структуры формируемых инвестиционных ресурсов и их распределения;
- выработку инвестиционной политики по наиболее важным аспектам инвестиционной деятельности;

– поддержание взаимоотношений с внешней инвестиционной средой.

2. Реорганизация старого сайта или создание нового. Сайт должен содержать информацию об организационной структуре, бухгалтерскую (финансовую) отчетность, необходим раздел, посвященный акционерам и инвесторам, также необходима информация об объемах вылова и реализации готовой продукции, о ценовой политике предприятия.

3. Привлечение заемных средств в форме инвестиционного кредита, которые повысят рентабельность собственного капитала.

Для привлечения инвестиционного кредита может быть предложен проект диверсификации и расширения видов деятельности и видов выпускаемой предприятием продукции. Для проведения расчетов определено два вида условной продукции консервированной из рыб лососевых пород и пресервов из рыб донных пород.

В целях увеличения добычи предлагается к приобретению двух малых рыбопромысловых судна. Прогнозная цена приобретения и полного оборудования судов составит 200 000 тыс. руб. Для производства консервов и пресервов необходимо строительство консервного цеха. По предварительной оценке стоимость необходимого оборудования – 128 000 тыс. руб. Плановая цена строительно-монтажных работ – 52 000 тыс. руб. Период исполнения проекта – пять лет.

Для расчета цены продукции был проведен мониторинг потребительского рынка. Полученная цена определена с условием 20% скидки от розничной цены при оптовой продаже. Цена первого вида условной продукции составит 89 руб., а второго вида 68 руб.

После проведения оценки риска инвестиционного проекта на основе сценариев будущего развития был сделан вывод о том, что проект является выгодным.

Привлечение заемных средств в виде инвестиционного кредита размером в 380 000 тыс. руб. позволит увеличить рентабельность собственного капитала при прочих равных условиях на 4,9%, Чистый эффект от реализации проекта показан на рис. 3.

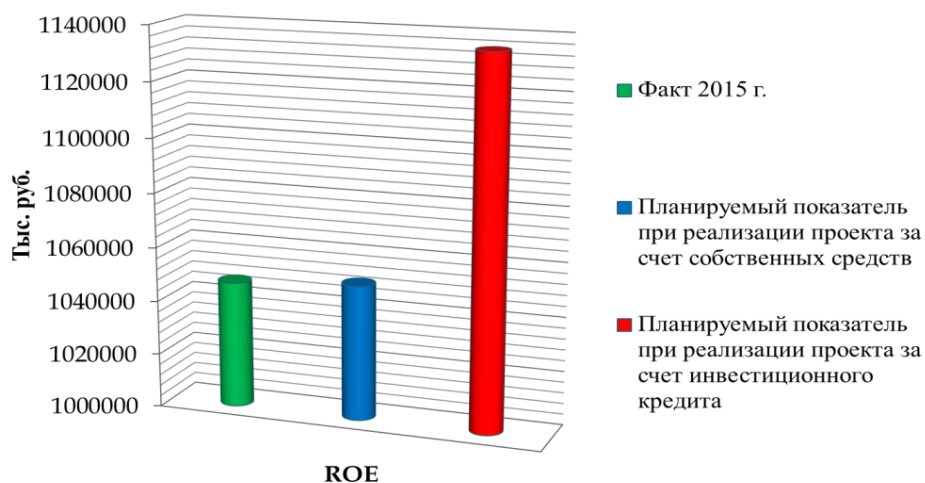


Рис. 3. Чистый эффект от реализации проекта

Дополнительная прибыль от реализации предложенного проекта составит 85 млн 140 тыс. руб.

Исходя из всего выше сказанного, можно сказать о том, что инвестиционный кредит будет выгоден для ОАО «Колхоз им. Бекерева». При использовании данных рекомендаций предприятие может стать всесторонне инвестиционно привлекательным.

Литература

1. *Ростиславов Р.А.* Инвестиционная привлекательность предприятия и факторы, влияющие на нее // Известия Тульского государственного университета. – 2011. – № 2–1. – С. 38–46.
2. *Суркин П.Н.* Методы оценки инвестиционной привлекательности предприятия // Вопросы экономики и права. – 2012. – № 7. – С. 64–67
3. *Цыганов А.В.* Управление инвестиционной привлекательностью промышленного предприятия с учетом оценки его социального потенциала: Автореф. дис. ... канд. эконом. наук. – М., 2009. – 23 с.
4. *Ендовицкий Д.А.* Анализ инвестиционной привлекательности организации: Научное издание. – М.: КНОРУС, 2010. – 376 с.
5. *Севрюгин Ю.В.* Оценка инвестиционной привлекательности промышленного предприятия: Автореф. дис. ... канд. эконом. наук. – Ижевск, 2010. – 27 с.
6. *Анискин Ю. П.* Управление инвестициями: Учеб. – М.: Омега – Л, 2012. – 167 с.
7. *Валинурова Л.С., Казакова О.Б.* Управление инвестиционной деятельностью: Учеб. – М.: КНОРУС, 2009. – 384 с.
8. *Дорошин Д.В.* Оценка инвестиционной привлекательности промышленных предприятий // Справочник экономиста. – 2011. – № 8. – С.12–18.
9. *Фокина О.М.* Методология оценки инвестиционной привлекательности предприятия // ИнВестРегион. – 2011. – № 3. – С. 26–29.
10. *Соснина А. Д.* Методы оценки инвестиционной привлекательности // Молодой ученый. – 2015. – № 11. – С. 68–71.

УДК 338.2:005.51

А.И. Зайцев

*Курский государственный университет,
Курск, 30500
e-mail: cispla14@rambler.ru*

МЕТОДЫ ФИНАНСОВОГО ПЛАНИРОВАНИЯ НА ПРЕДПРИЯТИИ

Финансовое планирование способствует достижению финансовых целей предприятия, предотвращает допущение ошибок и сокращает число неиспользованных возможностей. Методы финансового планирования позволяют сравнить различные пути развития финансов предприятия и на основе полученной информации выбрать наилучший сценарий развития.

Ключевые слова: финансовый план, задачи финансового планирования, методы финансового планирования.

A.I. Zaitsev

*Kursk State University,
Kursk, 30500
e-mail: cispla14@rambler.ru*

METHODS OF ENTERPRISE BUDGETING

Financial planning contributes to achieving the financial goals of the enterprise, prevents mistakes and reduces the number of missed opportunities. Methods of financial planning allow you to compare the various ways of development of the company's finances and, based on the information received, choose the best development scenario.

Key words: financial plan, financial planning tasks, methods of financial planning.

В современных условиях финансовое планирование имеет большое значение. Несомненно, что от благоприятного осуществления финансового планирования зависит успешность предприятия. Сфера бизнеса не может развиваться в положительную сторону, не составляя финансовых планов и не контролируя их реализацию.

Отечественные предприятия располагают значительным опытом плановых работ, разработкой своеобразных технических и экономических обоснований, методами оценок экономической эффективности деятельности, которые имеют высокую значимость.

Но применения в современной экономической деятельности теорий, устаревших, утеревших актуальность, в большинстве случаев приводит к кризису управленческих функций отечественных предприятий. Поэтому преобразование хозяйствующей деятельности обуславливает потребность в формировании концепции планирования на основе сочетания отечественной практики и международного опыта.

Цель финансового планирования предприятия зависит от критериев выбора финансовых решений:

- максимизация прибыли;
- максимизация продаж;
- максимизация собственности.

Первые два критерия являются важной составляющей рыночной интенсивности предприятия. Но основная цель, которая объединяет соотношение других целей и обеспечивает предприятие финансами в длительном периоде, – максимизация будущей выгоды собственника организации. Данная цель заключается в повышении уровня доходов за счет роста рыночной цены активов.

Тяжело определить с критериями для организаций, не имеющей установленной рыночной цены, таких как закрытые акционерные общества и общества с ограниченной ответственностью.

Основными характеристиками деятельности данных организация являются: размер финансовых потоков, стабильность дохода и сокращения рисков. Иными словами, основная цель финансовых решений для данных организаций – увеличение стоимости активов [1].

Основные задачи финансового планирования на предприятии:

- контроль за осуществление поставленных целей;
- осуществление взаимодействий между подразделениями предприятия;
- изучение всевозможных вариантов развития организации и, соответственно, размеров капиталовложений и возможностей их финансирования;
- установление плана действий в момент кризисных положений;
- контроль финансового состояния организации.

Финансовое планирование как субъективный процесс создания и осуществления плановых задач базируется на объективных условиях, учете функционирования экономических законов и взаимодействий. Они оказывают влияние на формирование главных направлений потоков финансовых ресурсов, сущность финансовых планов, также организацию этого процесса [2]. В то же время от научного уровня финансового планирования, соответствующей его организации, использования современных типов и методов в большинстве своем будет зависеть рациональное применение всех ресурсов, эффективность финансовых рычагов, мотивации и успешное развитие предприятия в целом [3].

Финансовое планирование можно определить в четыре этапа:

- анализ финансовых и инвестиционных возможностей предприятия;
- планирование последствий выбранных решений с целью минимизации риска;
- обоснование выбранного решения;
- оценка достижений предприятия, в сравнении с задачами, поставленными в финансовом плане.

Четырехэтапная процедура планирования подразумевает выбор решений и реализацию мероприятий, которые на каждом этапе планирования воздействуют на перспективы предприятия. Так как невозможно предвидеть будущее, процесс планирования обязан быть непрерывным. На каждом этапе финансового планирования следует постоянно учитывать вновь поступающую информацию.

Для осуществления финансового планирования используют следующие методы: экономического анализа, коэффициентный, нормативный, балансовый, дисконтирования, экономико-математическое моделирование.

Начальным в финансовом планировании является **экономический анализ** применения денежных ресурсов за истекший временной период.

Для осуществления объективных финансовых расчетов используют **коэффициентный метод** выявления суммы доходов и расходов. С помощью коэффициентов основываются на результатах прошлого периода, несколько уточненных, рассчитывают возможную прибыль и убытки, платежи в бюджет и внебюджетные фонды. Но данный порядок обладает значительными недостатками: во-первых, при недостаточно обоснованной базе последующая характеристика показателей ухудшит имеющиеся недостатки; во-вторых, при несовершенстве используемой предприятием методики планирования применения коэффициентного метода негативно отразится на эффективности использования ресурсов, а в определенных обстоятельства усугубит финансовое состояние предприятия [3].

Нормативный метод планирования основывается на том, что на базе заранее определенных норм и технико-экономических нормативов определяют потребность предприятия в денежных ресурсах и их источниках. Предприятие разрабатывает нормативы, исходя из определенных методик. Они должны ориентировать предприятие на будущий рынок, а не направлять на опыт своей прошлой деятельности.

Сущность **балансового метода** – в согласовании затрат с источниками финансирования, во взаимосвязи всех этапов плана между собой, а также финансовых и производственных показателей. Финансовые ресурсы обязаны быть сбалансированы на рациональной основе, т. е. должны использоваться эффективные способы формирования фондов финансовых капиталов, распределения и применения дохода. Для финансового планирования существенно то, как построена сбалансированность планов и какие при этом использовали источники финансирования [4].

Метод дисконтирования применяют при составление финансовых планов для прогнозирования совокупных распределений во времени притоков и оттоков денежных средств. Данный

метод основан на расчете приведенной стоимости прогнозируемых финансовых поступлений и выплат. Концепция дисконтирования показывает итог финансовых решений без ссылок на рядовые допущения бухгалтерского учета.

Метод экономико-математического моделирования количественно выражает взаимосвязь между финансовыми показателями и факторами через экономико-математическую модель. Эта модель математически точно характеризует экономическую деятельность, т. е. факторы, определяющие структуру и закономерности изменения этого экономического явления, с помощью математических знаков и приемов.

Программные продукты, имеющие модули экономико-математического моделирования финансовых и бизнес-планов, обязаны быть направлены на высшее руководство организации, включая финансового менеджера; отличаться доступностью и простотой, позволять в диалоговом режиме своевременно осуществлять корректировки в уже составленный финансовый план.

Можно сказать, что из года в год внимание к методам финансового планирования растет. На это указывает то, что методология финансового планирования помогает осуществить подход к определенным проектам организации как к системе, предусматривающей не только набор решений по улучшению системы, но и обеспечению ее реализации. Также методы финансового планирования позволяют при разработке многоуровневых систем различного содержания эффективно использовать собственные ресурсы, учитывая такие аспекты, как затраты, цена, доход, риск.

Литература

1. Горемыкин В.А. Планирование на предприятии: Учеб. для бакалавров. – М.: Юрайт, 2013. – С. 237–261.
2. Агунович Ю.А., Шушпанов С.А. Методика динамического имитационного моделирования – инструмент решения проблемы двойной записи // РИСК: Ресурсы информация снабжение конкуренция. – 2015. – № 2. – С. 270–274.
3. Вайс Е.С., Васильцова В.М., Вайс Т.А., Васильцов В.С. Планирование на предприятии (организации) – М.: КНОРУС, 2016. – С. 305–318.
4. Киров А.В., Леванович И.В. Финансы предприятий: Учеб. – М.: Инфра-М, 2014. – С. 107–120.

УДК 336.226.332

А.Ю. Шкатула

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: alina_kam.18.04@mail.ru*

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ ИСЧИСЛЕНИЯ И УПЛАТЫ ТРАНСПОРТНОГО НАЛОГА

В статье рассматриваются проблемы существующего законодательства по транспортному налогу в России и предложены пути их решения

Ключевые слова: транспортный налог, проблемы, налоговая база, пути решения.

A.Y. Shkatula

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: alina_kam.18.04@mail.ru*

MODERN PROBLEMS OF CALULATION AND PAYMENT OF THE TRANSPORT TAX

In the article the problems of the existing legislation on the transport tax in Russia are considered and the ways of their solution are offered.

Key words: transport tax, problems, tax base, solutions.

Региональный прямой транспортный налог является значимым для региональных бюджетов. Он носит целевой характер и служит источником финансирования проводимых государством мероприятий по строительству и содержанию автодорог общего пользования, общегосударственного и местного значения.

Налоговые доходы консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации за последние годы имеют тенденцию к росту, что наглядно подтверждается данными приведенной табл. 1 [5].

Таблица 1

**Налоговые доходы консолидированных бюджетов субъектов Российской Федерации
за 2011–2014 годы (в млн руб.)**

Показатели	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Общая сумма поступлений консолидированного бюджета субъектов (в млн руб.)	5 239 135	5 793 057	5 957 602	6 455 590
Сумма начислений по транспортному налогу (в млн руб.)	86 720	111 610	122 325	136 982
в % от общей суммы	1,65%	1,90%	1,96%	2,05%

Как видно из приведенных данных, вклад транспортного налога в общую сумму поступлений консолидированного бюджета субъектов РФ с каждым годом растет и составляет в настоящее время более 2%.

Плательщиками транспортного налога являются юридические и физические лица – собственники транспортных средств.

Налоговая база по данному налогу определяется как произведение утвержденной в каждом субъекте РФ ставки транспортного налога на мощность транспортного средства.

Налоговым Кодексом утверждены базовые ставки транспортного налога по России. Конкретный размер ставки налога определяется соответствующим законом субъекта РФ, а ставки общероссийские применяются лишь в том случае, если местные власти субъекта не установили региональные ставки налога.

Единственное ограничение, установленное в отношении максимальных ставок налога, – это то, что ставки налога, установленные в Российской Федерации, могут быть увеличены (уменьшены) законами субъектов Российской Федерации, но не более чем в 10 раз.

Что касается размеров ставок налога в Камчатском крае, то был проведен сравнительный анализ их с федеральными. Результаты анализа представлены в табл. 2.

Таблица 2

Сравнительные характеристики федеральной шкалы транспортного налога и Камчатского края

Наименование объекта налогообложения	Налоговая ставка (в руб.) на 2016–2017 годы РФ	Налоговая ставка (в руб.) на 2016–2017 годы Камчатский край
Легковые автомобили с мощностью двигателя (с каждой лошадиной силы):		
до 100 л. с. (до 73,55 кВт) включительно	2,5	10
свыше 100 л. с. до 150 л. с. (свыше 73,55 кВт до 110,33 кВт) включительно	3,5	32
свыше 150 л. с. до 200 л. с. (свыше 110,33 кВт до 147,1 кВт) включительно	5	45
свыше 200 л. с. до 250 л. с. (свыше 147,1 кВт до 183,9 кВт) включительно	7,5	75
свыше 250 л. с. (свыше 183,9 кВт)	15	150
Мотоциклы и мотороллеры с мощностью двигателя (с каждой лошадиной силы):		
до 20 л. с. (до 14,7 кВт) включительно	1	9
свыше 20 л. с. до 35 л. с. (свыше 14,7 кВт до 25,74 кВт) включительно	2	18
свыше 35 л. с. (свыше 25,74 кВт)	5	30
Автобусы с мощностью двигателя (с каждой лошадиной силы):		
до 200 л. с. (до 147,1 кВт) включительно	5	90
свыше 200 л. с. (свыше 147,1 кВт)	10	45
Грузовые автомобили с мощностью двигателя (с каждой л. с.):		
до 100 л. с. (до 73,55 кВт) включительно	2,5	23
свыше 100 л. с. до 150 л. с. (свыше 73,55 кВт до 110,33 кВт) включительно	4	40
свыше 150 л. с. до 200 л. с. (свыше 110,33 кВт до 147,1 кВт) включительно	5	50
свыше 200 л. с. до 250 л. с. (свыше 147,1 кВт до 183,9 кВт) включительно	6,5	65
свыше 250 л. с. (свыше 183,9 кВт)	8,5	80
Другие самоходные транспортные средства, машины и механизмы на пневматическом и гусеничном ходу (с каждой лошадиной силы)	2,5	25
Снегоходы, мотосани с мощностью двигателя (с каждой лошадиной силы):		
до 50 л. с. (до 36,77 кВт) включительно	2,5	18
свыше 50 л. с. (свыше 36,77 кВт)	5	50
Катера, моторные лодки и другие водные транспортные средства с мощностью двигателя (с каждой л. с.):		
до 100 л. с. (до 73,55 кВт) включительно	10	50
свыше 100 л. с. (свыше 73,55 кВт)	20	100
Яхты и другие парусно-моторные суда с мощностью двигателя (с каждой лошадиной силы):		
до 100 л. с. (до 73,55 кВт) включительно	20	100
свыше 100 л. с. (свыше 73,55 кВт)	40	200
Гидроциклы с мощностью двигателя (с каждой лошадиной силы):		
до 100 л. с. (до 73,55 кВт) включительно	25	125
свыше 100 л. с. (свыше 73,55 кВт)	50	250
Несамоходные (буксируемые) суда, для которых определяется валовая вместимость (с каждой регистровой т. вал. вместимости)	20	100
Самолеты, вертолеты и иные воздушные суда, имеющие двигатели (с каждой лошадиной силы)	25	125
Самолеты, имеющие реактивные двигатели (с каждого килограмма силы тяги)	20	100
Другие водные и воздушные транспортные средства, не имеющие двигателей (с единицы транспортного средства)	200	1000

Сравнительный анализ показал, что в Камчатском крае и размер ставок один из наибольших. По большинству транспортных средств установлен максимально возможный размер ставки, особенно по водным и воздушным транспортным средствам.

Эксперты российского аналитического агентства Автостат провели исследование, посвященное уровню обеспеченности автомобилями жителей разных регионов [4] и первое место в рейтинге регионов с самыми высокими показателями «автомобилизованности» населения занимает Камчатский край. Здесь машина есть почти у каждого второго: на тысячу жителей приходится 472 автомобиля.

Порядок исчисления и уплаты транспортного налога всегда сопровождается определенными проблемами, требующими своего разрешения и различными мнениями по порядку определения налоговой базы. Выделим некоторые из них.

1. Действующая прогрессивная шкала ставок, порядок определения налоговой базы для исчисления суммы налога. Представляется, что существующая тарифная сетка по транспортному налогу не совсем справедлива и адекватна. Предлагается установить пропорциональную шкалу, т. е. считать за каждую дополнительную лошадиную силу. За основу берутся постоянные величины 125, 150, 200 л. с. и т. п. За автомобиль мощностью, например, 154 л. с. будет взиматься налог как за 150-сильный автомобиль плюс добавка за дополнительные силы – 4.

Кроме того следует отметить, что самыми распространенными являются автомобили с мощностью двигателя от 100 до 150 л.с. Это сравнительно большой интервал, и видится целесообразным его дифференцировать на несколько мелких: от 100 до 120 и от 120 до 150 [1]. Пропорциональное налогообложение даст возможность осуществлять плавный переход от одной категории транспортного средства к другой, что позволит избежать пограничных ситуаций. Если ставка будет единой, то зависимость величины налога от мощности будет линейной, а не скачкообразной, как в настоящий момент.

Действующая на данный момент система ставок тоже нуждается в доработке. В Европе градация ставок стимулирует граждан к покупке нового мощного автомобиля, у нас же наоборот. Поэтому необходимо по возможности пересмотреть нашу систему ставок и сделать их более дифференцированными.

Опыт зарубежных стран показывает, что наиболее рациональным способом расчета суммы транспортного налога является ее привязка к габаритам и массе автомобиля.

Преобладающее число всех зарегистрированных на физических лиц транспортных средств приходится на наземные – более 99%, а все водные и воздушные транспортные средства, соответственно, составляют незначительную часть [4]. Эти цифры не вызывают удивления, поскольку наземные транспортные средства, будь то автомобиль, автобус или мотоцикл, являются наиболее доступным средством для передвижения людей и перемещения грузов. Естественно, что покупку самолета или вертолета, теплохода, яхты, парусного судна и стоимость их технического обслуживания могут позволить себе незначительное число граждан, да и то только тех, которые не сильно жалуются на возможные недочеты транспортного налога в силу своей состоятельности. Собственниками же этих транспортных средств в основном являются крупные компании [3].

Действующая сейчас практика расчета налога на автомобиль, исходя из налоговой базы, определяемой по мощности его двигателя, не устанавливает прямой зависимости между размером платежа и степенью воздействия машины на дорожное покрытие. Поэтому считается целесообразным рассчитывать транспортный налог исходя из веса автомобиля (нагрузки на ось) и его габаритов, как это делается во многих зарубежных странах.

Также на практике возникают сложности в случаях, когда информация, содержащаяся в сведениях, представленных государственным органам, осуществляющими государственную регистрацию соответствующих видов транспортных средств, расходится с цифрами, содержащимися в технической документации на транспортное средство. Представляется, что на законодательном уровне необходимо урегулировать вопрос о том, какие сведения должны использоваться в такой ситуации в качестве основы для целей исчисления налога. Налоговые органы рекомендуют в спорных ситуациях за основу брать данные, содержащиеся в технической документации на транспортное средство. Но такой подход не основан на праве и потому не является для налогоплательщиков обязательным.

2. Проблема экологии. Введение так называемого налога на роскошь, т. е. на автомобили стоимостью свыше 3 000 000 руб., по мнению законодателей, должно было бы решить проблему экологии (снижения вредных выбросов в атмосферу) и проблему пробок в крупных городах. Он должен будет стимулировать людей покупать более компактные автомобили, которые якобы меньше загрязняют атмосферу, улучшают ситуацию с пробками и парковками. Но суть в том,

что проблема экологии никак не зависит от объемов двигателей. Основное загрязнение происходит за счет старых автомобилей, вне зависимости от их литража. Только убрав эти машины с улицы и заменив их на новые, автомобили с системами очистки выбросов, работающих на экологически чистом топливе, можно решить проблему. Транспортный налог здесь ни при чем. Более того, высокий транспортный налог сегодня касается новых мощных автомобилей, а именно они в основном работают на экологически чистом топливе.

3. Проблема пробок на дорогах. Что касается пробок и дефицита парковок, то транспортный налог и здесь не способен решить проблему. Налог, зависящий от мощности двигателя, не увеличит количество компактных машин. На улицах много крупных автомобилей с небольшой мощностью двигателя, а те, кто может позволить себе новый Porsche Carrera GT с двигателем мощностью 550 л. с., заплатят налог без труда. Владельцы крупных машин не откажутся от своих автомобилей, и их не станет в городе меньше. Транспортный налог не только не сократит количество крупногабаритных автомобилей на улицах, но и ударит по кошельку тех, кто ездит на «Волгах» и старых иномарках с большим объемом двигателя. Эти автомобили тоже часто обладают большой мощностью. Но их владельцев нельзя приравнивать к тем, кто ездит на новых микролитражных джипах. Им будет сложно платить этот налог, а возможности пересесть на другой автомобиль у многих нет.

4. Низкая собираемость налога. Собираемость с физических лиц по транспортному налогу на сегодняшний день составляет около 80% [5]. Проблема в том, что рычагов воздействия на граждан у налоговой службы нет. Если по юридическим лицам ведомство имеет возможность списать суммы со счетов, наложить арест на имущество или заморозить счета, то все, что может налоговая служба сделать в отношении физических лиц, – это обратиться в суд. И даже после принятия решения суда получить налог в казну можно только при участии судебного пристава.

Один из способов повышения собираемости налога, как представляется, связан с модернизацией процедуры техосмотра: его проходят все водители, следовательно, во время него удобнее всего проводить контроль за уплатой транспортного налога. Кроме того, налоговые органы в настоящее время активно используют практику неразрешения на выезд из страны должников по налогам вообще и транспортному в частности.

Все отмеченные выше проблемные аспекты исчисления и уплаты транспортного налога и направления его совершенствования требуют внесения изменений в действующее законодательство и совершенствования налогового администрирования.

Литература

1. Кузнецов А. Транспортный налог // Экономика и жизнь. – 2017. – № 11.
2. Петров А.В. Толкушкин А.В. Налоги и налогообложение: Учеб. пособие. – 2-е изд., перераб. и доп. – М.: Юрайт-издат, 2017. – 526 с.
3. Симаков А.М. Налогообложение владельцев транспортных средств – вопросы и ответы // Российский налоговый курьер. – 2017. – № 10.
4. Официальный сайт Аналитического агентства «Автостат». – URL: <https://www.autostat.ru>.
5. Лариончикова В.Н., Петровская М.В., Воронаева О.А. Анализ состояния и перспективы развития порядка исчисления и уплаты транспортного налога в Российской Федерации // Российское предпринимательство. – 2016. – Том 17. – № 3. – С. 401–412. – doi: 10.18334/rp.17.3.34922

Секция 2. ИННОВАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В УПРАВЛЕНИИ ПРЕДПРИЯТИЯМИ

УДК [35.08:331.108](476)

О.В. Босько

*Академия управления при Президенте Республики Беларусь
Минск, 220007
e-mail: o_bosko@mail.ru*

ОСНОВНЫЕ ФОРМЫ И МЕТОДЫ ОЦЕНКИ ГОСУДАРСТВЕННЫХ СЛУЖАЩИХ, ПРИМЕНЯЕМЫЕ В РЕСПУБЛИКЕ БЕЛАРУСЬ²

В статье рассматриваются используемые в Республике Беларусь формы и методы оценки государственных служащих. Проводится анализ процедур оценки государственных служащих, получивших в республике нормативное закрепление. Изучаются отличительные особенности и специфика применения процедур аттестации и присвоения классов государственным служащим.

Ключевые слова: оценка государственных служащих, формы и методы оценки, аттестация государственных служащих, присвоение классов государственным служащим, карьерное продвижение.

O.V. Bosko

*Academy of Public Administration under the aegis of the President of the Republic of Belarus
Minsk, 220007
e-mail: o_bosko@mail.ru*

THE MAIN FORMS AND METHODS OF ASSESSING CIVIL SERVANTS THAT APPLIED IN THE REPUBLIC OF BELARUS³

The article examines the forms and methods of the assessment of civil servants that applied in the Republic of Belarus. The analysis of the assessment procedures for civil servants is conducted. These procedures have been signed into law in the republic. We study the distinctive features and specificity of the appraisal procedures and the assignment of classes to civil servants.

Key words: assessment of civil servants, forms and methods of assessment, appraisal of civil servants, assignment of classes to civil servants, career advancement.

Оценка государственных служащих – одна из важнейших функций управления кадровым потенциалом. Она представляет собой комплекс форм и методов, направленных на изучение профессиональных, деловых и личностных характеристик работников. Оценка позволяет выявить соответствие уровня компетентности и личностных качеств государственного служащего занимаемой им государственной должности, а также определить эффективность его деятельности и вклад в достижение целей государственного органа (организации).

В государственных органах и иных государственных организациях оценка осуществляется на разных этапах деятельности государственного служащего. Этот процесс начинается с поступления на государственную службу и продолжается в ходе прохождения государственной службы, влияя на карьерное продвижение, определение размера денежного содержания и другие решения.

²Работа выполнена в рамках проекта международной технической помощи Программы развития Организации Объединенных Наций «Развитие инклюзивного местного управления в Республике Беларусь» (регистрационный номер 2/16/000794)

³This study was carried out in 2016 within the framework of the United Nations Development Programme international development aid project “Strengthening Inclusive Local Governance in Belarus” funded by the Danish International Development Agency.

К числу методов, получивших наибольшее распространение в Республике Беларусь, относятся:

– метод собеседования (получение от работника устной информации, на основании которой выносится заключение о профессиональном уровне работника, его соответствии занимаемой должности). В формате собеседования могут проводиться конкурс на занятие государственной должности, аттестация государственных служащих, квалификационный экзамен для лиц, впервые поступающих на государственную службу;

– метод отчета о проделанной работе (получение от работника письменной информации, анализ которой позволяет определить фактические результаты работы и степень достижения индивидуальных целей работника);

– метод характеристики (заключается в составлении руководителем работника письменной характеристики, в которой описываются достоинства и недостатки работника, показатели его работы, его потенциал, даются рекомендации по улучшению его работы);

– метод тестирования (оценка проводится на основе баллов, полученных работником по результатам решения им заранее подготовленных задач/тестов);

– метод анкетирования (оценка осуществляется путем анализа ответов работника на вопросы разработанной специалистами анкеты).

Приведенный перечень методов является далеко не исчерпывающим. Общее количество применяемых методов оценки очень велико. При этом каждый из них имеет свои характерные особенности и сферу применения. Так, например, метод характеристики и биографический метод чаще всего применяются при найме и перемещении работников. При назначении руководителей используются преимущественно методы дискуссий и эталона (оценка фактических качеств в сравнении с моделью).

Независимо от избранного метода, оценка государственных служащих не имеет самостоятельного значения и не является самоцелью. Она выступает в качестве инструмента для решения определенных задач на конкретном этапе деятельности (принятия решения о найме работника, перемещении, карьерном продвижении и т. д.).

В Республике Беларусь в целях обеспечения успешного функционирования государственной службы ряд наиболее значимых процедур оценки приобрел, посредством закрепления в законодательстве, статус обязательных. Данные процедуры оценки классифицируются в зависимости от этапов прохождения государственной службы: поступление на государственную службу и прохождение государственной службы.

В целях занятия государственной должности оценка проводится в рамках:

- конкурса на занятие государственной должности;
- квалификационного экзамена для лиц, впервые поступающих на государственную службу;
- предварительного испытания при поступлении на государственную службу.

При прохождении государственной службы оценка проводится в ходе:

- аттестации государственных служащих;
- отбора для зачисления в резерв руководящих кадров;
- присвоения классов государственным служащим;
- определения меры дисциплинарного взыскания;
- определения меры поощрения;
- установления размера надбавки и/или премии;
- продления контракта с государственным служащим;
- перемещения по службе.

В ходе осуществления соответствующих форм оценки могут применяться разные методы оценки. Так, например, при проведении квалификационного экзамена для лиц, впервые поступающих на государственную службу, для оценки уровня профессиональной подготовки, деловых и личностных качеств кандидатов могут проводиться собеседование, тестирование, использоваться практические задания.

Не всегда методы оценки, закрепленные законодательно, отличаются разнообразием. В некоторых случаях это приводит к определенным сложностям при разграничении разных оценочных процедур. Так происходит, например, с такими применяемыми к государственным служащим формами оценки, как аттестация и присвоение классов государственным служащим, на которых остановимся подробнее.

Необходимость прохождения государственными служащими аттестации закрепляется Законом «О государственной службе в Республике Беларусь» (статья 36) [1], а порядок ее проведения определяется Положением о проведении аттестации государственных служащих [2], Положением о проведении аттестации руководящих работников государственных органов и иных государственных организаций, должности которых включены в кадровый реестр главы государства Республики Беларусь [3]. Помимо этого, всеми министерствами Республики Беларусь разработаны и утверждены отраслевые положения об аттестации.

Аттестация государственных служащих ставит целью объективную оценку практической деятельности государственных служащих, уровня их профессиональных знаний, правовой культуры и служебной перспективы. Задачами аттестации государственных служащих являются: установление соответствия занимаемой должности; выявление потенциальных способностей и возможностей для дальнейшего продвижения по службе; определение необходимости повышения квалификации или переподготовки.

Присвоение классов государственным служащим регулируется Законом «О государственной службе в Республике Беларусь» (статьи 11–13) [1], который определяет систему классов государственных служащих. В соответствии с данным законом для государственных служащих устанавливается высший класс и 12 классов, из которых 12-й является низшим. Определенные классы государственных служащих соответствуют каждой государственной должности, их соотношение установлено законодательно [4, 5]. Нормативно закреплены сроки, по истечении которых государственным служащим может быть присвоен класс в соответствии с занимаемой должностью либо очередной класс по занимаемой должности (для государственных служащих, имеющих с 12 по 4 класс).

В соответствии с законодательством Президентом Республики Беларусь, Премьер-министром Республики Беларусь, председателями областных и Минского городского исполнительных комитетов осуществляется присвоение классов государственным служащим, занимающим высокие руководящие должности (перечень должностей нормативно закреплен). Присвоение классов иным государственным служащим осуществляется комиссией по присвоению классов соответствующего государственного органа на основании заявления государственного служащего или представления его руководителя.

Деятельность комиссий осуществляется в соответствии с Положением о комиссии по присвоению классов государственным служащим республиканских органов государственного управления [6], решения принимаются большинством голосов их членов и утверждаются решениями, приказами, распоряжениями и иными актами соответствующих государственных органов или иных государственных организаций.

Классы государственным служащим присваиваются в последовательном порядке в соответствии с занимаемой должностью, квалификацией государственного служащего, стажем работы на государственной службе, а также с учетом ранее присвоенного класса.

Процедуры аттестации и присвоения классов государственным служащим отличаются по ряду признаков, ключевым из которых является их целевое назначение. Если аттестация проводится, в первую очередь, с целью установления соответствия аттестуемого работника занимаемой должности, то присвоение класса государственным служащим в определенной степени означает его продвижение по карьерной лестнице. В связи с этим отличаются принимаемые решения и их последствия для государственных служащих, проходивших процедуру оценки.

Разнится и периодичность проведения данных оценочных процедур. Нормативно закреплено проведение аттестации один раз в три года, в то время как очередной класс по занимаемой должности государственному служащему присваивается по истечении определенного срока службы в должности: для государственных служащих, имеющих 12–10-й класс, не менее одного года, 9–7-й класс – не менее двух лет, 6–4-й класс – не менее трех лет. Присвоение очередных классов государственным служащим, имеющим иные классы, сроком не ограничивается.

Для более наглядного сопоставления и анализа методов, применяемых при проведении процедур аттестации и присвоения классов государственным служащим, приведем выдержки из текстов нормативных правовых актов, которыми регулируется проведение данных процедур оценки, в виде таблицы.

Выдержки из текстов нормативных правовых актов, которые регулируют проведение процедур оценки

Процедура оценки	Нормативный правовой акт	Выдержки из текста
Аттестация	Указ Президента Республики Беларусь от 06.11.2003 № 489 (ред. от 29.11.2013) «Об утверждении Положения о проведении аттестации государственных служащих»	Аттестационная комиссия: рассматривает представленные материалы на аттестуемого государственного служащего; заслушивает сообщения руководителя структурного подразделения или государственного органа (организации) и аттестуемого, задает им вопросы; проводит при необходимости тестирование
Присвоение классов государственным служащим	Постановление Совета Министров Республики Беларусь от 21.10.2004 № 1321 (ред. от 05.06.2012) «Об утверждении Положения о комиссии по присвоению классов государственным служащим республиканских органов государственного управления»	Присвоение классов государственным служащим производится комиссией на основании заявления государственного служащего или представления руководителя структурного подразделения. На заседании комиссия рассматривает представленные материалы, заслушивает государственного служащего и руководителя его структурного подразделения

На основании анализа нормативных правовых актов, в том числе представленных выдержек из некоторых из них, можно сделать выводы об используемых методах оценки.

При проведении аттестации основными используемыми методами являются: метод характеристики (анализируется служебная характеристика, подготовленная руководителем структурного подразделения или государственного органа (организации), содержащая объективную оценку практической деятельности государственного служащего, уровня его профессиональной подготовки, правовой культуры, умения работать с людьми), метод письменного отчета (рассматриваются представленные материалы, характеризующие фактические результаты работы аттестуемого государственного служащего), метод собеседования (заслушиваются устные сообщения руководителя структурного подразделения или государственного органа (организации) и аттестуемого, их ответы на заданные вопросы), метод тестирования (в соответствии с законодательством, применяется при необходимости).

Для рассмотрения вопроса о присвоении классов государственным служащим применяются: метод характеристики (комиссия рассматривает письменный отзыв руководителя структурного подразделения о государственном служащем), метод отчета (рассматривается заявление государственного служащего о присвоении классного чина, в котором он описывает свою деятельность за определенный период), метод собеседования (на заседании комиссия заслушивает государственного служащего и руководителя его структурного подразделения).

Сравнение показывает, что единственным отличием в перечне применяемых методов является зафиксированная в законодательстве возможность проведения тестирования при прохождении государственным служащим аттестации, однако на практике этот метод оценки используется крайне редко.

Поскольку присвоение классов государственным служащим является элементом карьерного процесса, процедура проведения данной формы оценки государственных служащих должна, во-первых, быть отличной от процедуры проведения аттестации и, во-вторых, быть прописанной более детально.

Представляется целесообразным внедрить в практику работы государственных органов и иных государственных организаций Республики Беларусь квалификационный экзамен на присвоение классов государственным служащим.

Подобный опыт есть в Российской Федерации, где при решении вопроса о присвоении гражданским служащим классного чина гражданской службы (за исключением высших должностей гражданской службы, перечень которых определен законодательно) проводится квалификационный экзамен [7], порядок сдачи которого определяется Указом Президента Российской Федерации [8]. В ходе квалификационного экзамена определяется соответствие государственного гражданского служащего формализованным критериям, которые зафиксированы в квалификационных требованиях к должности и отражаются в должностном регламенте государственного служащего.

Введение квалификационного экзамена при присвоении классов государственным служащим позволит разграничить эту кадровую технологию и процедуру аттестации. В отличие от

аттестации, которая в настоящее время в большей степени является оценкой документов, квалификационный экзамен на присвоение классов государственным служащим будет представлять собой оценку на основе испытания, которая позволит государственному служащему проявить свои знания, продемонстрировать профессиональные, деловые и личностные качества, а также имеющийся потенциал. Результатом успешного прохождения квалификационного экзамена станет присвоение очередного класса государственной службы, т. е. определенное продвижение по карьере, которое повлечет, в том числе, и изменение условий оплаты труда государственного служащего. Положительное решение о присвоении класса государственной службы будет являться свидетельством успешности профессиональной служебной деятельности государственного служащего, подтверждением его заслуг.

Принятие данных мер позволит сделать оценку государственных служащих более комплексной. Использование разнообразных форм и методов оценки приведет к повышению объективности результатов оценки и позволит в каждой конкретной ситуации оценивания использовать формы и методы, адекватные целям и задачам проводимой оценки.

Введение квалификационного экзамена при присвоении классов государственным служащим позволит повысить значимость факта повышения в классе как этапа карьерного продвижения. Данный экзамен также будет стимулировать государственных служащих повышать квалификацию и уровень профессионализма, что в свою очередь приведет к повышению престижа государственной службы и, соответственно, всей страны.

Литература

1. О государственной службе в Республике Беларусь [Электронный ресурс]: Закон Респ. Беларусь от 14 июня 2003 г., № 204-З: в ред. Закона Респ. Беларусь от 15.07.2015 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2016.

2. Об утверждении Положения о проведении аттестации государственных служащих [Электронный ресурс]: Указ Президента Респ. Беларусь, 6 нояб. 2003 г., № 489: в ред. Указ Президента Респ. Беларусь от 29.11.2013 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2016.

3. О проведении аттестации руководящих работников государственных органов и иных организаций, должности которых включены в кадровый реестр Главы государства Республики Беларусь [Электронный ресурс]: Указ Президента Респ. Беларусь, 14 марта 2005 г., № 122: в ред. Указ Президента Респ. Беларусь от 11.02.2016 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2016.

4. О соотношении классов государственных служащих и государственных должностей в некоторых государственных органах и государственных организациях [Электронный ресурс]: Постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 28 июня 2013 г., № 565 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2016.

5. О соотношении классов государственных служащих и государственных должностей в республиканских органах государственного управления, органах местного управления и самоуправления [Электронный ресурс]: Постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 28 июня 2013 г., № 564 // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2016.

6. Об утверждении «Положения о комиссии по присвоению классов государственным служащим республиканских органов государственного управления» [Электронный ресурс]: Постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 21 окт. 2004, № 1321: в ред. постановления Совмина от 05.06.2012 г. // ЭТАЛОН. Законодательство Республики Беларусь / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2016.

7. О государственной гражданской службе Российской Федерации [Электронный ресурс]: Федер. закон, 27 июля 2004 г., № 79-ФЗ: в ред. Федер. закона от 03.07.2016: с изм. и доп., вступ. в силу с 02.08.2016 г. // КонсультантПлюс. Россия / ЗАО «КонсультантПлюс». – М., 2016.

8. О порядке сдачи квалификационного экзамена государственными гражданскими служащими Российской Федерации и оценки их знаний, навыков и умений (профессионального уровня) [Электронный ресурс]: Указ Президента РФ от 01.02.2005 №111: в ред. от 01.07.2014 г. // КонсультантПлюс. Россия / ЗАО «КонсультантПлюс». – М., 2016.

УДК 005.591.6:334.711

А.В. Карпенко, А.Г. Токарев

*Курский государственный университет,
Курск, 305000
e-mail: ialeksa95@mail.ru*

СТРАТЕГИЧЕСКИЕ ПРЕИМУЩЕСТВА ИННОВАЦИОННОГО РАЗВИТИЯ ПРОМЫШЛЕННОГО МЕТАЛЛУРГИЧЕСКОГО ПРЕДПРИЯТИЯ

Данная статья информирует о том, что любая инновационная деятельность способствует улучшению стратегических преимуществ предприятия. Ключевыми факторами производства являются инновации и инновационная деятельность, которые являются главными инструментами конкурентной борьбы на рынке металлургии.

Ключевые слова: стратегические преимущества, инновации, конкурентные преимущества, промышленность, металлургическое предприятие, инновации промышленного предприятия.

A.V. Karpenko, A.G. Tokarev

*Kursk State University,
Kursk, 305000
e-mail: ialeksa95@mail.ru*

STRATEGIC ADVANTAGES OF INNOVATIVE DEVELOPMENT OF INDUSTRIAL METALLURGICAL ENTERPRISE

This article informs that any innovative activity contributes to improving the strategic advantages of the enterprise. The key factors of production are innovations and innovative activity, which are the main instruments of competition in the metallurgy market.

Key words: strategic advantages, innovations, competitive advantages, industry, metallurgical company, innovation of an industrial enterprise.

В современной экономике роль стратегических преимуществ инновации значительно возрастает с каждым днем. Поэтому они становятся основополагающими факторами экономического роста любой организации. Большая конкуренция между предприятиями способствует поиску новых, наиболее действенных стратегий развития на рынке. В данный период времени функциональные условия всех предприятий настолько подверглись изменениям, что единственным путем разрешения их конкурентоспособности является перестройка внешних и внутренних технологий управления, а также внедрение инновационных изменений.

Ключевыми факторами успеха любого предприятия являются инновации и инновационная деятельность, которые в свою очередь являются главными инструментами конкурентной борьбы. Инновации могут проявляться в новом товаре, процессе производства, маркетинговой компании, так и в методике повышения квалификации работников. Сегодня рынок инноваций имеет жестокую конкуренцию, где каждый участник создает большое влияние как на экономический рост, так и на грамотное управление его ресурсами.

Зачастую большинство предприятий добиваются конкурентных стратегических преимуществ посредством внедрения инноваций. Они находят новые методы и пути решения для достижения своей привлекательности, а иными словами конкурентоспособности при введении той самой инновации. Современный рынок инноваций характеризуется жестоким конкурентом, где все его участники осознают огромное влияние грамотного управления интеллектуальными ресурсами на экономический рост [1].

Стратегические преимущества любого предприятия лежат в основе выбора той стратегии, которая приведет предприятие к росту своей деятельности. Одним из основных направлений стратегических и конкурентных преимуществ является предоставление услуг более высокого качества по сравнению с конкурирующими аналогами. Эти конкурентные преимущества можно воплотить в инновации, которые приведут к улучшению или к усовершенствованию методов получения этого товара [2].

В сегодняшнем международном разделении труда металлургия является одной из отраслей специализации современной России. РФ занимает 4-е место в мире по производству стали и 3-е место по производству стальных труб и по экспорту металлопродукции. Наша страна находится также на 2-м месте по производству алюминия, а по его экспорту стабильно держит 1-е место, так же как и по производству и экспорту никеля, уступая при этом Китаю, Японии, США и Индии [3]. Поэтому неотъемлемой частью каждого металлургического предприятия является удержание своих стратегических преимуществ за счет создания или усовершенствования своих инновационных технологий.

В отношении развития металлургии нами понимается повышение экономических и технических показателей за счет внедрения или усовершенствования процесса инновации. Сегодня в металлургической промышленности является актуальным внедрение инновационных технологий, за счет которых будет происходить быстрый производственный процесс.

Литература

1. *Гольдштейн Г.Я.* Стратегический инновационный менеджмент: Учеб. пособие. – Таганрог: Изд-во ТРТУ, 2004. – 267 с.
2. Стратегический менеджмент: Учеб. пособие / И.И. Давлетов, Т.М. Свечникова, В.П. Черданцев, С.А. Черникова. – М-во с.-х. РФ, ФГБОУ ВО Пермская ГСХА. – Пермь: Изд-во ФГБОУ ВО Пермская ГСХА, 2015. – 96 с.
3. Металлургическая промышленность России: жизнь после санкций [Электронный ресурс] – URL: <http://delonovosti.ru/business/2484-metallurgicheskaya-promyshlennost-rossii-zhizn-posle-sankciy.html>.

УДК 334.012.64(476)

И.В. Мальгина

*Академия управления при Президенте Республики Беларусь,
Минск, 220007
e-mail: irina_malgina@list.ru*

ОТДЕЛЬНЫЕ ВОПРОСЫ ОЦЕНКИ ПРИМЕНЕНИЯ ЕВРОПЕЙСКОГО АКТА О МАЛОМ БИЗНЕСЕ В БЕЛАРУСИ

Статья рассматривает отдельные вопросы оценки применения европейского Акта о малом бизнесе в контексте Беларуси, страновое развитие малого и среднего предпринимательства.

Ключевые слова: малое и среднее предпринимательство, Акт о малом бизнесе, Программа социально-экономического развития.

I.V. Malgina

*Academy of Public Administration under the aegis of President of the Republic of Belarus,
Minsk, 220007
e-mail: irina_malgina@list.ru*

SPECIFIC ISSUES OF ASSESSMENT OF EUROPEAN SMALL BUSINESS ACT IN BELARUS

The article deals with some issues for evaluating the application of European Small Business Act in the context of Belarus, the country development of small and medium-sized businesses.

Key words: small and medium enterprises, Small Business Act, socio-economic development program.

Развитие предпринимательского сектора посредством создания благоприятного делового климата и стимулов для активизации предпринимательской инициативы является одним из приоритетов государственной политики Республики Беларусь. В Республике Беларусь малое и среднее предпринимательство движется в русле глобальных тенденций, однако его доля в экономике пока разительно отличается от мировых критериев. Вместе с тем, малое и среднее предпринимательство в Республике Беларусь представляет собой перспективно развивающийся сектор экономики, постепенно увеличивающий свой вклад в обеспечение общего экономического роста.

В последние годы в Беларуси наблюдается ряд устойчивых позитивных тенденций, характеризующихся ростом удельного веса малого и среднего бизнеса в формировании основных макроэкономических показателей. Данный сектор вносит весомый вклад в формирование валовой добавленной стоимости. Предпринимателями создаются новые рабочие места, каждый третий житель республики трудится в малом и среднем бизнесе.

Традиционный крупный промышленный сектор нашей страны является платформой, стержнем экономики, однако же мощным двигателем формирования устойчивого экономического роста является сектор малого и среднего предпринимательства [1].

Создание максимально благоприятных условий для формирования и функционирования предпринимательской среды выдвигается в разряд важнейших национальных приоритетов [2].

Оценка соответствия принципам Европейского акта о малом бизнесе происходит по Индексу экономической политики в сфере МСП. Акт о малом бизнесе (АМБ) является руководством для государств-членов в области политики МСП. В частности, в основу АМБ легло 10 принципов для планирования и осуществления политики на уровне ЕС и государств-членов.

Отмечается, что основой белорусской экономики являются крупные государственные предприятия, однако в последние годы правительство Беларуси стало уделять более внимание развитию МСП.

За последние годы МСП показывает снижение роста в основном макропоказателе страны (рис. 1).

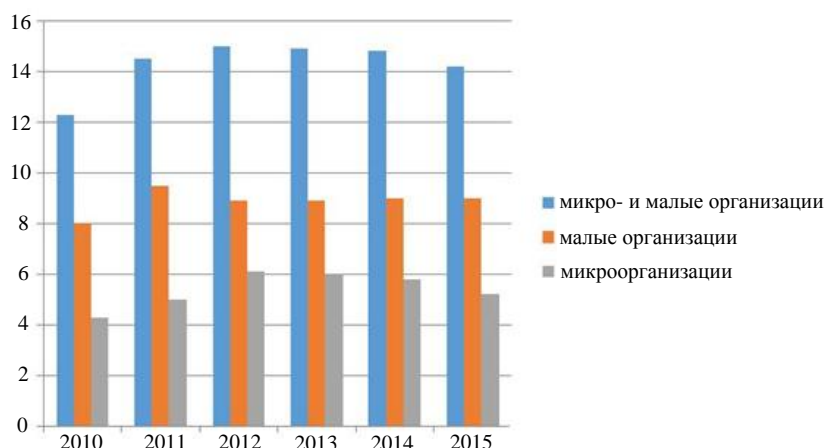


Рис. 1. Удельный вес микро- и малых организаций в ВВП Беларуси в 2010–2015 гг., %

В республике создана и действует сеть субъектов инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства (далее – субъекты инфраструктуры), состоящая на 01.01.2016 из 88 центров поддержки предпринимательства и 19 инкубаторов малого предпринимательства (рис. 2). Качество инфраструктуры поддержки предпринимательства остается средним, особенно в части функционирования центров поддержки предпринимательства [3, 4].

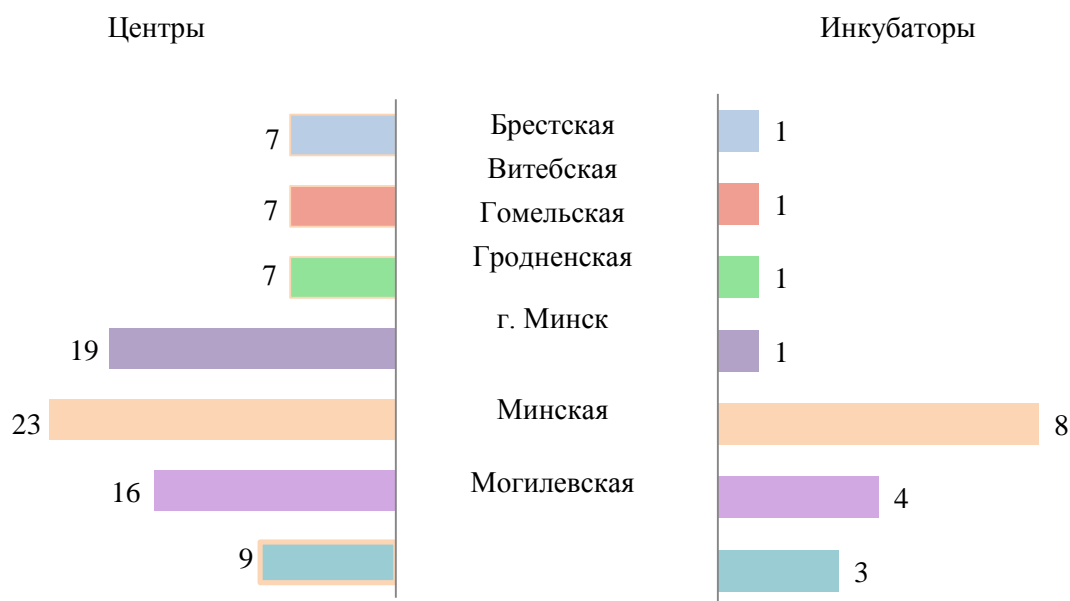


Рис. 2. Количество субъектов инфраструктуры поддержки малого и среднего предпринимательства по итогам 2015 г. (составлено автором по данным [5])

Данные тенденции требуют от правительства страны проведения более интенсивных мероприятий по активизации функционирования МСП.

Так, первым и одним из основных направлений Программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы является раскрепощение деловой инициативы и формирование условий для ведения бизнеса. Это является отличительным моментом в сравнении с предыдущими программами социально-экономического развития страны. В рамках данного направления предусмотрено более 30 мероприятий, которые направлены на реализацию поставленной задачи.

Среди различных мер можно выделить следующие [4]:

- уточнение мер административной ответственности должностных лиц правоохранительных (контролирующих, надзорных) органов за необоснованное вмешательство в законную экономическую и хозяйственную деятельность субъектов хозяйствования;

– введение оценки эффективности деятельности контролирующих (надзорных) органов по предложенным мерам предупреждения правонарушений, включая предложения, адресованные уполномоченным государственным органам, по устранению на законодательном уровне причин их совершения;

– выработка механизмов дифференцированного применения штрафных санкций в границах, предусмотренных законодательством, в зависимости от степени вины и уровня дохода субъектов хозяйствования;

– сокращение количества лицензируемых видов деятельности и составляющих виды деятельности работ и (или) услуг, а также видов деятельности, подлежащих обязательной аттестации (сертификации, регистрации) по решению государственных органов, в том числе посредством передачи соответствующих функций саморегулируемым организациям субъектов предпринимательской деятельности;

– формирование пакета базовых услуг, которые будут предоставляться для начинающего бизнеса центрами поддержки предпринимательства и инкубаторами малого предпринимательства на безвозмездной основе;

– освобождение вновь создаваемых субъектов хозяйствования на территориях сельской местности и городов (за исключением г. Минска и областных центров) от налога на прибыль на два года с даты объявления ими прибыли и налога на недвижимость в течение двух лет с даты приобретения капитальных строений (зданий, сооружений), их частей, машино-мест либо возникновения капитальных строений (зданий, сооружений), их частей (кроме субъектов хозяйствования, созданных в результате реорганизации в форме выделения, разделения или слияния).

Оценка соответствия принципам АМБ выглядит следующим образом (рис. 3).



Рис. 3. Оценка Беларуси соответствию Акта о малом бизнесе

Основные рекомендации, касающиеся Беларуси, сводятся к следующему:

- отсутствие среднесрочной стратегии развития МСП;
- отсутствие единой стратегии развития МСП на долгосрочную перспективу;
- учреждение специального ведомства, ответственного за политику в сфере МСП, находящееся в ведении Министерства экономики Беларуси;
- упрощение доступа к финансированию;
- координация работы в сфере поддержки женского предпринимательства;
- укрепление диалога между властью и предпринимательскими союзами и ассоциациями;
- введение оценки регулирующего воздействия;
- развитие электронного правительства;
- предоставление второго шанса после банкротства;
- развитие финансовой грамотности;
- содействие развитию предприимчивости.

Государственное регулирование предпринимательской деятельности проводится по многим направлениям. Необходимость такого регулирования обусловлена тем, что в процессе деятельности сталкиваются частные интересы предпринимателей и публичные интересы общества. Эти отношения должны быть уравновешены и не входить в конфликт друг с другом. Государство в целях реализации публичных интересов общества воздействует на субъектов, осуществляющих предпринимательскую деятельность разными способами и с применением различных форм.

Литература

1. *Витун С.Е.* Проблемы развития малого предпринимательства // Предпринимательство в Белоруссии. – 2014. – № 5. – С. 26–29.
2. О поддержке малого и среднего предпринимательства: Закон Республики Беларусь от 1 июля 2010 года №148-З (в ред. от 12 июля 2013 г.) // Консультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ЮрСпектр, Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2015.
3. *Скорбеж А.Н.* Формирование инфраструктуры поддержки и развития малого предпринимательства // Предпринимательство в Белоруссии. – 2015. – № 5. – С. 4–6.
4. О некоторых мерах государственной поддержки малого предпринимательства: Указ Президента Республики Беларусь от 21 мая 2009 г. № 255 (в ред. от 17 марта 2014 г. №126) // Консультант Плюс: Беларусь [Электронный ресурс] / ЮрСпектр, Нац. Центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2015.
5. Малое предпринимательство в Республике Беларусь, 2015: Стат. сб. [Электронный ресурс] / Нац. статистический комитет Респ. Беларусь. – Минск, 2016.

УДК 351/354(476)

И.П. Сидорчук¹, А.А. Охрименко²

¹*Академия управления при Президенте Республики Беларусь,
Минск, 220007;*

²*Белорусский государственный университет информатики и радиоэлектроники,
Минск, 220037
e-mail: ohrimenko@bsuir.by*

ОСОБЕННОСТИ ГОСУДАРСТВЕННОГО УПРАВЛЕНИЯ В БЕЛАРУСИ В УСЛОВИЯХ ДЕБЮРОКРАТИЗАЦИИ

В статье анализируются вопросы государственного управления в Беларуси на основе дебюрократизации государственного аппарата и определяются ее перспективные направления, в том числе обосновывается необходимость внедрения дополнительных мер по повышению качества предоставляемых услуг населению и юридическим лицам с использованием информационно-коммуникационных технологий.

Ключевые слова: нормативные правовые акты, дебюрократизация государственного аппарата, государственное строительство, информационно-коммуникационные технологии.

I.P. Sidorchuk¹, A.A. Okhrimenko²

*Academy of Public Administration under the aegis of the President of the Republic of Belarus,
Minsk, 220007;*

*Belarusian State University of Informatics and Radioelectronics
Minsk, 220037
e-mail: ohrimenko@bsuir.by*

PECULIARITIES OF STATE ADMINISTRATION IN BELARUS IN THE CONDITIONS OF DEBUREAUCRATIZATION

The article analyzes the issues of state administration in Belarus on the basis of de-bureaucratization of the state apparatus and determines its prospective directions, including the necessity to introduce additional measures to improve the quality of services provided to the population and legal entities using information and communication technologies.

Key words: normative legal acts, debureaucratization of the state apparatus, state construction, information and communication technologies.

С начала проведения мероприятий по дебюрократизации государственного аппарата в Беларуси начался новый этап государственного строительства, который характеризуется изменением подходов к государственному управлению, порядку принятия и реализации политических, административных решений, механизмам, обеспечивающим взаимодействие личности, институтов гражданского общества и государства. Еще одной принципиальной новеллой этого этапа является повсеместное внедрение информационно-коммуникационных технологий (далее – ИКТ) в различные отрасли экономики, в том числе в управленческую деятельность. Это не только создает необходимый фундамент для перехода к информационному обществу, управлению в рамках электронного правительства, но и оказывает огромное влияние на все аспекты жизнедеятельности, меняет облик личности, общества и государства, вид и статус самих бюрократов, а также является важнейшей составляющей в системе мер по формированию эффективного правового государства.

Система действий по дебюрократизации государственного аппарата в Беларуси включает решения правового, экономического, организационного, а также информационного характера и обеспечивает реальную защиту от бюрократизма и бюрократов в худшем смысле этого слова, на что неоднократно обращали внимание ученые и практики в своих публикациях [1–5].

Учитывая, что оптимизация государственного управления в республике продолжается, необходимы дальнейшие исследования теоретических и прикладных вопросов, возникающих при выработке и реализации дополнительных мероприятий антибюрократического характера. Речь идет о новых формах и методах государственного управления в республике, и важно не только определиться с его особенностями в условиях деbüroкратизации, но и обозначить цели дальнейшего развития, придать положительную динамику.

Впервые идея деbüroкратизации была провозглашена в программной речи Главы государства 17 ноября 2004 г. на торжественной церемонии подписания решения, принятого республиканским референдумом. В дальнейшем Президент Республики Беларусь, издав 27 декабря 2006 г. Директиву № 2 «О мерах по дальнейшей деbüroкратизации государственного аппарата» (далее – Директива № 2), определил на длительную перспективу базовые принципы и ключевые направления по деbüroкратизации, интегрирующие действия всех государственных органов и иных государственных организаций в борьбе с бюрократией.

Директива № 2 закрепила организационно-правовой механизм, нацеленный на достижение открытости и прозрачности деятельности государственных структур, на полную доступность для граждан права на обращение и осуществление административных процедур в формате понятных и упрощенных правил. Директива № 2 стала реальным шагом в дальнейшей демократизации системы государственного управления в республике, реально приблизив власть к народу.

Следует отметить, что этот концептуальный документ в марте 2015 г. был скорректирован с учетом дополнительных мер и новых шагов в направлении дальнейшей деbüroкратизации государственного аппарата. Согласно Директиве № 2 в новой редакции государственным органам на всех уровнях государственного управления поручено уделять максимальное внимание повышению результативности работы с гражданами, а также мероприятиям по обеспечению нормальной жизнедеятельности населения. Глава государства указал на необходимость перехода к новому, более высокому уровню взаимодействия государства и народа, основываясь на современном уровне развития информационных технологий и максимально используя имеющиеся возможности в сфере информатизации. «Деbüroкратизация должна носить всеобщий, тотальный характер, проникать во все без исключения аспекты жизни общества, затрагивать деятельность всех взаимодействующих с гражданами структур» [6]. Таким образом, были обозначены дополнительные меры по преодолению бюрократизма в контексте дальнейшего совершенствования государственного управления и борьбы с бюрократами, разрушающими цивилизованные устои общества.

Информатизация как способ деbüroкратизации государственного аппарата была определена еще в 2006 г. в рамках Директивы № 2. Глава государства ставил задачу обеспечить объединение базовых информационных ресурсов, имеющих государственное значение, в единую информационную систему, а также создать и внедрить регистр населения как единую информационную систему, содержащую персональные данные граждан Республики Беларусь, а также иностранных граждан и лиц без гражданства, постоянно проживающих в Республике Беларусь.

В последующем в рамках Закона Республики Беларусь от 21 июля 2008 г. «О регистре населения» в редакции Закона от 04.01.2015 № 233-З началось постепенное формирование указанного ресурса. В настоящее время большая часть работ выполнена [7]. Планируется, что к 2018 г. в него будут внесены дополнительные персональные данные физических лиц, что обусловлено как проведением ряда организационных мероприятий, а также построением и развитием компьютерных сетей [8].

Одним из основных направлений реализации государственной политики Беларуси в современных условиях является решение задач повышения качества жизни граждан, обеспечение доступности и своевременности оказания различных социальных услуг на основе широкого применения современных ИКТ. Значительное внимание уделяется использованию ИКТ при реализации национальных проектов, при этом важное значение в рамках реформирования управленческих отношений, в том числе сферы услуг, имеет внедрение наиболее передовых и прогрессивных стандартов обслуживания населения.

Беларусь в ближайшие годы намерена создать полноценную инфраструктуру для работы электронного правительства. Одна из главных задач – перевести ряд административных процедур в электронный вид, и это станет возможным после начала эксплуатации второй очереди программного комплекса «Одно окно». Сейчас в электронный вид переводятся около 200 основных административных процедур, доступ к которым организован через Единый портал электронных услуг.

Общегосударственная автоматизированная информационная система (ОАИС) – Единый портал электронных услуг является удобной платформой для получения электронных услуг гражданами и бизнесом в работе с юридическими лицами [9]. Сегодня в ОАИС интегрированы следующие государственные информационные ресурсы: Единый государственный регистр юридических лиц и индивидуальных предпринимателей; Единый государственный регистр недвижимого имущества, прав на него и сделок с ним; Государственный реестр плательщиков; Торговый реестр Республики Беларусь; Реестр бытовых услуг Республики Беларусь; Регистрация доменных имен в национальной доменной зоне; Информационные объекты автоматизированной системы «Паспорт»; Сведения по делам об экономической несостоятельности (банкротстве); Сведения о рассмотрении заявлений в порядке приказного производства; Единый государственный банк данных о правонарушениях; Реестр индивидуальных лицевого счетов застрахованных лиц в системе индивидуального (персонифицированного) учета в системе государственного социального страхования; Сведения о продукции, закупаемой для государственных нужд; Банк данных социальных выплат; Единый реестр административно-территориальных и территориальных единиц Республики Беларусь; Банк данных по учету и движению безработных; Расчет налогов; Реестр коммерческих организаций и индивидуальных предпринимателей с повышенным риском совершения правонарушений в экономической сфере.

С 1 января 2016 г. Единый портал электронных услуг является базовой точкой доступа для заинтересованных лиц при дистанционной подаче заявлений об осуществлении административных процедур в электронном виде (заявок на их осуществление) и получении соответственно результатов административных решений государственных органов и организаций в виде электронного документа.

К концу 2018 г. все государственные органы будут использовать Республиканскую облачную платформу *be Cloud*. Высокие темпы развития информационных технологий в области государственного управления в Беларуси отмечают и международные эксперты. По оценке ООН, республика относится к группе стран с высокой динамикой развития информационно-коммуникационных технологий. Данные отчета «Электронное правительство. Обзор 2016: Электронное правительство как поддержка устойчивого развития» свидетельствуют, что Беларусь по индексу готовности к электронному правительству улучшила свои позиции по сравнению с 2014 г., продвинулась вверх на шесть позиций и занимает 49-е место из 193 стран мира. В свою очередь Российская Федерация заняла в рейтинге 35-е место, Казахстан – 33-е место [10].

С 21–23 ноября 2016 г. в Габороне (Республика Ботсвана) под эгидой Международного союза электросвязи прошел 14-й Симпозиум по всемирным показателям в области электросвязи и ИКТ (WTIS-2016). По его итогам Беларусь признана лучшей в СНГ по развитию информационных технологий. В соответствии с отчетом «Измерение информационного общества – 2016», включающим рейтинги 175 стран мира по индексу развития информационно-коммуникационных технологий, Республика Беларусь занимает 31-е место. По общему рейтингу Беларусь обошла всех своих соседей: Литву (39-е место), Латвию (40-е место), Россию (43-е место), Польшу (50-е место) и Украину (76-е место) [11].

Вместе с тем при внедрении ИКТ нельзя не учитывать технические, кадровые, методические и иные возможности государственных органов, а также доступ населения, юридических лиц к сети Интернет. Система оказания электронных услуг сталкивается и с проблемой компьютерной грамотности населения и психологической неготовностью предоставления услуг в электронной форме. Поэтому важно не только в срок завершить работы по формированию электронных ресурсов, но и подготовить, обучить население к взаимодействию с властью в новых условиях.

Обеспечить высокий уровень жизни людей невозможно без адекватного повышения качества всей системы государственного управления. Глава государства неоднократно акцентировал внимание на необходимость надлежащего рассмотрения обращений граждан и юридических лиц, поступающих в государственные органы и иные организации. Эта сфера в республике получила дальнейшее развитие на основе ИКТ.

Формы обращений не статичны и развиваются вместе с новыми технологиями. Взаимодействие граждан и власти постепенно переходит преимущественно в электронную форму. Создаются единые точки доступа граждан к государственным услугам и информации в соответствии с их потребностями и запросами. Законопроекты выкладываются на интернет-сайты республиканских органов государственного управления и проходят общественное обсуждение. Введены и функционируют различные республиканские порталы электронных государственных услуг, по-

степенно все государственные услуги планируется перевести в электронный вид. В глобальной компьютерной сети Интернет размещается информация об объявляемых аукционах (конкурсах) в отношении объектов недвижимости. Чиновники заводят свои блоги и аккаунты в социальных сетях и ведут переписку в них и т. д.

Большую популярность приобретают SMS-обращения, обращения по электронной почте, путем заполнения форм на официальных интернет-сайтах, дистанционные приемы граждан с использованием средств видеоконференцсвязи. Граждане, а также юридические лица могут направить в местные органы власти электронные обращения через электронную почту в Интернете или разместить в специальной рубрике «Электронные обращения» на интернет-сайтах. Это новшество в работе с обращениями в значительной мере повысило оперативность и доступность контактов с властью. Чиновники обязаны отвечать на электронные обращения граждан в порядке, предусмотренном для рассмотрения письменных обращений.

В контексте электронных обращений нельзя еще раз не вспомнить положения обновленной Директивы № 2. Документом предусматривается широкое внедрение в практику государственных структур предварительной записи на личный прием с помощью электронных средств связи, внедрение средств электронного управления очередью, а также повышение уровня информатизации в сфере работы с гражданами и организациями, полномасштабный переход государственных органов к электронному документообороту при реализации государственных функций, осуществлении взаимодействия или совершении административных процедур.

Кроме того, на уровне Правительства определены требования к специальной рубрике «Электронные обращения» [12]. В частности, на главной странице интернет-сайта государственного органа или иной государственной организации непосредственно либо в виде отдельных рубрик размещается информация о работе с обращениями граждан и юридических лиц, которая в свою очередь должна содержать: порядок, время и место личного приема граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, их представителей, представителей юридических лиц; порядок рассмотрения обращений граждан, в том числе индивидуальных предпринимателей, и юридических лиц; специальная рубрика «Электронные обращения», способ либо способы подачи электронных обращений в государственный орган, иную государственную организацию (направление на адрес электронной почты и (или) размещение в специальной рубрике на интернет-сайте); номера телефонов «горячих линий», телефонов доверия и справочных служб; наименование, место нахождения и режим работы вышестоящего государственного органа и организации.

Таким образом, в республике проведены и продолжают реализовываться различные мероприятия, направленные на защиту прав и законных интересов граждан, создание условий для всестороннего развития личности, повышение качества жизни людей. Дебюрократизация с учетом направлений, реализуемых, в том числе в соответствии с Директивой № 2, приобретает всеобщий, тотальный характер, проникая во все без исключения аспекты жизни общества, и затрагивает деятельность всех взаимодействующих с гражданами структур. И самое важное – активно применяются в работе с гражданами и юридическими лицами современные ИКТ, что обеспечивает большую открытость, доступность и оперативность государственного управления, а значит, способствует дальнейшей демократизации общественных отношений.

Литература

1. *Мицкевич В.В.* Дебюрократизация государственного аппарата как необходимое условие обеспечения эффективности государственного управления в Республике Беларусь // Проблемы управления. – 2007. – № 2. – С. 55.
2. *Вертинская Т.С., Берченко Н.Г.* Проблемы и направления дебюрократизации органов местного управления и самоуправления в Республике Беларусь / под науч. ред. Вертинской Т.С.; Институт экономики НАН Беларуси. – Минск: Право и экономика, 2011. – 132 с.
3. *Малец Д.* Прозрачности много не бывает // Беларуская думка. – 2013. – № 6. – С. 42–45.
4. *Бабосов Е.* Путем позитивных изменений // Беларуская думка. – 2014. – № 1. – С. 57–63.
5. *Мательский А.Ф.* Развитие конституционного законодательства и дебюрократизация государственного аппарата как ключевое направление государственной политики [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.pravo.by/main.aspx?guid=13261> (дата обращения: 09.03.2017).

6. О внесении изменений и дополнений в Директиву Президента Республики Беларусь [Электронный ресурс]: Указ Президента Респ. Беларусь, 23 марта 2015 г., № 135 // ЭТАЛОН-ONLINE. – URL: <http://www.pravo.by/main.aspx?guid=189353> (дата обращения: 09.03.2017).
7. Регистр населения: большая часть работы выполнена [Электронный ресурс]. – 2016. – URL: <http://mvd.gov.by/main.aspx?guid=5243> (дата обращения: 09.03.2017).
8. Что будет храниться в регистре населения? [Электронный ресурс]. – 2016. – URL: <http://mvd.gov.by/main.aspx?guid=10483> (дата обращения: 09.03.2017).
9. Единый портал электронных услуг. Общегосударственная автоматизированная информационная система. [Электронный ресурс]. – 2017. – URL: http://portal.gov.by/PortalGovBy/faces/offers?_adf.ctrl-state=qv6pgt4pk_34&_afLoop=120675664929_4285 (дата обращения: 09.03.2017).
10. United nations E-Government Survey 2016: E-Government in Support of Sustainable Development» // [Электронный ресурс]. – 2016. – URL: <https://publicadministration.un.org/egovkb/en-us/Reports/UN-E-Government-Survey-2016> (дата обращения: 09.03.2017).
11. Measuring the Information Society Report 2016 // [Электронный ресурс]. – 2016. – URL: <http://www.itu.int/en/ITU-D/Statistics/Documents/publications/misr2016/MISR2016-w4.pdf> (дата обращения: 09.03.2017).
12. О некоторых вопросах интернет-сайтов государственных органов и организаций и признании утратившим силу постановления Совета Министров Республики Беларусь от 11 февр. 2006 г., № 192 [Электронный ресурс]: Постановление Совета Министров Респ. Беларусь, 29 апр. 2010 г., № 645: в ред. постановления Совета Министров Респ. Беларусь от 16.12.2015 № 1044 // ЭТАЛОН-ONLINE. – URL: http://etalonline.by/Default.aspx?type=text®num=C21000645#load_text_none_1_7 (дата обращения: 09.03.2017).

УДК 004.8:614.841.4:627.212

Т.С. Станкевич

*Калининградский государственный технический университет,
Калининград, 236022;
e-mail: nadezdastan39@mail.ru*

ИННОВАЦИОННЫЕ ИНФОРМАЦИОННЫЕ ТЕХНОЛОГИИ В РЕШЕНИИ ПРОБЛЕМЫ ОБЕСПЕЧЕНИЯ ПОЖАРНОЙ БЕЗОПАСНОСТИ СТРАТЕГИЧЕСКИ ВАЖНЫХ ПРИГРАНИЧНЫХ ОБЪЕКТОВ МОРСКОГО ТИПА

В статье представлены результаты анализа статистических данных о функционировании и развитии стратегически важных приграничных объектов морского типа – российских морских портов. Установлено, что в настоящее время наблюдается интенсивное развитие портовой инфраструктуры в связи с ростом морских перевозок, наращиванием грузооборота и расширением сферы услуг портов. В статье выполнен анализ статистических данных о пожарах на территории морских портов России и выявлен рост количества пожаров на объектах морского транспорта, а также существенное превышение значений материального ущерба от одного пожара на объектах морского транспорта в сравнении со значениями материального ущерба на объектах транспорта. С целью повышения эффективности функционирования и развития стратегически важных объектов (на примере приграничных морских портов) предложено выполнить модификацию существующего подхода организации тушения пожаров на территории объектов путем разработки системы информационно-аналитической поддержки управления с использованием элементов нейронечетких моделей.

Ключевые слова: морской порт, пожар, пожарная безопасность, анализ статистических данных, количество пожаров, прямой материальный ущерб.

T.S. Stankevich

*Kaliningrad State Technical University,
Kaliningrad, 236022;
e-mail: nadezdastan39@mail.ru*

INNOVATIVE INFORMATION TECHNOLOGIES TO SOLVE FIRE SAFETY PROBLEM OF STRATEGICALLY IMPORTANT BORDER OBJECTS OF SEA TYPE

The article describes the findings of statistical data analysis on functioning and development of strategically important border objects of sea type – Russian seaports. The author has determined that now port infrastructure is intensively developing due to the growth of marine transportation, the increase in freight turnover and the expansion of the scope of port services. The article describes the findings of statistical data analysis on fires in the seaport territory. Based on the analysis results the authors identified growth in the number of fires on sea transport objects and significant excess values of material damage from a fire on sea transport objects in comparison with the values of the material damage on transport objects. The author proposed to perform the modification of the existing approach to the organization of fire extinguishing in the territory of facilities by the development of the information and analytical support management system for fire extinguishing on based neuro-fuzzy models. The purpose of the development and application of the information and analytical support management system for fire extinguishing on based neuro-fuzzy models is to increase the efficiency of the functioning and development of strategically important facilities (the border seaports).

Key words: seaport, fire, fire safety, statistical data analysis, number of fires, direct material damage.

Введение

Пожары являются одним из основных источников угроз государственной безопасности. Существенную угрозу функционированию транспортной системы страны представляют пожары

в российских морских портах (МП), которые являются особо важными и технически сложными объектами, что обуславливает актуальность проблемы обеспечения пожарной безопасности (ПБ) на их территории. С целью повышения эффективности функционирования и развития стратегически важных объектов (на примере приграничных МП) предложено осуществить исследование уровня ПБ портов путем анализа статистических данных о функционировании и развитии данных объектов и анализа статистических данных о пожарах на их территории.

Анализ статистических данных о функционировании и развитии российских морских портов

Согласно [1] МП представляет собой сложные системы, включающие объекты инфраструктуры, размещенные на специально отведенных территориях и акваториях и предназначенные для обслуживания судов и пассажиров, осуществления операций с грузами и иных услуг, а также взаимодействия с другими видами транспорта.

В соответствии с данными Реестра морских портов [2] в настоящее время общее количество российских МП составляет 67 объектов. Распределение МП в зависимости от бассейна согласно Реестру морских портов [2] представлено на рис. 1:

- к портам Сахалина, Курил и Камчатки относятся 9 объектов: Невельск, Москальво, Петропавловск-Камчатский, Александровск-Сахалинский, Пригородное, Шахтерск, Поронайск, Холмск, Корсаков;
- к портам Охотского моря и Татарского пролива – 7 объектов: Магадан, Мыс Лазарева, Николаевск-на-Амуре, Охотск, Де-Кастри, Ванино, Советская Гавань;
- к портам Приморского края и Восточной Арктики – 12 объектов: Провидения, Беринговский, Эгвекинот, Посыет, Анадырь, Певек, Тикси, Находка, Зарубино, Восточный, Владивосток, Ольга;
- к портам Каспийского моря – 3 объекта: Махачкала, Оля, Астрахань;
- к портам Черного моря – 11 объектов: Феодосия, Ялта, Евпатория, Севастополь, Керчь, Анапа, Геленджик, Сочи, Тамань, Новороссийск, Туапсе;
- к портам Азовского моря – 6 объектов: Ейск, Темрюк, Кавказ, Азов, Таганрог, Ростов-на-Дону;
- к портам Балтийского моря – 7 объектов: Пассажирский порт Санкт-Петербург, Большой порт Санкт-Петербург, Калининград, Приморск, Выборг, Высоцк, Усть-Луга;
- к портам Западной Арктики – 12 объектов: Мурманск, Кандалакша, Архангельск, Витино, Онега, Мезень, Варандей, Нарьян-Мар, Сабетта, Дудинка, Диксон, Хатанга.



Рис. 1. Распределение российских морских портов по бассейнам

В ходе анализа сведений о грузообороте МП за период с 2010 г. по 2015 г. [3–8] выявлено, что грузооборот морских МП России (с учетом морских портов Крыма) за 2015 г. по сравнению с 2010 г. составил 676,7 млн т (рост на 28,7%) (рис. 2). То есть наблюдается активное развитие МП, связанное с увеличением количества морских перевозок, ростом объема грузооборота и расширением сферы услуг портов. Это повышает актуальность проблем обеспечения ПБ в российских МП.

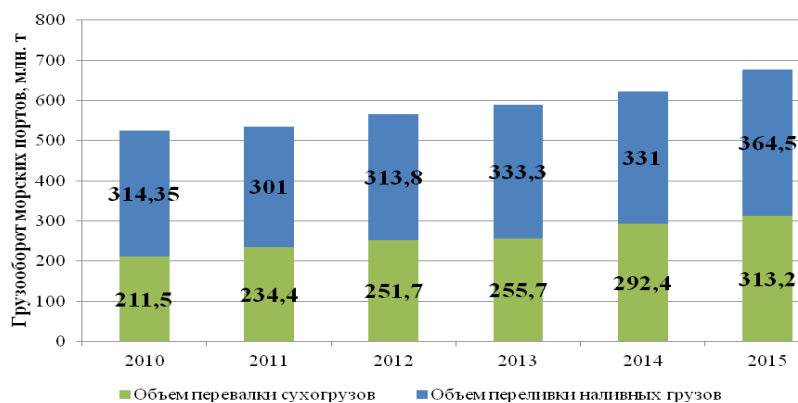


Рис. 2. Грузооборот морских портов России за период с 2010 г. по 2015 г.

Анализ статистических данных о пожарах на территории российских морских портов

Поскольку особую опасность для потребностей экономики, внешней торговли и населения представляют пожары в МП, выполнен анализ основных статистических данных по обстановке с пожарами на территории портов для оценки уровня их ПБ.

Результаты анализа статистических данных о пожарах [9–13] показывают, что за период с 2010 по 2014 гг. произошло более 120 пожаров на объектах морского транспорта, в том числе два пожара на объектах портовой инфраструктуры Калининградского морского торгового порта (17.07.2013 г.) и Калининградского морского рыбного порта (19.08.2013 г.). В ходе анализа выявлен рост количества пожаров на 31,3% от 22 ед. в 2010 г. до 32 ед. в 2014 г. (рис. 3) и установлено, что значения материального ущерба от пожара на данном типе объектов превышают значения материального ущерба на объектах транспорта более чем в четыре раза (рис. 4).

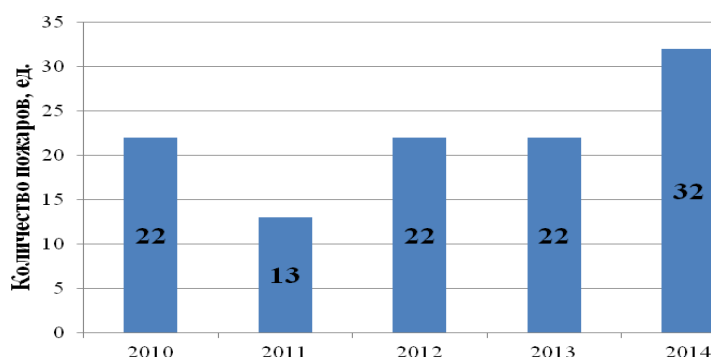


Рис. 3. Количество пожаров на объектах морского транспорта за период с 2010 г. по 2014 г.

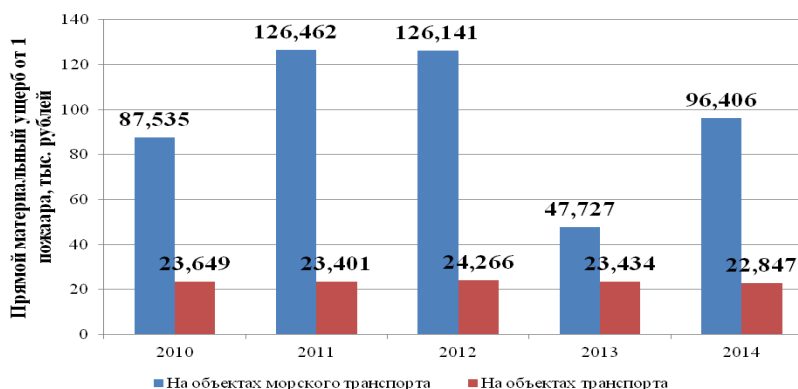


Рис. 4. Прямой материальный ущерб от одного пожара на объектах транспорта за период с 2010 г. по 2014 г.

Таким образом, на основании результатов анализа выявлен рост количества пожаров на объектах морского транспорта и существенное превышение значений материального ущерба от одного пожара на объектах морского транспорта в сравнении со значениями материального ущерба на объектах транспорта, что определяет необходимость повышения уровня ПБ портов.

Инновационная информационная технология для поддержки управления при тушении пожаров

Современные программные средства поддержки управления при локализации и ликвидации пожаров достаточно широко представлены различными подходами и методологиями. Анализ функциональных возможностей отечественных и зарубежных программных средств выявил отсутствие возможности применения средств принятия решений в условиях частичной неопределенности [14].

Также анализ наиболее распространенных систем и методов, используемых в качестве средств уменьшения степени неопределенности при выборе вариантов решений, выявил предпочтительность применения нейро-нечетких сетей для решения поставленных задач [15]. Это позволяет определить необходимость модификации существующего подхода организации тушения пожаров на территории приграничных МП посредством разработки и использования системы информационно-аналитической поддержки управления на базе существующих подходов нейро-нечетких сетей.

Заключение

Таким образом:

- наблюдается развитие портовой транспортной инфраструктуры, которое имеет ключевое значение в обеспечении транспортной независимости, беспрепятственной связи морским путем и обеспечении жизнедеятельности регионов России;
- задача обеспечения ПБ портов посредством сосредоточения усилий на предупреждении, ликвидации и минимизации последствий пожаров и совершенствования государственного управления остается актуальной, поскольку выявлен рост количества пожаров на объектах морского транспорта и существенное превышение значений материального ущерба от одного пожара на объектах морского транспорта в сравнении со значениями материального ущерба на объектах транспорта;
- предложена разработка и применение системы информационно-аналитической поддержки управления на базе элементов нейро-нечетких моделей в условиях частичной неопределенности.

Литература

1. Федеральный закон от 29 декабря 2004 г. № 190-ФЗ «Градостроительный кодекс Российской Федерации»: принят Государственной Думой 22 декабря 2004 г.: офиц. текст по состоянию на 3 февраля 2014 г. // Собрание законодательства Российской Федерации от 2 августа 2010. – № 31. – Ст. 4159.
2. Реестр морских портов [Электронный ресурс] // Федеральное агентство морского и речного транспорта. – URL: http://www.morflot.ru/deyatelnost/morskoy_transport/reestr_mp.html (дата обращения: 07.03.2017).
3. Грузооборот морских портов России за 2010 г. [Электронный ресурс] // Ассоциация морских торговых портов. – URL: <http://www.morport.com/rus/publications/document1142.shtml> (дата обращения: 07.03.2017).
4. Грузооборот морских портов России за 2011 г. [Электронный ресурс] // Ассоциация морских торговых портов. – URL: <http://www.morport.com/rus/publications/document1229.shtml> (дата обращения: 07.03.2017).
5. Грузооборот морских портов России за 2012 г. [Электронный ресурс] // Ассоциация морских торговых портов. – URL: <http://www.morport.com/rus/publications/document1339.shtml> (дата обращения: 07.03.2017).
6. Грузооборот морских портов России за 2013 г. [Электронный ресурс] // Ассоциация морских торговых портов. – URL: <http://www.morport.com/rus/news/document1487.shtml> (дата обращения: 07.03.2017).

7. Грузооборот морских портов Росси за 2014 г. [Электронный ресурс] // Ассоциация морских торговых портов. – URL: <http://www.morport.com/rus/news/document1559.shtml> (дата обращения: 07.03.2017).

8. Грузооборот морских портов Росси за январь – декабрь 2015 г. [Электронный ресурс] // Ассоциация морских торговых портов. – URL: <http://www.morport.com/rus/news/document1751.shtml> (дата обращения: 07.03.2017).

9. Пожары и пожарная безопасность в 2010 году: Стат. сб. / Под общ. ред. В.И. Климкина. – М.: ВНИИПО, 2011. – 140 с.

10. Пожары и пожарная безопасность в 2011 году: Стат. сб. / Под общ. ред. В.И. Климкина. – М.: ВНИИПО, 2012. – 137 с.

11. Пожары и пожарная безопасность в 2012 году: Стат. сб. / Под общ. ред. В.И. Климкина. – М.: ВНИИПО, 2013. – 137 с.

12. Пожары и пожарная безопасность в 2013 году: Стат. сб. / Под общ. ред. В.И. Климкина. – М.: ВНИИПО, 2014. – 137 с.

13. Пожары и пожарная безопасность в 2014 году: Стат. сб. / Под общ. ред. В.И. Климкина. – М.: ВНИИПО, 2015. – 124 с.

14. *Станкевич Т.С.* Анализ мирового и отечественного рынка программных средств, предназначенных для руководителя тушения пожара // Безопасность жизнедеятельности. – 2014. – № 7. – С. 42–48.

15. *Купер А.В., Станкевич Т.С.* Разработка нечеткого классификатора на базе нечеткой системы Сугено для определения ранга пожара на территории морского порта // Вестник Астраханского гос. техн. ун-та. Серия: Морская техника и технология. – 2012. – № 2. – С. 18–25.

УДК 004.891:614.841/842:627.212

Т.С. Станкевич¹, С.Ю. Бутузов², А.А. Рыженко²

¹*Калининградский государственный технический университет,
Калининград, 236022;*

²*Академия Государственной противопожарной службы Министерства Российской Федерации
по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям
и ликвидации последствий стихийных бедствий,
Москва, 129336;
e-mail: nadezdastan39@mail.ru*

**ВЫБОР ТИПА НЕЙРО-НЕЧЕТКОЙ МОДЕЛИ ДЛЯ ПОСТРОЕНИЯ СИСТЕМЫ
ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЙ ПОДДЕРЖКИ УПРАВЛЕНИЯ
ТУШЕНИЕМ ПОЖАРОВ НА СТРАТЕГИЧЕСКИ ВАЖНЫХ
ПРИГРАНИЧНЫХ ОБЪЕКТАХ МОРСКОГО ТИПА**

В работе обоснован выбор типов нейро-нечетких моделей элементов принятия решений при прогнозировании действий руководителя тушения пожаров на стратегически важных объектах (на примере приграничного морского порта) для системы информационно-аналитической поддержки управления тушением пожаров: сети NEFCLASS для решения задач классификации (задачи определения ранга пожара), сети ANFIS – для решения задач прогнозирования (задачи определения площади пожара).

Ключевые слова: приграничный морской порт, руководство тушением пожаров, нейро-нечеткие модели, ANFIS, NEFCLASS.

T.S. Stankevich¹, S.Y. Butuzov², A.A. Ryzhenko²

¹*Kaliningrad State Technical University,
Kaliningrad, 236022;*

²*State Fire Academy of EMERCOM of Russia,
Moscow, 129336;
e-mail: nadezdastan39@mail.ru*

**NEURO-FUZZY MODEL TYPE SELECTION FOR DESIGN OF INFORMATION
AND ANALYTICAL SUPPORT MANAGEMENT SYSTEM FOR FIRE EXTINGUISHING
ON STRATEGICALLY IMPORTANT BORDER OBJECTS OF SEA TYPE**

In the research the authors have proposed a neuro-fuzzy model type selection of decision making elements when forecasting actions of head suppression fires on strategically important objects (on example of border seaport). It is for information and analytical support management system: network NEFCLASS to solve classification problems (problem of fire rank definition), network ANFIS to solve forecasting problems (problem of determining of fire area).

Key words: border seaport, management of suppression fires, neuro-fuzzy models, ANFIS, NEFCLASS.

В настоящее время задача обеспечения пожарной безопасности на территориях особо важных и технически сложных объектов, например, в приграничных морских портах, посредством сосредоточения усилий на предупреждении пожаров и сокращения длительности их тушения является актуальной. Решение задачи возможно путем совершенствования форм и методов поддержки управления функционированием управляемых объектов с использованием современных методов и подходов на основе информационных технологий.

С целью модификации существующего подхода организации тушения пожаров на стратегически важных объектах (на примере приграничных морских портов) в работе [1] предложена разработка системы информационно-аналитической поддержки управления с использованием элементов нейро-нечетких моделей (ННМ).

На начальном этапе построения элементов предложенной системы – моделей и алгоритмов повышения эффективности управления в процессе прогнозирования руководителем возможного развития сценариев пожаров при ликвидации чрезвычайных ситуаций необходимо осуществить выбор типов ННМ:

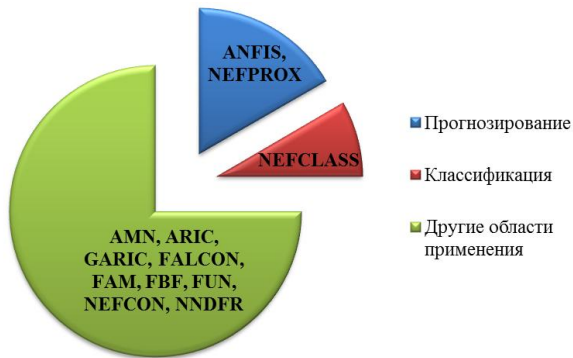


Рис. 1. Результаты анализа нейро-нечетких моделей в зависимости от области применения

- для решения задач классификации – задача определения ранга пожара;
- для решения задач прогнозирования – задача определения площади пожара.

Существует значительное число представителей ННМ, отличающихся друг от друга по архитектуре, функциональным возможностям и применяемым методам. На основании результатов анализа наиболее распространенных ННМ в зависимости от области применения, которые представлены на рис.1, определено:

- для задач классификации целесообразно использование нейро-нечеткой сети NEFCLASS (Neuro-Fuzzy Classification);
- для задач прогнозирования – нейро-нечетких сетей ANFIS (Adaptive Network Based Fuzzy Inference System) и NEFPFOX (Neuro-Fuzzy function approximator).

В соответствии с результатами дальнейшего сравнения сетей ANFIS и NEFPFOX, отображенного на рис. 2, выявлено следующее:

- обучение сетей ANFIS происходит быстрее в сравнении с сетями NEFPFOX (количество эпох обучения ANFIS в три раза меньше);
- значение среднеквадратичной ошибки RSME меньше для сетей ANFIS в сравнении с сетями NEFPFOX (в 20 раз меньше).

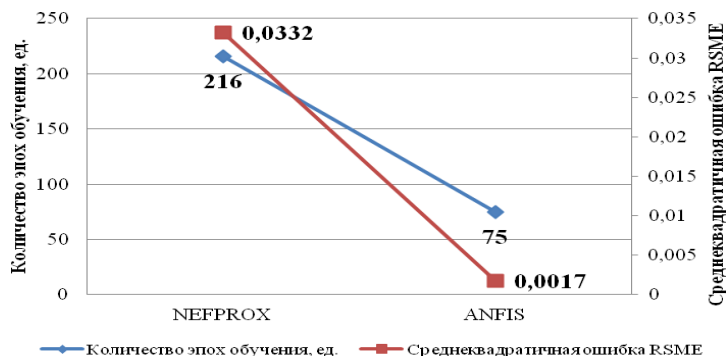


Рис. 2. Результаты тестирования нейро-нечетких моделей ANFIS и NEFPFOX [2]

То есть при анализе сетей установлено, что сети ANFIS в области прогнозирования превосходят по возможностям сети NEFPFOX.

С учетом вышеизложенного осуществлен выбор типа ННМ элементов принятия решений при прогнозировании действий руководителя тушения пожаров на стратегически важных объектах (на примере приграничных морских портов) для системы информационно-аналитической поддержки управлением тушением пожаров:

- для решения задач классификации возможно применение сети NEFCLASS;
- для решения задач прогнозирования – сети ANFIS.

Рассмотрим подробно блок-схему трехслойной нейро-нечеткой сети NEFCLASS [3], представленную на рис. 3:

1. Входные данные: $X = (x_1, \dots, x_n)$.

2. На первом слое сети NEFCLASS выполняется активация нейрона $x \in U_1$: $a_x^{(p)} = \{x_1, \dots, x_n\}$.

3. На втором слое сети NEFCLASS реализуется активация для нейронов правил $R \in U_2$:

$$a_R^{(p)} = \max_{R \in U_2} \{a_R^{(p)}\}.$$

4. На третьем слое сети NEFCLASS осуществляется активация для нейронов слоя $c \in U_3$:

$$a_c^{(p)} = \max_{R \in U_2} \{a_R^{(p)}\}.$$

5. Результат C .

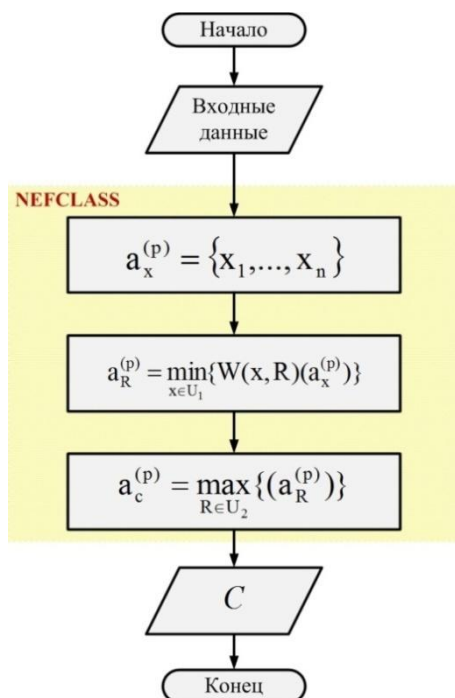


Рис. 3. Блок-схема нейро-нечеткой сети NEFCLASS

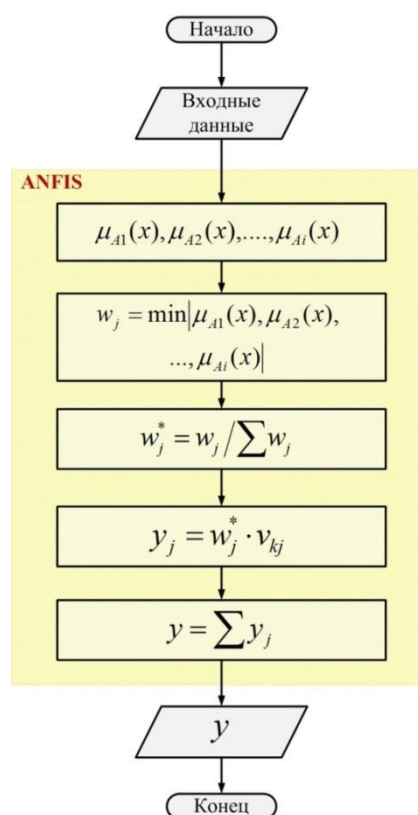


Рис. 4. Блок-схема нейро-нечеткой сети ANFIS

Также рассмотрим блок-схему пятислойной нейро-нечеткой сети ANFIS [4], изображенную на рис. 4:

1. Входные данные: $X = (x_1, \dots, x_n)$.

2. На первом слое сети ANFIS устанавливаются значения функции принадлежности $\mu_{A_i}(x)$ в соответствии с заданными значениями входов для связанной с соответствующим узлом нечеткой переменной A_i .

3. На втором слое сети ANFIS выполняется определение степени истинности антецедентов w_j каждого j -го правила базы знаний по формуле:

$$w_j = \min\{\mu_{A_1}(x), \mu_{A_2}(x), \dots, \mu_{A_i}(x)\}. \quad (1)$$

4. На третьем слое сети ANFIS производится вычисление относительной степени выполнения w_j^* правила по формуле:

$$w_j^* = w_j / \sum w_j. \quad (2)$$

5. На четвертом слое сети ANFIS определяется вклад каждого правила y_j в выходной результат по формуле:

$$y_j = w_j^* \cdot v_{kj}, \quad (3)$$

где v_{kj} – четкое число, задающее заключение каждого j -го правила.

6. На пятом слое сети ANFIS производится вычисление выходного значения сети y по формуле:

$$y = \sum y_i, \quad (4)$$

7. Результат y .

Таким образом, осуществлен выбор типа ННМ для построения системы информационно-аналитической поддержки управления тушением пожаров на стратегически важных приграничных объектах морского типа: для решения задач классификации возможно применение сети NEFCLASS; для решения задач прогнозирования – сети ANFIS. Выбор сети NEFCLASS обоснован характером решаемой задачи (задача классификации), для которой может быть применена только сеть данного типа. Выбор типа ANFIS обусловлен достаточной точностью и способностью быстрого обучения.

Планируется, что разрабатываемая система информационно-аналитической поддержки управления при тушении пожаров, в качестве варианта и профильного направления исследований которой предлагается алгоритм реализации ННМ, будет использоваться в центрах управления в кризисных ситуациях в рамках формирующегося единого информационного пространства МЧС России [5–7].

Литература

1. *Станкевич Т.С.* Анализ мирового и отечественного рынка программных средств, предназначенных для руководителей тушения пожара // *Безопасность жизнедеятельности*. – 2014. – № 7. – С. 42–48.

2. *Nadia Nedjah, Luiza de Macedo Mourelle.* Fuzzy Systems Engineering: Theory and Practice (Studies in Fuzziness and Soft Computing). – Springer, 2005. – 230 p.

3. *Gliwa B., Byrski A.* Hybrid neuro-fuzzy classifier based on NEFCLASS model // *Computer Science*. – 2011. – V. 12. – P. 115–135.

4. *Jang J.S.R.* ANFIS: Adaptive-network-based fuzzy inference systems // *IEEE Transactions on Systems, Man and Cybernetics*. – May / June 1993. – V. 23. – № 3. – P. 665-684.

5. Адаптивная система поддержки деятельности центров управления в кризисных ситуациях: Монография / Н.Г. Топольский, Р.Ш. Хабибулин, А.А. Рыженко, М.В. Бедило. – М.: Академия ГПС МЧС России, 2014. – 151 с.

6. *Станкевич Т.С., Бутузов С.Ю., Рыженко А.А.* Диагностика системы пожарной безопасности калининградского морского торгового порта // *Технологии техносферной безопасности: Интернет-журнал*. – № 6 (64). – 2015. – 5 с. – URL: <http://agps-2006.narod.ru/ttb/2015-6/11-06-15.ttb.pdf> (дата обращения: 07.03.2017).

7. *Станкевич Т.С., Бутузов С.Ю., Рыженко А.А.* Влияние рекомендаций системы информационно-аналитической поддержки управления на эффективность решений руководителя тушения пожара // *Технологии техносферной безопасности: Интернет-журнал* – № 6 (64). – 2015. – 5 с. – URL: <http://agps-2006.narod.ru/ttb/2015-6/12-06-15.ttb.pdf> (дата обращения: 07.03.2017).

УДК 339.138

А.Г. Токарев, А.В. Карпенко

*Курский государственный университет,
Курск, 305000
e-mail: aleksey.tokarev.96@mail.ru*

МАРКЕТИНГОВЫЕ ТЕХНОЛОГИИ – ИНСТРУМЕНТ УСПЕШНОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ ПРЕДПРИЯТИЯ

В статье рассмотрены различные трактовки понятия «маркетинг», детально описаны функции маркетинговой деятельности предприятия. Кроме этого, в статье проанализированы современные маркетинговые технологии, которые выступают в роли главных инструментов ведения успешной деятельности предприятия.

Ключевые слова: маркетинг, функции маркетинга, маркетинговые исследования, технологии маркетинга.

A.G. Tokarev, A.V. Karpenko

*Kursk State University,
Kursk, 305000
e-mail: aleksey.tokarev.96@mail.ru*

MARKETING TECHNOLOGIES – THE TOOL OF SUCCESSFUL ENTERPRISE ACTIVITY

In the article various interpretations of the concept "marketing" are considered, the functions of the marketing activity of the enterprise are described in detail. In addition, the article analyzes modern marketing technologies, which act as the main instruments for conducting successful activity of the enterprise.

Key words: marketing, marketing functions, marketing research, marketing technology.

Введение

В настоящее время существует множество инструментов, которые обеспечивают предприятию конкурентное преимущество. Одним из таких инструментов является маркетинг. В экономике темп изменений постоянно возрастает и конкуренция среди предприятий все время диктует свои правила. В таких условиях управление маркетингом становится более качественным и совершенным. Появляются бесконечное множество методов, которые направлены на успешную деятельность предприятия. Например, внедрение новых современных технологий маркетинга позволяет вести бизнес более уверенно и с меньшими рисками. Если предприятие лидирует на рынке, то это означает, что она владеет такими технологиями маркетинга, которые дают возможность предложить товар или услугу отличного качества, но за меньшую цену, получая при этом максимальную прибыль.

На сегодняшний день трактовка понятия «маркетинг» очень разнообразна. Например, Е.Б. Кметь и А.Г. Ким [1, с. 5] считают, что маркетинг – это управление деятельностью предприятия в рыночных условиях. Е.В. Суркова [2, с. 6] трактует маркетинг как рыночную концепцию менеджмента. Все многочисленные определения маркетинга позволяют выделить три уровня иерархии [1, с. 5]:

- маркетинг как философия бизнеса;
- маркетинг как набор современных инструментов функционирования предприятия;
- маркетинг как составная часть системы управления предприятия.

Все определения дополняют друг друга, но для них можно выделить основные аспекты:

- широкомасштабный процесс, который включает анализ, планирование, реализацию целей и контроль;

- процесс управления деятельностью предприятия;
- деятельность на основе обмена и удовлетворение всех участников в процессе обмена.

По мнению Е.В. Сурковой [2, с. 16-17], маркетинг включает в себя большой спектр разнообразных функций, которые можно разбить на четыре блока (рис).



Основные функции маркетинга

Данный рисунок наглядно показывает, что каждая функция маркетинга включает еще и ряд подфункций. Процесс выполнения всех функций и подфункций зависит от множества факторов. К одним из таких факторов относят объем достоверной информации.

Для любого маркетингового действия главным основанием является информация. Многие маркетологи утверждают, что информационная работа может достигать половины всей маркетинговой деятельности. Отсутствие маркетинговой системы информационных связей в стране способствует появлению потерь денежных средств в колоссальных суммах.

По мнению А.П. Панкрухина [3, с. 62], информация в маркетинге бывает первичной и вторичной. Первичная информация образуется в результате рыночных исследований с целью решить маркетинговую проблему. Вторичная информация представляет собой данные, которые были получены от внешних источников, либо собственная информация, полученная ранее по другому поводу или с другими целями. Вторичную информацию гораздо дешевле и быстрее можно получить, к тому же она позволяет проверить первичную информацию и повысить уровень эффективности ее использования.

Маркетинговая деятельность является важнейшей функцией организации в сфере предпринимательства. Она должна обеспечивать конкурентоспособное положение предприятия на рынке с учетом текущего состояния внутренней и внешней среды. Для достижения такой цели маркетинговая деятельность предполагает проведение маркетинговых исследований. Важнейшими функциями данного процесса является поиск, сбор, обработка, подготовка информации для принятия решений организации в системе предпринимательства [2, с. 31].

Главная цель маркетинговых исследований заключается в формировании представления о закономерностях изменений, о возможностях организации и ее адаптации к новым технологиям, выпускаемой продукции, спросу. На данном этапе руководство предприятия выбирает современные маркетинговые технологии, чтобы добиться эффективной реализации маркетинговых решений.

Согласимся с И.В. Ильичевой [4, с. 4] в том, что технологии маркетинга – это совокупность методов, которые позволяют вести успешную деятельность предприятия. Применяя данные технологии, предприятие способно осуществлять продажи на целевом рынке и успешно конкурировать с другими организациями за счет полного понимания потребностей покупателей. В настоящее время насчитывается огромное количество технологий маркетинга. Они имеют свои отличительные особенности ведения управления маркетингом (табл.).

Таблица

Характеристика маркетинговых технологий

Наименование технологии	Характеристика технологии
Партизанский маркетинг	Главной особенностью данного маркетинга является отказ от традиционной рекламы в СМИ. Вместо этого используются дешевые рекламоносители и нетрадиционные рекламные каналы. Эти методы невидимы для конкурента и не могут быть им скопированы. Большинство приемов партизанского маркетинга дает результат либо немедленно, либо спустя короткое время
Вирусный маркетинг	Этот маркетинг включает в себя совокупность методов распространения рекламы путем формирования содержания, способного привлечь новых получателей за счет необычной и креативной идеи. Главным распространителем информации являются сами получатели информации. Товар, услуга или их реклама так влияют на человека, что он «заражается» идеей распространения продукта и сам становится ее активным рекламоносителем
Сетевой маркетинг	Главной задачей сетевого маркетинга является информационный охват максимального количества людей. В процесс сетевого маркетинга вовлечено много людей, которые выполняют главную функцию – распространение продукта или услуги. Сетевой маркетинг – это маркетинговая концепция, которая предполагает создание многоуровневой организации. Данная организация должна продвигать продукцию от производителя к потребителю, используя прямой контакт человека с человеком
Кросс – маркетинг	Данная технология позволяет привлекать потребителей по нескольким направлениям одновременно. Например, две или более компании организуют совместную акцию по продвижению продукта или услуги. При этом рекламируемые товары или услуги являются сопутствующими и как бы дополняют друг друга
Управление маркетингом на основе CRM-технологий	CRM – управление взаимоотношениями с клиентами. Эта технология является современным направлением в сфере автоматизации корпоративного управления. CRM представляет собой возможность максимально использовать все источники данных об имеющихся и потенциальных клиентах. Данная технология определяет в первую очередь возможности сбора, обработки и эффективного использования информации

*Источник: составлено на основе [4, с. 20–110].

Все рассмотренные маркетинговые технологии имеют различные направления, идеи и инновационные разработки. Но общим показателем этих систем является достижение положительно-го эффекта от их использования.

С учетом широкого развития информационных технологий получили большое распространение и маркетинговые интернет-технологии. Интернет предлагает новые технологии, которые предназначены для увеличения объемов продаж в глобальном масштабе. Для обмена информацией между предприятиями и клиентами используются почтовые программы, сетевые конференции, Web-приложения и т. д. Интернет дает возможность компаниям распространять свои рекламные объявления целевым группам потребителей в режиме реального времени. Предприятия, быстро адаптировавшиеся к появлению интернет-пространства, имеют огромный шанс на успех.

Стоит также упомянуть о мобильном маркетинге, выступающем в роли интерактивного маркетингового инструмента коммуникаций, в реализации которых задействован мобильный телефон или смартфон. Согласно мнению И.В. Ильичевой [4, с. 122], которая считает, что к основным характеристикам мобильного маркетинга относят:

- массовость;
- персонификация;
- интерактивность;
- временной охват;
- мультимедийность.

Главным достоинством такого маркетинга является эффективность и расширение рекламных возможностей.

Заключение

В целом можно сделать вывод о том, что проведение успешной политики маркетинга может стать эффективным способом в достижении стратегических целей предприятия. В настоящее время, чтобы остаться конкурентоспособным и вести прибыльную деятельность, многие предприятия используют маркетинговые технологии. Любое предприятие в соответствии с направлением своей деятельности и имеющимися возможностями может подобрать подходящую маркетинговую технологию, т. к. их многообразие слишком велико.

Литература

1. *Кметь Е.Б., Ким А.Г.* Управление маркетингом: Учеб. – Владивосток: Изд-во ВГУЭС, 2015. – 308 с.
2. *Суркова Е.В.* Основы маркетинга: Учеб. пособие – Ульяновск: УлГТУ, 2007. – 152 с.
3. *Панкрухин А.П.* Маркетинг: Учеб. для студентов. 4-е изд., стер. – М.: Омега-Л, 2006. – 656 с.
4. *Ильичева И.В.* Маркетинговые технологии: Учеб.-метод. пособие. – Ульяновск: УлГТУ, 2012. – 158 с.

УДК 316.334.3:304(476)

Е.В. Тулейко

*НИИ теории и практики государственного управления
Академии управления при Президенте Республики Беларусь,
Минск, 220007
e-mail: e_tulejko@mail.ru*

ГОСУДАРСТВЕННО-ЧАСТНОЕ ПАРТНЕРСТВО КАК МЕХАНИЗМ РАЗВИТИЯ СОЦИАЛЬНОЙ СФЕРЫ РЕСПУБЛИКИ БЕЛАРУСЬ

Социальная сфера является одной из отраслей, которая непосредственно связана с качеством жизни населения. Интенсивное развитие социальной сферы требует постоянного повышения ее эффективности, связанного с обеспеченностью экономическими ресурсами и инфраструктурой, повышением качества предоставляемых услуг, гибкой системой управления, развитием законодательства и другими факторами. Сложность регулирования социальной сферы, прежде всего, связана с тем, что потребности общества и требования к уровню жизни неизменно растут, что требует значительных финансовых вложений в ее развитие. Государство не всегда может обеспечить полное и достаточное финансирование социальной инфраструктуры, приоритетных проектов и программ. Для выхода из сложившейся ситуации перспективным механизмом финансирования социальной сферы представляется государственно-частное партнерство, которое, как показывает зарубежная практика, позволяет преодолеть проблемы, связанные с недостатком бюджетных средств, использовать опыт частных инвесторов для осуществления технических инноваций, а также повысить качество оказываемых населению социальных услуг.

Ключевые слова: государственно-частное партнерство, социальная сфера, социальная инфраструктура.

E.V. Tuleiko

*Institute of theory and practice of public administration
of the Academy of Public Administration under the aegis of the President of the Republic of Belarus
Minsk, 220007
e-mail: e_tulejko@mail.ru*

The social sphere is one of branches which is directly connected with quality of life of the population. Intensive development of the social sphere requires a fixed increase in its efficiency connected with economic resources and infrastructure, improvement of quality of the provided services, a flexible management system, development of the legislation and other factors. Complexity of regulation of the social sphere, first of all, is connected with the fact that needs of society and the requirements for living standards steadily grow that requires considerable financial investments in its development. The state cannot always provide complete and sufficient financing of a social infrastructure, priority projects and programs. A perspective funding mechanism for the social sphere in order to resolve a current situation is a public-private partnership. As foreign practice shows, it allows to overcome the problems connected with a lack of budgetary funds, to use the experience of private investors for implementation of technical innovations, and also to increase quality of the social services rendered to the population.

Key words: public-private partnership, social sphere, social infrastructure.

Введение

В настоящее время государственно-частное партнерство (далее – ГЧП) ГЧП активно развивается и выступает одним из важнейших условий оптимального развития и функционирования рыночной экономики. Это подтверждается количеством реализованных и иницируемых проектов ГЧП в развитых и развивающихся странах, в том числе странах Евразийского экономического союза. Так, в первой части ежегодного отчета Европейского центра экспертизы в сфере ГЧП (European PPP Expertise Centre – ЕРЕС) обозначена совокупная стоимость сделок ГЧП, которые достигли финансового закрытия на европейском рынке в 1-м полугодии 2016 г. и составили

7,8 млрд евро. По сравнению с 1-м полугодием 2015 г. рыночная стоимость проектов ГЧП в европейских государствах увеличилась на 72% [1]. В Российской Федерации на сегодняшний день реализуется более 1300 проектов ГЧП, из которых на текущий момент: федерального уровня – 15 проектов, регионального уровня – 191, муниципального уровня – более 1100. Анализ проектов, которые прошли стадию коммерческого закрытия, показал крайне высокий среднегодовой темп роста, по сравнению с 2013–2014 гг.: в 2013 г. – 86 проектов, в 2014 г. – 385, в 2015 – 873 [2, с. 6].

Значение механизмов ГЧП в решении задач социального развития экономики признано на государственном уровне и в Республики Беларусь. Это нашло отражение в ряде программных документов, в частности Программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы, Программе деятельности Правительства Республики Беларусь на 2016–2020 годы, Национальной стратегии устойчивого развития – 2030 и др. Кроме того, в Республике Беларусь принят Закон Республики Беларусь от 30 декабря 2015 года № 345-З «О государственно-частном партнерстве», разрабатывается ряд подзаконных актов.

Теоретические основы применения ГЧП в социальной сфере содержатся в работах А.М. Ганеева, Н.М. Губашева, Ю.В. Кудрявцевой, А.Я. Лившина, О.П. Молчановой, М.Н. Мысина, В.Е. Сазонова, Л.С. Таршиловой и др.

В Республике Беларусь на сегодняшний день ГЧП находится на стадии своего формирования, в связи с чем вопросы партнерства государства и бизнеса не получили своего широкого распространения и освещения в отечественной научной литературе. Среди наиболее крупных отечественных работ в сфере ГЧП можно выделить следующие: «Государственно-частное партнерство: приоритеты и перспективы для Беларуси»; «Государственно-частное партнерство: международный опыт и перспективы развития в Республике Беларусь»; «Государственно-частное партнерство в мировой экономике»; «Государственно-частное партнерство: международный опыт и перспективы для Республики Беларусь».

Иные отечественные исследования в этой области, как правило, представлены статьями или материалами конференций представителей государственных органов, преподавательского состава, представителей науки и бизнеса. Наиболее значимые научные положения и результаты, с точки зрения темы исследования, отображены в работах Е.А. Дадеркиной, О.М. Куницкой, А.П. Моровой, О.А. Темницкой, П.Г. Никитенко, И.В. Новиковой, Г.А. Яшевой, Г.А. Яшевой, Е.П. Борушко, Л.Е. Филипповой, М.З. Ачаповской, Л.А. Захарченко, М.М. Сачека, Н.Е. Хейвеца, В.С. Петрова и др.

Анализ работ вышеперечисленных и иных авторов показывает, что в настоящее время нет единства среди ученых и практиков в отношении понятия, содержания, форм и механизмов ГЧП. Наиболее общим подходом к понятию и содержанию ГЧП среди исследователей является рассмотрение ГЧП как совокупности форм долгосрочного и взаимовыгодного сотрудничества государственного и частного партнера, объединенных для достижения социально-экономических задач.

Основной целью ГЧП в большинстве подходов является эффективное использование и устойчивое развитие инфраструктуры на основе привлечения внебюджетных источников финансирования, повышения качества предоставления услуги и внедрения инновационных технологий управления.

В то же время, несмотря на большое внимание зарубежных и некоторых отечественных ученых и практиков к проблемам формирования и развития ГЧП, многие вопросы являются актуальными, но остаются недостаточно исследованными. Дискуссионной остается проблема раскрытия теоретических и методологических положений, определяющих специфику и значение ГЧП в социальной сфере Республики Беларусь; остаются нерешенными вопросы социальной ответственности ГЧП, оценки социальной эффективности проектов, уточнения значения и места институциональных преобразований и внедрения современных принципов и методов эффективного управления как важнейших факторов успешного взаимодействия между государством и бизнесом. Учитывая ограниченный объем статьи, в представленном исследовании из этого перечня будет рассмотрен вопрос определения предпосылок формирования ГЧП и его значения в социальной сфере Республики Беларусь.

Развитие теоретико-методологических представлений относительно партнерских отношений на основе зарубежного опыта способствует системному и гармоничному формированию механизма ГЧП применительно к социально-экономическим условиям Республики Беларусь.

В связи с вышеизложенным, сформулированы задачи настоящей статьи, в частности рассмотрение предпосылок внедрения механизмов ГЧП в социальной сфере Беларуси и обоснование необходимости применения этого механизма в социальной сфере страны.

Предпосылки внедрения механизмов ГЧП в социальной сфере Республики Беларусь

Социальная сфера является сложным объектом государственного регулирования, и в последнее время все экономические процессы в той или иной степени приобретают социальную окраску. Государство прилагает все больше усилий для привлечения средств в развитие отраслей социальной сферы. В первую очередь это вызвано тем, что социальная сфера оказывает прямое влияние на качество жизни населения, и, следовательно, на уровень экономического роста страны в целом [3, с. 55].

Полагается, что общей и наиболее острой для всех видов деятельности социальной сферы является проблема отсутствия стабильного и достаточного бюджетного финансирования, следствием чего становится ухудшение качества услуг и обслуживания, сокращение их объема. При этом растут потребности общества в данных услугах, требования к уровню обслуживания, качеству услуг и социально-экономической эффективности деятельности учреждений. В таких условиях актуализируется необходимость внедрения механизмов сотрудничества государства и бизнеса, использование которых способствовало бы повышению эффективности реализации государством своих социальных функций, в первую очередь путем привлечения дополнительных ресурсов и использования более эффективных механизмов финансирования социальных услуг [5, с. 9].

Так, среди основных предпосылок применения механизма ГЧП в социальной сфере можно выделить следующие: правовые, институциональные, общественно-политические, социально-экономические. Остановимся на них подробнее.

Правовые предпосылки. На сегодняшний день ГЧП в Республике Беларусь находится на стадии формирования. Правовые аспекты формирования и развития этого механизма в социальной сфере закреплены в следующих нормативных правовых актах и иных документах: Закон Республики Беларусь от 30 декабря 2015 года № 345-З «О государственно-частном партнерстве», Программа социально-экономического развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы, Национальная стратегия устойчивого развития – 2030, Национальный инфраструктурный план, Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 г. № 53-З «Об инвестициях», Закон Республики Беларусь от 12 июля 2013 года № 63-З «О концессиях» и др. Рассмотрим положение некоторых из них.

В Законе Республики Беларусь от 30 декабря 2015 года № 345-З «О государственно-частном партнерстве» дано определение понятию «государственно-частное партнерство», обозначены цели, задачи, принципы ГЧП и иные вопросы. Кроме того, в правовом акте определено, что ГЧП может осуществляться в отношении объектов инфраструктуры в следующих сферах: дорожная и транспортная деятельность; коммунальное хозяйство и коммунальные услуги; здравоохранение; социальное обслуживание; образование, культура; физическая культура, спорт, туризм; электро-связь; энергетика; переработка, транспортировка, хранение, поставка нефти; транспортировка, хранение, поставка газа, снабжение газом; агропромышленное производство; оборона, правоохранительная деятельность; научная, научно-техническая деятельность; иные сферы [4]. Вопросы развития ГЧП в республике также определены в Постановлении Совета Министров Республики Беларусь от 06 июля 2016 г. № 532 «О мерах по реализации Закона Республики Беларусь от 30 декабря 2015 года «О государственно-частном партнерстве» и Постановлении Министерства экономики Республики Беларусь от 27 июля 2016 г. № 49 «О проектах государственно-частного партнерства».

В Программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы в направлении повышения эффективности инвестиций и привлечения прямых иностранных инвестиций предусматривается углубление сотрудничества со странами и интеграционными объединениями в сфере производственных потенциалов с использованием различных форм, в том числе ГЧП [5]. Также в Программе деятельности Правительства Республики Беларусь на 2016–2020 годы отмечено, что в 2016–2020 годах Правительством страны будут приняты меры по дальнейшему развитию инфраструктуры в сферах дорожной и транспортной деятельности, коммунального хозяйства, здравоохранения, в том числе с привлечением ресурсов частного бизнеса, посредством использования механизмов ГЧП [6].

В Национальной стратегии устойчивого развития – 2030 в развитии сферы здравоохранения определено, что для перехода на качественно новый уровень использования современных медицинских технологий на всех уровнях оказания медицинской помощи особую важность приобретают инвестиции в систему здравоохранения. Важным механизмом финансирования станет ГЧП [7].

Вместе с тем, в Национальном инфраструктурном плане 2016–2030⁴ (далее – НИП) Межведомственным инфраструктурным координационным советом (далее – МИКС) определен и утвержден список из 100 инфраструктурных проектов, отвечающих приоритетам социально-экономического развития Республики Беларусь. В качестве основных источников финансирования для реализации ТОП-100 проектов НИП Правительством рассматриваются привлеченные средства в рамках соглашений ГЧП, инвестиционных договоров, заемные средства, а также иные, не запрещенные законодательством Республики Беларусь источники. Объекты социальной инфраструктуры представлены 48 проектами по строительству, реконструкции, модернизации и реставрации объектов инфраструктуры здравоохранения, образования, культуры, религии, спорта и туризма на общую сумму 968,25 млн долл. Кроме того, на момент формирования настоящего НИП МИКС отобраны и утверждены для прохождения дальнейших этапов подготовки семь пилотных проектов ГЧП, представляющих различные сектора экономики Республики Беларусь, в частности в социальной сфере: «Реконструкция комплекса зданий УЗ «Городская клиническая больница № 3 г. Гродно» под «Гродненский областной клинический онкологический диспансер» и строительство детских дошкольных учреждений образования в регионах Минской области [8].

Институциональные предпосылки. В республике на сегодняшний день с целью формирования и развития ГЧП созданы следующие специализированные структуры ГЧП:

– Центр ГЧП при Национальном агентстве инвестиций и приватизации Республики Беларусь – специализированное структурное подразделение, которое призвано оказывать консультационную и методологическую поддержку органам государственного управления в реализации инфраструктурных проектов, основываясь на принципах государственно-частного партнерства, продвигать ГЧП в Республике Беларусь, а также взаимодействовать с Межведомственным инфраструктурным координационным советом по вопросам стратегии развития ГЧП в Республике Беларусь и формирования Национального инфраструктурного плана [9].

– Межведомственный инфраструктурный координационный совет, который является постоянно действующим коллегиальным органом, созданным для координации вопросов долгосрочного развития инфраструктурных объектов, в том числе на принципах государственно-частного партнерства [9].

Общественно-политические предпосылки. Общественно-политические предпосылки использования механизмов ГЧП в социальной сфере обусловлены приоритетами социальной политики республики и определяют направления развития всего комплекса социальных процессов и отношений, форм общения между людьми. Как известно, Беларусь – социально-ориентированная страна, и характерным признаком белорусской модели развития является сильная социальная политика. Это означает сопряжение социальной ориентации экономики с повышением эффективности ее инвестиций в развитие человеческого потенциала. Социальные программы государства в области образования, здравоохранения, охраны материнства и детства, защиты пожилого населения и малообеспеченных слоев населения, развития физкультуры и спорта составляют социальный смысл белорусской социально-ориентированной экономической модели [3, с. 58].

Социально-экономические предпосылки. В Программе социально-экономического развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы определена главная цель развития страны на 2016–2020 годы – повышение качества жизни населения на основе роста конкурентоспособности экономики, привлечения инвестиций и инновационного развития [5]. Сегодня расходы на социальную сферу в республике очень высоки, их снижение за счет использования механизма ГЧП по-

⁴ В соответствии с постановлением Совета Министров Республики Беларусь от 27.05.2014 г. № 508 «О межведомственном инфраструктурном координационном совете» под НИП понимается документ долгосрочного планирования (10–15 лет), принимаемый (разрабатываемый) с учетом Национальной стратегии устойчивого развития на период до 2030 года (далее – НСУР 2030), в основе которого лежат приоритеты и потребности государства по развитию объектов производственной и социальной инфраструктуры, анализ затрат и выгод при выборе оптимальной модели финансирования инфраструктурных проектов, необходимого объема инвестиций.

зволит уменьшить налоговую нагрузку на экономику. Это позволит повысить инвестиционную привлекательность страны, в том числе на общем рынке ЕАЭС, привлечь дополнительное финансирование в социальную инфраструктуру, улучшить качество предоставляемых социальных услуг.

Так, на социальную сферу Беларусь тратит 44% бюджета страны. Согласно закону «О республиканском бюджете на 2017 год», экономика Беларуси сохранит социальную направленность, увеличатся расходы на здравоохранение, образование. В сравнении с 2016 г. в текущем году планируется затратить: на здравоохранение 878 781 020,0 руб. (7 628 581 671,0 тыс. руб.), образование 808 064 199,0 руб. (8 289 743 691,0 тыс. руб.), культуру 90 280 276,0 руб. (834 457 249,0 тыс. руб.), физическая культура и спорт 186 236 676,0 руб. (1 707 928 004,0 тыс. руб.), туризм 2 063 872,0 руб. (20 807 153,0 тыс. руб.) [10, 11]. Расходы на финансирование образования и здравоохранения растут более высокими темпами по сравнению с другими отраслями. Таким образом, расходы на социальную сферу в структуре бюджета прирастают.

Эти и иные экономические обстоятельства требуют поиска новых подходов к финансированию социальной сферы и оказания услуг. Применение механизма ГЧП в социальной сфере позволит снизить нагрузку с республиканского и областного бюджетов, а также перенести часть финансовых рисков с государственного сектора на частный.

Заключение

В Республике Беларусь актуальность ГЧП в социальной сфере обусловливается высоким уровнем расходов на содержание и обеспечение инфраструктуры и услуг, недостаточным качеством услуг и обслуживания, а также необходимостью постоянного обновления и расширения перечня объектов социальной инфраструктуры. Долгое время социальная сфера в Беларуси являлась объектом прямого государственного управления. ГЧП позволит сохранить эту тенденцию, государство по-прежнему будет осуществлять контроль и надзор за оказанием социальных услуг, необходимых населению в соответствующем объеме, структуре и качестве. Вместе с тем, применение механизма ГЧП предоставит возможность дополнительного финансирования, разделения рисков, сокращения сроков возведения/реконструкции инфраструктуры, внедрения современных методов управления, передовых технологий оказания услуг и обслуживания.

В процессе исследования определены правовые, институциональные, общественно-политические и социально-экономические предпосылки применения механизма ГЧП в Республике Беларусь. Названные предпосылки являются основой развития партнерства государства и бизнеса, дают возможность развитию социального потенциала страны. В то же время внедрение ГЧП в республике с целью повышения инвестиционной привлекательности экономики связано с углублением теоретико-методологических вопросов, оптимальным распределением рисков и ответственности между партнерами, определением гарантий спроса со стороны государства на услуги ГЧП в социальной сфере, а также эффективное тарифное регулирование. Исследование этих вопросов позволит достичь целей социально-экономического развития за счет дополнительных инвестиций в объекты инфраструктуры, повысить эффективность использования бюджетных средств за счет привлечения ресурсов частного сектора.

Таким образом, внедрение механизма ГЧП в Республике Беларусь будет способствовать дальнейшему развитию социальной сферы в качестве одной из приоритетных отраслей экономики, в которой частный бизнес отсутствовал или принимал участие в минимальной степени.

Литература

1. Market Update Review of the European PPP Market in 2014, European PPP Expertise Centre. – 2015. – URL: http://www.eib.org/epec/resources/publications/epec_market_update_2016_h1_en. (дата обращения: 20.02.2017).
2. Исследование «Развитие государственно-частного партнерства в России в 2015–2016 годах. Рейтинг регионов по уровню развития ГЧП» / Ассоциация «Центр развития ГЧП», Министерство экономического развития Российской Федерации. – М.: Ассоциация «Центр развития ГЧП», 2016. – 36 с.

3. Тулейко Е.В. Государственно-частное партнерство в системе регулирования социальной сферы Республики Беларусь // Современные тенденции в экономике и управлении: проблемы и направления: Коллективная науч. моногр. / Под ред. д.э.н., профессора М.И. Абакарова. – М.: Буки Веди, 2016. – С. 48 – 63.

4. О государственно-частном партнерстве: закон Республики Беларусь, 30 дек. 2015 г. № 345-З // Эталон Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь – Минск, 2017.

5. Об утверждении программы социально-экономического развития Республики Беларусь на 2016–2020 годы: Указ Президента Республики Беларусь, 15 декабря 2016 г. № 466 // Эталон Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь – Минск, 2017.

6. Об утверждении Программы деятельности Правительства Республики Беларусь на 2016–2020 годы: Постановление Совета Министров от 05.04.2016 № 274 // Эталон Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь – Минск, 2017.

7. Национальная стратегия устойчивого развития – 2030 / ГНУ «НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь» // Экономический бюллетень ГНУ «НИЭИ Министерства экономики Республики Беларусь». – № 4 (214). – 2015.

8. Национальный инфраструктурный план 2016–2030 / Центр ГЧП в Беларуси. – 2017. – URL: <http://pprbelarus.by/nip/>. (дата обращения: 15.02.2017).

9. Институты ГЧП / Центр ГЧП. – 2017. – URL: <http://pprbelarus.by/nip/>. (дата обращения: 26.02.2017).

10. О республиканском бюджете на 2017 год: Закон Республики Беларусь 18 октября 2016 г. № 431-З // Эталон Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2017.

11. О республиканском бюджете на 2016 год: Закон Республики Беларусь 30 декабря 2015 г. № 341-З // Эталон Беларусь [Электронный ресурс] / Нац. центр правовой информ. Респ. Беларусь. – Минск, 2017.

Секция 3. СОЦИАЛЬНО-ЭКОНОМИЧЕСКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РЕГИОНАЛЬНОГО РАЗВИТИЯ

УДК 005.591.6

А.С. Горенкова, М.В. Червинский

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: anya.gorenkova.97@mail.ru
e-mail: Olesova72@mail.ru*

ИННОВАЦИИ В СОВРЕМЕННОМ МИРЕ КАК НЕОБХОДИМОСТЬ УСТОЙЧИВОГО РАЗВИТИЯ

В статье рассматриваются вопросы влияния инноваций на тип и устойчивость экономического роста; приводятся примеры «догоняющих» стран, которые использовали инновации как мощный антикризисный фактор; проводится сравнительный анализ развития экономик развитых и «догоняющих» стран на перспективу до 2050 г.

Ключевые слова: инновации, устойчивое развитие, высокие технологии, мировая экономика, имидж компании, транснациональные компании.

A.S. Gorenkova, M.V. Chervinskii

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: anya.gorenkova.97@mail.ru
e-mail: Olesova72@mail.ru*

INNOVATION IN THE MODERN WORLD AS THE NEED FOR SUSTAINABLE DEVELOPMENT

This article discusses the impact of innovations on a type and stability of economic growth; examples of "catching up" countries that have used innovations as a powerful anti-crisis factor are given; a comparative analysis of the development of developed and "catching up" economies up to 2050 is made.

Key words: innovations, sustainable development, high technology, global economy, company image, multinational companies.

Основным фактором развития экономики, ее устойчивости и, как следствие, эффективности, конкурентоспособности, является инновационная деятельность, которую можно рассматривать как разработку, освоение и распространение инноваций. В современной экономике инновации присущи всем сферам социально-экономического развития общества и являются мощным антикризисным фактором, основой оживления экономики, главным содержанием инвестиционного бума в постдепрессивный период [1]. Именно инновации приводят к изменению структуры экономики и смене технологических укладов, определяют тот путь, который выберет страна: либо пойдет по пути догоняющего развития, либо это будет путь инновационный, лидирующий. Инвестиции и инновации – две взаимодополняемых и взаимозависимых детерминанты: без инвестиций невозможны инновации, без инноваций невозможен «прорыв», «скачок» в экономическом развитии страны, требующий значительных инвестиций [2]. Согласно докладу «Глобальный инновационный индекс» 2016 г., до кризиса 2009 г. темп роста расходов на НИОКР в мировом масштабе составлял 7% в год, в 2014 г. – 4%, что стало следствием замедления экономического роста в странах с формирующимся рынком и сокращения расходов на НИОКР в странах с высоким уровнем дохода. Как отметил в докладе Генеральный директор Всемирной организации интел-

лектуальной собственности (ВОИС) Фрэнсис Гарри, инвестиции в инновации являются важным условием повышения темпов долгосрочного экономического роста [3].

Рассмотрим соотношение сил в мире с точки зрения развития инновационных процессов, представленное в докладе.

Лидерами по «качеству инноваций», важного индикатора, отражающего уровень развития высшего образования, число научных публикаций и количество поданных международных заявок на патенты в 2016 г., являются Япония, США, Соединенное Королевство и Германия. Китай находится на 17-м месте, далее за ним следует Индия, которая опередила Бразилию. Согласно данным Глобального Инновационного Индекса региональными лидерами инноваций стали следующие страны (табл. 1) [3]:

Таблица 1

Лидеры инноваций в региональном аспекте в 2016 г.

Регион / рейтинг	Страна	ГИИ / рейтинг	Особенности развития инноваций
<i>Северная Америка</i>			
1	США	4	Сильные показатели в таких областях, как нормативно-правовое регулирование, участие фирм в проведении глобальных НИОКР, уровень развития финансового рынка, включая инвестиции в новые предприятия, качество высших учебных заведений и научных публикаций, расходы на программное обеспечение и состояние инновационных кластеров. Слабые показатели расходов на образование, качества высшего и среднего специального образования из-за малой доли выпускников по научно-техническим специальностям, энергоэффективности и общих инвестиций в экономику и производительности
2	Канада	15	
<i>Страны Африки и Юг от Сахары</i>			
1	Маврикий	53	Страны входят в группу «динамичных новаторов» – стран, которые добиваются более высоких результатов, чем можно было бы предположить, исходя из их уровня развития. Высокие рейтинги по показателям институтов, уровня развития бизнеса, результатов в области знаний и технологий, легкости создания предприятий, бизнес-моделей и относительных расходов на образование. Слабые показатели касаются проведения фирмами глобальных НИОКР, высокотехнологичного экспорта, качества местных вузов и числа научных публикаций
2	Южная Африка	54	
3	Кения	80	
<i>Латинская Америка и Карибский Бассейн</i>			
1	Чили	44	Сильные показатели в области образования и НИОКР, качества научных публикаций и высокотехнологичного производства. Слабые показатели касаются деловой среды, элементов высшего и среднего специального образования и в целом способности создавать инновационную продукцию, а также легкости создания новых предприятий
2	Коста-Рика	45	
3	Мексика	61	
<i>Центральная и Южная Азия</i>			
1	Индия	66	Высокие результаты по показателям высшего и среднего специального образования и НИОКР, в том числе интенсивности участия фирм в глобальных НИОКР, качества высших учебных заведений и научных публикаций, уровня развития рынка и экспорта услуг информационно-коммуникационных технологий (ИКТ). Относительно слабые показатели деловой среды, расходов на образование, легкости создания новых предприятий и производства товаров и услуг творческого характера
2	Казахстан	75	
3	Исламская республика Иран	78	
<i>Северная Африка и Западная Азия</i>			
1	Израиль	21	Наиболее высокие средние показатели в областях доступа к ИКТ и создания бизнес-моделей, основанных на ИКТ, а также «электронного правительства» и роста производительности. Менее впечатляющими являются показатели в областях высокотехнологичного экспорта, патентов и качества публикаций.
2	Кипр	31	
3	Объединенные Арабские Эмираты	41	
<i>Юго-Восточная Азия, Восточная Азия и Океания</i>			
1	Сингапур	6	Наиболее высокие средние показатели по числу преподавателей на одного учащегося и росту производительности труда и несколько более низкие показатели по НИОКР, финансируемые иностранными фирмами, экспорту и импорту услуг ИКТ и поступлений от интеллектуальной собственности
2	Республика Корея	11	
3	Гонконг (Китай)	14	
<i>Европа</i>			
1	Швейцария	1	Относительно сильные институты и высокоразвитая инфраструктура, уровни развития бизнеса и результатов в области знаний и технологий. Особо высокие результаты в областях охраны окружающей среды, доступа к ИКТ и ожидаемой продолжительности обучения. Существуют возможности для дальнейшего прогресса в том, что касается НИОКР, финансируемых предприятиями, НИОКР, финансируемых иностранными фирмами, высокотехнологичного экспорта и подачи международных заявок на патенты
2	Швеция	2	
3	Соединенное Королевство	3	

Нормативные и организационно-правовые механизмы поддержки инновационного бизнеса в некоторых странах-лидерах инноваций представлены в табл. 2 [4].

Таблица 2

Нормативные и организационно-правовые механизмы поддержки инновационного бизнеса

<i>Европейский союз</i>
<p>1. Европейская сеть центров обмена инновациями – технологические брокеры, помогающие научно-исследовательским организациям передавать бизнесу инновационные технологии.</p> <p>2. Проект «Тенденции инновационной деятельности в Европе» (1999 г.), цель которого – сбор и анализ информации об инновационной политике стран ЕС, Северной Америки и Азии.</p> <p>3. Информационный проект «ПРО ИННО Европа», созданный для координации деятельности государств-членов ЕС в области инновационной политики в рамках Главного управления Европейской комиссии по предпринимательству и торговле и основанный на трех документах: «Политика анализа», «Политика знаний» и «Политика развития».</p> <p>4. Лиссабонская стратегия, цель которой – создание в Европе самой конкурентоспособной экономики, основанной на знаниях.</p> <p>5. Информационный документ «Инвестиции в исследования: план действий», содержащий рекомендации по реализации конкретных мероприятий для государств-участников.</p> <p>6. «Инновационная политика: Подход ЕС в контексте Лиссабонской стратегии», направленный на развитие инновационной деятельности,</p> <p>7. «Инновационная стратегия – внедрение знаний в практику», предполагающая применение методов стимулирования инновационной деятельности: создание и развитие кластеров; развитие компаний, создаваемых совместно научно-исследовательскими институтами и бизнесом; введение на национальном уровне налоговых льгот для инновационных предприятий и др.</p>
<i>Великобритания</i>
<p>1. Модельные контракты, направленные на передачу или использование права собственности на результаты интеллектуальной деятельности в области инноваций, предложенные Министерством инноваций, высших учебных заведений и повышения квалификации и подготовленные рабочей группой, в которую вошли представители университетов, региональных агентств развития, Ассоциации малых предприятий, различных министерств и частных компаний.</p> <p>2. Руководство по определению исследований и разработок в целях налогообложения, разъяснения по которому можно получить в Министерстве по делам бизнеса, предпринимательства и реформ в области государственного регулирования.</p> <p>3. Компании, осуществляющие консультационные и сервисные услуги в области технологического развития, созданные на базе университетов, являющиеся владельцами различных инновационных центров и участвующие в посреднической деятельности между разработчиками инновационных идей и представителями бизнеса, которые готовы использовать эти идеи на практике.</p> <p>4. Налоговые льготы, размер которых зависит от величины компании и составляет: 150% от расходов на исследования и разработки для малых и средних компаний; 125% от расходов на исследования и разработки для крупных компаний</p>
<i>Германия</i>
<p>1. Финансовая поддержка исследований и инновационной деятельности государством: до 80% исследовательской деятельности вузов осуществляется за счет грантов пяти крупных научных обществ; финансирование проектов, направленное на привлечение частных инвесторов и предоставление им прямой финансовой поддержки.</p> <p>2. Закон о стимулировании рискованного капитала, предусматривающий налоговые льготы для инициаторов создания фондов рискованного капитала.</p> <p>3. Патентное ведомство Германии, являющееся важным источником информации в предпринимательском секторе.</p> <p>4. Система государственной поддержки реализации запатентованных изобретений. Гамбургский патентно-инновационный центр заключает соглашения с научными учреждениями и выступает в качестве брокера в интересах малого и среднего предпринимательства. Центр сотрудничает с двумя ведущими национальными информационными сетями, через которые коммерчески значимые изобретения предлагаются заинтересованным лицам внутри страны и за рубежом, и отслеживает выполнение условий соглашений</p>
<i>Швеция</i>
<p>1. Правительственное агентство по инновационным системам – государственное учреждение, реализующее государственную политику в области инновационной деятельности, в частности: обеспечение более эффективного взаимодействия между университетами и исследовательскими институтами, с одной стороны, и промышленными компаниями – с другой; стимулирование рискованных областей науки и разработок; усиление поддержки вузов в процессе коммерциализации исследовательских результатов.</p> <p>2. Холдинговая система сотрудничества вуза и бизнеса. Основные задачи холдинговых фирм – владение, распоряжение и управление акциями компаний, цель которых – способствовать коммерческому распространению результатов исследовательской деятельности.</p> <p>3. Центры экспертизы, выступающие связующим звеном в рамках сотрудничества нескольких исследовательских групп из университета и нескольких партнеров из сферы индустрии. Основная задача центра экспертизы – способствовать проведению проблемно ориентированных междисциплинарных исследований, преобразованию новых знаний и компетенций в новые продукты, процессы и услуги.</p> <p>4. Программа для поддержки передачи инновационных технологий компаниям малого бизнеса, нацеленная на создание ряда мероприятий, которые бы облегчили доступ малых предприятий к инновационным технологиям, и на создание технологических брокеров и специальной информационной сети</p>

<i>Франция</i>
<p>1. Исследовательский кодекс, Кодекс интеллектуальной собственности, направленные на защиту интересов авторов инноваций и регулирующие права государственных исследовательских учреждений на участие в коммерческой деятельности и продвижение результатов исследований.</p> <p>2. Совместная согласительная комиссия при Национальном институте интеллектуальной собственности, созданная для разрешения споров в области инноваций.</p> <p>3. Государственные исследовательские, научные и технологические учреждения, вузы могут оказывать услуги, выполнять договоры на проведение исследовательских работ, использовать запатентованные изобретения и лицензии и коммерциализировать продукты своей деятельности, а также вправе на определенных условиях поручать такую деятельность частным компаниям или учреждениям, а также создавать дочерние общества.</p> <p>4. Образовательный кодекс, определяющий права государственных вузов, в частности ученым, разработавшим соответствующие результаты интеллектуальной деятельности, разрешается участвовать во внедрении и коммерческом использовании таких объектов.</p> <p>5. Налоговые льготы: налоговый вычет на исследования (30% от расходов предприятия на НИОКР в пределах 100 млн евро плюс 5% от расходов сверх этой суммы); предусмотрены налоговые льготы на расходы на патенты; в отношении ряда предприятий установлен особый налоговый режим</p>
<i>США</i>
<p>1. Закон Бай-Доула (1980 г.) (Акт по патентным процедурам для университетов и малого бизнеса), Закон Стивенсона-Уайдлера (1980 г.), регулирующие права на интеллектуальную собственность, полученную при государственном финансировании разработок и предоставляющий получателям государственного финансирования право самостоятельно патентовать созданные ими изобретения и выдавать на них лицензии другим лицам.</p> <p>2. Закон о развитии инноваций в малом бизнесе (1982), согласно которому Федеральные агентства США обязаны выделять ассигнования малому бизнесу на проведение НИОКР.</p> <p>3. Закон о процедурах патентования в университетах и малом бизнесе (1980 г.), дающий право университетам и малому бизнесу, заключившим контракт с каким-либо федеральным ведомством на проведение НИОКР за счет федеральных ассигнований, самим патентовать изобретения, полученные в рамках выполнения этих работ, и право федеральному ведомству, финансировавшему НИОКР, предоставлять эксклюзивную лицензию в качестве гранта на «свою технологию» частным фирмам.</p> <p>4. Закон «О японской технической литературе» (1986 г.), принятый для обеспечения получения информации о технических разработках в Японии, и Национальный технический информационный центр – специальная служба, созданная Министерством торговли с целью предоставления государственным органам и бизнесу консультационных и информационных услуг, включая подготовку ежегодных отчетов об основных изобретениях в Японии в области компьютеров, биотехнологии, роботов и т. д.</p> <p>5. Закон о торговых марках (1984 г.), разрешивший лабораториям государственной формы собственности и лабораториям-подрядчикам предоставлять лицензии на патенты, а подрядчикам получать роялти от использования результатов НИОКР.</p> <p>6. Закон о национальных кооперативных исследованиях (1984 г.), уменьшивший «антитрестовские барьеры» для проведения совместных (кооперативных) федеральных и промышленных исследований, что привело к образованию нескольких сотен консорциумов, занимающихся НИОКР.</p> <p>7. Закон о трансфере федеральных технологий (1986 г.), давший возможность доступа всем заинтересованным фирмам США к научно-технологическим ресурсам федеральных лабораторий, также определил ограничения, связанные с национальной безопасностью.</p> <p>8. Закон «О финансировании Национального института стандартов и технологий в 1989 финансовом году», закрепивший право разработчиков программного обеспечения на получение соответствующего вознаграждения и прояснивший права приглашенных изобретателей в отношении получения роялти.</p> <p>9. Закон «О национальной конкурентоспособности при передаче технологий» (1989 г.), предоставивший право трансфера технологий для федеральных лабораторий, занимающихся ядерным оружием</p>
<i>Индия</i>
<p>1. Индийская ассоциация венчурного инвестирования, созданная в 1992 г. с целью финансовой поддержки инновационных компаний и объединяющая индийских, американских и европейских участников.</p> <p>2. Национальный венчурный фонд программного обеспечения и информационных технологий, Фонд развития мелких и средних предприятий, основные задачи которых – снижение характерных для инновационных отраслей долгосрочных рисков, поиск и инвестирование в новые компании в секторах: информационные технологии, пищевая промышленность, инфраструктура здравоохранения, логистика.</p> <p>3. Совет по технологическому развитию, созданный в 1996 г., оказывающий поддержку инновационным компаниям на стадии расширения. Предоставляет льготные кредиты, участвует в уставном капитале инновационных компаний.</p> <p>4. Агентство по созданию научно-технологических парков и поддержке науки и технологий, созданное с целью поддержки развития технологических парков и инкубаторов.</p> <p>5. «Научная, технологическая и инновационная политика Индии 2013», документ, призывающий к интеграции задач научного, технологического и инновационного развития страны, основой которой является модель инклюзивного развития</p>

*Составлено по литературным источникам [4–6].

Из представленного в табл. 1 и 2 обзора видно, что каждая из рассмотренных стран сформировала свою систему развития и поддержки инноваций. В то же время можно проследить общие

направления инновационной политики: прямое участие государства в инновационных компаниях, развитие инновационной инфраструктуры, поддержка авторов инноваций, налоговое стимулирование разработчиков инновационной продукции, участие иностранного капитала в проектах, что служит признанием той важной роли, которую играют инновации в качестве движущей силы экономического роста как для развитых стран, так и стран «догоняющих». В докладе Goldman Sachs «Бразилия, Россия, Индия, Китай – дорога в 2050» (01.10.2003) представлен оптимистический прогноз развития этих четырех стран, которые в перспективе должны стать особо привлекательными для инвестиций (рис. 1) [7].

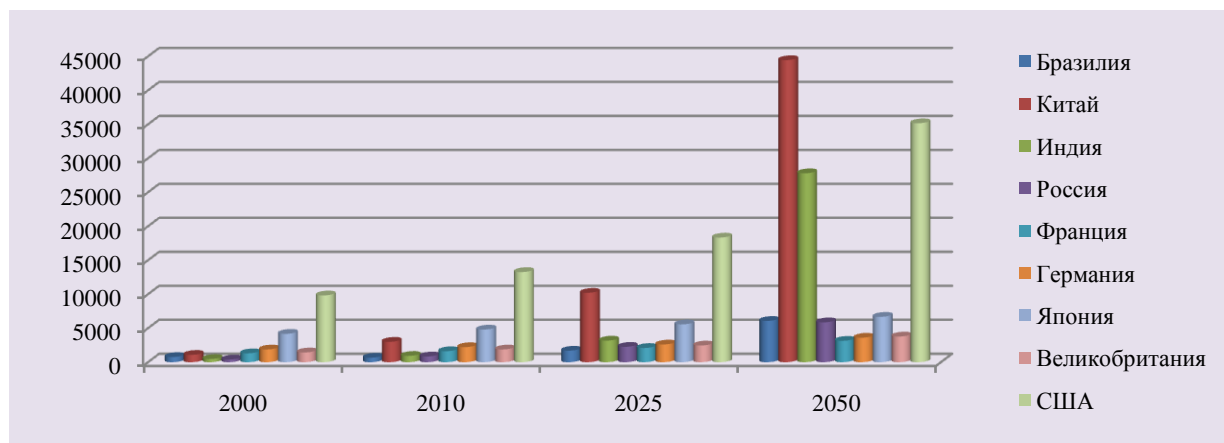


Рис. 1. Прогноз роста ВВП, млрд долл.

Присущая неравномерность развития различным регионам ведет к резкому изменению в соотношении сил в мире. Так, темпы экономического роста США, Японии, Великобритании, Германии, Франции, Италии, согласно прогнозу, должны составить в среднем 2% в год, что, по мнению аналитиков, позволит Индии к 2032 г. опередить по объему ВВП Японию, а Китаю к 2041 г. – США. В России предполагаемый темп роста ВВП на душу населения до 2020 г. должен составить 7–10% в год, что даст возможность России в отличие от Бразилии, Индии и Китая догнать «большую шестерку» не только по размеру экономики, но и по уровню жизни [7]. Кризис 2008 г., внесший серьезные коррективы в темпы развития отдельных стран, доказал обоснованность данного прогноза (рис. 2).

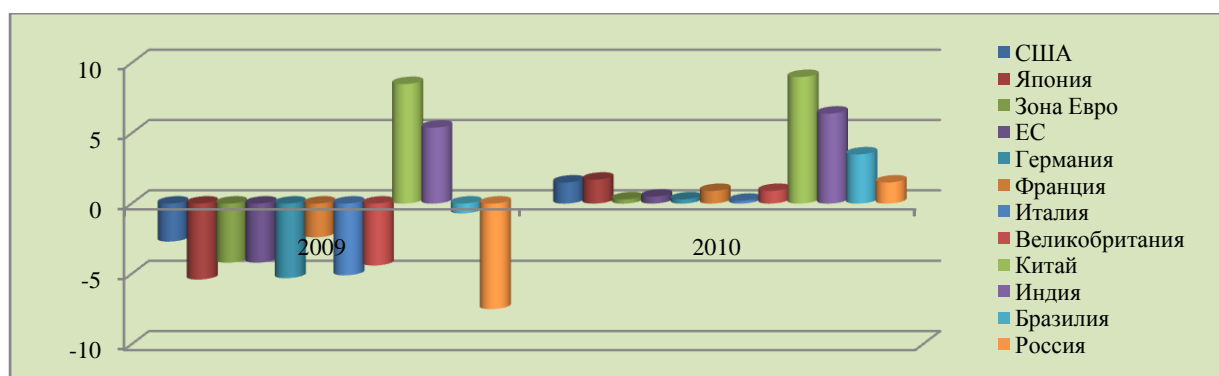


Рис. 2. Темпы прироста ВВП согласно оценке МВФ за 2008–2010 гг., % [8]

Как видно из рис. 2, экономики Китая и Индии оказались менее подвержены негативному влиянию мировых кризисных явлений. Более того, темпы развития этих двух стран в условиях кризиса стали исключительно высокими за счет привлечения в растущую промышленность дешевой рабочей силы и массированного заимствования технологий у развитых стран. Производя продукцию с низкими издержками, страны поздней индустриализации конкурируют на открытых рынках со странами-лидерами. Содействуют им в этом транснациональные компании, заинтересованные в емких рынках и дешевой рабочей силе, инвестирующие крупные средства

в развивающиеся рынки, передавая местным предприятиям технологии и опыт управления [9]. Неравномерность развития стран наблюдается и в БРИКС. В 2016 г. экономика Индии выросла на 7,4%, Китая – на 6,7%. Темпы роста ЮАР остались на уровне 0,28%. В то же время показатель экономического развития Бразилии сократился на 3,6%, а России – на 3,7% [10].

Поэтому переход на инновационный путь развития для России в настоящее время является необходимостью. В этом отношении очень важно системное изучение иностранного опыта, причем не только развитых стран, но и стран, идущих по пути догоняющего развития и имеющих устойчивые темпы экономического роста. Индия и Китай в этом случае являются успешным примером.

Литература

1. Кузык Б.Н., Кушлин В.И., Яковец Ю.В. Прогнозирование, стратегическое планирование и национальное программирование. – М.: Экономика, 2011. – 604 с.
2. Еремينا М.Ю. Инновационный тип экономического роста – основа устойчивого развития экономики // Развитие теории и практики управления социальными и экономическими системами: Материалы V междунар. науч.-практ. конф. (26–28 апреля 2016 г.). – Петропавловск-Камчатский: КамчатГТУ, 2016. – С. 121–125.
3. Глобальный инновационный индекс 2016 г.: в рейтингах лидируют Швейцария, Швеция, Соединенное Королевство, США, Финляндия, Сингапур; в число 25 ведущих стран вошел Китай [Электронный ресурс] / Женева, 15-08-2016 / PR/2016/793 // Совместное издание ВОИС, Корнельского университета, INSEAD и партнеров ГИИ в области знаний 2016 г.: Конфедерации индийской промышленности (КИИ), «du», «A.T. Kearney» и «IMP³rove– Европейской академии управления инновациями». – URL: http://www.wipo.int/pressroom/ru/articles/2016/article_0008.html/ (дата обращения: 04.04.2017).
4. Калятин В.О., Наумов В.Б., Никифорова Т.С. Опыт Европы, США и Индии в сфере государственной поддержки инноваций [Электронный ресурс] // Российский юридический журнал. – 2011. – № 1. – URL: <http://www.center-bereg.ru/o2549.html/> (дата обращения: 10.04.2017).
5. Система трансферта технологий в США [Электронный ресурс] // Аналитический вестник. – Выпуск 12: О законотворчестве в области инновационной деятельности. Серия: Законодательное обеспечение развития науки, образования, здравоохранения, культуры. – М., 2002. – URL: <http://iam.duma.gov.ru/node/8/4582/15964/> (дата обращения: 15.03.2017).
6. Новая политика Индии в сфере науки, технологического развития и инноваций [Электронный ресурс] // Полит. образование. – URL: <http://lawinrussia.ru/content/novaya-politika-indii-v-sfere-nauki-tehnologicheskogo-razvitiya-i-innovaciy/> (дата обращения: 02.05.2017).
7. По уровню жизни Россия обгонит Германию [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.vesti.ru/doc.html?id=34759#/photo/0/> (дата обращения: 15.03.2017).
8. Международная безопасность и новое соотношение сил [Электронный ресурс]. – URL: <http://viperson.ru/articles/3-mezhdunarodnaya-bezopasnost-i-novoe-sootnoshenie-sil/> (дата обращения: 05.04.2017).
9. Жданова О.А. Роль инноваций в современной экономике // Экономика, управление, финансы: Материалы междунар. науч. конф. (г. Пермь, июнь 2011 г.). – Пермь: Меркурий, 2011. – С. 38-40.
10. Звезда стран БРИКС в составе Бразилии, России, Индии, Китая и ЮАР стала гаснуть [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.rosbalt.ru/world/2017/04/06/1605480.html/> (дата обращения: 09.04.2017).

УДК 330.322

М.Ю. Еремина, Л.А. Петоян, Ю.Г. Кочарян

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: marina.eryomina@rambler.ru*

ВЛИЯНИЕ ИНВЕСТИЦИЙ НА ЭКОНОМИЧЕСКИЙ РОСТ

В статье рассматривается роль инвестиций в развитии экономики и эффективном использовании ее экономического потенциала, проводится сравнительный анализ ВВП и его структуры различных стран как основного макроэкономического показателя на основе данных международных экономических организаций.

Ключевые слова: экономический рост, инвестиции, валовой внутренний продукт, индекс человеческого развития, индекс глобальной конкурентоспособности, индекс конкурентоспособности бизнеса, глобальный инновационный бизнес.

M.Y. Eremina, L.A. Petoyan, Y.G. Kocharyan

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: marina.eryomina@rambler.ru*

IMPACT OF INVESTMENT ON ECONOMIC GROWTH

The article deals with the role of investment in economic development and effective use of its economic potential. A comparative analysis of GDP and its structure of different countries as the main macroeconomic indicator based on the data of international economic organizations is made.

Key words: economic growth, investment, gross domestic product, human development index, global competitiveness index, business competitiveness index, global business innovation.

Инвестиции в инновации являются важным условием повышения темпов долгосрочного экономического роста. В существующих экономических условиях мобилизация новых источников роста и использование возможностей, раскрываемых глобальными инновациями, становятся приоритетом для всех заинтересованных сторон.

Фрэнсис Гарри, Генеральный директор ВОИС

Экономический рост рассматривается как долгосрочный тренд, как тенденция увеличения совокупного ВВП под действием факторов производства [1]. Экономический рост характеризует движение потенциального ВВП (ВВП в условиях полной занятости ресурсов) и связан с динамикой именно реальных, а не номинальных, показателей, которые показывают, насколько богаче становится государство с течением времени. Позволяют оценить экономический рост и определить его тип индикаторы: темп прироста реального ВВП и темп прироста реального объема выпуска на душу населения. Динамика ВВП России и развитых стран представлена на рис. 1.

Как видно, темпы роста ВВП развитых стран, Китая и России имеют непостоянную динамику. Значительное снижение ВВП стран наблюдалось в 2009 г. (финансовый кризис) и в 2011 г. (введение экономических санкций Западной Европой и США против РФ). В 2011 г. динамика роста ВВП имела отрицательное значение. ВВП России сократился в 2015 г. в сравнении с 2010 г. на 8,2%, Германии – на 2,4%. ВВП Великобритании, наоборот, вырос в 2015 г. в сравнении с 2010 г. на 0,7%, но по отношению к 2014 г. снизился на столько же процентных пунктов. Значительное снижение ВВП произошло в Китае (на 3,9%) и Японии (на 4,5%). ВВП США остался практически на прежнем уровне [2].

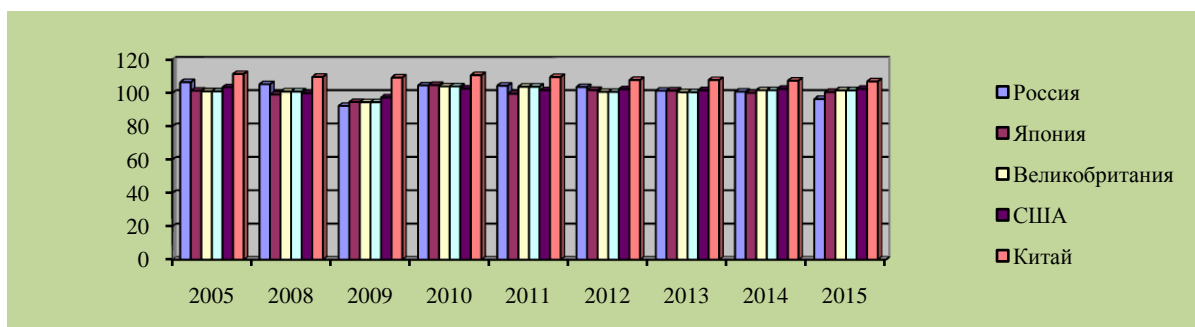


Рис. 1. Динамика ВВП в сопоставимых ценах; в процентах к предыдущему году

Основываясь на статистических данных, рассмотрим результаты международных сопоставлений ВВП (табл. 1).

Таблица 1

Результаты международных сопоставлений ВВП в 2011 г.

Страна	ВВП по ППС, млрд долл. США	ВВП на душу населения по ППС, долл. США	Страна	ВВП по ППС, млрд долл. США	ВВП на душу населения по ППС, долл. США
Россия	3 216,9	22 502	Япония	4 379,8	34 262
Германия	3 352,1	40 990	Китай	13 495,9	10 057
Великобритания	2 201,4	35 091	США	15 533,8	49 782

Как видно, развитые страны отличаются более высоким ВВП на душу населения, что обусловлено интенсивным экономическим ростом.

Интенсивный экономический рост – это преимущественно рост качественный, являющийся результатом роста производительности труда, совершенствования капитала, использования достижений НТП. Экстенсивный экономический рост – это количественный экономический рост, обусловленный количественным увеличением используемых факторов производства: прирост трудовых ресурсов, увеличение объема основных фондов и т. д. [3]. Рассмотрим, как количество и качество факторов экономического роста (труда, капитала, природных ресурсов, технический прогресс) оказывают влияние на его динамику.

Анализируя численность населения в странах-лидерах по этому показателю (табл. 2), можно отметить, что прирост населения не всегда сопровождается высокими темпами экономического роста.

Таблица 2

Среднегодовой прирост населения в разных странах (2015 г. к 2014 г.), %

Страна	Прирост населения	Страна	Прирост населения
Китай	0,5	Россия	0,2
Индия	1,2	Япония	-0,08
США	0,32	Германия	0,6
Индонезия	1,3	Великобритания	0,9
Бразилия	0,84	Нигерия	0,6
Пакистан	2,6	Мексика	1,9

Как видно, численность населения не является основной детерминантой экономического роста. В настоящее время, как отмечалось выше, доминирующим в развитых странах является интенсивный экономический рост, который обеспечивается структурой распределения и качеством трудовых ресурсов (табл. 3).

Таблица 3

Удельный вес городского населения в общей численности населения, %

Страна	Удельный вес	Страна	Удельный вес
Китай	54,4	Россия	74,2
Индия	32,4	Япония	93
США	81,4	Германия	75,1
Индонезия	53	Великобритания	82,3
Бразилия	85,4	ЮАР	64,3
Пакистан	38,3	Мексика	79

В развитых странах преобладает городское население, занятое в промышленности, в развивающихся странах – население, занятое в сельском хозяйстве, с традиционно низкой производительностью труда.

С целью сопоставления качества трудовых ресурсов используют индекс человеческого развития (ИЧР), который измеряет уровень жизни населения и складывается из индекса ожидаемой продолжительности жизни, индекса образования, индекса валового национального дохода. Индекс выражается в долях единицы (чем ближе показатель к единице, тем выше уровень человеческого развития) [4].

Согласно ИЧР, самой благополучной страной в мире признана Норвегия (ИЧР = 0,994). В десятку лидеров рейтинга – стран с очень высоким уровнем развития также вошли: Австралия, Швейцария, Дания, Нидерланды, Германия, Ирландия, Соединенные Штаты Америки, Канада и Новая Зеландия. Российская Федерация в рейтинге нынешнего года поднялась на семь позиций по сравнению с предыдущим годом и на пятнадцать позиций в сравнении с 2011 г. [4], занимая в рейтинге, включающем 188 стран, 50-е место с ИЧР 0,798 и открывая список стран с высоким уровнем человеческого развития [5].

Тем не менее Россия опережает в рейтинге по группе крупнейшие государства с быстрорастущей экономикой (БРИКС): Бразилия занимает в рейтинге 75-е место, Китай – 90-е, Южная Африка – 116-е, Индия – 130-е.

Количество и качество капитальных ресурсов – второй важный фактор экономического роста, вклад которого в экономическое развитие оценивается двумя показателями: Индексом глобальной конкурентоспособности (GCI) и Индексом конкурентоспособности бизнеса BCI [6].

GCI составлен из 12 слагаемых конкурентоспособности: «Качество институтов», «Инфраструктура», «Макроэкономическая стабильность», «Здоровье и начальное образование», «Высшее образование и профессиональная подготовка», «Эффективность рынка товаров и услуг», «Эффективность рынка труда», «Развитость финансового рынка», «Технологический уровень», «Размер внутреннего рынка», «Конкурентоспособность компаний» и «Инновационный потенциал». Рейтинг глобальной конкурентоспособности 2015–2016 гг. возглавила Швейцария, второе место занимает Сингапур, третье – Соединенные Штаты, которые по-прежнему остаются мировым лидером в обеспечении инновационных продуктов и услуг, четвертое место – Германия, пятое – Нидерланды. Далее в десятке лидеров рейтинга: Япония (6-е место), Гонконг (7-е), Финляндия (8-е), Швеция (9-е) и Великобритания (10-е). Среди крупных развивающихся экономик стран БРИК: Китай (28-е место) по-прежнему продолжает лидировать в группе, Бразилия (75-е место), Индия (55-е). Россия существенно укрепила свои позиции и поднялась в рейтинге с 45-го до 43-го места [5–7].

Несмотря на то, что российская экономика сейчас находится в рецессии, ее основные макроэкономические показатели пока выгодно отличаются от показателей ряда других стран. К сильным сторонам российской экономики можно отнести высокую распространенность высшего образования, развитие инфраструктуры, улучшение показателей бизнес-регулируемости и внутренней конкуренции. Однако воспользоваться своими конкурентными преимуществами России мешают: низкая эффективность работы государственных институтов, недостаточный инновационный потенциал, слабая развитость финансового рынка и дефицит доверия инвесторов к финансовой системе. В период с 2014 по 2017 гг. к указанным отрицательным факторам добавились ослабление внутреннего спроса, экономические санкции со стороны стран Северной Америки и Западной Европы, а также внешняя неопределенность относительно будущего цен на минеральные ресурсы. Ключевыми проблемами для экономического развития в России остались коррупция, неэффективность государственного аппарата, высокие налоговые ставки. Все эти факторы способствуют неэффективному распределению ресурсов страны и препятствуют росту ее конкурентоспособности [8].

Следующим главным фактором, обеспечивающим устойчивый экономический рост, является технический прогресс. Основным показателем, характеризующим научную деятельность и определяющим уровень выделяемых капитальных вложений, является объем внутренних затрат на исследования и разработки. Объем внутренних затрат на исследования и разработки в процентах к ВВП в России составил в 2014 г. 1,13% – это 25-е место в мировом рейтинге. По фундаментальным исследованиям – 0,17% и, соответственно, 16-е место в мире (рис. 2, 3).

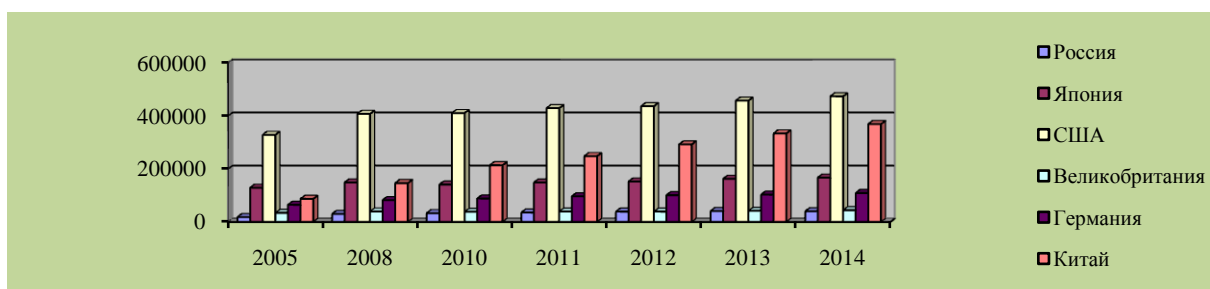


Рис. 2. Внутренние затраты на исследования и разработки, млн долл. США

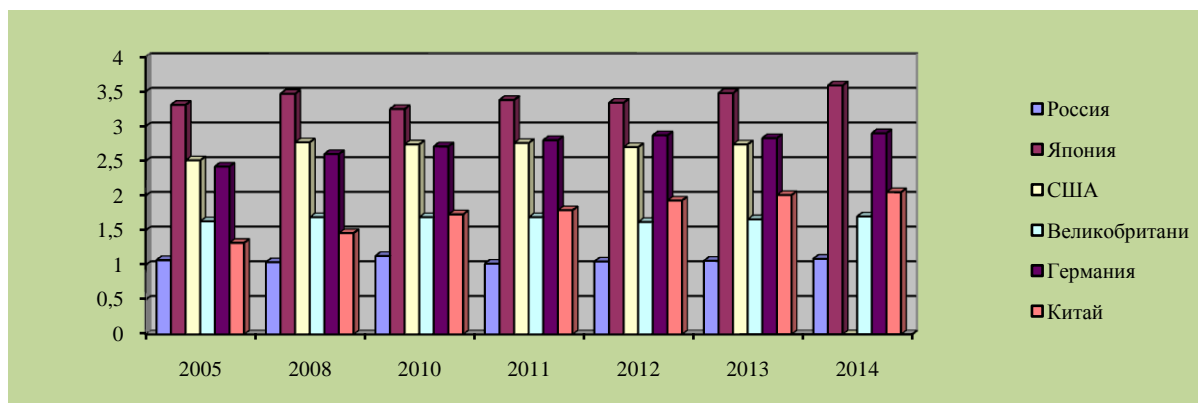


Рис. 3. Внутренние затраты на исследования и разработки, в % к ВВП

Как показывает практика, странам присуще определенное соотношение между распределением внутренних затрат на исследования и разработки по секторам науки (табл. 4) [9].

Таблица 4

Распределение внутренних затрат на исследования и разработки по секторам науки в 2014 г., %

	Всего	Государственный сектор	Предпринимательский сектор	Сектор высшего образования	Сектор некоммерческих организаций
Россия	100	30,5	59,6	9,8	0,1
Япония	100	8,3	77,8	12,6	1,3
Великобритания	100	7,8	64,4	26,1	1,7
Германия	100	14,8	67,5	17,7	...
США	100	11,2	70,6	14,2	4,1
Китай	100	15,8	77,3	6,9	...

Инновации требуют непрерывных инвестиций. До кризиса 2009 г. расходы на научные исследования и опытно-конструкторские разработки (НИОКР) росли приблизительно на 7% в год. Статистика международных организаций 2014 г. показывает, что расходы на НИОКР во всем мире выросли только на 4%. Однако по объему бюджетных ассигнований на исследования и разработки гражданского назначения Россия входит в пятерку ведущих мировых держав, хотя и серьезно отстает от тройки лидеров: США, Китая, Японии.

В международном разрезе затраты на науку в России относительно не велики и на 2013 г. составляли всего 40,7 млрд долл. США, а на 2014 г. – 44,4 млрд долл. Для сравнения, затраты на науку в США более чем в 10 раз превышают российские. Примерно сопоставимы затраты на науку у России с Великобританией. Доля средств бюджета во внутренних затратах на исследования и разработки в России в 2014 г. составляет около 70% и лишь 27% от бизнеса. Доля иностранного финансирования российской науки также не велика и составляет около 3% [10].

За рубежом картина обратная: госбюджетная доля в общенациональных затратах на исследования и разработки от 10% до 30%, остальное приходится на долю предпринимательского сектора при весьма незначительных вкладах из других источников. Например, объем частных средств, выделяемых на финансирование науки в США в 2013 г., составил порядка 61% общих

объемов и лишь 28% – государственные источники финансирования, доля иностранного финансирования составила порядка 5%. В Китае доля бизнес-источников превышает американский уровень и составляет порядка 75% от всех затрат на научную деятельность, в Японии – около 76%; в Корее – 76% [10].

Оценивает значимость фактора технического прогресса глобальный инновационный индекс (ГИИ), рейтинг которого представляет собой среднее двух субиндексов:

- субиндекс инновационных затрат, позволяющий оценивать элементы национальной экономики, в которых протекают инновационные процессы в разбивке на пять основных групп: институты, человеческий капитал и исследования, инфраструктура, уровень развития рынка и уровень развития бизнеса;

- субиндекс инновационных результатов, отражающий фактически результаты таких усилий в разбивке по двум основным группам, как результаты в области знаний и технологий и результаты творческой деятельности.

Лидерами ГИИ 2016 г. являются четыре страны – Япония, США, Великобритания и Германия. Эти страны выделяются в плане «качества инноваций», важного индикатора, отражающего уровень развития высшего образования, число научных публикаций и количество поданных международных заявок на патенты. Китай переместился на 17-е место по качеству инноваций, став по данному индикатору лидером среди стран со средним уровнем дохода, далее за ним следует Индия, которая опередила Бразилию. Россия находится на 43-м месте, улучшив свое положение на 19 позиций в сравнении с 2013 г. [10]. В 2014 г. Россия находилась уже на 56-м месте из 125 стран, в 2013 г. – на 62-м месте. Снижают оценки уровня инновационного развития факторы, связанные с низким уровнем конкуренции на локальных рынках, который не создает стимулов для освоения инноваций (107-е место из 125 стран). Проблемой остается и высокая энергоемкость национального хозяйства (102-е место), а также негативное влияние институциональных факторов, в частности – отсутствие верховенства закона (103-е место) и низкий уровень свободы прессы (102-е место). К факторам, позитивно влияющим на инновационный рейтинг России, можно отнести показатели, отражающие ее масштаб: численность людей с инженерным образованием (6-е место), количество зарегистрированных патентов (9-е место), количество поступивших в вузы (11-е место). Позитивно влияет также рост экспорта высокотехнологичных услуг (8-е место). По данным ГИИ Россия в 2014 г. находилась на 88-м месте по уровню финансирования образования [11].

Еще одним компонентом экономического роста являются земля и природные ресурсы, основная черта которых – ограниченность в количественном отношении и невозпроизводимость после исчерпания резервов развития. Ограниченность данного фактора может привести к падению выпуска на душу населения, поэтому технический прогресс служит здесь противовесом негативной тенденции.

Как видно из проведенного выше анализа, основными факторами, способствующими увеличению экономического потенциала страны, являются инвестиции и инновации. В этой части все большую роль в стимулировании экономического роста играет государство. Сумитра Дутта, один из редакторов доклада «Глобальный инновационный индекс 2016», отметила: «Важную роль в преодолении инновационного разрыва играют инвестиции в инновации. Хотя институты служат важной основой, страны должны сосредоточить усилия на реформировании образования и наращивании собственного исследовательского потенциала, с тем, чтобы успешно конкурировать в условиях быстро меняющейся глобальной экономики» [12].

Используя такие инструменты инвестиционной политики, как стимулирование внутренних инвестиций частных экономических агентов с помощью инвестиционных льгот и инвестиционных кредитов; прямые государственные инвестиции в ключевые отрасли экономики; поощрение иностранных инвестиций в значимые сферы внутренней экономики, государство может добиться существенного повышения темпов прироста выпуска через увеличение совокупных капиталов в стране. Учитывая тождественность инвестиций и сбережений, где рост сбережений означает рост внутренних инвестиций, стимулирование сбережений может, как следствие, способствовать экономическому росту. Государству также следует проводить политику, направленную на стимулирование образования, исследований и разработок посредством субсидирования этих областей напрямую или через возможные налоговые льготы и государственные гранты.

Литература

1. Розанова Н.М. Макроэкономика. Продвинутый курс. В 2 ч. Ч. 2: Учеб. для магистров. – М.: Юрайт, 2016. – 382 с.
2. Россия и страны мира. 2016: Стат. сб. / Росстат. – М., 2016. – 379 с.
3. Еремина М.Ю. Инновационный тип экономического роста – основа устойчивого развития экономики // Развитие теории и практики управления социальными и экономическими системами: Материалы V междунар. науч.-практ. конф. (26–28 апреля 2016 г.) – Петропавловск-Камчатский: КамчатГТУ, 2016. – С. 121–125.
4. Программа развития ООН: Индекс человеческого развития в странах мира в 2015 году. [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. – 16.12.2015. 14:00. – URL: <http://gtmarket.ru/news/2015/12/16/7285/> (дата обращения: 10.03.2017).
5. Программа развития ООН: Индекс человеческого развития в странах мира в 2014 году. [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. – 24.07.2014. 11:00. – URL: <http://gtmarket.ru/news/2014/07/24/6843/> (дата обращения 29.02.2017).
6. Доклад о человеческом развитии 2013. Возвышение Юга: человеческий прогресс в многообразном мире // Программа развития Организации Объединенных Наций One United Nations Plaza New York, NY 10017 [Электронный ресурс]. – URL: www.undp.or/ (дата обращения: 22.02.2017).
7. Всемирный экономический форум: Рейтинг глобальной конкурентоспособности 2016 – 2017. [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. – 28.09.2016. 14:00. – URL: <http://gtmarket.ru/news/2016/09/28/7304/> (дата обращения: 20.02.2017).
8. Программа развития ООН: Индекс человеческого развития в странах мира в 2010 году. [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. – 05.11.2010. 12:30. – URL: <http://gtmarket.ru/news/state/2010/11/05/2719/> (дата обращения: 20.02.2017).
9. Всемирный экономический форум: Рейтинг глобальной конкурентоспособности 2015–2016. [Электронный ресурс] // Центр гуманитарных технологий. – 30.09.2015. 16:00. – URL: <http://gtmarket.ru/news/2015/09/30/7246/> (дата обращения: 02.03.2017).
10. Инвестиции в науку: на пути к экономике знаний. Предложения Российской академии наук по повышению эффективности вложения финансовых средств в развитие фундаментальных научных исследований и поисковых научных исследований. – М., 2016. – 44 с.
11. Глобальный инновационный индекс 2016: в рейтингах лидируют Швейцария, Швеция, Соединенное королевство, США; в число 25 ведущих стран вошел Китай [Электронный ресурс] / Совместное издание ВОИС, Корнельского университета, INSEAD и партнеров ГИИ в области знаний 2016 г.: Конфедерации индийской промышленности (КИИ), «du», «A.T. Kearney» и «IMProve» – Европейской академии управления инновациями». – Женева, 15-08-2016. – PR/2016/793. – URL: <http://www.wipo.int/> (дата обращения: 09.03.2017).
12. The Global Innovation Index, 2014 [Электронный ресурс]. – URL: http://lib.ieie.su/docs/2015/Russia_v_zerkale02_Globalnyj_Innovacionnyj_Indeks/ (дата обращения: 05.03.2017).

УДК 331.56(571.66)

В.А. Лазаревская, В.А. Шабло, С.А. Попова

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: agunovich0@mail.ru*

ПРОБЛЕМА БЕЗРАБОТИЦЫ В КАМЧАТСКОМ КРАЕ И ПУТИ ЕЕ РЕШЕНИЯ

В статье проанализированы данные уровня безработицы в Камчатском крае за период с 2013 – начало 2016 гг. с выявлением ее причин. Представлены данные об имеющихся вакансиях на общем рынке труда и по муниципальным районам. Дан положительный прогноз изменения ситуации с занятостью.

Ключевые слова: занятость, безработица, уровень безработицы, половозрастная структура, увольнения, вакансии, спрос на труд.

V.A. Lazarevskaya , V.A. Shablo, S.A. Popova

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: agunovich0@mail.ru*

THE PROBLEM OF UNEMPLOYMENT IN THE KAMCHATYAN REGION AND THE WAYS OF ITS SOLUTION

The article analyzes the unemployment rate in the Kamchatka Krai for the period from 2013 to 2016 with the identification of its causes. Data on available positions in the general labor market and in municipal areas are presented. A positive forecast for the change in the employment situation is given.

Key words: employment, unemployment, unemployment rate, sex and age structure, layoffs, vacancies, demand for labor.

Одной из коренных социально-экономических проблем современного этапа развития российского общества является проблема безработицы.

Безработица влечет за собой расточение в огромных масштабах главной производительной силы общества – рабочей силы, а также существенное сокращение потенциального валового продукта и национального дохода страны. Очевидно, что при неполном использовании имеющихся ресурсов рабочей силы экономическая система работает, не достигая границ своих производственных возможностей. Таким образом, показатель безработицы является одним из ключевых показателей для определения общего состояния экономики, для оценки его эффективности. В силу этого проблема безработицы в Российской Федерации, в том числе в Камчатском крае, приобретает исключительную актуальность.

Исходя из актуальности темы исследования, проведем анализ безработицы в Камчатском крае, начиная с 2013 г. по настоящее время, а также рассмотрим возможные прогнозы по безработице в нашем крае на перспективу.

По данным обследования населения по проблемам занятости, проводимого Камчатстатом, общая численность безработных граждан повысилась с 2923 человек за 2014 г. до 3230 человек в 2015 г. Вместе с этим уровень безработицы повысился с 1,6 до 1,7% численности безработных, зарегистрированных в государственных учреждениях службы занятости. Но также хотелось бы сказать, что уровень безработицы в 2015 г. ниже уровня безработицы 2013 г. (1,8% – 2013 г., 1,7% – 2015 г.), но оно незначительно, что свидетельствует о стабильности изменений на рынка труда, что представлено на рисунке [1].



Численность безработных, зарегистрированных в государственных учреждениях службы занятости и уровень безработицы за период 2013–2015 гг.

Далее проведем анализ данных численности безработных по половому признаку, зарегистрированных в государственных учреждениях службы занятости и представленных в табл. 1. Исходя из представленных данных, можно заключить, что численность безработных мужчин за период с 2013–2015 гг. была значительно больше, чем безработных женщин, что в среднем составила 6,03 тыс. человек и при уровне безработицы 5,9%, а численность женщин в среднем составила 4,2 тыс. человек при уровне безработицы, соответственно, 4,8%.

Таблица 1

Численность и уровень безработицы за 2013–2015 года по половому признаку, чел. [1]

Год	Численность безработных, тыс. человек			Уровень безработицы, в процентах		
	Всего:	В том числе:		Всего:	В том числе:	
		мужчины	женщины		мужчины	женщины
2013	10,8	6,1	4,7	5,7	6,0	5,3
2014	11,5	6,6	4,9	6,1	6,4	5,7
2015	8,4	5,4	3,0	4,5	5,2	3,5

Также численность безработных мужчин и женщин уменьшилась к 2015 г. по сравнению с данными 2014 и 2013 гг., что свидетельствует о положительных тенденциях в области занятости населения края.

Исходя из данных таблицы по распределению численности безработных, имеющих опыт работы, по возрасту и причинам незанятости за 2013 г., можно сказать, что наименьший опыт работы в числе безработных имеют граждане со стажем работы менее 20 лет, наибольший опыт работы имеют граждане от 30 до 49 лет. Наиболее распространенной причиной ухода с работы в 2013 г. была причина увольнения по собственному желанию, что составило 1377 человек от общего количества (8007 человек). Больше всего увольнений по собственному желанию было выявлено у граждан в возрасте от 30–49 лет (табл. 2).

Распределение численности безработных, имеющих опыт работы по возрасту и причинам незанятости за 2013 год, чел. [1]

Причины незанятости	Всего	В том числе в возрасте, лет						
		До 20	20–24	25–29	30–49	50–54	55–59	60–72
Имеют опыт работы – всего:	8007	316	676	971	3169	787	854	1234
Увольнение в связи с высвобождением, сокращением штатов, ликвидацией предприятия, собственного дела	1377	–	25	–	548	185	139	480
Увольнение по собственному желанию	1937	49	72	515	961	198	130	12
Окончание срока действия срочного трудового договора	782	60	127	140	384	31	–	40
Выход на пенсию, в отставку	1321	–	–	–	161	218	488	454
Перемена места жительства	349	–	–	168	164	–	17	–
По состоянию здоровья	431	–	–	–	250	14	22	145
По личным, семейным обстоятельствам	420	–	35	–	275	39	21	50
Поступление на учебу	265	113	152	–	–	–	–	–
Окончание действия договора гражданско-правового характера	327	62	67	51	45	102	–	–
Другие причины	798	32	198	97	381	–	37	53

Наименее распространенной причиной ухода с работы была причина, связанная с поступлением на учебу. Ушли с работы в связи с поступлением на учебу граждане до 20 и от 20 до 24 лет, что составило 265 человек.

В результате анализа данных табл. 3 за 2014 г. можно сказать, что наименьший опыт работы в числе безработных имеют также граждане в возрасте менее 20 лет, наибольший опыт работы имеют граждане от 30 до 49 лет. Наиболее распространенной причиной ухода с работы в 2014 г. была также причина увольнения по собственному желанию, что составило 1826 человек от общего количества безработных (9758 человек). Больше всего увольнений по собственному желанию было выявлено у граждан в возрасте от 30–49 лет, т. е. возрасте наибольшей плодотворности.

Таблица 3

Распределение численности безработных, имеющих опыт работы, по возрасту и причинам незанятости за 2014 год, чел. [1]

Причины незанятости	Всего	В том числе в возрасте, лет						
		До 20	20–24	25–29	30–49	50–54	55–59	60–72
Имеют опыт работы – всего	9758	67	1403	1545	4347	730	1116	550
Увольнение в связи с высвобождением, сокращением штатов, ликвидацией предприятия, собственного дела	1305	–	–	226	540	217	165	157
Увольнение по собственному желанию	1826	–	228	227	1061	112	77	121
Окончание срока действия срочного трудового договора	1226	23	87	366	643	95	–	12
Выход на пенсию, в отставку	1049	–	–	52	223	98	500	176

Причины незанятости	Всего	В том числе в возрасте, лет						
		До 20	20–24	25–29	30–49	50–54	55–59	60–72
Перемена места жительства	326	–	226	32	68	–	–	–
По состоянию здоровья	1004	27	85	136	660	42	54	–
По личным, семейным обстоятельствам	189	–	145	–	22	–	22	–
Поступление на учебу	134	17	117	–	–	–	–	–
Окончание действия договора гражданско-правового характера	460	–	150	78	114	20	98	–
Другие причины	1737	–	354	428	791	124	23	17

Наименее распространенной причиной ухода с работы была причина, связанная с поступлением на учебу. Ушли с работы в связи с поступлением на учебу граждане до 20 и от 20 до 24 лет, что составило 134 человека.

В результате анализа данных табл. 4 за 2015 г., можно сказать, что, наименьший опыт работы в числе безработных имеют так же граждане возрастом менее 20 лет, наибольший опыт работы имеют граждане от 30 до 49 лет. Наиболее распространенной причиной ухода с работы в 2015 г. была причина увольнения по собственному желанию, что составило 2017 человек от общего количества 6493 человек. Больше всего увольнений по собственному желанию было выявлено у граждан в возрасте 30–49 лет.

Таблица 4

Распределение численности безработных, имеющих опыт работы, по возрасту и причинам незанятости за 2015 год, чел. [1]

Причины незанятости	Всего	В том числе в возрасте, лет						
		До 20	20–24	25–29	30–49	50–54	55–59	60–72
Имеют опыт работы – всего	6493	209	817	1048	3115	617	298	389
Увольнение в связи с высвобождением, сокращением штатов, ликвидацией предприятия, собственного дела	1098	–	209	46	611	107	–	125
Увольнение по собственному желанию	2017	–	295	462	1039	204	17	–
Окончание срока действия срочного трудового договора	699	182	25	135	240	56	61	–
Выход на пенсию, в отставку	416	–	–	–	17	84	72	243
Перемена места жительства	198	–	–	21	101	40	36	–
По состоянию здоровья	185	–	23	19	72	40	31	–
По личным, семейным обстоятельствам	532	–	97	137	212	86	–	–
Поступление на учебу	79	27	32	20	–	–	–	–
Окончание действия договора гражданско-правового характера	182	–	–	58	59	–	44	21
Другие причины	1009	–	78	150	744	–	37	–

Наименее распространенной причиной ухода с работы была причина, связанная с поступлением на учебу. Ушли с работы в связи с поступлением на учебу граждане до 20 и от 20 до 29 лет, что составило 79 человек.

Исходя из анализа данных таблиц по распределению численности безработных, имеющих опыт работы по возрасту и причинам незанятости за период с 2013 по 2015 гг., можно сделать вывод, что за эти годы наиболее распространенной причиной ухода с работы было увольнение по собственному желанию и в 2015 г. был наибольший процент уволившихся по этой причине, составивший 31,1%, а в 2014 г. – 18,7% и в 2013 г. – 17,2%.

Количество безработных граждан в Камчатском крае продолжает ежемесячно увеличиваться, так, по состоянию на 13 января 2016 г. численность безработных граждан, зарегистрированных в органах государственной службы занятости населения, составила 3126 человек, что на 222 человека больше, чем по состоянию на 2 декабря 2015 г.

За год данный показатель увеличился на 7,9%, или на 230 безработных (январь 2015г. – 2896 человек, январь 2016г. – 3126 человек).

В органы государственной службы занятости населения Камчатского края за предоставлением государственной услуги содействия гражданам в поиске подходящей работы и помощи в трудоустройстве обратились 1092 человека, из них 114 человек трудоустроено.

Уровень регистрируемой безработицы по Камчатскому краю продолжает ежемесячно увеличиваться и по состоянию на 01 января 2016 г. составляет 1,66%.

По состоянию на 13 января 2016 г. численность работников, предполагаемых к увольнению, составила 351 человек, в режиме неполного рабочего времени работают 25 человек, в простое находятся 208 работников.

Необходимо отметить, что показатель численности безработицы, предоставляемый органами государственной службы занятости населения, по мнению профсоюзов, не отражает действительной ситуации, сложившейся в Камчатском крае. Подсчет зарегистрированных безработных не совсем объективно показывает реальную ситуацию, ведь далеко не все потерявшие работу граждане обращаются в службу занятости.

По данным мониторинга об увольнении работников в связи с ликвидацией организаций либо сокращением численности или штата работников, а также неполной занятостью работников с января 2015 г. (начало ведения мониторинга) численность уволенных работников составила 1649 человек.

В соответствии с постановлением Правительства РФ от 12 ноября 2015 г. № 1223 «О размерах минимальной и максимальной величин пособия по безработице на 2016 год» минимальная величина пособия по безработице составляет 850 рублей, а максимальная величина пособия по безработице определена в размере 4900 руб. [1].

Среди причин безработицы в Камчатском крае можно выделить следующие:

– организационно-технологическая модернизация производства и колебания совокупного спроса на продукцию тех или иных отраслей, что обусловлено низкой инвестиционной активностью хозяйствующих субъектов;

– движение населения и рабочей силы, связанное с преобладанием фактора оплаты труда в мотивации персонала;

– низкая мобильность рабочей силы по краю (до сих пор не были развиты в должной степени рынки капитала, финансов, жилья и т. д., определяющие свободу движения рабочих мест и перераспределения рабочей силы между сферами занятости, отраслями хозяйства, а также по территориям);

– неблагоприятные тенденции в изменении возрастной структуры занятых в экономике и ее секторах (проблема омоложения кадрового состава);

– отсутствие согласованной с динамикой спроса на рабочую силу системы профессионального образования (отраслевая принадлежность подготовленных специалистов весьма слабо соотносится с существующими на рынке труда вакансиями) [2].

В связи с увеличением емкости рынка труда и необходимостью замещения работников предприятий морехозяйственного комплекса молодыми специалистами к 2025 г. произойдет существенный рост потребностей преимущественно в следующих кадрах:

1) инженерно-технических специальностей, в первую очередь инженеров-механиков и инженеров-судоремонтников (судокорпусник-ремонтник, слесарь-судоремонтник, трубопроводчик судовой, механик-наладчик и т. д.), а также специалистов по ремонту и обслуживанию новых видов оборудования, технологий, запасных частей и материалов – на 50–55%;

2) основных плавательных специальностей, включая судоводителей, механиков (механик маломерного судна, рефрижераторный механик, судовой электромеханик и т. д.), судовых радиоэлектронщиков – на 45–50%, а также штурманов и капитанов малого и дальнего плавания – на 15–20%;

3) лоцманов – на 70–80%;

4) рабочих специальностей и профессий (сварщик, электромонтер, слесарь, токарь, маляр и т. д.) – на 45–50%;

5) водителей и машинистов всех категорий (от машиниста котельных установок до машиниста бульдозера) – на 30–35%;

6) работников сферы услуг (экскурсовод, повар, продавец, бармен-официант, парикмахер и т. д.) – на 25–30%;

7) преподавателей специальных предметов и мастеров производственного обучения – на 15–20%;

8) специалистов различного звена для страховой, консалтинговой, маркетинговой, экспедиторской деятельности, а также логистики – на 35–40%;

9) научных работников для подготовки научно-обоснованных решений в различных видах морехозяйственной деятельности – на 5–10%.

На территории муниципальных районов Корякского округа будут требоваться работники для строительства и реконструкции объектов в сфере энергетики, также будут созданы рабочие места в традиционных сферах хозяйствования, где сможет работать коренное население Камчатского края. В Быстринском муниципальном районе наибольшее число рабочих мест будет создано в сфере туризма и рекреации, и транспортной инфраструктуры, предполагается строительство соответствующих объектов и дальнейшая занятость работников в туристско-рекреационной сфере. Мильковский муниципальный район, наряду с Елизовским и Усть-Камчатским муниципальными районами, обеспечит граждан рабочими местами в лесопромышленном комплексе, однако все же на возведение транспортной инфраструктуры здесь потребуется работников больше, как и в Вилючинском городском округе.

В Усть-Камчатском, Усть-Большерецком, Соболевском, Елизовском муниципальных районах и Петропавловск-Камчатском городском округе понадобятся работники в сфере энергетики для строительства и реконструкции линий электропередач, высоковольтных линий, ветродизельных комплексов и т. д. В Усть-Камчатском, Усть-Большерецком, Елизовском муниципальных районах и в Петропавловск-Камчатском городском округе также будут востребованы работники для возведения транспортной инфраструктуры. В Елизовском муниципальном районе и Петропавловск-Камчатском городском округе будут востребованы работники сферы туризма и рекреации.

Согласно «Стратегии региональной политики в сфере содействия занятости населения и подготовки кадров в Камчатском крае до 2025 года» в будущем прогнозируется уменьшение численности безработных благодаря спросу на трудовые ресурсы в сфере энергетики, транспортной инфраструктуры, сфере образования, в промышленной сфере. Увеличение спроса на трудовые ресурсы поможет снизить процент безработных граждан в Камчатском крае [3].

Литература

1. Рынок труда и занятость населения // Территориальная федеральная служба государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <http://kamstat.gks.ru> (дата обращения: 21.11.2016).

2. Федерация профсоюзов Камчатки // Камчатский краевой союз организаций профсоюзов [Электронный ресурс]. – URL: <http://profkam.ru> (дата обращения: 18.11.2016).

3. Об утверждении стратегии региональной политики в сфере содействия занятости населения и подготовки кадров в Камчатском крае до 2025 года (с изменениями на: 04.06.2012) // Электронный фонд правовой и нормативно-технической документации [Электронный ресурс]. – URL: <http://docs.cntd.ru> (дата обращения: 18.11.2016).

УДК 338.5(571.66)

В.Л. Мырза, С.А. Попова

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: someday666@yandex.ru*

АНАЛИЗ ДИНАМИКИ ЦЕН НА ПРОДОВОЛЬСТВИЕ И ТОПЛИВО В КАМЧАТСКОМ КРАЕ

В статье дан анализ изменения цен на основные виды продовольствия и топлива за 2013–2015 годы. Выявлены причины этих изменений и представлены возможные пути снижения инфляции.

Ключевые слова: потребительские цены, потребительские товары, инфляция, причины.

V.L. Myrza, S.A. Popova

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: someday666@yandex.ru*

ANALYSIS OF PRICE DYNAMICS FOR FOOD AND FUEL IN KAMCHATKA KRAI

The article analyzes the changes in prices for basic types of food and fuel for 2013–2015. The causes of these changes are identified and possible ways of reducing inflation are presented.

Key words: consumer prices, consumer goods, inflation, reasons.

Рост цен (инфляция) – одна из главных проблем россиян. Не успевает правительство поднять зарплаты, как поставщики и продавцы заранее увеличивают цены на необходимые для жизни товары. На самом деле тенденция к постепенному росту цен вызвана целым комплексом объективных причин – экономических и географических.

Что же такое инфляция? Инфляция – это длительное повышение общего уровня цен на все продовольственные и непродовольственные товары и услуги. По большому счету – это процесс обесценивания денег. У каждой страны инфляция протекает по-своему. Конкретно в нашей стране повышение цен может повлечь деградацию народного хозяйства, падение производства, социальную напряженность и замедленный экономический рост.

Годовая инфляция России по данным статистики за 2013г. составила 6,45%, за 2014 г. – 11,36%, за 2015 г. – 12,91% [1].

Основными причинами инфляции в России являются:

- 1) зависимость бюджета страны от продажи энергетических ресурсов (имея богатейшие в мире запасы полезных ископаемых, обладает достаточно слабой перерабатывающей и машиностроительной промышленностью);
- 2) зависимость цен на продукты питания от их импорта из-за рубежа;
- 3) вступление России в ВТО, что привело к дисбалансу цен на товары по сравнению с зарубежьем;
- 4) огромный уровень коррупции;
- 5) милитаризация экономики;
- 6) монополизм.

Такое положение в стране отражается на всех ее регионах и областях. Рассмотрим же инфляцию на примере нашего края.

В среднем по Камчатскому краю уровень инфляции намного выше, чем по России. К примеру, в 2015 г. она составила 12,62%, но при сравнении цен на продовольствие и бензин полуострова с материком это – довольно большой показатель.

По подсчетам Федерации профсоюзов Камчатки цены на продовольственные товары за последний год выросли на 12,8% (табл. 1). А на отдельную группу продуктов питания на 30–50% (картофель – 57%, морковь и лук – 35%, рыбопродукция – 40%) [2].

Рассмотрим динамику цен на продовольственные товары, представленную в табл. 1.

Таблица 1

Средние потребительские цены на отдельные виды продовольственных товаров по Петропавловск-Камчатскому городскому округу (на конец года; рублей за килограмм) [3]

Виды продовольственных товаров	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.	2016 г.
Масло сливочное	274,48	315,80	360,97	402,16	422,08
Молоко питьевое цельное пастеризованное	63,90	70,27	73,20	74,76	77,85
Яйца куриные, за десяток	75,88	82,54	84,22	91,33	97,42
Сахар-песок	48,15	48,21	60,48	66,17	72,44
Мука пшеничная	37,22	39,04	46,74	48,47	49,99
Хлеб и булочные изделия	165,02	171,89	184,73	195,16	211,43
Картофель	36,79	41,32	35,16	51,14	77,55
Капуста белокочанная свежая	42,31	62,85	39,20	47,61	69,11

К примеру, средняя цена хлеба в России составляет 33 руб., в то время как на Камчатке – 42 руб. за буханку; картофеля – 20 руб., на Камчатке – 45 руб. Стоимость 1 л молока – 50 руб., а на Камчатке – 78 руб. Разница в ценах на продовольственные товары очень существенная. При этом цены могут различаться в 1,5–2,5 раза (табл. 2) [4].

Таблица 2

Средние потребительские цены на отдельные виды продовольственных товаров по России (на конец года; рублей за килограмм) [3]

Виды продовольственных товаров	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Масло сливочное	260,84	308,92	357,54	397,75
Молоко питьевое цельное пастеризованное	33,88	38,64	43,81	47,61
Яйца куриные, за 10 шт.	43,34	56,01	58,76	65,02
Хлеб и булочные изделия	120,29	128,91	140,42	160,31
Картофель	16,07	23,18	26,66	19,91
Капуста белокочанная свежая	15,65	17,30	25,55	22,68
Сахар-песок	31,58	32,32	44,97	52,14
Мука пшеничная	25,19	26,83	29,46	32,78

Исходя из данных, приведенных в табл. 1 и 2, можно сделать вывод, что стоимость продовольственных товаров в Камчатском крае гораздо выше средних цен на продукты в России и растет она намного быстрее, чем на материке.

Что касается цены на бензин самой распространенной марки «АИ-92» за 2015г. стоимость также увеличилась, примерно на 13,1% (38,3 руб./л в начале года и 43,3 руб./л в конце). А за 2016 г. практически не изменилась. К сравнению, средняя цена на бензин по стране составила 33,8 руб./л в 2015 г. и 35,12 руб./л в 2016 [3].

В сравнении с 2015 г. 2016 г. показывает достаточно неплохие результаты. Инфляции практически нет, стоимость продуктов питания осталась прежней, а на бензин лишь немного возросла. Но учитывая средние заработные платы по Камчатскому краю и высокие цены на необходимые товары – нужно искать выход из этой тяжелой ситуации.

Так почему же в Камчатском крае такие высокие цены по сравнению с материком?

Основные причины высоких цен на Камчатке – это значительная удаленность от основных производственных центров страны и слабое развитие промышленности, сельского хозяйства и торгово-транспортных путей.

Пути выхода из данного положения исходят из самих причин:

1) разработка нефтяных месторождений и дальнейшая переработка углеводородов на территории Камчатского края позволит производить собственное топливо, что значительно снизит себестоимость бензина и других горючих материалов. В настоящее время есть доказанные месторождения нефти в Охотском море, вблизи береговой линии Камчатки [5];

2) внедрение производства комбикормов приведет к развитию животноводства и скотоводства, что значительно снизит себестоимость мясной продукции местного производителя;

3) развитие такой подотрасли сельского хозяйства, как овощеводство, позволит значительно снизить цены на овощи в целом, так как на рынке появится больше товара нашего производителя, импортный товар будет постепенно замещаться, следовательно, рост цен на данные виды продовольствия должен стабилизироваться;

4) улучшить логистику на полуострове, найти новые морские пути на материк, рассмотреть возможный вариант прокладки железной дороги через северную часть полуострова.

Все вышеперечисленное не только поможет снизить цены на продукты питания и топливо, но и поддержит производителей Камчатского края, увеличит качество предоставляемых товаров и услуг, а также поможет нашему полуострову развить промышленность и улучшить жизнь населения и, в итоге значительно снизит инфляцию.

Литература

1. Уровень инфляции в России [Электронный ресурс]. – URL: www.уровень-инфляции.рф (дата обращения: 13.11.2016).

2. Изменение цен на Камчатке за год [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.profkam.ru> (дата обращения: 13.11.2016)

3. Средние потребительские цены на потребительские товары [Электронный ресурс]. – URL: <http://kamstat.gks.ru> kgstat@mail.kamchatka.ru (дата обращения: 13.11.2016).

4. Сравнение цен на продукты [Электронный ресурс]. – URL: <http://tsenomer.ru/produkti> (дата обращения: 13.11.2016).

5. Месторождения нефти в Охотском море [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.nkj.ru> (дата обращения: 13.11.2016).

УДК 377(571.66-25)

Е.А. Нестерова

*Камчатский колледж технологии и сервиса,
Петропавловск-Камчатский, 683017
e-mail: katrin-aleksandrovna@mail.ru*

**ДИВЕРСИФИКАЦИЯ ОБРАЗОВАТЕЛЬНЫХ УСЛУГ
КАК ИНСТРУМЕНТ ПОВЫШЕНИЯ ЭФФЕКТИВНОСТИ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
КАМЧАТСКОГО КОЛЛЕДЖА ТЕХНОЛОГИИ И СЕРВИСА**

В статье рассматриваются вопросы повышения эффективности деятельности профессионального образовательного учреждения «Камчатский колледж технологии и сервиса» через диверсификацию образовательных услуг: применение дуального и дистанционного обучения.

Ключевые слова: диверсификация, образовательные услуги, колледж, финансовый результат, дуальное обучение, дистанционное обучение.

E.A. Nesterova

*Kamchatka College of Technology and Service,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683017
e-mail: katrin-aleksandrovna@mail.ru*

**DIVERSIFICATION OF EDUCATIONAL SERVICES AS A TOOL TO IMPROVE
THE EFFECTIVENESS OF KAMCHATSKA COLLEGE OF TECHNOLOGY AND SERVICE**

This article discusses the issues of enhancing the effectiveness of the vocational educational institution "Kamchatka College of Technology and Service" through diversification of educational services such as application of dual and distance learning.

Key words: diversification, educational facilities, college, financial results, dual learning, distance learning.

В сфере образования термин «диверсификация» появился в 60–70-е гг. XX в. в Западной Европе. Решение вопроса о реформировании и структурном изменении образовательного пространства того времени способствовало созданию методологических основ термина, а именно: для образования диверсификация заключалась в расширении видов образовательных услуг, внедрение новых технологий, необходимых для совершенствования образовательных процессов [1, 2].

В настоящее время образовательные организации все больше приобретают характеристики коммерческих организаций, предоставляя образовательные услуги, которые смогут приносить наибольшую выгоду образовательному учреждению, тогда как государство выделяет все меньше денежных средств на финансирование образовательных организаций. Особенно это касается региональных профессиональных образовательных учреждений, испытывающих недостаточное финансирование в связи с размерами регионального бюджета. В данном контексте является актуальным рассмотрение вопроса о способах повышения эффективности деятельности образовательных организаций с помощью диверсификации.

«Камчатский колледж технологии и сервиса» является краевым государственным профессиональным образовательным автономным учреждением (далее КГПОАУ «Камчатский колледж технологии и сервиса»).

Финансирование КГПОАУ «Камчатский колледж технологии и сервиса» осуществляется на основе выполнения государственного задания из краевого бюджета и за счет внебюджетных средств, полученных от платных услуг (рис. 1).

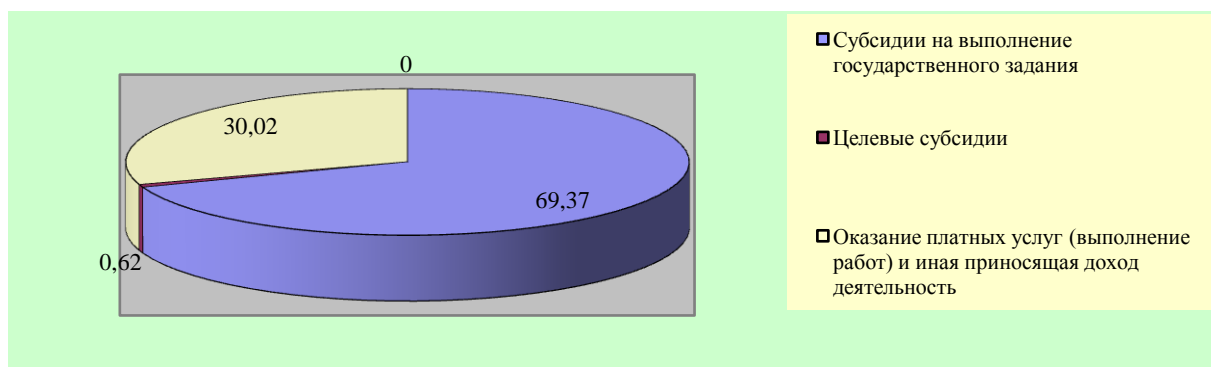


Рис. 1. Структура источников финансирования учреждения в 2015 г., %

Как видно из рис. 1, наибольший удельный вес имеют субсидии на выполнение государственного задания, доля которых составила в 2015 г. – 69,37%. Такой большой процент можно обосновать тем, что за счет данного показателя происходит финансирование нормативных затрат на содержание имущества, а также нормативных затрат на коммунальные услуги. Второе место занимают целевые субсидии, которые были утверждены правительством Камчатского края на модернизацию системы общего образования. Доля субсидий в общем объеме финансирования в 2015 г. составила 30%. Бюджетные инвестиции в рассмотренном периоде отсутствуют. Наименьший же удельный вес среди существующих источников финансирования занимают оказание платных услуг (выполнение работ) и иная приносящая доход деятельность, доля которых – лишь 0,6% от общей суммы поступлений. В первую очередь это связано с некоммерческим характером учреждения.

Следует отметить, что финансовые поступления на организацию деятельности колледжа за 2015 г. возросли на 3% по отношению к 2014 г., а расходы – на 14,3%. Это свидетельствует о том, что не все фактические показатели соответствуют своим плановым величинам.

Оценка источников формирования активов учреждения показала, что в 2014–2015 гг. собственные средства учреждения сократились на 1279,9 тыс. руб. из-за получения отрицательного финансового результата за отчетный период. В итоге снижение в 2014–2015 гг. финансовых активов, в том числе денежных средств, отрицательно повлияло на уровень ликвидности колледжа (табл. 1).

Таблица 1

Показатели ликвидности учреждения за 2014–2015 гг.

Показатель	2014 г.	2015 г.
Коэффициент абсолютной ликвидности (покрытия обязательств перед кредиторами денежными средствами)	0,0008	0,108
Коэффициент критической ликвидности (покрытия обязательств перед кредиторами денежными средствами и средствами в расчетах с дебиторами)	1,298	0,383
Коэффициент текущей ликвидности (покрытия обязательств перед кредиторами текущими (оборотными) активами)	1,414	0,43
Коэффициент соотношения дебиторской и кредиторской задолженности (покрытия обязательств средствами в расчетах с дебиторами)	1,298	0,382

Как видно из табл. 1 на конец отчетного периода КГПОАУ «Камчатский колледж технологии и сервиса» имел возможность за счет имеющихся денежных средств погасить только 10,8% своих обязательств перед кредиторами. Кроме того, других средств, находящихся в обороте (ожидаемых поступлений от дебиторов и материальных запасов), также недостаточно для полного погашения кредиторской задолженности.

Важным направлением анализа финансового состояния образовательной организации является оценка финансовой устойчивости. Коэффициенты финансовой устойчивости (автономии и финансовой зависимости) представлены в табл. 2.

Таблица 2

Коэффициенты финансовой устойчивости колледжа за 2014–2015 гг.

Показатель	2014 г.	2015 г.
Коэффициент автономии	0,07	0,19
Коэффициент финансовой зависимости	3,79	10,33

В результате роста собственных средств за период 2014–2015 гг. наблюдается небольшое улучшение финансовой устойчивости колледжа. Доля полученного финансового результата в общей сумме собственных средств и обязательств перед кредиторами (коэффициент автономии) выросла с 7 до 19%. Одновременно возросла степень зависимости учреждения от использования средств кредиторов на 6,54 пункта.

В 2015 г. в результате превышения расходов над полученными доходами и получения отрицательного операционного финансового результата деятельность колледжа была убыточной. Поэтому за исследуемый период наблюдается отрицательная динамика рентабельности (табл. 3), по которой можно отметить, что с каждого рубля совокупных активов получены убытки в размере 0,27 руб., основных средств – 0,27 руб., доходов – 0,03 руб., расходов – 0,03 руб.

Таблица 3

Показатели рентабельности собственных средств за 2014–2015 гг., %

Показатель	Удельный вес, %	
	2014	2015
Рентабельность совокупных активов (убытки на 1 руб. совокупных активов)	14,1	5,4
Рентабельность оборотных активов (убытки на 1 руб. оборотных активов)	131,1	72,8
Рентабельность основных средств (убытки на 1 руб. основных средств)	9,2	3,6
Рентабельность доходов (убытки на 1 руб. доходов)	7,1	3,0
Рентабельность расходов (убытки на 1 руб. расходов)	7,7	2,9

Все вышеизложенное свидетельствует о неэффективном использовании средств КГПОАУ «Камчатский колледж технологии и сервиса».

С целью определения направлений диверсификации образовательных услуг проведен анализ эффективности организации образовательного процесса в колледже [3]. По результатам анализа составлен SWOT-анализ (табл. 4), сделан вывод о необходимости принятия стратегических мер по горизонтальной диверсификации образовательных услуг колледжа. Диверсификация будет связана с расширением услуг в сфере среднего профессионального образования по организационным (формы реализации образования) и технологическим (образовательные методы и технологии) направлениям.

Таблица 4

SWOT-анализ

Сильные стороны	Слабые стороны
Увеличение контингента студентов. Квалифицированный преподавательский состав. Качество подготовки специалистов, соответствующее требованиям ФГОС СПО. Поддержка системы СПО на государственном уровне. Функционирование органов студенческого самоуправления, кружков, секций, клубов по интересам. Плодотворное сотрудничество с учреждениями социума	Загруженность аудиторного фонда. Недостаточное оснащение колледжа современными электронными средствами обучения и компьютерной техникой. Отсутствие дистанционного и дуального обучения. Недостаточная оснащенность колледжа для обучения лиц с ограниченными возможностями здоровья
Возможности	Риски (угрозы)
Заключение договоров с предприятиями с целью трудоустройства выпускников. Подготовка специалистов по заявкам предприятий. Организация дуального обучения. Повышение (углубление) знаний по выбранной специальности без отрыва от производства (дистанционное обучение)	Сложность трудоустройства студентов на время практики по профилю специальности и квалификационной стажировки. Отсутствие распределения после окончания колледжа. Возможная невысокая степень готовности социальных партнеров к реализации программ дуального обучения

1. По организационному направлению диверсификации образовательных услуг предлагается исследовать возможность использования дуальной системы профессионального образования [4].

2. По технологическому направлению диверсификации образовательных услуг предлагается исследовать возможность организации дистанционного образования.

Целью практико-ориентированного (дуального) обучения является обеспечение качественного комплексного освоения обучающимися всех видов профессиональной деятельности, приобретение необходимых умений и опыта практической работы по специальностям и профессиям в рамках реализации образовательной программы Федерального государственного образовательного стандарта (рис. 2).

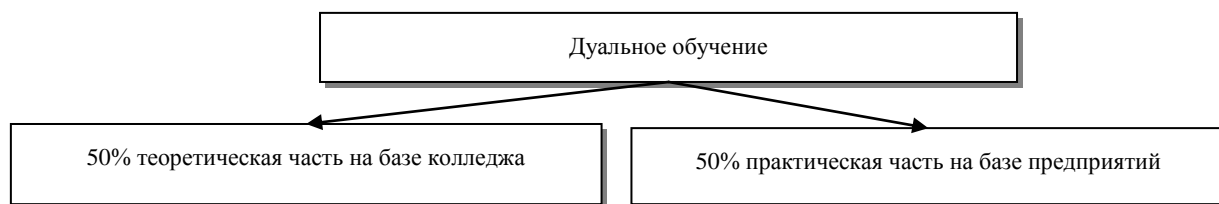


Рис. 2. Схема дуального обучения

В общем виде дуальное обучение предполагает совмещение теоретической и практической подготовки, при котором в колледже студент должен овладеть основами профессиональной деятельности (теоретическая часть), а практическая часть подготовки проходит непосредственно на рабочем месте: на предприятиях и организациях, предоставляющих место практики.

Программы дуального обучения, реализуемые на конкретных рабочих местах в образовательных учреждениях города под руководством наставников, включают в себя три основных компонента: учебную и производственную практику; практические и лабораторные занятия; внеаудиторную работу (экскурсии, круглые столы, семинары-практикумы).

КГПОАУ «Камчатский колледж технологии и сервиса» может осуществлять дуальное обучение студентов по следующим специальностям:

- 260807.01 Повар, кондитер;
- 100701.01 Продавец, контролер-кассир;
- 100120.02 Повар судовой.

На первом этапе подготовки к проведению дуального обучения колледжем разрабатывается нормативно-правовая и учебно-методическая документация по системе дуального обучения:

- заключаются ученические договора о дуальном обучении студентов колледжа с предприятиями (где студенты смогут проходить обучение);
- разрабатываются Программы, учебные планы и планы-графики дуального обучения по всем специальностям;
- разрабатывается Положение «Об организации и проведения дуального обучения в Колледже».

На втором этапе – этапе реализации программ дуального обучения, согласно утвержденным графикам, осуществляется дуальное обучение студентов 2–4 курсов посредством проведения практических занятий на базе работодателя.

На третьем этапе – этапе реализации программ учебной и производственной практики в рамках дуального обучения организуется по профессиональным модулям. По завершении вида практики проводятся дифференцированные зачеты. Защита результатов практики является составной частью экзамена (квалификационного).

Таким образом, переход на систему дуального обучения будет способствовать:

- 1) значительному укреплению практической составляющей учебного процесса, сохраняя при этом уровень теоретической подготовки, обеспечивающий реализацию требований ФГОС СПО;
- 2) решению задачи подготовки специалистов, полностью готовых к практической деятельности (работе по специальности);
- 3) повышению профессиональной мобильности и конкурентоспособности выпускников на рынке труда;
- 4) повышению уровня конкурентоспособности колледжа на рынке образовательных услуг Камчатского края и увеличению количества обучающихся на платной основе.

В итоге дуальная форма образования – прекрасная возможность для работодателей обучить специалистов, нужных предприятию, а для студентов – получить не только теоретические, но и практические знания.

Целью дистанционного обучения является предоставление обучающимся в образовательных учреждениях возможности освоения основных и дополнительных профессиональных образовательных программ за счет современных информационных и коммуникационных технологий.

Дистанционное обучение в полной мере способствует решению актуальных проблем профессионального образования:

- приближение образовательных услуг к месту жительства;
- возможность реализации непрерывного образования от производства;

- виртуальная альтернатива максимально приближенным дорогостоящим реальным лабораториям и устройствам;
- частичная автоматизации роли преподавателя в учебном процессе;
- оперативное обновление методического обеспечения учебного процесса;
- обеспечение мгновенной связи и контроля между преподавателем и обучающимися.

КГПОАУ «Камчатский колледж технологии и сервиса» может осуществлять платное дистанционное обучение студентов по следующим специальностям:

43.02.11 Гостиничный сервис;

19.02.10 Технология продукции общественного питания.

В целях расчета экономического эффекта предложенных мероприятий представлен прогноз численности обучающихся по предлагаемым формам и методам обучения на платной основе (табл. 5).

Таблица 5

Прогноз численности обучающихся и плана доходов от платных образовательных услуг на плановый учебный год по программам диверсификации

Наименование программы обучения	Численность обучающихся	Стоимость 1 года обучения	Сумма выручки за 1 год обучения, тыс. руб.
1. Дуальные программы обучения			
Повар, кондитер	54	22 000	1 188
Продавец, контролер-кассир	21	34 000	714
Повар судовой	23	22 000	506
2. Дистанционные программы обучения			
Гостиничный сервис	10	34 000	340
Технология продукции общественного питания	10	34 000	340
Итого	118	x	3 088

Сравнительный анализ доходов от платных образовательных услуг колледжа в отчетном 2015 г. и по проекту представлен в табл. 6.

Таблица 6

Прогнозные показатели эффективности реализации мероприятий

Показатели	Базовый вариант	Проектный вариант
Выручка от платной образовательной деятельности	1 988	3 088
Расходы по платной образовательной деятельности	1 076	1 258
Прибыль от платной образовательной деятельности	912	1 830
Рентабельность услуг платной образовательной деятельности	45,9	59,3

При реализации предложенных мероприятий в проектом году ожидается увеличение выручки на 55,3% за счет реализации платных образовательных услуг учреждения, и соответственно рост доходов от платных видов деятельности на 918 тыс. руб., или на 100,7%.

В итоге можно сделать вывод, что предложенные мероприятия способствуют росту рентабельности платных образовательных услуг колледжа на 13,4%, что и свидетельствует о целесообразности их реализации.

Литература

1. Галимова Н.С. Критерии и показатели эффективности диверсификации учреждений образования // Проблемы теории и практики экономики народнохозяйственного комплекса региона. – 2015. – № 1. – С. 57–60.
2. Галимова Н.С. Методические основы оценки эффективности деятельности учреждений образования // Проблемы теории и практики управления развитием социально-экономических систем. – 2016. – № 5. – С. 80–95.
3. Садков В.Н. Методические основы стратегического планирования развития образования и его финансового обеспечения. – М.: Инфра, 2014. – 115 с.
4. Браус М.Е., Довгополая Н.В., Ноговицына А.В., Симонин П.В. Дуальная система обучения – залог профессиональной мобильности выпускников аграрных вузов на рынке труда // Интернет-журнал «Наукovedение». – 2016. – Т. 8, № 1 [Электронный ресурс]. – URL: <http://naukovedenie.ru/PDF/17EVN116.pdf> (доступ свободный) (дата обращения: 24.02.2017).

УДК 331.25

И.Н. Рябцева

*Курский государственный университет,
Курск, 305000
e-mail: irishka-ryabtseva@mail.ru*

КОЭФФИЦИЕНТ ПЕНСИОННОЙ НАГРУЗКИ

Данная статья посвящена определению одного из важнейших экономических показателей – коэффициенту пенсионной нагрузки, который показывает соотношение работающих людей и людей, находящихся на пенсионном обеспечении; выявлению проблем финансирования и выплаты пенсий, анализу пенсионной системы других стран.

Ключевые слова: коэффициент пенсионной нагрузки, демографическая нагрузка, размер пенсии, численность населения трудоспособного возраста, пенсионеры, программа софинансирования пенсии.

I.N. Ryabtseva

*Kursk State University,
Kursk, 305000
e-mail: irishka-ryabtseva@mail.ru*

AGED DEPENDENCY RATIO

This article deals with the definition of one of the most important economic indicators – the dependency ratio, which shows the ratio of working people and people on pensions; the identification of problems of pension financing and payment, the analysis of the pension system of other countries.

Key words: dependency ratio, dependency ratio, pension size, population of working age, pensioners, program of pension co-financing.

Данная тема является актуальной, поскольку пенсионеры существовали всегда, и их количество достаточно большое. По данным Пенсионного фонда Российской Федерации на 31 декабря 2015 г. численность пенсионеров составляет 42,7 млн чел.

Коэффициент пенсионной нагрузки показывает соотношение пенсионеров по старости и инвалидности и численности экономически-активного населения. Данный показатель рассчитать трудно, так как численность инвалидов очень сложно найти так же, как и численность пенсионеров.

Однако численность пенсионеров можно вычислить, если из численности всего населения вычесть число занятых людей и людей моложе трудоспособного возраста. Полученная формула поможет рассчитать коэффициент пенсионной нагрузки.

В 2013 г. в Российской Федерации коэффициент пенсионной нагрузки составил 0,63. В 2006 г. он был равен 0,7. В Курской области в 2013 г., по сравнению с 2005 г., данный коэффициент остался неизменным – 0,7. Практически такое же значение имеет коэффициент в Белгородской области, в 2013 г. он составил 0,65, за 2006 г. – 0,8 [1].

Таким образом, можно сделать вывод, что практически на одного работающего человека приходится один неработающий пенсионер.

Исходя из этого, возникает проблема финансирования пенсии, поскольку такое соотношение пенсионеров к работающим гражданам грозит крахом пенсионной системы.

По официальным данным бюджет Пенсионного фонда РФ в 2015 г. составляет 6 159 065 449,7 руб., из них налоговые и неналоговые доходы – 3 744 433 718,1 руб., страховые взносы – 3 711 819 290,2 руб. [2].

В настоящее время существует проблема заморозки накопительной части пенсии. Заморозка накопительной части пенсий лишает россиян их собственных средств. В 2014 г. так уже изъяли

243 млрд руб., а в 2015 – 310 млрд руб. Сейчас все социальные сборы идут на выплаты текущих пенсий, в накопление для выплаты будущих пенсий не идет ничего. Пенсионный фонд уже испытывает дефицит в 623 млрд руб., а по прогнозу к 2017 г. дефицит вырастет до 1,3 трлн руб.

В данный момент большинство пенсионеров при выходе на пенсию продолжают работать, получая при этом и пенсию, и зарплату. Вопрос решения пенсионера о продолжении работы после оформления пенсии зависит от социально-демографических особенностей, принадлежности к профессиональной деятельности пенсионеров и других параметров. Шансы быть работающим пенсионером существенно выше среди мужчин, чем среди женщин. Чем выше уровень образования у пенсионера, тем значительнее его шансы трудиться после пенсии. Наиболее высокие шансы продолжать работу после пенсии у тех, кто был занят в образовании, науке, культуре и здравоохранении, наименьшие – у занятых в сельском хозяйстве, что связано с тем, что пенсионеры на селе предпочтительно заняты в личном подсобном хозяйстве [3, с. 14].

Таким образом, существует множество причин для того, чтобы продолжить работу после выхода на пенсию, но самой главной из них является размер самой пенсии. Согласно данным Пенсионного фонда РФ, средний размер трудовой пенсии составляет 12 380 руб., средний размер трудовой пенсии по старости – 12 830 руб., фиксированный базовый размер пенсии – 4 384 руб., прожиточный минимум пенсионера составляет 7 161 руб. [2].

Людям, вышедшим на пенсию и бросившим работу, достаточно сложно прожить за эти деньги, поскольку в таком возрасте значительная часть материальных средств уходит на лекарства и поддержание здорового образа жизни, на нормальное питание, на оплату коммунальных услуг, на помощь детям и внукам и другие расходы. Поэтому каждый, кто еще может трудиться и кому это делать позволяет здоровье, считает своим долгом продолжить работу дальше. Жорж Элгози: «Пенсия – это отдых, навязанный тебе тогда, когда все, что ты можешь, – это работать».

На государственном и местном уровнях пенсионерам положены льготы. Граждане, вышедшие на заслуженный отдых, имеют право не только на денежные выплаты, но и на ряд послаблений, связанных с оплатой налогов, коммунальных услуг, транспортных расходов и т. д. Также существует ряд трудовых льгот работающим пенсионерам (отсутствие обязанности отрабатывать две недели после подачи заявления об увольнении, право на предоставление отпуска без содержания сроком до 14 дней ежегодно, независимо от причин).

В России, по сравнению с другими странами мира, такими как Япония, Дания, США, Германия, Испания, Великобритания, возраст выхода на пенсию занижен и составляет 55 лет для женщин, 60 лет для мужчин. В Японии этот возраст одинаков как для мужчин, так и для женщин – 70 лет. Данная разница связана с продолжительностью жизни людей, так в Японии средняя продолжительности жизни составляет 82,1 лет, а в России – 66 лет.

За прошедшие 10 лет численность населения старше трудоспособного возраста увеличилась на 3 млн человек, а за 2014 г. – на 667 тыс. человек и составила 23,1% в общей численности населения. По степени старения население России несколько моложе населения Восточной Европы и существенно моложе населения остальных европейских стран и Японии.

По высокому варианту прогноза Росстата, к началу 2021 г. доля лиц старше трудоспособного возраста в общей численности населения вырастет до 27%, а их численность составит 39,4 млн человек, в возрасте 65 лет и старше – 22,9 млн человек, в возрасте 80 лет и старше – 5,5 млн человек; 100 лет и выше – 7 266 человек. К 2018 г. ожидаемая продолжительность жизни в РФ для всего населения должна составить не менее 74 лет, к 2020 г. – 74,5 лет, в том числе у мужчин – 69,3 лет, у женщин – 79,5 лет [4].

В связи со старением населения России увеличивается показатель демографической нагрузки пожилых людей на трудоспособное население. Если на начало 2002 г. на 1000 человек трудоспособного возраста приходилось 335 человек старше трудоспособного возраста, то на начало 2013 г. – 369 человек соответствующего возраста.

По классификации ООН, население считается старым, если доля лиц в возрасте 65 лет и старше превышает 7%. На начало 2014 г. в России лица в возрасте 65 лет и старше составляли почти 13%. В 1950 г. пожилые люди (лица в возрасте 60 лет и старше) составляли 8% мирового населения, в 2000 г. – уже 10%, а в 2050 г., по прогнозам ООН, их доля достигнет 21% [4, с. 92].

Большинство пенсионеров мечтают получать пенсии по французским меркам, во Франции размер пенсии составляет 42 730 руб. В России средний размер пенсии не самый маленький в мире, существуют страны, в которых положение пенсионеров значительно хуже (Узбекистан, Грузия, Молдова).

Сейчас существует огромное количество программ, которые направлены на увеличение пенсионного размера. Одна из таких программ – программа софинансирования пенсии. По данным Пенсионного фонда РФ 2,5 млн человек являются участниками программы государственного софинансирования пенсий. Взносы участников составляют 9,8 млрд руб., средний размер взноса – 8,5 тыс. руб. Перед тем как принять участие в данной программе, необходимо самостоятельно рассчитать последующие выплаты и сопоставить их с теми выплатами, которое предлагает государство, поскольку зачастую последние не соответствуют действительности и содержат в себе обман.

Таким образом, современная система пенсионного обеспечения граждан РФ находится не в лучшем положении, в данной системе имеется огромное количество недочетов и недостатков, требующих радикальных преобразований. Численность людей нетрудоспособного возраста с каждым годом увеличивается, что способствует росту демографической нагрузки на экономически активное населения.

Литература

1. Официальный сайт федеральной службы государственной статистики [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.gks.ru/> (дата обращения: 31.01.2017).
2. Официальный сайт Пенсионного фонда РФ [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.pfrf.ru/opendata/> (дата обращения: 31.01.2017).
3. *Ляшок В.Ю., Назаров В.С., Орешкин М.С.* Факторы роста размера пенсий в современной России // Научно-исследовательский финансовый институт: Финансовый журнал. – 2016. – № 1 (29). – С. 7–22.
4. *Астаев Ю.Г.* Коэффициент нагрузки и устойчивость пенсионной системы в России // Известия Санкт-Петербургского государственного экономического университета. – 2014. – № 4. – С. 90–93.

УДК 314.728(571.66)

Н.Н. Свечникова

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: nadenka483@gmail.com*

**ИССЛЕДОВАНИЕ ВЗАИМОСВЯЗИ ВНУТРЕННИХ И ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ
С ДВИЖЕНИЕМ НАСЕЛЕНИЯ КАМЧАТСКОГО КРАЯ
В ПОСТСОВЕТСКИЙ ПЕРИОД, НАЧИНАЯ С 1990-х ГОДОВ**

В данной работе исследуется влияние различных социальных факторов на динамику демографии в постсоветский период, рассматривается теория о моряках, которые были прописаны и работали в Камчатском крае, но проживали в других населенных пунктах.

Ключевые слова: население, демография, миграция.

N.N. Svechnikova

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: nadenka483@gmail.com*

**RELATIONSHIP BETWEEN DOMESTIC AND EXTERNAL FACTORS
AND POPULATION MOVEMENT IN KAMCHATKA KRAI
DURING THE POST-SOVIET PERIOD SINCE THE 1990s**

The influence of various social factors on the demography dynamics in the post-Soviet period and the theory on sailors who were registered and worked in the Kamchatka Territory, but lived in other settlements are considered in the article.

Key words: population, demography, migration.

По всей стране в постсоветский период наблюдается миграция населения, кроме Московского района, куда стекалась большая часть всего населения. На это повлияло множество различных факторов, таких как утверждение рыночной торговли, начало приватизации и многое другое. Многие уезжали на материк в поисках «лучшей жизни» и заработка. Необходимо рассмотреть различные факторы, которые повлияли на миграцию населения Камчатского края.

Динамика численности населения Камчатского края

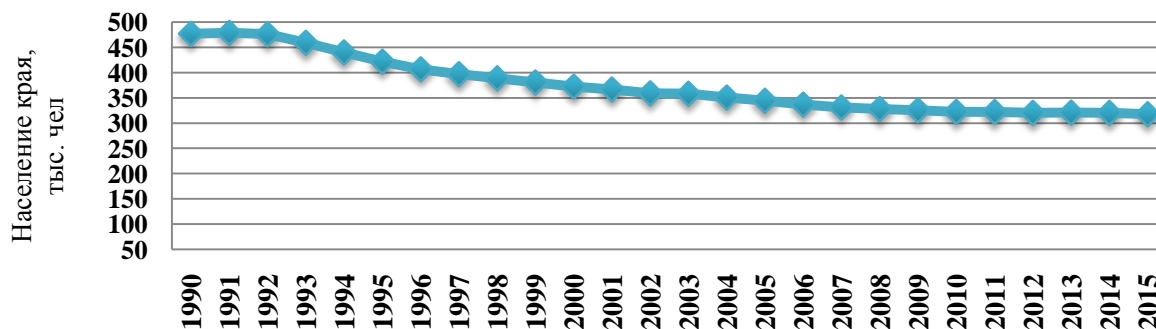


Рис. 1. Динамика численности населения Камчатского края за 25 лет

В постсоветский период наблюдается стабильное снижение численности населения края, однако, как видно на рис. 1, в 2013 г. наблюдался незначительный прирост населения.

Отрицательная динамика, в первую очередь, связана с социальными, экономическими и политическими преобразованиями в России в целом. Такие изменения вызвали заметное снижение доходов большей части населения и падение рождаемости.

Миграция населения Камчатского края

Также необходимо подробно рассмотреть движение населения края. Как видно на рис. 2, резкий миграционный скачок населения приходится на период 1992–2000 гг.

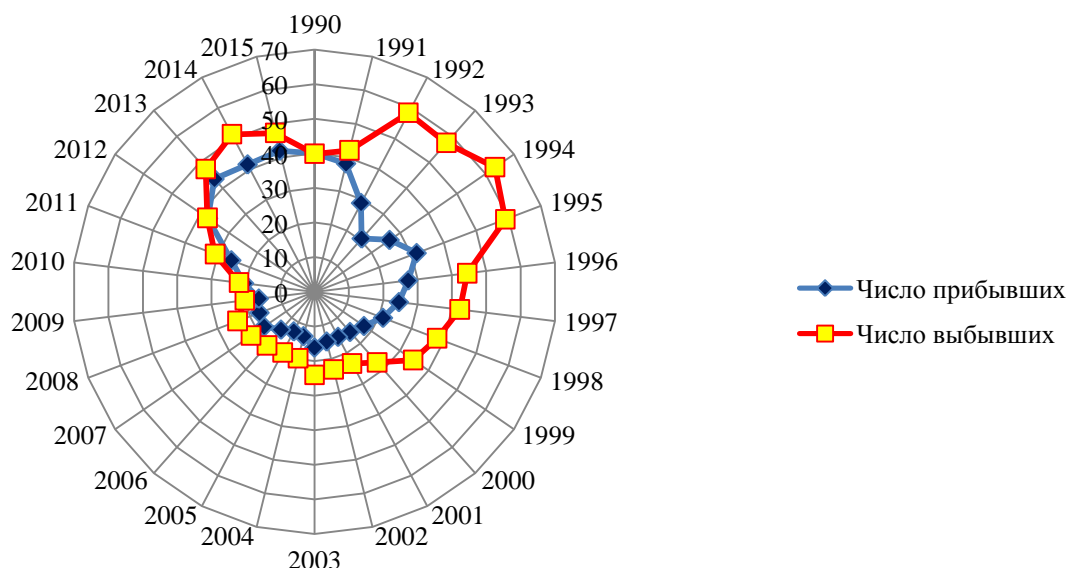


Рис. 2. Динамика численности населения Камчатского края за 25 лет

В этот период экономика страны переживала глубокий спад, сопровождавшийся всплеском инфляции, снижением инвестиций, нарастанием внешнего долга, бартеризацией экономики, кризисом неплатежей, уменьшением доходов населения и многими другими негативными явлениями, которые сказались во всех регионах страны, и в частности в Камчатском крае. Наиболее активное и мобильное население стремилось выехать с полуострова на материк, и те, кто имел материальную возможность выбраться с Камчатки, в основном уехали в 1990-х годах. Последующие годы значение сальдо миграции также было отрицательным, такая ситуация приобрела устойчивый характер, и Камчатка из принимающей территории стала регионом-донором.

Жилищные условия населения

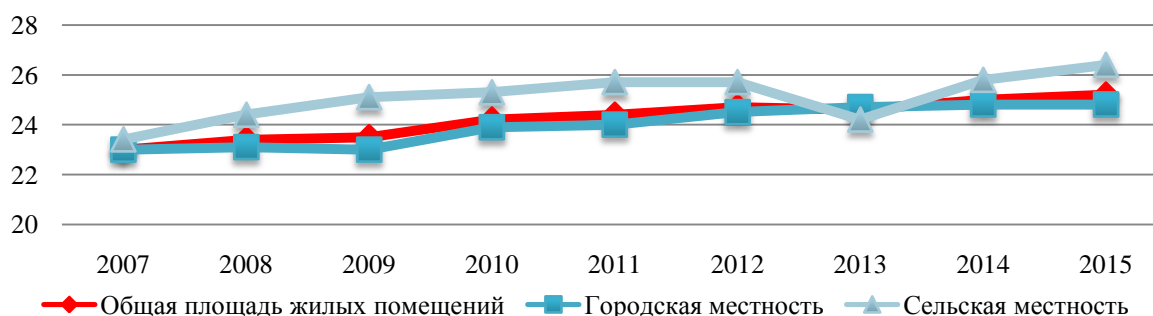


Рис. 3. Площадь жилых помещений, приходящаяся в среднем на одного жителя края, м²

Как видно на рис. 3, с каждым годом средняя общая площадь жилых помещений на одного человека увеличивалась медленными темпами, но в 2013 г. наблюдается снижение, а в сельской

местности резкое падение значений данного показателя. На одного человека общей площади жилых помещений в сельской местности приходилось больше, чем в городской.

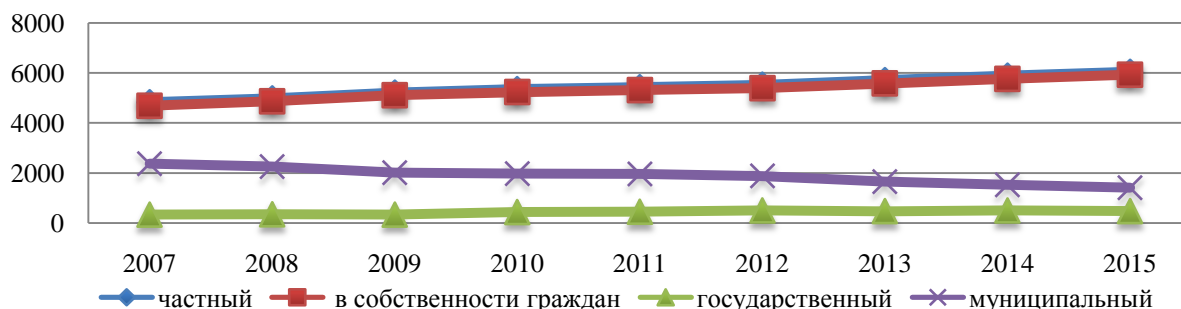


Рис. 4. Жилищный фонд, тыс. м²

На графике (рис. 4) видно стабильное увеличение жилищного фонда в собственности граждан, что означает, что с каждым годом все больше и больше граждан обеспечивались жилой площадью, следовательно, данный фактор не служит причиной миграции постоянного населения края на материк.

Социально-экономический уровень жизни населения

Чтобы лучше понять сложившуюся ситуацию, на рис. 7–10 рассмотрены показатели социально-экономического уровня жизни населения.

На рис. 5 видно, что среднедушевые денежные доходы населения в месяц растут, что говорит об улучшении качества жизни.

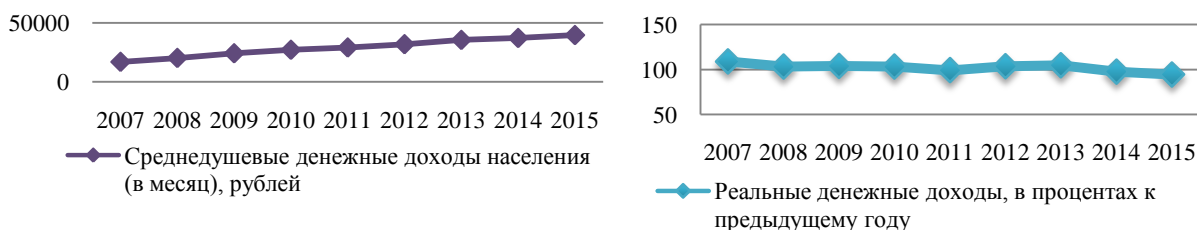


Рис. 5. Денежные доходы населения Камчатского края

Но если наблюдать процентное изменение реальных денежных доходов в год, то видим неоднозначную картину: наивысший показатель был в 2007 г. и составил 108,8%, а наименьший – в 2015 г., равный 94,5%. Такая ситуация говорит о снижении покупательной способности населения, которая связана с ростом цен на товары и услуги. Так, в 2007 г. индекс потребительских цен составил 110,8%, а в 2015 г. – 112,6%.

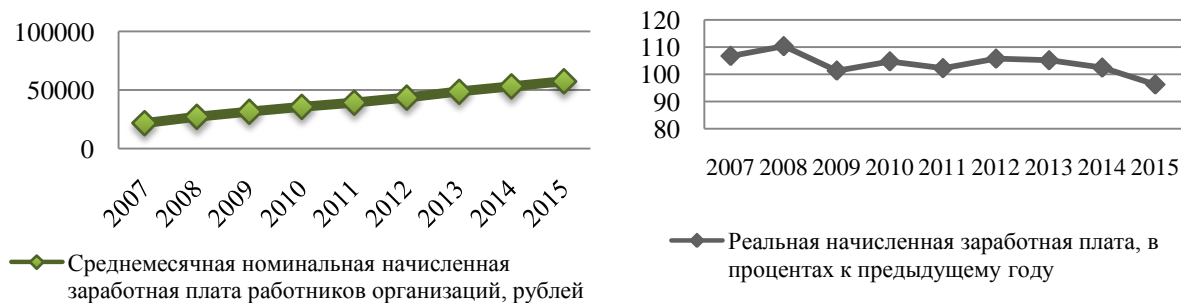


Рис. 6. Номинальная начисленная заработная плата населения края

Судя по рис. 6, можно сделать следующие выводы:

- среднемесячная номинальная начисленная заработная плата работников организаций стабильно растет, в среднем прирост в год составляет 4 тыс. руб.;
- наибольший рост реальной начисленной заработной платы наблюдался в 2008 г. и составил 110,3%, однако в остальные года, кроме 2010 и 2012 гг., произошло снижение данного

показателя, а наименьшее значение – в 2015 г., когда он составил 93,2%. Такая ситуация связана с падением покупательской способности населения Камчатского края.

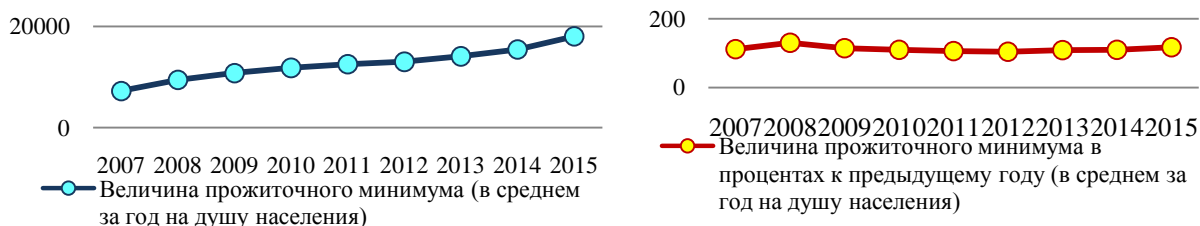


Рис. 7. Величина прожиточного минимума 2007–2015 гг.

Как видно на рис. 7, на протяжении всего периода наблюдается рост прожиточного минимума. Резкий скачок увеличения величины прожиточного минимума пришелся на 2008 и 2015 гг., что связано с резким ростом инфляции. Причиной роста инфляции в 2008 г. послужил мировой финансовый кризис, которой также коснулся и Камчатского края. На инфляцию в 2015 г. повлияли последствия 2014 г.: массовые санкции в отношении России, которые вызвали падение курса национальной валюты, что отрицательно сказалось на уровне цен и уровне благосостояния населения страны. Уровень инфляции в 2015 г. уже к маю составил 106,7%. Мясопродукты подорожали на 21%, рыба – на 22%.

На рис. 8 изображена динамика изменения численности населения края с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума.



Рис. 8. Численность населения с денежными доходами ниже величины прожиточного минимума, в % от общей численности населения

В период с 2009 до 2014 гг. включительно наблюдается уменьшение числа людей, доходы которых не превышают прожиточный минимум, а это значит, что в этот период улучшилось благосостояние населения.

Социальная сфера

Также необходимо рассмотреть состояние социальной сферы края в рассматриваемом периоде. В данную сферу входят учреждения, которые предоставляют социальные услуги населения. Такими являются больницы, школы, детские сады и т. д.

Как видно на рис. 9, наибольшее число больничных организаций и число амбулаторно-поликлинических организаций приходилось на 2007 г., и составили 46 и 85 единиц, соответственно. В остальные года наблюдается уменьшение числа организаций. Снижение числа медицинских организаций могло стать одной из причин миграции постоянного населения Камчатского края на материк.

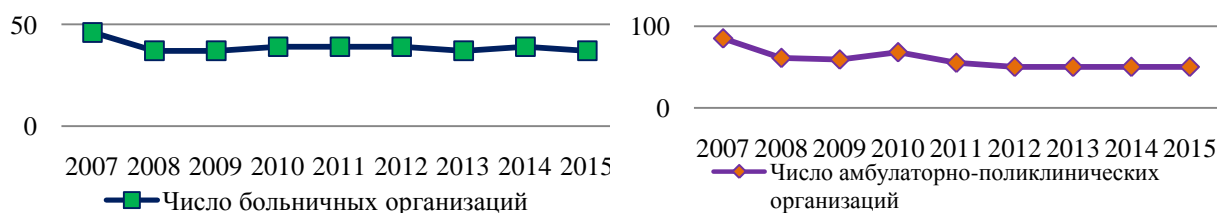


Рис. 9. Число медицинских организаций Камчатского края

Как видно из рис. 10, число образовательных учреждений различных видов подготовки уменьшается.

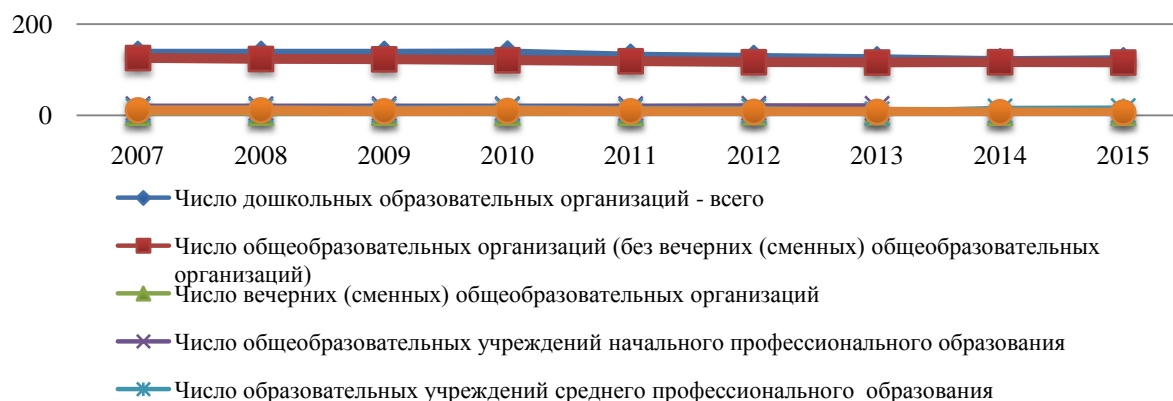


Рис. 10. Динамика изменений числа образовательных учреждений края

Однако число дошкольных организаций и число школ не сократилось до 100 единиц, что говорит о том, что в крае функционирует достаточное число данных учреждений.

Число учреждений высшего образования с 11 единиц 2007 г. сократилось до 6. Такая ситуация – один из основных факторов миграции молодого населения.

Особенности учета населения с временной пропиской на рынке труда сезонной организации работ

Существует теория, смысл которой заключается в том, что на показатель миграции повлияло некоторое число работников рыболовства и рыбоводства, которые были прописаны на территории Камчатского края, но на самом деле проживали на территории других регионов страны. Это связано с сезонностью такого вида работ и хорошей заработной платой (см. табл.).

Год	Число занятых в рыболовстве, рыбоводстве	По отношению к предыдущему году
2010	19 256	–
2011	19 044	–212
2012	18 029	–1015
2013	17 843	–186
2014	17 038	–805
2015	16 868	–170

* Данные предоставлены только с 2010 года.

Как видно из таблицы, с каждым годом число работников рыбной отрасли уменьшалось. Самое большое число уволившихся приходится на 2012 и 2014 гг. Можно предположить, что именно эти люди составили часть миграционного населения края. Особенно это заметно в 2014 г., когда пришелся пик миграции населения в XXI в. Это связано с экономической ситуацией в стране, когда помимо снижения цен на нефть против России были еще введены санкции. Резкий скачок цен на продовольственные товары и различного вида услуги вполне мог послужить поводом для миграции, поскольку по Камчатскому региону цены в целом намного выше, чем по стране. Уровень инфляции в 2014 г. составил 11,36%, что на 5% больше 2013 г., в 2015 г. уровень инфляции достиг 12,9%, и лишь в 2016 г. инфляция снизилась и составила 5,38%.

Таким образом, период с 1990 по 2000 гг. был очень тяжелым для населения страны и края в частности: перестройка экономической и политической систем, резкий всплеск инфляции и многие другие факторы очень сильно повлияли на жизнь людей. Несмотря на отдаленность Камчатского края от центра, эти события немало повлияли на демографическую ситуацию: в 1994 и 1995 гг. наблюдается высокое число естественной убыли населения, а также пик миграции. Но если за последние пять лет естественный прирост как-то стабилизировался, то сальдо миграции так и осталось отрицательным. Это означает, что ушедших с территории края больше, чем прибывших.

Литература

1. Жилищный кодекс Российской Федерации от 29.12.2004 № 188-ФЗ (ред. от 28.12.2016) (с изм. и доп., вступ. в силу с 01.01.2017).
2. О долгосрочной краевой целевой программе «Стимулирование развития жилищного строительства в Камчатской крае на 2011–2015 годы» (с изменениями на 31.12.2013): Постановление правительства от 16 апреля 2010 года № 184-П [Электронный ресурс]. – URL: <http://docs.cntd.ru/document/460131229>.
3. Камчатский статистический ежегодник. 2014: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2014. – 463 с.
4. Камчатский статистический ежегодник. 2015: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2015. – 463 с.
5. Камчатский статистический ежегодник. 2016: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2016. – 463 с.

УДК 338.12

Д.О. Тюжакаев, Е.О. Сучкова, Я.С. Пронкина

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: Straik_st@bk.ru*

ПРИНЦИП ДОМИНО И ЕГО ВЛИЯНИЕ НА МИРОВУЮ ЭКОНОМИКУ

В статье рассматриваются вопросы действия принципа домино и последствия его негативного влияния на развитие экономик стран мира на примерах нефтяного кризиса 1973 г., финансового кризиса 2008 г. и европейских санкций, направленных против РФ.

Ключевые слова: эффект домино, нефтяной шок, энергетический кризис, инфляционный эффект, финансовый кризис, санкции, эмбарго, миграционные волны.

D.O. Tiuzhakaev, E.O. Suchkova, Y.S.Pronkina

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: Straik_st@bk.ru*

DOMINO PRINCIPLE AND ITS INFLUENCE ON WORLD ECONOMY

The article deals with the domino principle and the consequences of its negative influence on the development of the world economies by the examples of 1973 oil crisis, the financial crisis of 2008 and European sanctions against Russia.

Key words: domino effect, oil shock, energy crisis, inflation effect, financial crisis, sanctions, embargo, migration waves.

Теория домино, или эффект домино, – политическая теория, которая заключается в том, что какое-либо изменение влечет за собой линейный ряд других изменений, аналогично тому, как падают косточки домино, выстроенные в ряд [1].

Этим термином пользовались западные политики в ходе холодной войны, подразумевая, что достаточно одному государству в регионе стать социалистическим, как за ним начинают следовать другие. Либо же наоборот – падение правящего режима в одной стране неизбежно повлечет за собой падение подобных режимов в других странах.

В конце 1973 г. в США возник нефтяной кризис, который, по оценкам некоторых экспертов, имел полное право называться всемирным энергетическим кризисом и который имел достаточно широкий масштаб влияния, что не могло не сказаться на экономиках подавляющих стран мира. «Нефтяной шок» стал переломной точкой в развитии индустриальной экономической мысли и послужил площадкой для столь внезапной и кардинальной перестановки сил в мировом сообществе [2].

Датой начала этого действительно беспрецедентного события стало 17 октября 1973 г. Страны ОПЕК заявили о прекращении поставки нефти Соединенным Штатам Америки из-за их политики по поддержке Израиля в Октябрьской войне, вследствие чего, по мнению стран ОПЕК, были нарушены права арабов. Следует отметить, что больше всего данная ситуация повлияла на США и их западноевропейских союзников.

Созданная в Багдаде в 1960 г., ОПЕК важнейшей задачей своей деятельности имела представление единой позиции ее членов с целью сдерживания влияния крупных нефтяных компаний на рынок. Однако, несмотря на все попытки повлиять на расстановку сил, ситуация на нефтяном рынке была неизменна с 1960 по 1973 гг. Перемены начались в начале 1970-х гг., когда на западные страны начали усиливаться влияние инфляционный эффект и недостаток сырьевых ресурсов. Критично ситуация сложилась в США: в середине 1970 гг. страна была вынуждена им-

портировать около 35% нефтяных ресурсов для удовлетворения возрастающего спроса. В то же время страны – участницы ОПЕК начали активную политику в отношении распределения прибыли на нефтяном рынке и изменения ситуации в целом.

Однако в октябре 1973 г. началась война между Сирией, Египтом и Израилем. Именно это событие помогло существенно изменить ситуацию на нефтяном рынке 70-х годов. Во время Октябрьской войны мощную военную поддержку Израилю оказывали Соединенные Штаты Америки, благодаря чему, по мнению некоторых специалистов, Израиль смог вернуть захваченные земли. Согласно имеющимся фактам, реакция стран ОПЕК не заставила себя ждать. Уже в первые дни войны организация ввела полное эмбарго на поставку нефти в США, а также ограничила поставку в союзнические для Америки страны Западной Европы, повысив цену на нефть на 70% [3].

Благодаря таким действиям ОПЕК, отпускные цены на внутренних рынках стран названного континента всего лишь за ночь возросли в полтора раза (с 3 долл. до 5,2 долл.). Такое резкое поднятие цен и эмбарго способствовали образованию дефицита на рынке нефти, что привело к значительному экономическому спаду Соединенных Штатов Америки и их западных партнеров. Естественно, вслед за повышением цен на нефть практически все товары и услуги подорожали в несколько раз. Большое влияние нефтяное эмбарго оказало на развитие автомобильной промышленности Соединенных Штатов. Автомобили с большим объемом двигателя были вытеснены с рынка экономическими и компактными автомобилями компаний «Toyota», «Nissan», «Honda».

Энергетический кризис 1973 г. повлиял не только на арабские и западные страны. Он показал необходимость реализации программ по переходу от производства энергоемкой к наукоемкой продукции. Большой толчок для развития ядерной энергетики получили Япония и Франция. Также Япония успешно реализовала программу по энергосбережению в промышленности путем сокращения использования нефтепродуктов [4].

Помимо западных стран, нефтяной кризис достаточным образом повлиял на добычу нефти и газа в СССР. Увеличение цен на нефть сделало возможным разработку месторождений на Дальнем Востоке страны и Сибири. Сложившийся массовый дефицит нефтепродуктов на мировом рынке способствовал росту их экспорта. На тот момент главным валютоёмким продуктом СССР стала нефть. Говоря об экономическом эффекте, следует отметить, что в долгосрочном периоде данный нефтяной кризис оказал на экономику мировых стран положительное влияние. Он привел к развитию ресурсосберегающих технологий, а также к стимулированию развития собственного топливно-энергетического комплекса стран.

Ярким примером принципа домино послужил ипотечный кризис в США 2007–2008 гг., который проявился резким увеличением и ростом количества невыплат по ипотечным кредитам, прежде всего, с высоким уровнем риска, а также из-за многих случаев, связанных с отчуждениями банками заложенного недвижимого имущества. Другими словами, произошедший обвал фондовых индексов США стал началом нового экономического кризиса. Глобальный экономический спад затронул как непосредственно рынок недвижимости, так и вне сферы экономики, а именно нефтяной рынок, уровень занятости, цены на сырье и продукты. Все это негативно отразилось на уровне зарплаты частных лиц и доходах компаний [5].

Хотелось бы вернуться в далекий 2001 г., который ознаменовался началом прошлого кризиса, произошедшего в результате обвального падения акций интернет-компаний на фондовом рынке. Правительство США было вынуждено принять ряд антикризисных мер: глава ФРС Алан Гриспен в целях повышения активности потребителей принимает решение снизить ставки рефинансирования с 6% до 1%. Из-за этого произошло увеличение госбюджета, что привело к буму потребительского и ипотечного кредитов США. На плечи государства легло бремя платежей по кредитам, что способствовало увеличению покупательской способности.

В период низких процентных ставок происходит конкуренция между кредиторами, при которой были мягкие условия кредитования, для того чтобы завлечь заемщиков. А теперь кредиты стало брать гораздо проще ввиду демократичных требований. Короче говоря, кредиты стали давать всем.

Данная ситуация на рынке недвижимости спровоцировала появление все более нестандартных кредиторов, которые, в свою очередь, выдавали кредиты неблагонадежным заемщикам, с плохой кредитной историей, не погашавшим прошлые кредиты.

На рынке появляются новые компании, которые выдают кредиты с плавающей процентной ставкой, с обнулением первоначальных взносов. Они начинают перепродавать кредиты, т. е. выдавать деньги не своими активами, а средствами, привлеченными от крупных банков, тем самым не беспокоясь о финансовом благосостоянии. Контроль со стороны государства над такими рискованными операциями отсутствовал. «Ипотечный пузырь» начал раздуваться.

В отличие от крупных банков и традиционных ипотечных агентств нестандартные кредиторы не могут использовать средства депозитов своих вкладчиков для выдачи кредитов на жилье. Такие компании продавали выданные ими ипотечные кредиты своим инвесторам, которые в свою очередь в случае просрочки платежей имели право вернуть долг начальному кредитору. В таком случае обратный выкуп у инвестора проблемных кредитов осуществлялся такими нестандартными кредиторами опять же за счет кредитной линии, предоставляемой сторонними банками.

Все то время, когда проблемный актив оставался на балансе кредитора, такой компании необходимо было платить проценты по кредиту, привлеченному для обратного выкупа актива у инвестора. Именно поэтому таким компаниям приходилось почти сразу фиксировать убытки по просроченным кредитам, а не ждать их покрытия после взыскания заложенной недвижимости через судебное разбирательство. Во время общего роста платежи по свежее выданным кредитам перекрывали убытки, а инвесторов привлекали высокие доходы, банки же с удовольствием предоставляли кредиты на выкуп проблемных кредитов, что опять же повышало степень доверия инвесторов. Пирамида ипотечного кредитования в США росла безумными темпами.

В результате повышения процентных ставок ужесточились условия ипотечного кредитования. Ежемесячные расходы на погашение кредитов увеличились в 2003–2006 гг. на 35%, с 840 до 1132 долларов. Темп снижения на жилье повлекло за собой увеличение ипотечных агентов. Спрос на недвижимость стал падать, а долги и обязательства остались. В октябре 2007 г. недвижимость дешевеет, в среднем, на 8–12%, фондовые рынки мира начали обвальное падение. Наступил кризис ликвидности, из-за общего недоверия и снижения капитализации банки начали уменьшать объемы кредитования. Из-за отсутствия возможности получения кредита снизилась покупательская способность обычных людей [6].

Происходит снижение темпов производства, понижение зарплаты, сокращение штата сотрудников. Недвижимость по всему миру начала «обваливаться». Среди американцев растет безработица, нет финансовых возможностей для погашения ипотеки, что влечет за собой переезд и отказ от уже имеющейся недвижимости. Пик кризиса пришелся на 2008 г., когда цены на жилье упали до 40%. Правительство крупнейших стран было вынуждено вливать в экономику огромные средства, путем выдачи кредитов по низким ставкам.

По сравнению с обстановкой в Европе и США, риски, связанные с рынком недвижимости в России, оказались гораздо ниже. Но все же в отличие от других стран для нас данный рынок является дефицитным, так как количество квадратных метров на человека по-прежнему несоизмеримо с нормальными потребностями среднего человека.

Кроме того, ипотечные кредиты в России выдаются из активов банков, привлеченных от населения в качестве долгосрочных депозитов. Ипотечные агентства в России не получили широкого распространения. Конечно же, кредиты на жилье стали менее доступны из-за увеличения процентных ставок. Если в докризисный период банки с радостью давали кредиты под 13–17%, то в период кризиса они выросли до 25–30%, а ведь это происходит в период массовых увольнений и растущей инфляции. Также ужесточились и требования к заемщикам [7].

Россия – страна с развивающейся экономикой, в целом ориентированной на экспорт сырья. Именно поэтому огромное влияние на российскую экономику оказала сложившаяся в условиях финансового кризиса ситуация в экономике США и Европы.

Наглядным примером эффекта домино могут послужить санкции Европы, направленные на Россию. Так, первыми за голову схватились финны, так как четверть всего продовольствия, которое Финляндия продает за рубеж – это российский экспорт (его объемы оцениваются в 400 млрд евро). Больше всего досталось финским молочникам, ведь 2/3 российского экспорта – это сыры, сливочное масло, йогурты, и т. д. Крупнейший производитель «ВАЛИО» остановил свое производство продукции для России [8].

Следом – Польша, которая в связи с санкциями потеряла 500 млн евро. Россия была для них одним из самых главных торговых партнеров. Найти альтернативу российскому рынку для Варшавы задача оказалась практически нереальной. Со слов Марека Савицкого, министра сельского

хозяйства Польши: «Из-за эмбарго, который наложил президент России Владимир Путин, мы оказались в очень тяжелом положении и какую-либо компенсацию будет получить очень сложно. Возможно, нам удастся продать 10% товара на рынке третьих стран, но это крайне мало» [9].

В сложной ситуации оказались норвежские рыбаки, у которых был готов свежий улов к отправке, но двери в Россию для форели и семги были уже закрыты, 300 тыс. тонн морепродуктов им пришлось перепродавать, но быстро найти новых клиентов, которые бы покупали такие объемы, не удалось. Раньше норвежцы зарабатывали на экспорте в Россию 780 млн евро.

В Евросоюзе резко обостряется конкуренция среди сельскохозяйственных производителей: кто будет покупать французские помидоры по 1 евро за килограмм, когда польские стоят 25 евро центов. В Шотландии, Испании, Греции, Нидерландах целые фундаментальные отрасли остались без стратегического рынка сбыта, общие потери стран старого света превысили 12 млрд долларов.

Такой же эффект домино на сегодняшний день представляют собой террористические атаки и миграционные волны в Европе. Муаммар Каддафи незадолго до своей гибели предвещал эту ситуацию в Европе. Он говорил: «Пренебрежение стабильностью Ливии повлечет за собой обрушение мира в мире через нестабильность в Средиземном море. В случае если наша власть в Ливии должна будет прекратиться, миллионы африканцев хлынут нелегально в Италию, во Францию... Европа станет черной в самое небольшое время. Это наша сила блокирует нелегальную иммиграцию. Это благодаря нам царит стабильность в Средиземном море, во всю длину 2 000 километров вдоль ливийских берегов. Мы предотвращаем иммиграцию, сдерживаем развитие и продвижение Аль Каиды ... Таким образом, если стабильность в Ливии будет нарушена, это немедленно будет иметь плохие последствия для Европы и для Средиземноморья. Все будут в опасности!» [10].

Европейцы сегодня очень сожалеют, что не обратили внимание на предупреждение ливийского лидера...

Примеры действия принципа домино можно продолжать и дальше. Мировая экономика помнит мировой кризис 1857 г., когда крах американских фондовых бирж и разорение железнодорожных компаний повлекли за собой финансовый кризис в передовых странах мира, «Арабскую весну», когда начавшиеся 18 декабря 2010 г. в Тунисе массовые беспорядки и убийства стали причинами гражданской войны и революциями в Египте, Тунисе, Ливии, что привело в действие механизм домино по всему арабскому миру, и рецессию последних лет в Европейском союзе, которую спровоцировало вступление Греции в еврозону, имевшую долг, превышающий национальный ВВП на 40% [11].

Подводя итог вышесказанному, следует отметить, что благоприятными условиями для проявления эффекта домино являются интеграционные процессы в мировом сообществе. Открытость экономик, их усилившаяся со временем взаимозависимость и либерализация привели в настоящее время к тому, что возникающие на локальном уровне политические, социальные, экологические и экономические кризисы имеют в конце в качестве своих устрашающих последствий кризисы мировые. Избежать полностью эффекта домино невозможно. Но последствия действия его механизма двояки: с одной стороны принцип домино приводит к разрушительным последствиям, с другой – приводит к появлению и активизации новых механизмов управления и регулирования социально-экономическими и политическими процессами на различных уровнях экономики.

Литература

1. Мызырова О.А. Теория «домино» // Макроэкономика. – 2012. – Август. – С. 79–84.
2. Потапов С. История кризисов: Первый мировой энергетический кризис 1973–74 годов [Электронный ресурс] // Биржевой лидер. – 2012. – № 17. – URL: <http://www.profi-forex.org/journal/number17/page11.html/> (дата обращения: 10.03.2017).
3. ОПЕС: история создания, механизмы деятельности [Электронный ресурс] // Мировая экономика и финансы. – URL: <http://news.zefinance.ru/> (дата обращения: 09.03.2017).
4. Энергетический кризис 1973–1974 г.г. в контексте противостояния СССР, США и стран Третьего мира [Электронный ресурс] // Информационный центр Aftershock. – URL: <https://aftershock.news/?q=node/380682&ful/> (дата обращения: 09.03.2017).

5. Ипотечный кризис в США [Электронный ресурс] // Forexchief. – URL: <https://www.forexchief.com/ru/analytics/economic-articles/mortgage-crisis-usa/> (дата обращения: 07.03.2017).

6. *Ларин А.* Кризис 2008 г. в США: причины возникновения или как лопнул ипотечный пузырь [Электронный ресурс]. – URL: http://pravo-rus.com/blog_andreya_larina/krizis-2008g-v-ssha-prichiny-vozniknoveniya-krizis-v-rossii-otlichiya-ot-ssha.html (дата обращения: 06.03.2017).

7. *Крапивин В.В.* развитие ипотечного кредитования в России [Электронный ресурс]. – URL: <http://nsportal.ru/ap/library/nauchno-tehnicheskoe-tvorchestvo/2016/06/16/razvitie-ipotecnogo-kreditovaniya-v-rossii> (дата обращения: 10.03.2017).

8. Финским поставщикам продовольствия будет трудно найти замену российскому рынку [Электронный ресурс] // Комсомольская правда. – 7 августа 2014. – URL: <http://www.komp-ravda.eu/online/news/1812254/> (дата обращения: 12.03.2017).

9. TVN24: За ошибки Варшавы придется платить польскому фермеру [Электронный ресурс] // Оригинал новости ИноТВ. – URL: <https://russian.rt.com/inotv/2014-08-01/TVN24-Za-oshibki-Varshavi-prividetsya> (дата обращения: 04.03.2017).

10. Гибель Европы: точное пророчество Кадаффи [Электронный ресурс] // Военно-политическое обозрение. – 17.09.2015. – URL: <http://www.belvpo.com/ru/57754.html> (дата обращения: 10.03.2017).

11. *Шибанова-Роевко Е.А., Маликова П.В.* Принцип «домино»: история, место и роль в антикризисном знании [Электронный ресурс] // I Международная научно-практическая конференция «Новые подходы в антикризисном управлении». – URL: <http://econfr.ae.ru/article/7438> (дата обращения: 06.03.2017).

УДК 639.2/.3(571.66)

И.В. Фрумак

*Камчатский государственный технический университет
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: tga41@yandex.ru*

**СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ И ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ
РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА КАМЧАТКИ В КОНТЕКСТЕ
ФОРМИРОВАНИЯ ЕГО ПОЛОЖИТЕЛЬНОЙ РЕПУТАЦИИ**

В контексте формирования положительной репутации рыбохозяйственного комплекса Камчатки анализируются современные показатели деятельности рыбопромышленных подотраслей и производств края. Автор обращается к вопросам реализации рыбной продукции камчатских производителей как на внутреннем, так и на зарубежном рынках. Особое внимание в статье уделено выявлению факторов, тормозящих развитие рыбохозяйственного комплекса региона.

Ключевые слова: рыбная отрасль, рыбохозяйственный комплекс Камчатского края, рыбодобывающие предприятия, рыбоперерабатывающие предприятия.

I.V. Frumak

*Kamchatka State Technical University
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: tga41@yandex.ru*

**CURRENT STATE AND PROBLEMS OF DEVELOPMENT OF KAMCHATKA
FISHERY COMPLEX IN THE CONTEXT OF FORMING THE POSITIVE REPUTATION**

In the context of forming the positive reputation of Kamchatka fishery complex the modern indicators of the activity of fishing subindustries and industries in Kamchatka Krai are analyzed. The author considers the fisheries trade of Kamchatka producers both in domestic and in foreign markets. The special attention is given to the identification of the factors which are slowing down the development of the region fishery complex.

Key words: fish branch, fishery complex of Kamchatka Krai, fishing enterprises, fish processing factories.

Рыбная отрасль является основным звеном в хозяйственной структуре Камчатского края и имеет сложный состав и многоотраслевую структуру. Кроме собственно рыбопромышленных подотраслей и производств, таких как рыбодобыча, рыбопереработка, охрана и воспроизводство рыбных ресурсов, она включает в себя целый ряд вспомогательных и обслуживающих отраслей, а также институты производственной и социальной инфраструктуры. Наиболее важными из них являются судоремонт, строительство, транспорт, тарное и сетеснастное производство.

Практически все реки и большинство озер на территории Камчатского края имеют рыбохозяйственное значение, обеспечивая воспроизводство тихоокеанских лососей, голецов, корюшек и других видов рыб [1].

Предпосылками успешного функционирования отрасли является морская акватория, прилегающая к камчатскому полуострову: общие допустимые уловы рыбы и морепродуктов на континентальном шельфе Камчатки оцениваются в пределах 2 млн тонн, что составляет более 65% промысловых запасов в Дальневосточном регионе. Однако уровень использования береговых рыбоперерабатывающих мощностей крайне низок в силу сезонного фактора.

На международном рынке рыбной продукции работает около 40 камчатских предприятий рыбохозяйственного комплекса. На долю таких крупных и средних производителей, как ЗАО «Акрос», ОАО «Океанрыбфлот», РК им. В.И. Ленина, ОАО «Озерновский РКЗ № 55», ООО «Тымлатский рыбокомбинат», ЗАО «Камчатимпэкс», ОАО «Камчатрыбпром», ООО «Витязь-Авто» и ООО РК «Лунтос» приходится около 60% всего рыбного экспорта Камчатки [2].

На сегодняшний день Камчатский край является лидером по объемам добычи (вылова) водных биоресурсов в Дальневосточном федеральном округе (рис. 1).

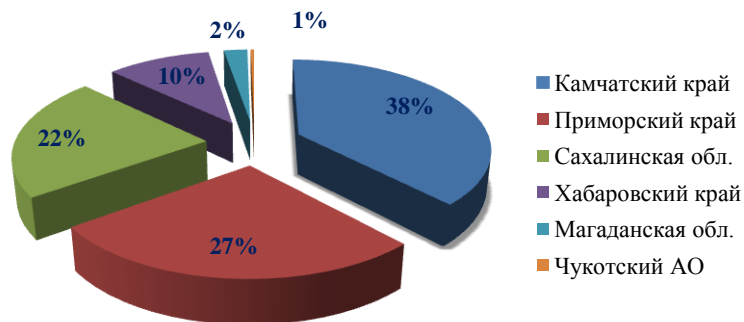


Рис. 1. Доли регионов в вылове ВБР в ДВФО [1]

По итогам 2015 г. Камчатка занимает лидирующие позиции по вылову водных биоресурсов среди регионов России (рис. 2).

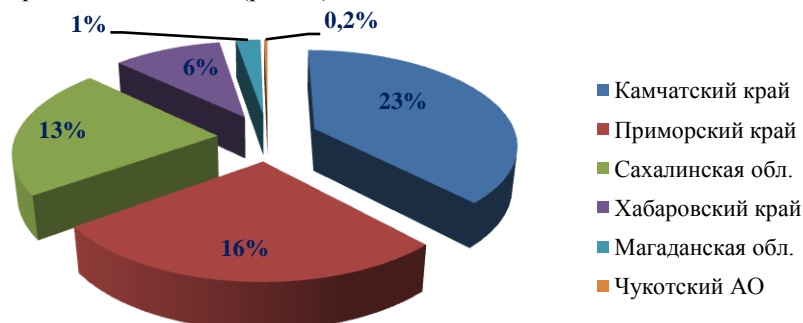


Рис. 2. Доли регионов в вылове ВБР по РФ [1]

Рост объемов вылова обусловлен увеличением квот добычи (вылова) водных биоресурсов для пользователей региона, благоприятной обстановкой, сложившейся в районах промысла, а также оправдавшимися научными прогнозами подходов тихоокеанских лососей к берегам полуострова.

В Камчатском крае функционируют свыше 500 предприятий, ведущих рыбохозяйственную деятельность с круглогодичным либо сезонным производственным циклом, около 220 из которых осуществляют вылов водных биологических ресурсов.

Крупнейшими компаниями, ведущими хозяйственную деятельность на территории края и обладающими самыми большими добывающими и перерабатывающими судовыми мощностями, являются: ПАО «Океанрыбфлот», Производственный кооператив «Колхоз им. В.И. Ленина», ООО «Поллукс», АО «Озерновский РКЗ № 55», ООО «Витязь-Авто» и другие.

Основой рыбной отрасли края является добывающий флот: это более 650 крупно-, средне- и малотоннажных рыбодобывающих судов.

Неотъемлемой частью рыбохозяйственного комплекса Камчатского края являются береговые перерабатывающие предприятия. В крае построено и действует более 190 рыбоперерабатывающих заводов с круглогодичным либо сезонным производственным циклом, из которых 17 осуществляют выпуск рыбных консервов. Суммарная суточная мощность заводов составляет более 12 тыс. тонн мороженой продукции, 1200 туб консервов, емкости для хранения мороженой продукции составляют более 130 тыс. тонн [1].

Доля рыбопромышленного комплекса Камчатского края в общем объеме промышленного производства региона очень велика и составляет более 50%. Ежегодно камчатскими предприятиями выпускается более 800,00 тыс. тонн рыбной продукции, включая рыбные консервы. Основная доля в общем объеме производства приходится на выпуск рыбы мороженой (рис. 3) [1].

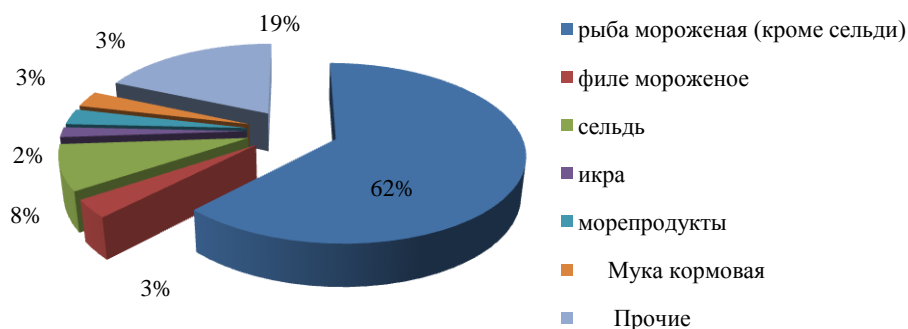


Рис. 3. Структура производства камчатской рыбной продукции

Ежегодно предприятиями Камчатского края выпускается более 800 тыс. тонн товарной пищевой рыбной продукции, включая рыбные консервы. По оперативным статистическим данным в 2015 г. предприятиями края произведено 856 тыс. тонн рыбо- и морепродукции, что составило 103% к уровню 2014 г. Общее количество произведенной рыбопродукции камчатскими предприятиями в 2015 г. представлено на рис. 4 [1].

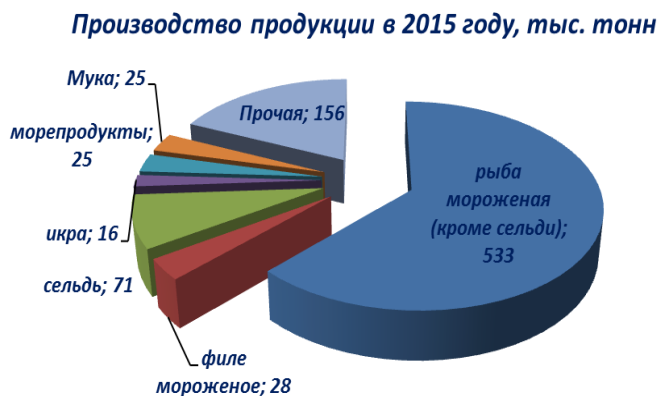


Рис. 4. Общее количество произведенной рыбопродукции камчатскими предприятиями в 2015 году

Оборот рыбохозяйственных организаций по итогам 2015 г. увеличился по сравнению с 2014 г. в действующих ценах в 1,6 раза и составил практически 60 млрд руб. [1]. Доля рыбохозяйственного комплекса в объемах промышленного производства по итогам года увеличена по оперативным данным органов статистики с 52% (2014 г.) до 62% [1].

Объем отгруженных товаров собственного производства, выполненных работ и услуг собственными силами рыбохозяйственных организаций в 2015 г., также увеличился и составил 58,5 млрд руб., что в действующих ценах в 1,7 раза превышает уровень 2014 г. (рис. 5) [1].



Рис. 5. Динамика показателей реализации рыбной продукции, млн рублей

Доля рыбопромышленного комплекса Камчатского края в общем объеме промышленного производства региона очень велика и составляет более 50%. Ежегодно камчатскими предприятиями выпускается более 800,00 тыс. тонн рыбной продукции, включая рыбные консервы. Основная доля в общем объеме производства приходится на выпуск рыбы мороженой [25].

Финансовый результат предприятий рыбохозяйственного комплекса за январь–ноябрь 2015 г. составил 13,6 млрд руб., в 3,7 раза превысив уровень аналогичного периода 2014 г.

Объем налоговых поступлений составил 4,5 млрд руб., что в 1,5 раза превышает уровень 2014 г. (рис. 6) [1].



Рис. 6. Результаты финансово-хозяйственной деятельности предприятий рыбохозяйственного комплекса Камчатского края

По данным Дальневосточного таможенного управления экспорт рыбы, рыбо- и морепродуктов за 1 полугодие 2015 г. составил 282,1 млн долларов США (уменьшение по сравнению с аналогичным периодом 2014 г. на 9,4%), в том числе рыбы мороженой – 217,5 млн долларов (снижение по сравнению с аналогичным периодом 2014 г. на 1,7%). Часть произведенной рыбопродукции поставляется на экспорт. Основными потребителями камчатской рыбной продукции являются страны Азиатско-Тихоокеанского региона: Республика Корея, Китай, Япония. Ежегодно экспортируется порядка 300 тыс. тонн рыбной продукции. Основными статьями экспорта являются рыба мороженая, мороженые ракообразные и моллюски. В общем объеме экспорта 50,7% составила доля поставок в Китай, 47,1% – в Республику Корея, 2,2% – в Японию [3]. Объемы поставок камчатских производителей за рубеж в 2015 г. составили 245,5 тыс. тонн (111% к уровню 2014 г.). В стоимостном выражении экспорт рыбы, рыбо- и морепродуктов составил 526,7 млн долл. США [2]. Среди российских регионов-партнеров необходимо отметить города Санкт-Петербург и Москву, Калининградскую, Мурманскую, Московскую, Новосибирскую, Магаданскую и Сахалинскую области, Краснодарский, Алтайский, Красноярский, Приморский, Хабаровский края. В 2014 г. губернатор Камчатского края и мэр Москвы подписали соглашение о взаимодействии в сфере продвижения камчатской рыбопродукции на столичном рынке [4]. В целом все вышесказанное свидетельствует о динамичном развитии регионального рыбохозяйственного комплекса полуострова и его значительной роли для экономики Камчатского края.

Между тем существует ряд факторов, сдерживающих рост рыбохозяйственного комплекса Камчатки, как и остальных прибрежных субъектов РФ: моральный и физический износ основных фондов (рыболовецкий флот, порты, перерабатывающее оборудование, холодильные мощности и общая прибрежная инфраструктура) [5]; низкий уровень развития инфраструктуры по хранению и переработке рыбы и логистики [6]; низкая инвестиционная привлекательность; административно-бюрократическая процедура при приеме уловов в порту [6]; неэффективное таможенно-тарифное регулирование экспорта и импорта (включая пошлины, надзор за безопасностью и качеством и т. п.) [6]; существенное отставание от ряда других стран (Китая, Норвегии, Японии и др.) в развитии аквакультуры; отсутствие в достаточной мере

квалифицированных кадров и научно-исследовательских разработок (в силу непрестижности профессии рыбака продолжается отток квалифицированных кадров из отрасли); рост масштабов незаконного промысла водных биологических ресурсов и нелегального вывоза рыбной продукции за рубеж; коррумпированность [6]; недостаточное потребление россиянами рыбной продукции и морепродуктов в связи с ростом цен; недостаточная конкурентоспособность рыбохозяйственного комплекса региона.

Решением вышеперечисленных проблем, с нашей точки зрения, могут стать интеграционные процессы, происходящие во время реструктуризации и способствующие появлению крупных рыбохозяйственных объединений, концентрирующих в своих руках рыбородовую, рыбопереработку и сбыт готовой продукции. Создание рыбопромышленных кластеров в регионе позволит объединить крупных, средних и мелких рыбопромышленников, направить их усилия на достижение единой цели – повышение конкурентоспособности рыбохозяйственной деятельности, а соответственно, и эффективности деятельности каждой рыбохозяйственной организации края.

Литература

1. Итоги работы рыбохозяйственного комплекса Камчатского края в 2015 году // Официальный сайт Правительства Камчатского края [Электронный ресурс]. – URL: www.kamchatka.gov.ru (дата обращения: 10.10.2016).
2. Информация о состоянии рыбохозяйственного комплекса Камчатского края – общая характеристика отрасли [Электронный ресурс]. – URL: www.mcx.ru/documents/document/v7_show/30348.363/htm/ (дата обращения: 12.02.2017).
3. Концепция долгосрочной краевой целевой программы «Развитие рыбохозяйственного комплекса Камчатского края на 2010–2012 годы» – 2009. – 18 с.
4. Камчатский статистический ежегодник. 2014: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2014. – 428 с.
5. Московская экспертиза независимая [Электронный ресурс]. – URL: osenska-men.ru/capabilities/hma/goodwill/ (дата обращения: 12.03.2017).
6. Интервью Министра рыбного хозяйства Камчатского края с журналом «Fishnews – Новости рыболовства» // Официальный сайт Правительства Камчатского края [Электронный ресурс]. – URL: www.kamchatka.gov.ru (дата обращения: 09.02.2017).

УДК 314.728(571.66)

К.И. Хохлова

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: hohlowaksusha@mail.ru*

ВЛИЯНИЕ ВНУТРЕННИХ И ВНЕШНИХ ФАКТОРОВ НА СОЦИУМ АВАЧИНСКОЙ АГЛОМЕРАЦИИ В ПОСТСОВЕТСКИЙ ПЕРИОД (с 1990 г.)

В данной работе проводится исследование влияния различных социальных факторов на динамику численности и уровень жизни населения Авачинской агломерации в постсоветский период.

Ключевые слова: население, демография, миграция, уровень жизни.

K.I. Khokhlova

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: hohlowaksusha@mail.ru*

The influence of various social factors on the population dynamics and living standards of the population of the Avacha agglomeration in the post-Soviet period is studied in this article.

Key words: population, demography, migration, living standards.

После распада Советского Союза и с началом формирования рыночной экономики жизнь населения страны значительно изменилась. Эти изменения коснулись и жителей Камчатки, в частности населения Авачинской агломерации. Необходимо рассмотреть различные факторы, которые повлияли на жизнь населения Авачинской агломерации в постсоветский период.

Авачинская агломерация – это функциональное объединение г. Петропавловск-Камчатский, г. Елизово и г. Вилючинск – основных населенных пунктов Авачинской губы и всех трех городов полуострова Камчатка. Исследование факторов, повлиявших на жизнь населения агломерации, следует начать с изучения самого населения.

Начиная с 1990 г., численность населения агломерации неустанно снижалась (рис. 1), за исключением 2013 и 2015 гг. (но рост показателя был незначителен для всего исследуемого периода).

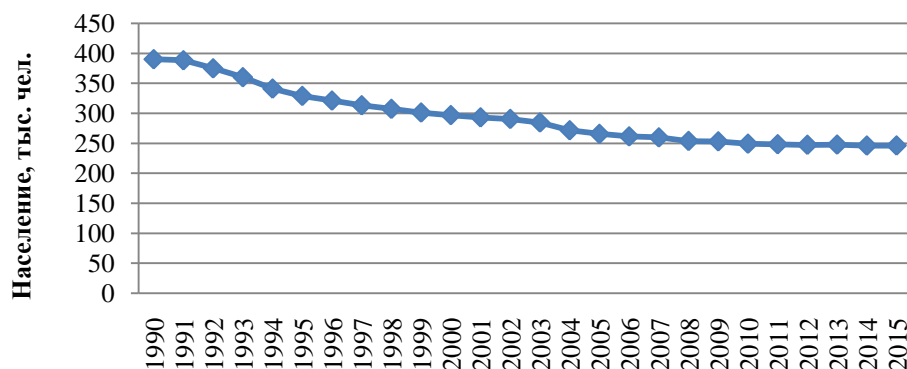


Рис. 1. Динамика численности населения Авачинской агломерации

На снижение численности населения оказали влияние два фактора – естественный (рис. 2) и миграционный (рис. 3) прирост/убыль населения.

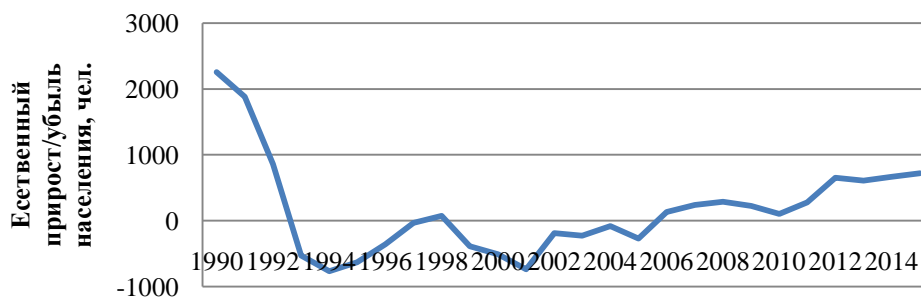


Рис. 2. Динамика естественного прироста населения Авачинской агломерации

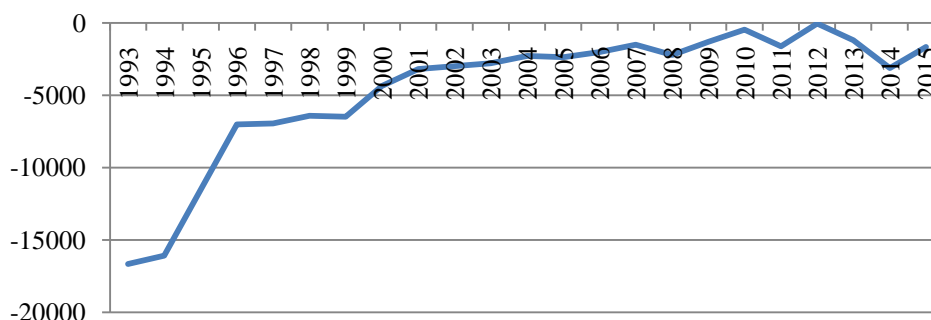


Рис. 3. Динамика миграционного прироста населения Авачинской агломерации

Начиная с 1990 г. естественный прирост населения Авачинской агломерации сокращался, а в некоторые годы наблюдается естественная убыль населения. Причем в период 90-х годов наблюдается довольно резкий спад: за первые четыре года десятилетия уровень естественного прироста опустился до самой низкой точки за весь исследуемый период. Ситуация с миграционным приростом населения также отрицательно повлияла на общую численность населения агломерации. На диаграмме видно, что за исследуемый период наблюдается постоянный миграционный отток населения. Самые критические значения приходятся на период 90-х годов XX в. Улучшают ситуацию в Авачинской агломерации последние годы исследуемого периода: уровень миграционного оттока населения в 2001–2015 гг. значительно снижается по сравнению с 1993–1999 гг.

На уровень естественного прироста оказали влияние уровень рождаемости и смертности населения (рис. 4). Самым тяжелым периодом для демографической ситуации Авачинской агломерации за исследуемые годы стал период с 1993 по 2005 гг. В этот период темпы рождаемости резко снижаются, а темпы смертности, наоборот, возрастают. Вследствие этих фактов, в 1994 и 2001 гг. наблюдаются глубочайшие «демографические ямы» – естественная убыль населения в эти годы достигла самых низких результатов. Такая ситуация в 1990-е годы несомненно связана с политической, экономической и социальной ситуацией в стране: распад СССР, экономический кризис, дефицит и др.

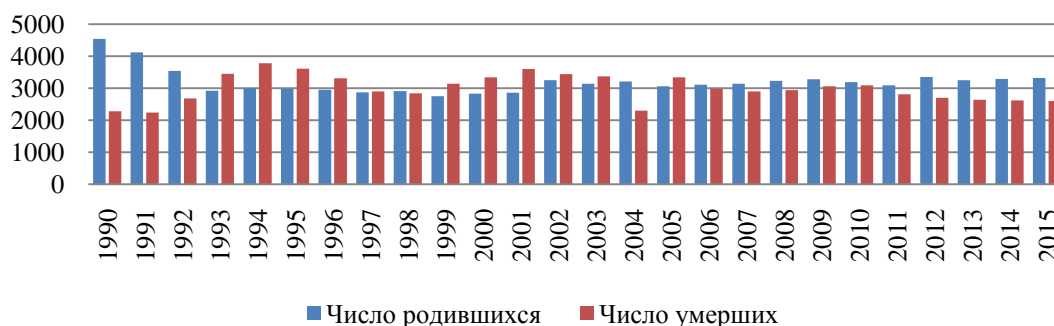


Рис. 4. Соотношение числа родившихся и умерших в Авачинской агломерации

В 2006 г. ситуация с естественным приростом улучшается, число рожденных начинает превышать число умерших, и начиная с 2010 г. в Авачинской агломерации наблюдается стабильный естественный прирост населения. На данное положение оказали влияние такие факторы, как государственная поддержка молодых и многодетных семей (ФЗ о материнском капитале, ФЦП «жилище»), улучшение качества медицинского обслуживания, рост уровня доходов населения и т. д.

Аналогично естественному приросту на миграционный прирост также оказали влияние два фактора: количество прибывшего и выбывшего населения (рис. 5).

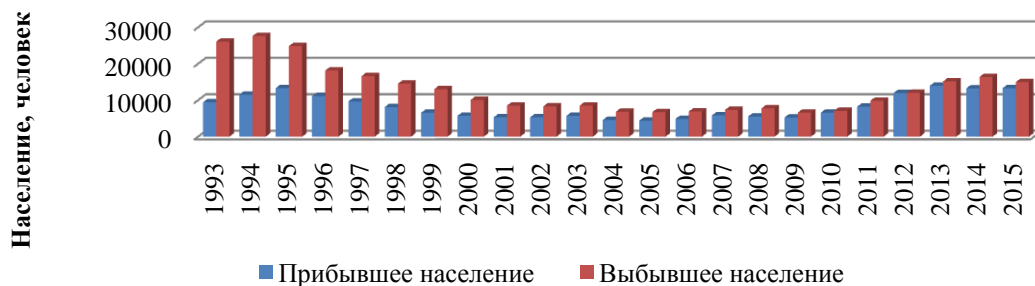


Рис. 5. Динамика прибывшего и выбывшего населения Авачинской агломерации

Наибольший отток постоянного населения наблюдался в 1994 г. (27,6 тыс. чел.), на втором месте по оттоку населения 1993 (26,1 тыс. чел.), на третьем – 1995 г. (24,9 тыс. чел.). В 2005 г. наблюдаются самые низкие показатели притока и оттока населения в Авачинскую агломерацию; начиная с 2006 г., данные показатели возрастают, но разница между ними минимальна, самое маленькое значение в общем миграционном оттоке населения наблюдается в 2012 г. (–58 человек). За весь исследуемый период, согласно статистическим данным, свыше 70% всех мигрирующих в оба направления передвигались в пределах России, и лишь небольшая часть – это напрямую мигрирующие из-за рубежа и за рубежом.

Проведя исследование динамики численности населения, можно говорить о том, что наибольшее число мигрирующего с территории Авачинской агломерации населения и самая худшая демографическая ситуация наблюдалась в период с 1990 по 2001 гг. На это могли оказать влияние такие социально-значимые факторы, как среднемесячная номинальная заработная плата, среднедушевые расходы и доходы населения и средний размер месячных пенсий.

Несмотря на то, что уровень номинальной заработной платы и выплаченных пенсий в агломерации довольно высок и превышает средний размер данных показателей по стране, среднедушевые расходы также значительно превышают средний уровень по России. Такое положение оказывает отрицательное воздействие на социум, в связи с чем увеличивается отток населения и снижается рождаемость.

Рассмотрев причины относительно невысокой численности населения агломерации, можно начать изучение уровня жизни в период с 2010 по 2015 гг.

Динамика занятости населения. Все трудоспособное население агломерации подразделяется на работающих (99%) и безработных (1%). До 2012 г. наблюдался рост числа работающего населения, потом происходит стремительное снижение данного показателя; но, несмотря на это, уровень безработных за весь исследуемый период сокращается (рис. 6).

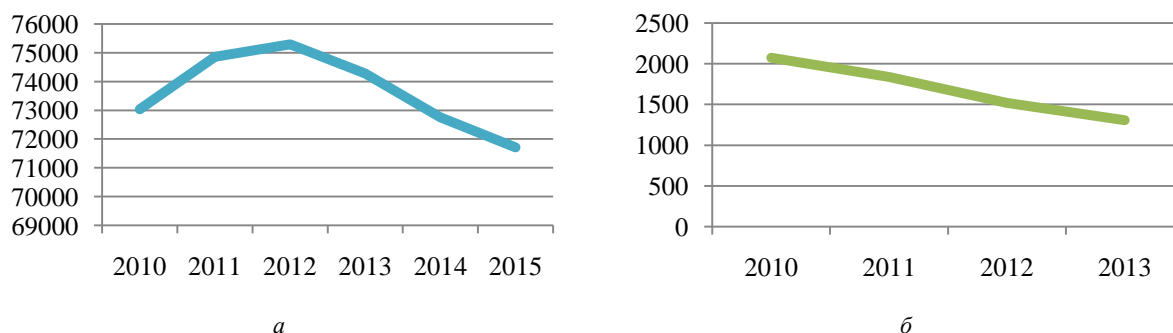


Рис. 6. Динамика работающего (а) и безработного (б) населения агломерации

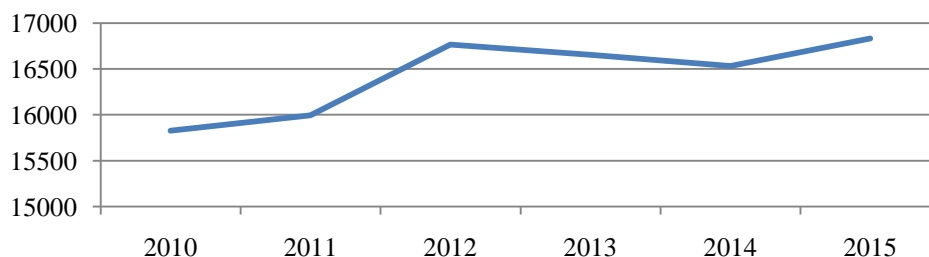


Рис. 7. Динамика числа работающих предприятий и организаций в агломерации

Так как число трудящегося населения в последнее время резко снижается, следует проверить динамику числа работающих предприятий Авачинской агломерации (рис. 7).

По рис. 7 видно, что в 2013 и 2014 гг. число работающих предприятий и организаций сократилось, отсюда и уменьшение трудящегося населения. Но так как в 2015 г. предприятий стало больше, следует предполагать, что в 2016 г. уровень работающего населения повысится.

На уровень жизни населения агломерации, несомненно, оказывает влияние и уровень социального обеспечения. Чем более социально обеспечена территория для проживания, тем лучше условия жизни населения данной территории, и тем она больше будет заселена. На рис. 8–10 представлены данные о социально-значимых объектах.

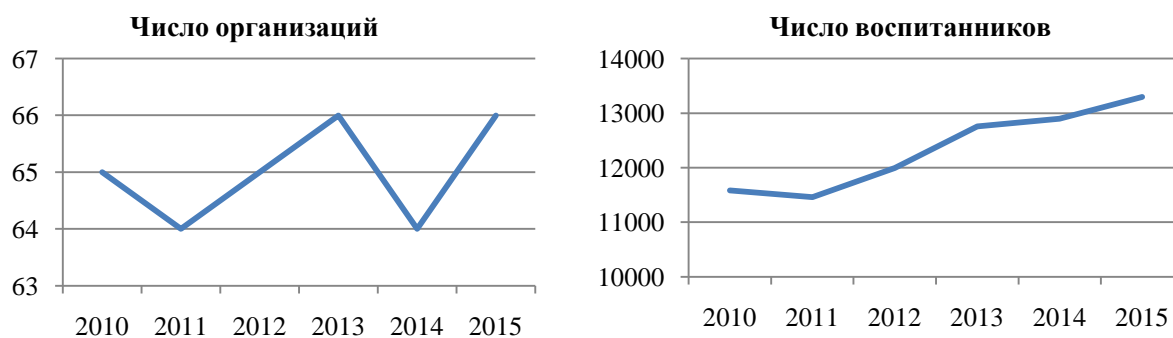


Рис. 8. Дошкольные образовательные организации Авачинской агломерации

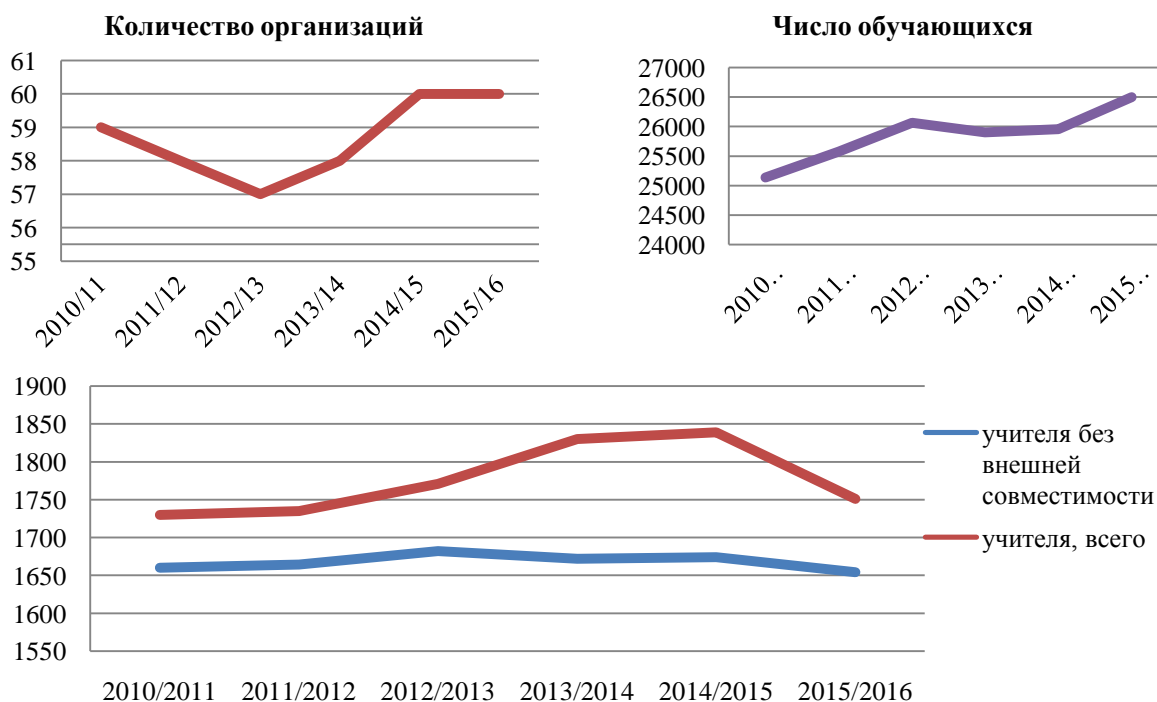


Рис. 9. Общеобразовательные организации Авачинской агломерации



Рис. 10. Организации здравоохранения Авачинской агломерации

Несмотря на то, что в 2010–2015 гг. уровень рождаемости вырос и потребность в школах и детских садах возросла, число этих учреждений за исследуемый период не претерпело значительных изменений, в то время как число воспитанников и обучающихся ежегодно возрастает. К этому добавляется тот факт, что в общеобразовательных учреждениях сокращается число педагогов, а среди оставшихся учителей преобладают люди таких возрастных групп, как от 36 и до 55 лет (41%) и от 56 и старше (31%).

Число организаций здравоохранения также не значительно менялось за исследуемый период. В отчетном году их было всего 53 на 246 тыс. человек населения агломерации. К тому же число коек в медицинских учреждениях значительно снизилось, так же как и число врачей и среднего медицинского персонала.

Подытоживая вышесказанное, можно отметить, что в постсоветский период численность населения Авачинской агломерации постоянно уменьшалась. На это положение оказали влияние такие факторы, как снижение рождаемости, увеличение смертности, усиление оттока и небольшой по сравнению с оттоком приток населения. Было выяснено, что уровень жизни в агломерации значительно мешает ей развиваться как социально-экономическому образованию. Несмотря на кажущиеся большие доходы, уровень расходов велик, он превышает средние показатели по всей стране. Агломерации нечем привлечь свое население, уровень социально-значимых объектов остановился на пограничных показателях, школ и детских садов не становится больше, несмотря на растущую численность детей и подростков. Численность учителей сокращается, так же как и численность врачей и среднего медицинского персонала.

Таким образом, чтобы развиваться в современных условиях, в Авачинской агломерации должны произойти такие изменения, как улучшение социальных условий жизни населения, снижение уровня цен, чтобы снизить среднедушевые расходы, стимулирование предпринимательской деятельности в агломерации, вследствие чего появятся новые рабочие места и укрепится экономическое состояние агломерации и всего Камчатского края.

Литература

1. Камчатский статистический ежегодник. 2014: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2014. – 463 с.
2. Камчатский статистический ежегодник. 2015: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2015. – 463 с.
3. Камчатский статистический ежегодник. 2016: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2016. – 463 с.

Секция 4. ОТРАСЛЕВЫЕ ПРОБЛЕМЫ РАЗВИТИЯ ЭКОНОМИКИ

УДК 332.146:330.322

Т.А. Аванесова, Т.И. Аванесова, Ю.Г. Кочарян

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: 0110010001101001@mail.ru*

ОСОБЕННОСТИ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В РЫБНУЮ ОТРАСЛЬ

В статье приведены особенности рыбной отрасли и инвестирования в нее, факторы, обуславливающие привлекательность предприятия для инвестора, и цели вложения средств в предприятия рыбной отрасли.

Ключевые слова: инвестиции, рыбная отрасль, экономика.

T.A. Avanesova, T.I. Avanesova, Y.G. Kocharyan

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: 0110010001101001@mail.ru*

FEATURES OF INVESTING IN FISHING INDUSTRY

The features of investing in the fishing industry are presented in the article. Also the factors of enterprise attractiveness and the purposes for investing in the fishing industry are involved.

Key words: investments, fishing industry, economics.

Инвестиции и производство неразрывно связаны друг с другом. На любом предприятии рано или поздно возникает ситуация, требующая денежных вливаний, которые дадут возможность предприятию развиваться дальше. Тогда возникает потребность в привлечении инвестиций, и предприятия рыбной отрасли не являются исключением.

Как и любая другая отрасль, рыбная отрасль имеет свои особенности, отличающие ее от других. К таким особенностям относятся: высокая капиталоемкость производства, мобильные предметы труда, скоропортящееся сырье, сезонность производства, зависимость от экологической ситуации в районах промысла. Рыбная промышленность является лидирующей в Камчатском крае, и рыбохозяйственный комплекс имеет ресурсные, природные, экономические предпосылки для своего успешного развития. Нынешнее состояние рыбной отрасли в значительной степени определяет социально-экономическое положение края, и в первую очередь прибрежных населенных пунктов [1].

Основной проблемой, возникающей у предприятий, осуществляющих свою деятельность в рыбной отрасли, является моральный и физический износ основных производственных фондов. Обновление основных фондов требует больших сумм капиталовложений, и зачастую срок окупаемости таких инвестиций довольно велик. Также уменьшают возможность привлечения инвестиций в рыбную отрасль условия предоставления кредитов в коммерческих банках, подразумевающие высокие проценты, и невозможность для предприятий заручиться поддержкой государства, поскольку в настоящее время государство практически не участвует в управлении процессами в рыбной промышленности. Предприятия рыбной отрасли функционируют в рыночных условиях самофинансирования, что вызывает необходимость использования воспроизводственного подхода при оценке эффективности функционирования комплекса [2].

Любому инвестиционному проекту, в том числе планируемому в рыбной отрасли, должен предшествовать глубокий и комплексный анализ всех факторов. Инвестиции имеют большую ценность в быстро меняющейся экономической обстановке, что объясняется их способностью уменьшить связанные с принятием управленческих решений риски. От объема инвестиций и эффективности их использования зависит, насколько успешно продолжит функционировать предприятие в дальнейшем. Однако, оценивая эффективность капитальных вложений, предприятие должно учитывать стратегические и тактические задачи. Стратегические задачи подразумевают наилучшее вложение средств при наименьшем уровне риска; тактические – направлены на выбор эффективного пути реализации стратегии с учетом всех факторов эффективности и источников финансирования проекта. Помимо прочего, необходимо учитывать и иные составляющие: социальный аспект, техническую и экологическую безопасность [3].

Создание и осуществление инвестиционных проектов занимает достаточно длительное время и как единый цикл подразделяется на три периода: преинвестиционный, инвестиционный и производственный. На этапе исследования необходимо рассматривать инвестиционный процесс как в целом, так и по этапам, что позволит получить высокий уровень обоснованности исследования, благодаря чему сама идея воплощается в детально проработанный проект, готовый для дальнейшего рассмотрения. В рыбной отрасли это может быть рассмотрение различных сочетаний, позволяющих выбрать наилучший вариант использования ресурсов.

Первый этап содержит исследование потребности и способности осуществлению идеи проекта для рыбной отрасли, изучение подходящих инвестиционных условий (здесь можно анализировать вероятность участия в зонах свободной торговли, территориях приоритетного развития). Второй этап учитывает осуществление анализа рынка рыбной продукции (условия конкуренции и спроса в этот тип продукции либо услуг), требуемых ресурсов для вероятных альтернатив развития объекта инвестирования, воздействие на результативность проекта налоговой, амортизационной политики. В имеющихся обстоятельствах для увеличения эффективности осуществлении вложений фирменному инвестору необходимо выбирать управляющего проектом с привлечением независимых специалистов. Третий этап подразумевает исследование альтернатив реализации. Здесь подробно разбираются разнообразные варианты технологических и конструктивных решений, предоставляется их первоначальный анализ, проверяется соответствие законодательству. Окончательное заключение следует принимать руководству компании рыбной отрасли, как правило, вместе с управляющим проектом и деловыми партнерами при консультации с финансовыми организациями при определении совместных задач финансирования.

Деление преинвестиционной фазы на отдельные этапы имеет существенное значение с целью углубления анализа и аргументированных расчетов. Каждый период дополняет все остальные и может быть рассматриваться как залог надежности реализации проекта. Всестороннее исследование отдельных стадий будет способствовать обоснованию проектного заключения. После окончания подготовительных исследований с целью проведения экспертизы составляется доклад-отчет, включающий детальную характеристику проекта, путей и способов его осуществления на всех этапах инвестиционного цикла. Процедура управления капиталовложениями в рыбной отрасли должна принимать во внимание продолжительность инвестиционного цикла, существенную степень неопределенности и риска в достижении результатов.

Понимание инвестора о прибыльности и возможных рисках предполагаемых инвестиций в отраслевое предприятие складывается в результате изучения системы характеристик его инвестиционной привлекательности. Предусматривается значимость отрасли в экономике государства, возможности и успешность ее развития, степень национальной поддержки данного развития, уровень инвестиционных рисков, характерных для каждой из отраслей и прочие синтетические (обобщающие) характеристики [3].

Один из методов оценки привлекательности предприятия рыбной отрасли для инвестора основывается на применении трехуровневой концепции синтетических и аналитических характеристик. В первую группу входят характеристики возможных перспектив развития и отраслевые риски реальных инвестиций. Вторая категория синтетических характеристик выделяет характерные черты отрасли, оказывающие большое влияние на привлекательность предприятия для инвестора и предоставляет возможность дать оценку, возможную прибыльность инвестиций в исследуемое направление бизнеса. И, наконец, третья группа характеристик должна выводить инвестора на предполагаемую прибыльность и автономные риски определенного проекта, связанного к региону, рынку и направлению бизнеса [4].

На уровень риска реальных инвестиций значительное воздействие оказывает «прозрачность» общеотраслевой и региональной среды, а также деятельности предприятия, привлекающего капиталовложения. Рыбодобывающая и рыбообработывающая отрасль считается одной из наиболее непрозрачных в Российской Федерации. Прозрачность деятельности предприятия доволно полно характеризуется ответами на следующие блоки вопросов:

1. Структура имущества и взаимоотношения с инвесторами: информация об акционерах (владельцах), руководстве, членах совета директоров, осуществление прав акционеров на формирование совета директоров фирмы, на получение необходимой и достаточной финансовой и производственной информации, а кроме того информации о составе и деятельности Совета директоров и менеджмента предприятия, о решениях собраний акционеров и других значимых для акционеров и инвесторов событиях.

2. Раскрытие данных перед акционерами и инвесторами, в том числе и кредитующим банком, об учетной политике, стандартах отчетности, которые применяет компания, об аудиторе, его заключении и получаемом вознаграждении, аффилированных лицах и сделках, в совершении которых существовала заинтересованность, бухгалтерская отчетность, соответствующая международным стандартам учета.

3. Раскрытие данных об операционно-производственной работе предприятия: о видах деятельности компании, о произведенных/оказанных товарах, услугах, выпуске продукции в натуральном выражении, рентабельности, корпоративной стратегии;

4. Инвестиционные проекты на ближайшие годы, любого вида прогнозы выпуска; сегментный анализ (согласно сферам деятельности).

5. Публичность данных о вознаграждениях высшего руководства, членов Совета директоров и членов правления компании, проведении IPO, участие в капитале самостоятельного зарубежного инвестора, публичном размещении облигаций.

Одним из основных каналов получения перечисленных выше сведений должен быть веб-сайт компании в Интернете, который предоставляет возможность крупным и малым инвесторам, аналитикам извлекать последние сведения о работе компании и прогнозах его деятельности, о состоянии рынка. Результаты исследования прозрачности деятельности фирмы отражаются в виде таблицы, подсчитывается сумма баллов и коэффициент прозрачности (в %) как отношение набранного числа баллов к максимально возможному. В таблице необходимо также определить источник, на базе которого получена положительная оценка по данному пункту.

Построение инвестиционного рейтинга компаний рыбной отрасли должно быть основано как на количественных, так и на качественных факторах, большая доля которых не имеет математически строгого выражения и представляет собой в большей степени субъективные оценки работы компаний [5].

Важным аспектом для разрабатываемого рейтинга компаний рыбной отрасли, оказывающим большое влияние на его использование в аналитической и инвестиционной практике, считается универсальность (узнаваемость) присваиваемых оценок. Оценки могут быть получены распределением согласно шкале значений существенных для рейтинга характеристик деятельности предприятий. Высшая инвестиционная оценка не может быть присвоена ни одному из предприятий отрасли рыбной отрасли в силу значительных рисков. Количественные и качественные характеристики работы компании-эталона – лидера рыбной отрасли используются в качестве отправных при установлении рейтинговых оценок других участников данного рынка.

Основной целью привлечения инвестиций в рыбную отрасль является ее развитие, налаживание процесса и увеличение эффективности производства рыбной продукции. Постепенное совершенствование технологий, обновление основных производственных фондов, снижение количества отходов производства дадут возможность снизить затраты и увеличить прибыль предприятия, что в итоге позволит предприятию не зависеть от инвестиций и развиваться дальше за счет собственных средств.

Литература

1. Еремина М.Ю. Развитие логистически-ориентированных бизнес-связей в рыбохозяйственной сфере // РИСК: Ресурсы, информация, снабжение, конкуренция. – 2011. – № 1. – С. 17–21.
2. Еремина М.Ю. Логистизация бизнес-процессов как инструмент повышения конкурентоспособности рыбохозяйственных структур // Вестник КамчатГТ. – 2013. – № 23. – С. 92–99.

3. Левская И.В., Агунович Ю.А. Обновление производственного потенциала рыбной отрасли // Экономика сельского хозяйства России. – 2016. – № 10. – С. 30–37.
4. Спиридонова О.Н. Применение концепции EVA для оценки инвестиционной привлекательности предприятий строительной отрасли // Молодой ученый. – 2016. – № 2. – С. 585–589.
5. Безнос Д.С. Сравнительный анализ методик расчета инвестиционного рейтинга региона [Электронный ресурс] // Научные ведомости Белгородского гос. ун-та. Серия: Экономика. Информатика. – 2013. – Т. 26. – Вып. № 8-1 (151). – С. 87–94. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/sravnitelnyy-analiz-metodik-raschyota-investitsionnogo-reytinga-regiona#ixzz4ey3Rd4uP> (дата обращения: 10.04.2017).

УДК 658.7(51)

П.Х. Азимов

*Таджикский технический университет имени академика М.С. Осими
Республика Таджикистан, г. Душанбе
e-mail: pulaz@mail.ru*

ТРАНСПОРТНО-ЛОГИСТИЧЕСКИЕ ПЕРСПЕКТИВЫ РАЗВИТИЯ ЦЕНТРАЛЬНОЙ АЗИИ

В данной статье внимание уделяется региональным аспектам транспортно-логистической системы в странах Центральной Азии. Обозначены перспективные направления развития транспортно-логистической системы в Центрально-Азиатском регионе.

Ключевые слова: экономика, логистика, транспорт, развитие, транспортная система, транспортно-логистическая система.

P.H. Azimov

*Tajik Technical University named after academician M. Osimi,
Republic of Tajikistan, Dushanbe
e-mail: pulaz@mail.ru*

TRANSPORT AND LOGISTIC PROSPECTS FOR THE DEVELOPMENT OF CENTRAL ASIA

This article focuses on regional aspects of the transport and logistics system in the countries of Central Asia. Prospective directions of development of transport-logistical system in the Central Asian region are designated.

Key words: economy, logistics, transport, development, transport system, transport and logistics system.

Получив независимость в 1991 г., страны Центральной Азии практически сразу приобрели статус одного из ключевых регионов планеты. После развала Советского Союза в нем столкнулись и продолжают соперничать геополитические интересы ведущих мировых и региональных держав [1]. Транспортно-транзитный потенциал Центральной Азии объективно стал одним из основных инструментов нынешнего геополитического противостояния в регионе. Значение этого фактора усиливается с учетом существенного роста торговли между Азией и Европой, которая по прогнозам к 2020 г. достигнет 1 трлн долл. [2].

На сегодняшний день транспортная система стран Центральной Азии остается слабо интегрированной в трансевропейскую транспортную систему и соединена с ней только необходимостью обеспечивать единый перевозочный процесс. При этом темпы и масштабы развития транспортной инфраструктуры в рассматриваемом регионе не сопоставимы с подобными процессами в странах СНГ и Востока, а также с ближайшими соседями, которые активно развивают свои транспортные сети.

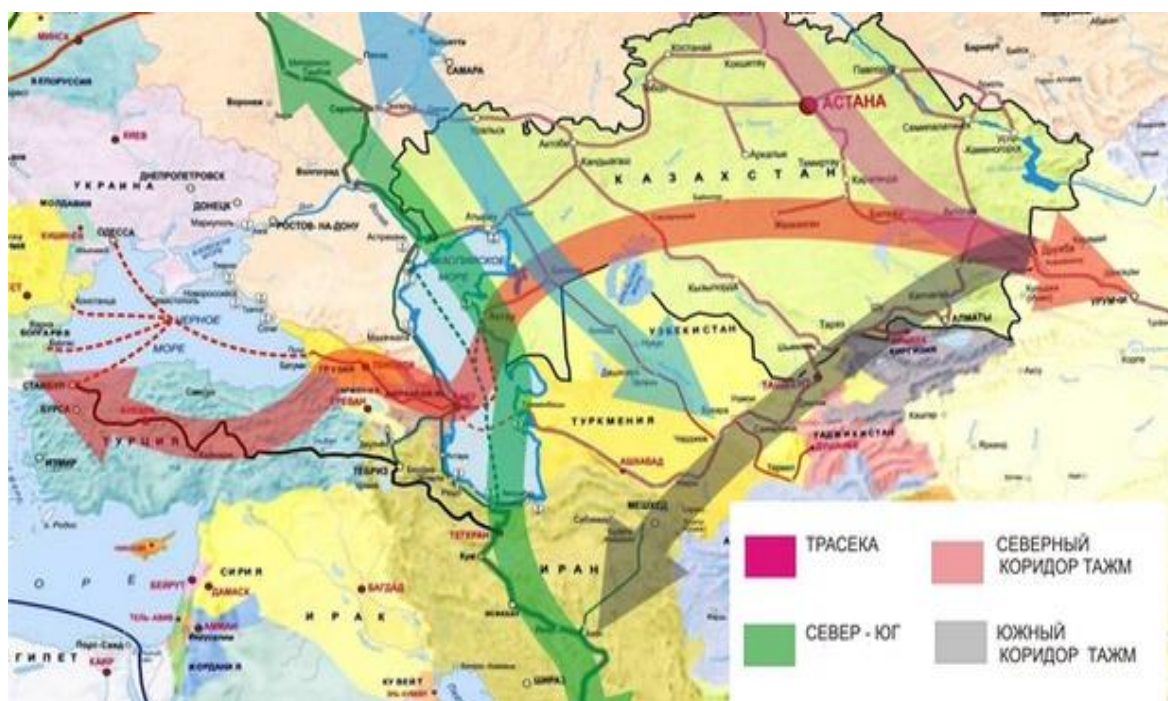
Вследствие активного развития транспортной инфраструктуры соседними государствами возрастает конкуренция по предоставлению транспортных услуг и обслуживанию основных трансконтинентальных и транснациональных грузопотоков.

Одновременно следует отметить, что из 160 оцениваемых Всемирным банком стран, кроме Казахстана, занявшего 77-е место, остальные государства Центральной Азии по индивидуальным индексам так же, как и регион, занимают нижние строчки рейтинга – Таджикистан – 153, Узбекистан – 118, Туркменистан – 140, Кыргызстан – 146 (табл.).

Индекс качества логистики в странах Центральной Азии

Страна	2007 г.	2010 г.	2016 г.					
	Общий		Общий	Таможня	Инфра-структура	Логистическая компетентность	Контроль прохождения поставок	Своевременность
Казахстан	133	62	77	86	65	92	71	92
Кыргызстан	103	91	146	156	150	151	115	126
Таджикистан	146	131	153	150	130	143	144	159
Туркменистан	н/д	114	140	143	103	145	154	142
Узбекистан	129	68	118	114	91	116	143	114

В настоящее время существует несколько частично совпадающих, но несогласованных между собой стратегических международных транспортных коридоров, проходящих по территории Евразийского континента и концентрирующихся в Центральной Азии (см. рис.). В этом направлении работают три проекта: от Евросоюза; Китая и Азиатского банка развития; а также от Евразийского экономического союза (ЕАЭС). Однако следует отметить, что данные проекты не обеспечивают «эффекта масштаба», критически важного для конкурентоспособности всей транспортно-логистической инфраструктуры региона.



Международные транспортные коридоры Центральной Азии [3]

Развитие международных транспортных коридоров является приоритетным направлением транспортной политики стран Центральной Азии на пути усиления интеграции в международную транспортно-логистическую систему. Географическое положение рассматриваемых государств создает предпосылки для привлечения значительных инвестиций и поддержки от стран, заинтересованных в развитии транзитных транспортных коридоров, что, безусловно, будет способствовать росту эффективности управления международными перевозками. Это, в свою очередь, предполагает обязательное внедрение новейших транспортных технологий и использование современных транспортных средств для международных перевозок.

Недостаточная рентабельность существующей транспортно-логистической системы стран Центральной Азии в значительной степени влияет на развитие их торговых отношений. Учитывая то, что ряд стран в рассматриваемом регионе не имеет выхода к морю, а также значительно удален от своих торговых партнеров, применяемые мономодальные концепции перевозок

не отвечают таким существенным нуждам потребителя, как низкая стоимость, высокое качество (быстрота, короткие задержки и т. д.).

Основная альтернатива – экологичный железнодорожный транспорт – недостаточно развит для того, чтобы обеспечивать высокий уровень транспортных услуг по сквозной доставке грузов (короткое время доставки, надежность, безопасность). В то же время автомобильные перевозки, осуществляемые по высоким международным экологическим стандартам, на расстояние до 10 тыс. км не оправданы с экономической точки зрения [1]. Кроме того, дорожный транспорт в странах Центральной Азии крайне неэффективен: парк состоит в основном из старых и устаревших транспортных средств, которые не отвечают специальным требованиям по перевозке грузов или другим операциям; системы логистики не достаточно развиты, чтобы эффективно координировать поставки; погрузочным центрам на протяженных маршрутах не хватает технологии для обработки крупногабаритных транспортных средств.

В данном контексте наиболее приемлемым и логичным транспортным выбором для стран Центральной Азии является развитие интер- и мультимодальных перевозок, создание интермодальных логистических центров. С точки зрения пользователей, реализация подобной альтернативы позволит им получить более качественные и удобные услуги по транспортировке грузов «от двери до двери» в наиболее экономичном режиме. В свою очередь, операторы, перевозчики, экспедиторы фактически благодаря интер- и мультимодальным перевозкам могут существенно повысить общую эффективность логистической цепочки при условии оптимального использования всех видов транспорта, то есть там, где они наиболее эффективны.

К тому же, как уже отмечалось ранее, с целью содействия торговле и транспорту в регионе и интеграции стран Центральной Азии в мировые экономики необходимо обеспечить более эффективные перевозки «нефтепродуктов» грузов из Центральной Азии через Кавказ в Европу. Определение приоритетных видов сообщения (железнодорожное, автомобильное, морское), типов перевозок и стратегически важных логистических узлов, объединенных в согласованную сеть, послужит существенной предпосылкой для оптимизации грузопотоков (импорт, экспорт, транзит) и будет способствовать интеграционному процессу региональной транспортной сети и ее соединению с панъевропейскими транспортными коридорами.

Одновременно следует отметить, что такие страны Центральной Азии, как Кыргызстан, Таджикистан, Туркменистан, обладают ограниченными логистическими возможностями для перевозок ввиду низкого уровня экономического развития. Однако это не исключает в будущем включения их в систему интер- и мультимодальных перевозок. Так, перспективными являются проекты по созданию логистических услуг в области железнодорожного, автомобильного и интермодального транспорта.

С учетом вышеизложенного, не вызывает сомнения тот факт, что с целью дальнейшего совершенствования международной транспортировки грузов, расширения и развития транспортно-логистической системы Центральной Азии необходимо сконцентрировать усилия на объединении в единый интегрированный технологический процесс основных портов, важнейших логистических транспортных узлов и магистралей. Развитие транспортно-логистической системы в регионе должно обеспечить бесперебойное и безопасное движение грузов в будущем.

Таким образом, транспортно-логистическая деятельность является стратегическим фактором развития Центрально-Азиатского региона в условиях интеграции и глобализации мирохозяйственных связей.

Литература

1. Жильцов С. Политические процессы в Центральной Азии: особенности, проблемы, перспективы // Центральная Азия и Кавказ. – 2016. – Т. 19. – №1. – С. 23–31.
2. Жильцов С. Великий нефтегазовый путь: первые итоги и перспективы // Центральная Азия и Кавказ. – 2015. – Т. 18. – № 3-4. – С. 73–84.
3. Зоидов К.Х., Медков А.А. Инновационно-инвестиционное развитие транзитной экономики стран Центральной Азии // Региональные проблемы преобразования экономики. – 2015. – № 1(51). – С. 140–156.
4. Девятков В., Назмеев М. Концептуальные принципы создания и исследования транспортно-логистической системы // Логистика. – 2016. – № 9(118). – С. 36–41.
5. The Eurasian connection: supply-chain efficiency along the modern Silk Route through Central Asia // Cordula Rastogi and Jean-François Arvis – Washington, DC: World Bank, 2014. – 111 p.

УДК 005.52:639.2/.3

М.Х. Бексегова

*Астраханский государственный технический университет,
Астрахань, 414056
e-mail: elm-salahova@mail.ru*

УПРАВЛЕНЧЕСКИЙ АНАЛИЗ В РЫБНОМ ХОЗЯЙСТВЕ

Для устойчивого развития рыбного хозяйства России необходимо совершенствовать систему управления хозяйствующими субъектами, в том числе использование методических инструментов управленческого анализа для экономического обоснования управленческих решений. Основным источником информации для управленческого анализа является бухгалтерский управленческий учет, использующий статистические, оперативные, финансовые, маркетинговые и др. сведения о деятельности хозяйствующего субъекта. Повышение уровня конкурентоспособности и упрочения рыночных позиций предприятий рыбного хозяйства невозможно без внедрения в практическую деятельность управленческого анализа.

Ключевые слова: рыбное хозяйство, управленческий учет и анализ, метод, инструмент.

М.Н. Beksetova

*Astrakhan State Technical University
Astrakhan, 414056
e-mail: elm-salahova@mail.ru*

MANAGEMENT ANALYSIS IN FISHERIES

For the sustainable development of fisheries in Russia it is necessary to improve the economic entity management system, including the use of methodological tools of management analysis for the economic justification of management decisions. The main source of information for management analysis is a management accounting. It uses statistical, operational, financial, marketing and other information on the entity activities. Increasing the level of competitiveness and strengthening the market position of fisheries enterprises is impossible without the implementation in practice of the management review.

Key words: fisheries, management accounting and analysis, method, tools.

В современных условиях развития экономики возникла необходимость в интегрированном управленческом анализе, на методику проведения которого оказывают характерное влияние продолжительность функционирования на рынке, размер и структура предприятия, организация менеджмента, автоматизация управления и бухгалтерского учета.

Среди ученых экономистов отсутствует четкое представление о месте и функциях управленческого анализа. Под управленческим анализом одни авторы понимают комплексный анализ внутренних ресурсов и возможностей организации (оценку слабых и сильных сторон, текущего состояния, стратегического потенциала). Другие ученые считают управленческий анализ подсистемой анализа хозяйственной деятельности предприятия. Третьи – объединяют в управленческий анализ производственный и финансовый анализ. Есть также мнение, что экономический анализ подразделяется на управленческий и финансовый виды анализа. Отдельные исследователи бухгалтерского учета рассматривают управленческий анализ как один из элементов системы управленческого учета, наряду с сегментарным учетом, внутренней отчетностью, бюджетированием и управленческим контролем.

В научных трудах по менеджменту управленческий анализ рассматривается как самостоятельная функция управленческой деятельности, наряду с функциями прогнозирования, планирования, нормирования, учета, контроля и регулирования. Исследователи в области менеджмента относят управленческий учет к одной из разновидностей стратегического анализа, который включает в себя еще и анализ внешней среды. Некоторые исследователи даже ассоциируют управленческий анализ с контроллингом.

Исходя из вышеизложенного, в экономической литературе выделяют следующие виды управленческого анализа: маркетинговый, стратегический, внутренний, производственный, перспективный, ретроспективный, текущий, сегментарный, инвестиционный, инновационный, функционально-стоимостной, риск-ориентированный, конкурентный, маржинальный, ABC-анализ, “What-if”-анализ, логистический и другие виды анализа.

Нет единого мнения среди ученых исследователей и по поводу метода управленческого анализа. Совокупность способов и приемов управленческого анализа включает: сравнение и цепные подстановки, абсолютные разницы, средние и относительные величины, интегральный и индексный способы, группировка и баланс, имитационное моделирование и математическое программирование, позиционирование и ситуационный способ, анкетирование и опрос, бюджетирование и др. [1]. Отдельные авторы предлагают использовать в управленческом анализе такие новые технологии управления, как Сбалансированная система показателей (ССП) или Balanced Scorecard (BSC), ключевые показатели эффективности (KPI), процессно-ориентированный подход, а также проводить GAP-анализ (анализ разрывов между стратегией и возможностями организации) и анализ кривой опыта [2, 3].

Информационную базу управленческого анализа составляют сведения бухгалтерского управленческого учета, так как он является основным элементом последнего. Назначение управленческого анализа заключается в выявлении причин и виновников отклонений, поиск резервов. В свою очередь в управленческом учете собираются и обрабатываются количественные (учетные) и не количественные (неучетные – слухи, опросы) сведения о лицах, предметах, фактах, событиях, явлениях и процессах [4]. Также общеизвестно, что в управленческом учете используются финансовая, статистическая, маркетинговая, логистическая, оперативная, налоговая и другие виды информации. Информационная база управленческого учета с успехом находит применение при осуществлении управленческого анализа. В настоящее время происходит развитие управленческого учета – различают такие его разновидности, как стратегический, перспективный, процессно-ориентированный, социальный и экологический виды учета. Предмет управленческого учета не ограничивается формированием информации о производственных затратах, а в него включают обобщение сведений о реализации стратегических целей, о взаимоотношениях с поставщиками и покупателями, об уровне социальной ответственности, экологической и налоговой нагрузки и т. п. В этой связи выделение стратегического, текущего, инновационного и других видов управленческого анализа будет обеспечено необходимой информацией на основе бухгалтерского управленческого учета.

Рыбное хозяйство выполняет важную задачу в экономике любого государства – обеспечивает другие отрасли и социальные сферы пищевой и технической продукцией. Несмотря на специфические черты рыбной отрасли (сезонность и подвижность объектов рыболовства, неопределенность в оценке величины запасов и объемов безопасной для воспроизводства добычи водных биологических ресурсов), правительства большинства государств придают данной отрасли стратегическое значение для нации. Эффективное функционирование рыбного хозяйства обеспечивает продовольственную безопасность и социально-экономическое развитие прибрежных регионов.

Однако в последние годы развитие рыбного хозяйства России сдерживают такие факторы, как снижение уровня технологической и технической оснащенности рыбодобывающих и рыбообработывающих предприятий; рост издержек на транспортировку рыбопродукции из северных и дальневосточных регионов (мест массового производства) в европейскую часть России (где большой спрос на данную продукцию); высокие тарифы на обслуживание рыбодобывающих судов в отечественных портах, которые привели к утечке рыбного сырья за границу и снижению загрузки рыбообработывающих производственных мощностей [5, 6].

Потребление рыбы на душу населения в России неуклонно снижается. Так, по экспертным оценкам, в 2014 г. данный показатель составил 16,5 кг на 1 человека, а в 2015 г. – 14 кг на человека. Этот уровень намного ниже рациональной нормы потребления рыбы на душу населения – 18,6кг/чел. (рекомендованной Российской академией медицинских наук в 1994 г.) и биологической нормы потребления данных продуктов – 23,7кг/чел. (определенной Институтом питания Российской академии наук в 1976 г). Для сравнения, в 1990 г. среднедушевое потребление рыбы и рыбных продуктов в нашей стране составляло 20 кг на 1 человека. Причинами низкого уровня среднедушевого потребления рыбы в России считают высокий уровень цен (в 2015 г. на 15% по отечественным и на 30% по импортным поставкам) и низкое качество рыбной продукции (фаль-

сификация, сверхнормативное содержание консервантов в копченых и наледи в замороженных изделиях) [7]. Продовольственное эмбарго, суть которого заключается в запрете импорта рыбных товаров из Норвегии, Турции и Испании, негативно отразилось на потребительском настроении россиян: отечественные производители необоснованно увеличили цены на свою продукцию. На рыбном рынке также стали наблюдаться случаи фальсификации товаров, когда менее ценный вид рыбы продается как более ценный, применения двойной заморозки изделий и добавления влагоудерживающих фосфатов. На предприятиях аквакультуры при выращивании рыбы добавляют в корм гормоны роста, красители и т. п., что снижает пищевую ценность рыбных продуктов и является опасным для здоровья покупателей.

В табл. 1 приведены показатели добычи и производства рыбной продукции в России, в том числе Астраханской области, за последние 5 лет.

Таблица 1

Динамика добычи и выпуска рыбы и рыбной продукции в России за 2011–2015 гг. [8]

Виды рыбопродукции	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
1. Рыба живая, свежая или охлажденная – всего по РФ, тыс. т	1 393,6	1 380	1 465,3	1 162,5	1 175
в т. ч. Астраханская область	13,8	10,4	12	11,2	16,5
2. Рыба и продукты рыбные, переработанные и консервированные, – всего по РФ, тыс. т	3 608	3 626,7	3 796,3	3 690,3	3 918,6
в т. ч. Астраханская область	40,5	39,5	43,2	43	40,6
3. Консервы рыбные всех видов – всего по РФ, млн банок усл.	571,1	525,4	534,5	529,3	552,8
в т. ч. Астраханская область	0,4	0,2	7,8	8,6	7,9
4. Продукты из рыбы (кулинарные изделия) – всего по РФ, т	104 922,4	95 035,3	98 046,5	115 005,6	92 140,8
в т. ч. Астраханская область	147,2	183,2	164,3	154,6	174,1
5. Мука тонкого и грубого помола и гранулы из рыбы, ракообразных, моллюсков и др. водных беспозвоночных, не пригодные для употребления в пищу, – всего по РФ, т	77 917,3	81 103,9	81 030	77 139,5	87 879,3
в т. ч. Астраханская область	1 798,7	1 631,6	875,1	439,1	398,5
6. Отходы рыб, ракообразных, моллюсков и пр. водных беспозвоночных – всего по РФ, т	18 848,7	2 3447,5	27 614,2	25 632	20 853
в т. ч. по Астраханской области	2 666,8	2 546,4	2 264,2	2 078,8	1 205,2

Объемы производства живой, свежей и охлажденной рыбы в Российской Федерации снизились на 15,6%, количество рыбных консервов сократилось на 18,3 млн условных банок, или на 3,2% в рассматриваемом периоде. В то же время производство менее ценных рыбных товаров и отходов возросло: на 12,8% – рыбной муки и на 10,6% – рыбных отходов. В Астраханской области, где в рыбном хозяйстве функционируют около 200 предприятий и занято более 6 тысяч человек, положение несколько лучше, чем в целом по России [8].

С учетом всех проблем в рыбной отрасли Правительством одобрена Концепция развития рыбного хозяйства в Российской Федерации на период до 2020 года, в которой определены стратегические цели и направления роста рыночной конкурентоспособности рыбных товаров и повышения эффективности использования водных биологических ресурсов путем переориентации с экспортно-сырьевого пути – на инновационный путь развития рыбо-хозяйственного комплекса [5]. Наряду с не менее важными задачами реализации данной стратегической цели в документе выделены: углубленное проведение научных исследований, совершенствование информационного обеспечения и расширение интеллектуальных услуг (аудита, маркетинга, инжиниринга, брендинга, финансового и управленческого консалтинга, связи с общественностью) в рыбной отрасли экономики.

В этой связи для устойчивого развития рыбного хозяйства России необходимо совершенствовать систему управления хозяйствующими субъектами, в которой одно из решающих значений придается информационному обеспечению процесса принятия экономически обоснованных управленческих решений. Информационную базу управления формируют бухгалтерский финансовый, управленческий учет и анализ, статистический, оперативный и налоговый учет, а также маркетинговые и другие исследования. Следует отметить, что в рыбной отрасли наблюдается низкая степень использования методических инструментов управленческого анализа.

Предприятия рыбного хозяйства функционируют в условиях жесткой конкуренции, неопределенности и риска, самокупаемости и самофинансирования. Также их деятельность связана с сезонностью и ограниченностью сырьевых ресурсов, рациональное использование которых оказывает прямое влияние на эффективность деятельности данных субъектов [9]. Для гибкого регулирования и прогнозирования хозяйственных процессов предприятиям рыбного хозяйства необходима информация управленческого анализа, обеспечивающая обоснованность принятия управленческих решений.

В функции управленческого анализа включаются анализ рынка и конкурентов, внешней среды и внутренней ситуации, выявление конкурентных преимуществ. Значение управленческого анализа велико при разработке стратегических целей организации, оценке привлекательности организации, поиске внутренних резервов и адаптации предприятия к динамизму внешних условий хозяйствования. К особенностям проведения управленческого анализа относятся: отсутствие внешней регламентации, аккумулирование всех доступных информационных источников, охват всех сторон деятельности хозяйствующего субъекта, конфиденциальный характер, интеграция прогнозирования, планирования, учета, контроля, анализа и принятия управленческих решений. В процессе управленческого анализа изучаются ресурсы и результаты деятельности хозяйствующего субъекта.

В табл. 2 приведены информация для проведения управленческого анализа ООО Рыбконсервного завода «КАТРАН», осуществляющего выпуск в рыбных консервов (натуральных и в томатном соусе, в жестяной таре – банка № 3) в Астраханской области. За рассматриваемый период общий годовой выпуск рыбных консервов увеличился на 8,7%, выручка и себестоимость продаж – в 2,2 раза, фонд оплаты труда – на 65%, численность работников – на 27,3%, прибыль от продаж – в 2,3 раза.

Таблица 2

Динамика основных показателей деятельности ООО РКЗ «КАТРАН» за 2011–2015 г.

Показатели	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
1. Выпуск консервов, тыс. условных банок	11 040	11 400	11 400	12 000
2. Выручка от продаж продукции, тыс. руб.	98 486	132 978	214 915	220 183
3. Себестоимость продаж, тыс. руб.	97 300	131 710	212 396	217 430
4. Фонд оплаты труда, тыс. руб.	20 400	24 960	32 280	33 720
5. Численность работников, чел.	110	120	140	140
в т. ч. рабочих, чел.	70	80	90	90
6. Прибыль от продаж, тыс. руб.	1 186	1 268	2 519	2 753

Вся продукция рыбконсервного завода высшего качества и сделана в строгом соответствии с ГОСТ. Предприятие создало и успешно продвигает на рынке собственную торговую марку «Рыбный град».

Основной проблемой предприятия является недостаточной загрузка производственного оборудования и неполное использование производственной мощности предприятия (2 млн условных банок), что объясняется отсутствием свободных денежных средств для закупки большего количества сырья и материалов.

К сожалению, на предприятии отсутствуют организация управленческого учета, не проводятся маркетинговые исследования, не налажен должным образом оперативный учет использования ресурсов, что существенно снижает возможности эффективного проведения управленческого анализа.

Роль управленческого анализа в выявлении и использовании резервов повышения эффективности производства неопределима. Активное использование достижений научно-технического прогресса и инноваций для совершенствования качества традиционно выпускаемой и новой, коренным образом улучшенной рыбопромышленной продукции, повышение уровня конкурентоспособности и упрочения рыночных позиций предприятий рыбного хозяйства невозможно без внедрения в практическую деятельность управленческого анализа.

Литература

1. Клишевич Н.Н., Скачко Г.А. Современный инструментарий управленческого анализа // Бизнес в законе. – 2011. – № 4. – С. 245–248.
2. Салахова Э.К. Управленческий учет в торговле: процессно-ориентированный подход // Вестник Пермского ун-та. Серия: Экономика. – 2016. – № 1 (28). – С. 185–194.

3. *Слуцкий М.Л., Блохин Д.В.*, Управленческий анализ на российских предприятиях: становление и перспективы // *Аудитор*. – 2014. – № 7. – С. 39–49.
4. *Салахова Э.К.* Бухгалтерский учет: Учеб. издание. – Астрахань, 2013.
5. Концепция развития рыбного хозяйства Российской Федерации на период до 2020 года. Одоб. распоряжением Правительства Российской Федерации от 2 сентября 2003 года № 1265-р. [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.mcx.ru/documents/document/show/6409.191.htm>.
6. *Левская И.В., Агунович Ю.А.* Обновление производственного потенциала рыбной отрасли // *Экономика сельского хозяйства России*. – 2016. – № 10. – С. 30–37.
7. *Агунович Ю.А.* Проблемы и перспективы развития внутреннего рынка рыбопродукции в системе управления резервами предприятий рыбной отрасли Камчатского края // *Развитие теории и практики управления социальными и экономическими системами: Материалы V междунар. науч.-практ. конф. (26–28 апреля 2016 г.)*. – Петропавловск-Камчатский: КамчатГТУ, 2016. – С. 28–31.
8. Экономика отрасли. Статистика и аналитика. Производство // *Официальный сайт Федерального агентства по рыболовству* [Электронный ресурс]. – URL: <http://fish.gov.ru/otraslevaya-deyatelnost/ekonomika-otrasli/statistika-i-analitika>.
9. *Салахова Э.К.* Учет затрат, калькулирование и бюджетирование в различных отраслях производственной сферы. – Астрахань, 2015.

УДК 316.47

А.В. Белый, Е.В. Клиппенштейн

*Камчатский государственный технический университет
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail:klippenstein_ev@kamchatgtu.ru*

СТРУКТУРНЫЕ ЭЛЕМЕНТЫ СОЦИАЛЬНО-ПСИХОЛОГИЧЕСКОГО КЛИМАТА В ОРГАНИЗАЦИЯХ

В статье предпринята попытка рассмотреть основные структурные элементы социально-психологического климата трудового коллектива.

Ключевые слова: структура социально-психологического климата, отношение к труду, межличностные отношения в профессиональной деятельности.

A. V. Belyi, E. V. Klippenshtein

*Kamchatka State Technical University
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail:klippenstein_ev@kamchatgtu.ru*

STRUCTURAL ELEMENTS OF SOCIAL AND PSYCHOLOGICAL CLIMATE IN ORGANIZATIONS

The article deals with the basic structural elements of social and psychological climate in a work team.

Key words: structure of social and psychological climate, work ethic, interpersonal relationships in professional activities.

Социально-психологический климат, являясь производной управленческого воздействия и результатом взаимодействия членов организации с одной стороны, оказывает значительное влияние на функционирование коллектива с другой стороны. Рассмотрение структуры социально-психологического климата (СПК) позволяет выделить элементы, определяющие особенности его проявления.

Анализ различных точек зрения на содержание понятия социально-психологического климата позволяет сделать вывод, что он представляет собой полифункциональное социально-психологическое образование, которым опосредуется любая деятельность коллектива. Специфика его состоит в том, что он представляет собой интегральную и динамическую характеристику психических состояний всех членов коллектива [1].

Отношения между членами коллектива в процессе их профессиональной деятельности предполагают формирование определенных социальных ожиданий от индивидуума в части выбора модели поведения. Структура социально-психологического климата (рис.) включает две основные составляющие: отношения людей к труду и их отношения друг к другу, которые в свою очередь разделяются на отношения между товарищами по работе и соотношения в системе руководства и подчинения [2].

Отношение к труду будет проявляться в двух аспектах:

- 1) эмоциональном (ценностном, оценочном), который характеризует эмоциональное отношение человека к удовлетворенности или неудовлетворенности трудом;
- 2) предметного (поведенческого или деятельностного), отражающего восприятие человеком тех или иных сторон его деятельности, что в итоге проявляется в трудовом поведении.

Если реально выполняемая работа в полной мере или хотя бы в основном, главном соответствует ценностному представлению человека о том, какой она должна быть, тому, что бы ему хотелось, это порождает такое психологическое состояние, которое может быть названо удовлетворенностью трудом, которым он занят.



Структура социально-психологического климата

Исследуя общую и частную удовлетворенность трудом, особое внимание следует уделять отдельным аспектам и элементам трудовой деятельности и социально-трудовым ситуациям, а именно:

- характеру труда;
- содержанию труда;
- условиями труда, трудовой средой, а именно:
- заботой руководства о сотрудниках, об их нуждах, потребностях,
- защитой интересов работников профсоюзной организацией.

При этом многообразии действительных отношений, складывающихся между людьми в процессе их совместной деятельности не тождественны социально-психологическому климату. Отношения людей друг к другу дифференцированы по вертикали как отношения между руководством и подчиненными, и по горизонтали как отношения между коллегами. Более того, отношения по вертикали могут носить лично неопосредованный, т. е. безличный, и лично опосредованный характер. А отношения по горизонтали могут иметь четыре различные по характеру формы проявления:

- деловые безличные;
- деловые лично опосредованные;
- преимущественно межличностные, но связанные с делом;
- неделовые межличностные.

Характер указанных выше отношений формирует условия, в которых коллектив функционирует оптимально и его члены не только получают возможность максимально полно реализовать свой потенциал, но и стремятся к наилучшим результатам. В противном случае люди чувствуют себя дискомфортно, стремятся снизить количество социальных контактов, покинуть группу.

Таким образом, структура психологического климата многоуровневая и многоаспектная. Есть мнение, что наиболее оправданной тактикой в решении этого вопроса является максимальная конкретизация условий и факторов, опосредующих динамику психологического климата; изучение реальных проблем в жизнедеятельности каждого отдельного коллектива и на этом основании формулирование конкретных задач по его изучению [3].

Литература

1. Черепкова Н.В., Чугункин С.А. Социально-психологический климат как неотъемлемая часть трудового процесса в коллективе // Материалы 1-й Открытой Интернет-конференции молодых ученых СГМУ «Горизонты науки-2011» [Электронный ресурс]. – URL: <https://medconfer.com/files/archive/2011-01/2011-01-35-R-1146.pdf> (дата обращения: 31.03.2017).
2. Галеева Л.В. Структура социально-психологического климата в организации // Современные научные исследования и инновации. – 2016. – № 6 [Электронный ресурс]. – URL: <http://web.snauka.ru/issues/2016/06/69197> (дата обращения: 01.04.2017).
3. Социально-психологический климат организации // Маркетинг журнал [Электронный ресурс]. – URL: <http://market-journal.com/psihupravlenie/209.html> (дата обращения: 01.04.2017).

УДК 639.2/.3(571.63)

Т.В. Бубновская, А.А. Джулфакян, Т.А. Сафронова

*Дальневосточный государственный технический рыбохозяйственный университет,
Владивосток, 690087
e-mail: dzhulfakyan@mail.ru*

СОВРЕМЕННОЕ СОСТОЯНИЕ РЫБНОЙ ОТРАСЛИ В ПРИМОРСКОМ КРАЕ

В статье приведены официальные статистические данные о развитии рыбохозяйственного комплекса России в 2000–2014 гг., выполнен анализ основных параметров, тенденций, проблем и задач в области добычи рыбы, ее переработки. Показаны основные проблемы рыбного хозяйства России. Сформированы предложения по развитию рыбохозяйственного комплекса РФ.

Ключевые слова: рыболовство, рыбоводство, валовой региональный продукт, рыбная отрасль, кредитование предприятий рыбной промышленности, задолженность рыбопромышленных организаций, рыбохозяйственный комплекс.

T.V. Bubnovskaya, A.A. Julfakyan, T.A. Safronova

*Far Eastern State Technical Fisheries University,
Vladivostok, 690087
email: dzhulfakyan@mail.ru*

CURRENT STATE OF FISH INDUSTRY IN PRIMORSK TERRITORY

Official statistical data on the development of the fishery complex of Russia in 2000–2014 are given in the article. The main parameters, trends, problems and tasks in the field of fish production and processing are analyzed. The main problems of the Russian fishing industry are shown. The proposals for the development of the fisheries complex in the Russian Federation are formulated.

Key words: fishery, fish breeding, gross regional product, fish industry, crediting of the entities of fish industry, debt of the fishing organizations, fishery complex.

В настоящий момент большинство стран, осуществляющих рыболовство, рассматривают рыбное хозяйство как компонент стратегического значения, обеспечивающий продовольственную безопасность, а также способствующий социально-экономическому развитию отдельных прибрежных регионов.

Рыбное хозяйство в Российской Федерации является комплексным сектором экономики, включающим широкий спектр видов деятельности – от прогнозирования сырьевой базы отрасли до организации торговли рыбной продукцией в стране и за рубежом [1].

Рассмотрим, какая часть валового регионального продукта приходится на «рыболовство, рыбоводство». В табл. 1 приведены данные с 2005 по 2014 гг.

Таблица 1

ВРП по субъектам РФ по отрасли «рыболовство, рыбоводство», млн руб.

	Год									
	2005 г.	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.
Российская Федерация	61101,6	59468,6	115563,3	72320,5	87406,8	89644,0	102771,5	110335,6	118953,4	144490,2
В том числе: Дальневосточный федеральный округ	34964,5	35347,8	87476,2	45188,4	58510,4	58384,2	58982,8	65763,4	67957,9	78423,0

Дальневосточный федеральный округ (более половины ВРП, приходящегося на рыболовство) играет наибольшую роль в составе ВРП [2].

На протяжении 10 лет наблюдается постоянное увеличение ВРП рыбной отрасли. В целом по Российской Федерации показатель вырос более чем в два раза. Однако, несмотря на это, его доля в ВРП России снизилась с 0,1939% до 0,1331%. С 2014 г., после принятия Крыма в состав Российской Федерации, Крымский ФО приносит валовому региональному продукту еще 0,0004%.

Что касается Дальневосточного федерального округа, то в 2014 г. рыболовство представлено во всех регионах, кроме Амурской области.

Рассмотрим основные показатели работы организаций по виду экономической деятельности «рыболовство» в Российской Федерации и Приморском крае за 2010–2014 гг. (табл. 2).

Таблица 2

Основные показатели работы организаций по виду экономической деятельности «рыболовство» в Российской Федерации и Приморском крае за 2005–2014 гг.

Показатели	Год									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Российская Федерация										
Индекс производства, в процентах к предыдущему году	100,9	104,0	114,1	85,6	94,6	124,4	118,7	102,7	97,3	76,5
Среднегодовая численность работников организаций, тыс. человек	248	213	193	111	443	69,8	70,0	61,3	59,3	55,3
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток), млн руб.	-2 800	-512	1 570	-6 165	63 080	10 344	12 459	15 034	11 823	592
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг), %	-1,7	1,3	6,7	-3,1	10,9	19,6	18,2	16,2	16,5	28,6
Приморский край										
Индекс производства, в процентах к предыдущему году	119,7	95,0	103,3	96,2	111,5	136,9	140,4	120,9	97,9	86,0
Среднесписочная численность работников, тыс. человек	20,4	19,8	16,3	16,4	13,9	13,5	12,9	11,6	11,7	10,5
Сальдированный финансовый результат (прибыль минус убыток), млн руб.	-40,8	314,8	1 250,6	1 679,8	3 176,7	3 261,2	3 963,6	4 201,3	3 203,7	-530,4
Рентабельность проданных товаров, продукции (работ, услуг), %	14,1	6,0	12,4	14,6	25,4	22,4	21,3	18,6	14,1	23,5

* По данным сайта Федеральной службы государственной статистики и государственной статистики Приморского края.

По данным табл. 2 видно, что в 2014 г. среднегодовая численность работников в Приморском крае составил 10,5 тыс. человек. Относительно предыдущего года наблюдается снижение численности работников на 1,2 тыс. человек, а по сравнению с 2005 г. среднегодовая численность работников сократилась на 9,9 тыс. человек. В 2014 г. наблюдается снижение сальдированного финансового результата в Приморском крае относительно предыдущего года на 2673,3 млн руб. В то же время рентабельности проданных товаров, продукции (работ, услуг) выросла как в целом по России, так и в Приморском крае на 9,4%.

Далее рассмотрим кредитование предприятий рыбной промышленности. В табл. 3 приведены данные по суммарной задолженности рыбопромышленных организаций, а также в отдельности по кредиторской задолженности и кредитам и займам за период с 2005 по 2014 гг. Также рассмотрены показатели дебиторской задолженности за данный период.

Таблица 3

Задолженность организаций по виду экономической деятельности «рыболовство, рыбоводство», млн руб.

Задолженность	Год									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Суммарная задолженность по обязательствам	37 567	43 721	46 619	47 558	47 001	47 487	57 069	68 737	86 680	138 063
в том числе просроченная	8 530	7 738	6 275	7 126	7 005	2 632	1 481	3 117	4 071	2 040

Задолженность	Год									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Кредиторская задолженность	22 233	25 290	26 343	24 870	24 166	27 286	24 638	28 615	34 544	41 462
в том числе просроченная	4 027	3 695	2 610	2 666	2 442	2 199	1 442	1 645	1 417	908
Задолженность по кредитам и займам	15 334	18 431	20 276	22 688	22 835	20 201	32 431	40 122	52 136	96 601
в том числе просроченная	4 503	4 043	3 665	4 460	4 563	433	39	1 472	2 654	1 132
Дебиторская задолженность	10 617	11 383	13 882	15 789	19 836	20 533	28 706	25 006	27 616	44 302
в том числе просроченная	1 211	1 126	1 505	977	637	919	335	520	686	768

На основе предоставленных данных проведен анализ кредиторской деятельности рыбопромышленных организаций (табл. 4).

Таблица 4

Темпы роста суммарной задолженности организаций по виду экономической деятельности «рыболовство, рыбоводство» (в % к предыдущему)

Задолженность	Год									
	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014	
Суммарная задолженность по обязательствам	116,38	106,63	102,01	98,83	101,03	120,18	120,45	126,10	159,28	
в том числе просроченная	90,72	81,09	113,56	98,30	37,57	56,27	210,47	130,61	50,11	
Кредиторская задолженность	113,75	104,16	94,41	97,17	112,91	90,30	116,14	120,72	120,03	
в том числе просроченная	91,76	70,64	102,15	91,60	90,05	65,58	114,08	86,14	64,08	
Задолженность по кредитам и займам	120,20	110,01	111,90	100,65	88,47	160,54	123,71	129,94	185,29	
в том числе просроченная	89,78	90,65	121,69	102,31	9,49	9,01	3774,36	180,30	42,65	
Дебиторская задолженность	107,21	121,95	113,74	125,63	103,51	139,80	87,11	110,44	160,42	
в том числе просроченная	92,98	133,66	64,92	65,20	144,27	36,45	155,22	131,92	111,95	

Темпы роста суммарной задолженности по обязательствам с 2005 по 2008 гг. замедляются, а в 2009 г. составляет 98,83%, что в сравнении с анализируемым периодом ниже на 1,17%. Такое снижение дает погашение кредиторской задолженности. В 2010 г. прирост суммарной задолженности составил всего 1%.

С 2010 года по 2014 гг. наблюдается в основном рост как кредиторской задолженности, так и задолженности по кредитам и займам. 2014 г. характеризуется резким увеличением обязательств рыбопромышленной отрасли (более чем в 1,5 раза), при этом такой же рост мы наблюдаем и по дебиторской задолженности.

Рассматривая темпы роста задолженности организаций по виду экономической деятельности «рыболовство, рыбоводство», можно говорить о том, что в течение 10 лет кредитование рыбной отрасли набирает обороты. При этом очень важным показателем является тот факт, что, за исключением 2008 и 2012 г., просроченная задолженность имеет отрицательную динамику. А в 2014 г., несмотря на увлечение обязательств, просроченная задолженность снижается на 50%. Следовательно, мы видим довольно сильное развитие кредитования предприятий рыбной промышленности в течение 10 лет.

Структура суммарной задолженности организаций по виду экономической деятельности «рыболовство, рыбоводство» состоит из кредиторской задолженности и задолженности по кредитам и займам. В табл. 5 представлена ее структура.

Структура суммарной задолженности организаций по виду экономической деятельности «рыболовство, рыбоводство», %

Задолженность	Год									
	2005	2006	2007	2008	2009	2010	2011	2012	2013	2014
Суммарная задолженность по обязательствам	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00	100,00
Кредиторская задолженность	59,18	57,84	56,51	52,29	51,42	57,46	43,17	41,63	39,85	30,03
Задолженность по кредитам и займам	40,82	42,16	43,49	47,71	48,58	42,54	56,83	58,37	60,15	69,97

За период 2005–2010 гг. наибольшую долю в структуре суммарной задолженности занимала кредиторская задолженность, однако составляла не более 59,2%. Однако, начиная с 2011 г. в структуре происходят изменения и на первый план выходит задолженность по кредитам и займам. Далее, в течение 4-х лет, доля кредитов и займов растет, а доля кредиторской задолженности, соответственно, снижается. В конце 2014 г. задолженность по кредитам и займам составляет уже около 70% суммарной задолженности. В настоящее время реальный сектор российской экономики, в том числе и в рыбоводстве, практически отрезан от кредитования, поскольку процентные ставки по кредитам в 1,5 раза и более выше рентабельности большинства отраслей.

Самой большой организацией, кредитующей российскую рыбную промышленность, является ОАО «Россельхозбанк». Доля Россельхозбанка в кредитовании рыбохозяйственного комплекса на территории Российской Федерации в целом составляет около 12%, в секторе рыбопереработки достигает 20%. Филиалы Россельхозбанка расположены в 81 субъекте Российской Федерации, в том числе во всех рыбопромысловых регионах.

Поэтому ситуация в этом банке показывает общее положение с кредитованием рыбного хозяйства. С 28 мая 2015 г. в Россельхозбанке действуют ставки: на текущие цели для рыбодобывающих предприятий – от 16,2%; для предприятий аквакультуры – от 18,3%; на инвестиционные цели – от 17,3%.

По данным Росстата, в 2013 г. рентабельность проданных товаров (работ, услуг) по виду деятельности «рыболовство, рыбоводство» составила 16,5%, в том числе – 17% по виду деятельности «рыболовство» и 4,9% – по рыбоводству. Это означает, что рыбоводство полностью отрезано от кредитования, а рыболовство, даже если получит кредит по минимальной ставке, получит в лучшем случае нулевую рентабельность, а вероятнее всего – убыток.

Таким образом, можно определить основные задачи для дальнейшего развития рыбохозяйственного комплекса:

- увеличение улова и производства рыбной продукции;
- увеличение поставок на внутренний рынок;
- повышение эффективности использования национальных ресурсов путем получения максимальной выгоды с каждой тонны улова;
- снижение административных барьеров.

В то же время следует отметить неустраненные проблемные аспекты, негативно влияющие на функционирование рыбохозяйственного комплекса. К числу таких факторов можно отнести: недостаточную покупательскую способность на российском рыбном рынке; отсутствие действенных мер государственной поддержки рыбоперерабатывающего комплекса; несовершенство российского законодательства; сохранение сырьевой направленности отечественного экспорта рыбной продукции; сравнительно низкая экономическая отдача с выловленной тонны водных биоресурсов; недостаточно высокие темпы обновления береговой инфраструктуры и значительной части рыбопромыслового флота.

Таким образом, развитие рыбного хозяйства в Российской Федерации требует принятия комплекса мер, которые включают как поправки в действующее законодательство о рыболовстве, так и меры, направленные на устранение неравной конкуренции между отечественной и импортной рыбопродукцией на внутреннем рынке. Иными словами, необходимо сочетание обеспечения устойчивого состояния водных биоресурсов, роста покупательской способности населения и расширения доступа кредитов в отрасль [3].

Одним из важнейших критериев деятельности рыбохозяйственного комплекса является обеспечение продовольственной безопасности страны путем насыщения внутреннего рынка качественной и здоровой продукцией в необходимом количестве. В связи с чем следует решить основные системные проблемы, сдерживающие развитие рыбохозяйственного комплекса Приморского края, в частности:

- продолжающееся удорожание расходов на транспортировку рыбного сырья и готовой продукции из мест ее массового производства к местам ее массового потребления;
- значительный физический износ основных производственных фондов рыбоперерабатывающих предприятий и низкий уровень технологической и технической оснащенности добывающих и обрабатывающих производств;
- низкий уровень конкурентоспособности вырабатываемых приморскими рыбопромышленниками товаров и услуг, низкий уровень корпоративной культуры, слабое развитие форм самоорганизации и саморегулирования, отсутствие стимулов к повышению производительности труда, неразвитость сферы инновационных услуг, а также слабая взаимосвязь бизнеса с наукой и образованием;
- усиливающийся незаконный, несообщаемый и нерегулируемый промысел водных биоресурсов, а также негативное антропогенное воздействие на среду их обитания;
- отсутствие системного подхода к развитию товарного (промышленного) рыбоводства;
- сырьевая направленность экспорта;
- увеличение зависимости внутреннего потребительского спроса на рыбную и иную продукцию из водных биоресурсов от импортных поставок;
- внешнеторговые риски, связанные с колебаниями рыночной конъюнктуры.

Перспективным инструментом насыщения внутреннего рынка, повышения доступности рыбы для перерабатывающих предприятий, и в конечном счете для населения, является организация региональных торговых площадок для исключения посредников и осуществления прямых продаж продукции из водных биоресурсов. В соответствии с международным опытом региональные площадки целесообразно создавать в форме электронных аукционов на добровольной основе. Необходимым элементом региональных площадок должны являться следующие характеристики: 1) участие в региональных площадках российских розничных сетей; 2) состыковка региональных площадок с Всероссийской электронной системой закупок для государственных (муниципальных) нужд.

Реализация этих мер позволит повысить эффективность работы рыбохозяйственной отрасли, обеспечит развитие приморских регионов при сохранении базовых принципов доступа к ресурсам.

Литература

1. Ким Т.В., Бубновская Т.В., Коровина Н.А. Экономика предприятий рыбохозяйственной отрасли: Учеб. пособие. – М.: Моркнига, 2015. – 391 с.
2. Россия в цифрах. 2015: Крат. стат. сб. / Росстат. – М., 2015. – 543 с.
3. Государственная программа Приморского края «Развитие рыбохозяйственного комплекса в Приморском крае на 2013–2017 годы» [Электронный ресурс]. – URL: <http://primorsky.ru/authorities/executive-agencies/departments/fishery/programma-of-primorsky-krai/>.
4. Тупкина Е.Н. Формирование рынка рыбы и морепродуктов в Дальневосточном Федеральном округе // Региональная экономика: теория и практика. – № 23. – 2009.
5. Социально-экономические показатели: Стат. ежегодник / Приморскстат. – Владивосток, 2015. – 353 с.
6. Тупкина Е.Н. Инвестиционная привлекательность рыбного хозяйства Дальневосточного бассейна // Вестник ИНЖЭКОНА, Серия Экономика. – 2010. – № 7 (42). – С. 113–126.
7. Салтыков М.А. Тенденции и проблемы рыбохозяйственного комплекса Приморского края за 2007–2014 годы: поиск новых финансовых механизмов развития // Таможенная политика России на Дальнем Востоке. – 2015. – № 4(73) [Электронный ресурс]. – URL: <http://cyberleninka.ru/article/n/tendentsii-i-problemy-rybohozyaystvennogo-kompleksa-primorskogo-kрая-za-2007-2014-gody-poisk-novyh-finansovyh-mehanizmov-razvitiya/> (дата обращения: 01.02.2017).

УДК 37.08(666.8)

Идрисс Кумаре

*Астраханский государственный технический университет,
Астрахань, 414056
Республика Кот-д'Ивуар, г. Абиджан
e-mail: idriss.koumare@yahoo.fr*

СОВРЕМЕННЫЕ ПРОБЛЕМЫ СФЕРЫ ОБРАЗОВАНИЯ В КОТ-Д'ИВУАРЕ И ПУТИ ИХ РЕШЕНИЯ

На примере Республики Кот-д'Ивуар проведена оценка кадрового обеспечения образовательной сферы, выделены основные проблемы. На основе статистического материала выявлена взаимосвязь инновационного развития с кадровым потенциалом образовательных учреждений. Для эффективной реализации кадрового потенциала образования предлагается применить государственную систему повышения квалификации, кадровый аудит и квалифицированный подбор педагогических работников.

Ключевые слова: кадровый потенциал, диагностика, образование.

Idriss Koumare

*Astrakhan State Technical University,
Astrakhan, 414056
The Republic of Côte d'Ivoire, Abidjan
e-mail: idriss.koumare@yahoo.fr*

MODERN PROBLEMS OF THE EDUCATION SECTOR IN CÔTE D'IVOIRE AND THEIR SOLUTIONS

By the example of the Republic of Côte d'Ivoire the staffing in the educational sector is assessed and the main problems are highlighted. Based on the statistics the interrelation between innovative development and personnel potential in educational institutions is identified. For the effective implementation of human resources in education it is proposed to apply the national training system, personnel audit and a qualified selection of teachers.

Key words: personnel potential, diagnostics, education.

Важными факторами общего благосостояния и национальной безопасности любого государства, мощным стимулом экономического роста, конкурентоспособности и эффективности народного хозяйства, общепризнанно, являются образование и его связь с наукой. В настоящее время основной задачей образования является формирование функционально грамотного, самостоятельного и ответственного члена общества, способного к саморазвитию и совершенствованию в течение всей его жизни. Динамика потребностей современного общества и каждого человека в необходимом объеме и качестве образовательных услуг выдвигают на первый план ужесточение требований к кадровому потенциалу работников образования.

Проблемы управления и диагностики кадрового потенциала не менее важны для Республики Кот-д'Ивуар, особенно для сферы образования, которая сталкивается с рядом серьезных проблем. После получения независимости 7 августа 1960 г. в Кот-д'Ивуаре был выбран путь экономического либерализма – обеспечение поступательного развития экономики на основе справедливого распределения имеющихся ресурсов, рост предпринимательской активности населения и инвестиционной привлекательности национального хозяйства [1]. В соответствии с мировой статистикой Республика Кот-д'Ивуар занимает в рейтинге стран 58-е место по численности населения, 91-е место по уровню Валового внутреннего продукта по паритету покупательской способности (ВВП ППС). По уровню ВВП на душу населения в 2015 г. Кот-д'Ивуар занимает 148-е место (Россия – на 57-м месте, Франция – на 23-м месте). Рост численности в Республике Кот-д'Ивуар происходит в основном за счет иммигрантов из соседних стран (Буркина-Фасо,

Гвинея, Мали). Несмотря на большие запасы природных ресурсов (полезные ископаемые: нефть, газ, золото, сельскохозяйственные ресурсы: кофе, какао-бобы, пальмовое масло и т. п.), в Кот-д'Ивуаре в 2015 г. недоедали около 3% населения и более 13% людей жили ниже уровня минимального потребления энергии. Уровень бедности составил 48,9%, что означает долю населения, проживающего менее чем на \$1,25 в день [5]. Государственный долг страны за десятилетие снизился почти в два раза, однако еще составляет внушительную величину – более половины ВВП по ППС (58,4% в 2015 г.).

После социально-политического кризиса 2011 г. восстановление экономического роста в Кот-д'Ивуаре связывают с ориентацией на инновационный и устойчивый путь развития. При реализации стратегии инновационного развития в различных сферах национальной экономики возникает необходимость роста общего культурного уровня населения, возрастает потребность в квалифицированных кадрах, поэтому на первый план выдвигается задача развития кадрового потенциала в сфере науки, образования, технологий и инноваций.

В ежегодном Докладе ООН о развитии человека значение индекса уровня образования в Кот-д'Ивуаре за 2015 г. составило 0,39 – это 166-е место среди 188 стран мирового сообщества (для сравнения: 27-е место у Франции – 0,816; 32-е место у России – 0,806). Уровень грамотности среди молодежи (от 15 до 24 лет) в Кот-д'Ивуаре составил 48,3%, среди взрослого населения (старше 15 лет) – 41%, в том числе среди мужского населения – 43,1%, среди женского – 53,1%. Валовый показатель охвата взрослого населения высшим образованием составляет чуть больше 8%, средним образованием – около 24%. Охват детей в возрасте до 15 лет начальным образованием составляет 87%, дошкольным – 5,7%. Государственные расходы Кот-д'Ивуара на образование составляют около 4% от ВВП.

Нормативное регулирование образовательной деятельности в Республике Кот-д'Ивуар осуществляется на основе Конституции Кот-д'Ивуара (2000 г.), Закона об образовании (№ 95-696 от 7.09.1995 г.), Декрета Правительства о трехуровневой структуре высшего образования (№ 2009-1674 от 30.04.2009 г.) и др. [2] Начальное образование представляет 6-летнее обучение детей с 6 лет. В табл. 1 приведена продолжительность и структура процесса получения среднего образования в Кот-д'Ивуаре, которое включает два цикла – базовый и профильный.

Таблица 1

Структура процесса среднего образования в Кот-д'Ивуаре

Вид образования	Среднее			
	Базовое (1 цикл)	Профильное (2 цикл)		
		Общий лицей	Технический лицей	
Продолжительность	4 года	3 года	2 года	1 год
Аттестация	–	экзамен	–	экзамен
Документ об академической степени	Свидетельство об окончании первого цикла среднего образования – Brevet d'etudes du premier cycle (BEPC)	Свидетельство (или Диплом) бакалавриата – Baccalauréat de l'enseignement secondaire (BAC)	Свидетельство о профессиональной пригодности – Certificat d'aptitude professionnelle (CAP)	Диплом технического бакалавра с указанием профиля – Baccalauréat de l'enseignement technique (BEP)

Свидетельство об окончании 1 цикла среднего образования является основанием для выбора дальнейшего обучения в общем или техническом лицее. Обучение в техническом лицее подразделяется на процесс подтверждения профессиональной пригодности – CAP (2 года) и заключительный этап (1 год) – получение Диплома технического бакалавра по определенному профилю – BEP. Получение образования в общем или техническом лицее является основанием для дальнейшего повышения образовательного уровня в вузе.

Высшее образование в Республике Кот-д'Ивуар представляют 4 государственных, 3 негосударственных университета и колледжи при данных университетах. Старейший Государственный университет имени Феликса Уфуэт-Буани (создан в 1964 г. в городе Абиджан) включает 9 факультетов и 9 институтов. В Негосударственном католическом университете Западной Африки (созданном в 2000 г.) открыто 5 факультетов, на которых обучаются 5819 студентов. В табл. 2 приведены продолжительность и структура процесса получения высшего образования

в Кот-д'Ивуаре, которое включает два направления – общее (на основе Свидетельства (Диплома) бакалавра) и техническое (на основе Диплома технического бакалавра).

Таблица 2

Структура процесса высшего образования в Кот-д'Ивуаре

Документ об академической степени	Свидетельство (или Диплом) бакалавра – Baccalaureat de l'enseignement secondaire (BAC)	Диплом технического бакалавра с указанием профиля – Baccalauréat de l'enseignement technique (BEP)
Вид учреждения	Университет	Колледж (государственный или частный)
Продолжительность	2 года	2 года
Документ об академической степени	Диплом об общем университетском образовании с указанием направления подготовки – Diplôme d'études universitaires générales (DEUG))	Свидетельство старшего техника – Brevet de technicien supérieur (BTS)
Вид учреждения	Университет	Университет
Продолжительность	1 год	3 года
Документ об академической степени	Диплом лиценциата – Diplôme de licence (DL)	
Продолжительность	1 год	
Документ об академической степени	Диплом мэтриз – Diplôme de maîtrise (DM)	Диплом инженера – Diplôme d'ingénieur (DI)
Продолжительность	1 год	1 год
Документ об академической степени	Диплом об углубленном образовании – Diplôme d'études approfondies (DEA)	Диплом о высшем специализированном образовании – Diplôme d'études supérieures spécialisées (DESS)
Продолжительность	3 года	–
Документ об академической степени	Степень доктора третьего цикла – Doctorat de troisième cycle	–

В процессе проведения реформы высшего образования в 2009 г. Республика Кот-д'Ивуар вошла в число 16 франкоговорящих африканских стран, присоединившихся к Болонскому процессу. В соответствии с Болонской резолюцией, основной целью которой является гармонизация национальных систем высшего образования, оно подразделяется на три уровня (степени – Лисанс, Мастер и Доктор), по окончании каждого уровня обучающийся сдает экзамен и зарабатывают кредиты, система оценки объема и качества полученных обучающимся знаний (по 30 единиц за каждый семестр). В российской практике высшего образования кредиты заменены на зачетные единицы.

В настоящее время вузы Кот-д'Ивуара широко используют информационные технологии и дистанционные формы обучения. В процессе реформы высшего образования Кот-д'Ивуара развивается партнерство с различными странами – США, Канадой, Европейским союзом, Китаем, Индией, Бразилией, Норвегией, Швецией, Германией, ЮАР, Россией и др. [3].

В табл. 3 приведены основные показатели кадрового обеспечения учреждений дошкольного, начального и среднего образования в Республике Кот-д'Ивуар за 2015–2016 учебный год.

Таблица 3

Показатели обеспечения кадрами учреждений дошкольного, начального и среднего образования Кот-д'Ивуара за 2015–2016 уч. год

Показатели	Дошкольное образование	Начальное образование	Среднее образование	Всего
1. Учителя (воспитатели), чел.	6 692	80 155	51 192	138 039
в т. ч. женщины	6 424	20 600	7 245	34 269
в т. ч. общественные учителя	4 350	65 727	–	70 077
2. Численность обучающихся	144 128	3 370 558	1 479 005	4 993 691
3. Количество учреждений	1 991	14 857	1 373	18 221
4. Количество детей на 1 учителя	21,5	42	28,9	36,2
5. Среднее количество детей в одном учреждении	72	227	1077	274
6. Среднее количество учителей в 1 учреждении	3,4	5,6	37,3	7,6

Из общей численности учителей и воспитателей большая часть занята в начальном образовании – 58,1%. Педагоги женского пола составляют 1/4 часть всех учителей дошкольного, начального и среднего образования. Количество учителей в государственных и частных учреждениях примерно одинаково, все учреждения среднего образования – частные. 2/3 от общего числа детей обучаются в учреждениях начального образования. Учреждения начального образования составляют 4/5 от общего количества учреждений дошкольного, начального и среднего образования. В среднем в одном учреждении среднего образования обучается около 1,1 тыс. подростков, обучение проводят 37 педагогов, более 85% из которых – мужского пола. В начальном образовании на одного учителя приходится большее число учеников – 42 человека, в среднем образовании – 29 обучающихся. Большое количество педагогов приходится усредненно на 1 учреждение среднего образования (37,3 чел.), меньше всего – в дошкольном образовании (3,4 чел.)

В последнее время резкими темпами возрастает моральное устаревание учебно-методической и физической износ материально-технической базы образовательных учреждений, практически прекратилось строительство объектов образования в сельской местности, что приводит к переполнению городских школ, которые работают в 2-3 смены, более 1/3 зданий и сооружений требуют капитального ремонта или реконструкции, 6,5% зданий находятся в аварийном состоянии, меньше половины школ имеют все виды удобств. Наблюдается тенденция сокращения бюджетных ассигнований в образование, бюджетным финансированием обеспечена только 1/4 часть потребностей образовательных учреждений, остальная часть потребностей финансируется из внебюджетных источников.

В образовательных учреждениях Кот-д'Ивуара всех типов наблюдается тенденция «старения» педагогических кадров, образовательные учреждения, особенно в сельской местности, не пополняются молодыми специалистами. В государственных учреждениях начального образования 44,6% учителей имеют педагогическое Свидетельство об окончании первого цикла среднего образования (ВЕРС), только 1/2 – педагогический Диплом бакалавра (ВАС), 2,45% имеют диплом или свидетельство непедагогического профиля, а 3,5% учителей не имеют никакого диплома об академической степени. В частных начальных школах 58,8% учителей имеют педагогическое Свидетельство ВЕРС, а 7,5% – не имеют Диплома или Свидетельства об академической степени. В среднем образовании 62% учителей имеют педагогическое Свидетельство о профессиональной пригодности (САР), 32% Свидетельство о профессиональной пригодности в области культуры и изящных искусств (СЕАР), 4,2% имеют свидетельства и дипломы непедагогического профиля, 4,2% не имеют никакого документа об академической степени.

Слабая социальная защищенность, низкий уровень заработной платы, дополнительного медицинского страхования, недостаток средств передвижения и жилья педагогических работников не способствуют росту престижа учительского труда в Республике Кот-д'Ивуар. Разница в оплате труда учителя школы с дипломом магистра (DM) в 2,2 раза выше уровня оплаты труда воспитателя со Свидетельством об окончании первого цикла среднего образования (ВЕРС).

В сфере образования Кот-д'Ивуара увеличивается число негосударственных учреждений, которые не обеспечены в должной мере педагогическими работниками и материально-технической базой для оказания необходимого объема образовательных услуг. Государственный контроль качества образовательных услуг, оказываемых частными учреждениями, недостаточно эффективен.

Таким образом, основной проблемой образовательной сферы Кот-д'Ивуара является не только недостаточное финансирование из государственного бюджета, но и необходимость предоставления широким слоям населения доступности качественного и содержательного образования, соответствующего «вызовам времени». Качество образовательных услуг обеспечивается кадровым потенциалом образования – квалифицированным составом педагогических кадров, наличием соответствующей информационно-технической базы и учебно-методических материалов, внедрением системы аттестации кадров, соблюдением оптимальных нормативов обучения. В последнее время в высшей школе находит применение система кадрового аудита (мониторинга), основной целью которой является оценка кадрового потенциала образовательных учреждений, а ее базу представляют модульные методики анализа динамики и структуры преподавательского состава (численность, возраст, пол, квалификация и пр.), показателей деловой активности, практического опыта, качества и результативности труда, лояльности и т. п. Повышению эффективности реализации кадрового потенциала образования способствует также система государственного повышения квалификации. Для повышения эффективности использования кадро-

вого потенциала в образовании большое внимание должно уделяться вопросам подбора гических кадров, их адаптации к новым условиям, наличию условий для личностного и профессионального роста. В этой связи актуальным является передача функций подбора персонала для образовательных учреждений рекрутинговым компаниям [4]. Мотивы привлечения работника зависят от его заинтересованности в трудоустройстве или интереса учреждения в его принятии на работу, величины оплаты труда, должностных обязанностей, возможностей карьерного роста, наличия социальной инфраструктуры (питание, проживание, транспорт, связь и т. п.), географическое расположение и состояние рабочего места, управленческий стиль и культура руководства, соблюдение трудового законодательства и т. п. [5]. В процессе труда компетентность учителя повышается, он получает положительный практический опыт и дополнительные знания, т. е. проявляется закон роста компетентности, что позволяет педагогу стремиться к занятию более высокой должности или заниматься более сложным трудом, следовательно, получать более высокую оплату труда. Игнорирование данного положения приводит к недоиспользованию кадрового потенциала учреждений образования.

Развитие Республики Кот-д'Ивуар осуществляется по инновационному пути, и реализация кадрового потенциала образования способствует достижению стратегических целей государственной политики.

Литература

1. Кукукина И.Г., Яо К.В. Человеческий капитал и проблемы его роста в Республике Кот-д'Ивуар // Современные наукоемкие технологии. Региональное приложение. – 2015. – № 2 (42). – С. 43–52.
2. URL: <http://gtmarket.ru/ratings/human-development-index/human-development-index-info>
3. Гбоко Кобена Северэн. Университетское образование в Республике Кот-д'Ивуар // Мир науки, культуры, образования. – 2014. – № 6(49).
4. Алиева М.З., Петриченко А.В. Здоровьесбережение – актуальная задача современной образовательной системы // Новая наука: Проблемы и перспективы. – 2016. – № 121-2. – С. 13–17.
5. Поляков Д.И., Салахова Э.К. Управление персоналом и организационные конфликты // Проблемы экономики, организации и управления в России и мире: Материалы XII Международ. науч.-практ. конф. – 2016. – С. 117–121.

УДК [330.322:639.2](571.66)

И.В. Левская

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: Shainaira@rambler.ru*

ОЦЕНКА СОСТОЯНИЯ И ПУТИ РЕШЕНИЯ ПРОБЛЕМ ИНВЕСТИРОВАНИЯ В ОБНОВЛЕНИЕ ФЛОТА РЫБОЛОВЕЦКИХ ПРЕДПРИЯТИЙ КАМЧАТСКОГО КРАЯ

Техническое состояние рыбопромыслового флота, который является основой производственного потенциала всего рыбохозяйственного комплекса, находится на критическом уровне и требует обновления в кратчайшие сроки. В статье рассмотрены эффективные механизмы обновления флота и дана оценка возможности их использования рыболовецкими предприятиями Камчатского края.

Ключевые слова: рыболовецкие предприятия, инвестиции, обновление флота.

I.V. Levskaya

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatky, 683003
e-mail: Shainaira@rambler.ru*

ASSESSMENT OF STATE AND SOLUTIONS OF INVESTMENT PROBLEMS IN RENEWAL OF THE FLEET OF KAMCHATSKA FISHING ENTERPRISES

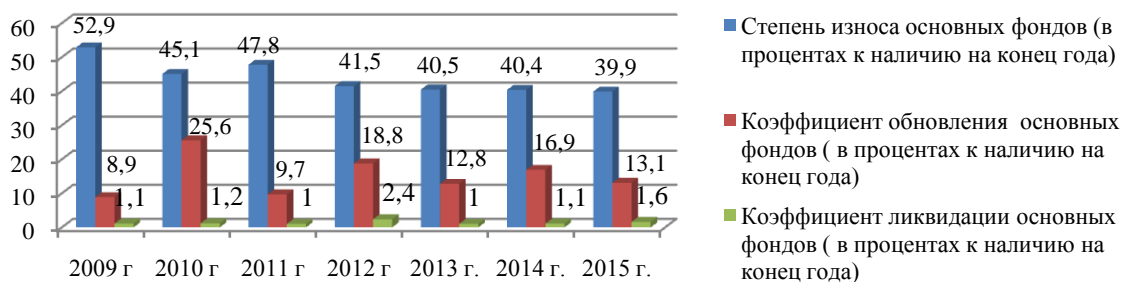
Technical condition of the fishery fleet which is a basis of production potential of the whole fishery complex is at the critical level and demands updating in the shortest possible time. In the article effective mechanisms of renewal of the fleet are considered and its potential for fishing enterprises in Kamchatka Krai is assessed.

Key words: fishing enterprises, investment, renewal of the fleet.

Рыбохозяйственный комплекс составляет основу экономики Камчатского края. В его состав входят рыболовецкие, рыбоперерабатывающие предприятия, а также предприятия, формирующие инфраструктуру рыбохозяйственного комплекса.

Сырьевая база отрасли и, соответственно, объемы и результаты деятельности зависят от объемов добычи водных биоресурсов рыболовецкими предприятиями. Положительная динамика объема вылова рыбы камчатскими рыболовецкими предприятиями способствует насыщению внутреннего рынка качественной свежей рыбной продукцией, развитию сырьевой базы перерабатывающих предприятий, а также росту экспорта рыбной продукции [1].

Однако состояние флота рыболовецких предприятий ставит под угрозу жизнеспособность всей рыбной отрасли. На рисунке представлены показатели технического состояния основных фондов Камчатского края в сфере рыболовства.



Коэффициенты износа, обновления и ликвидации основных фондов рыболовецких предприятий Камчатского края за 2009–2015 гг. [1, 2]

Как видно на рисунке, степень износа основных фондов рыболовцевских предприятий составляет на конец 2015 г. почти 40%.

При этом отмечается положительная динамика снижения данного показателя с уровня 52,9% в 2009 г. Показатели обновления и ликвидации основных фондов ежегодно колеблются в течение периода с 2009 по 2015 гг. Наибольшие показатели обновления достигались в 2010, 2012 и 2014 гг.

Долгие годы после распада СССР рыбопромысловые суда практически не обновлялись. Некоторое оживление началось лишь в начале 2002 г. Сегодня средний возраст добывающего флота составляет более 20 лет. До сих пор работают суда 1959 и 1967 гг. постройки [3].

Пик инвестиционной активности, как видно по данным таблицы, отмечен в 2013 г. Это связано с приобретением судов в лизинг.

Таблица

Динамика наличия основных фондов и инвестиций в основной капитал в сфере рыболовства в Камчатском крае за 2009–2015 гг. [1, 2]

Показатели	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.	2013 г.	2014 г.	2015 г.
Полная учетная стоимость основных фондов на конец года, млн руб.	8 115	9 490	10 998	13 269	12 539	13 430	13 454
Инвестиции в основной капитал, млн руб.	477,4	684,5	991,2	2 381,4	2 796,1	1 235,0	1 888,9

Как видно из таблицы, инвестиции в обновление флота ежегодно увеличиваются. Но в 2014 г. произошло резкое снижение объемов инвестиций, что обусловлено падением курса рубля по отношению к доллару.

Несмотря на рост стоимости основных фондов рыболовцевских предприятий, основную часть которых составляет флот, проблема их обновления стоит достаточно остро.

Ключевая проблема заключается в том, что потребность в обновлении флота настолько велика, что традиционные источники финансирования – прибыль и банковские ссуды, не способны обеспечить необходимые объемы инвестиций. К тому же окупаемость вложений в обновление судна имеет продолжительные сроки, что делает такие инвестиции невыгодными.

Нужно отметить, что со стороны государства обеспечена мощная финансовая поддержка инвестиций в обновление добывающего флота. Действует целый ряд федеральных и региональных целевых программ, направленных на повышение инвестиционной активности в рыбной отрасли. Только за 2015 г. за счет средств бюджета Камчатского края в рамках реализации ДКЦП «Развитие рыбохозяйственного комплекса Камчатского края на 2013–2015 годы», ГП Камчатского края «Развитие рыбохозяйственного комплекса Камчатского края на 2014–2020 годы» было выделено 3007,557 тыс.руб. на приобретение и модернизацию рыбопромысловых судов [4].

Рыбная отрасль является весьма прибыльной сферой предпринимательской деятельности. Последние годы рыбная отрасль Камчатского края характеризуется положительной динамикой финансового результата. Но не все рыболовцевские предприятия полученную прибыль реинвестируют в приобретение новых судов. Автор считает, что в целях обеспечения развития отрасли необходимо обязать судовладельцев часть прибыли направлять на обновление изношенных судов.

Стратегия обновления флота может быть реализована с использованием следующих возможностей.

1. Строительство судов на отечественных судостроительных верфях. Отечественные конструкторские бюро разработали новые проекты рыбопромысловых судов с различными функциями, которые отвечают современным требованиям технического оснащения и адаптированы под отечественные стандарты обеспечения безопасности мореплавания. Строительство судов в России обходится дешевле, чем строительство аналогичных моделей на иностранных верфях. Кроме того, при постройке судна на российской верфи, государство возмещает инвестору часть капитальных затрат.

2. Использование финансового лизинга при строительстве или приобретении судна. Финансовый лизинг дает возможность обновить флот без существенных единовременных вложений. Поэтапная уплата лизинговых платежей и их полное включение в состав расходов при расчете налогооблагаемой прибыли предприятия делает этот источник весьма выгодным при сравнении с альтернативными вариантами финансирования. А если судно приобретается в лизинг и при этом строится на отечественной судостроительной верфи, то государство возмещает часть лизинговых платежей и дает возможность получить инвестиционные квоты на добычу водных биоресурсов.

3. Использование механизма ускоренной амортизации. Отечественные нормативные акты предусматривают возможность использования как равномерных, так и ускоренных дегрессивных методов начисления амортизации в бухгалтерском и налоговом учете. Применение ускоренной амортизации позволяет в более быстрые сроки сформировать амортизационный фонд на инвестиционные цели и возместить капитальные затраты, связанные с приобретением нового дорогостоящего судна.

4. Детальная проработка и реализация механизма использования инвестиционных квот. В июле 2016 г. в Федеральный закон «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов» внесены существенные изменения и предусмотрена возможность получения дополнительных квот на вылов под инвестиционные проекты при лизинге или строительстве судна на отечественной судовой верфи или рыбоперерабатывающего завода. Этих квот, как их называют «под киль», рыболюбители ждали давно. Срок, на которые они будут закрепляться, составляет 15 лет [5]. Ранее квоты закреплялись лишь на 10 лет, что не давало возможность окупить инвестиции, вложенные в постройку нового судна, выделенным объемом лимитов. В настоящее время подготавливается целый ряд нормативных подзаконных актов, регулирующих порядок распределения квот. Инвестиционные проекты с заявлениями на получение инвестиционных квот будут рассматриваться на конкурсной основе. Конкурсный отбор инвестиционных проектов под квоты будут осуществлять Минсельхоз, Росрыболовство, Минпромторг, Минэкономразвития и ФАС. Получить квоты возможно лишь при строительстве крупнотоннажных судов и при объеме капиталовложений не менее 1 млрд руб. А это значит, что для обновления среднего и малого флота квоты выделяться не будут. Механизм распределения квот вызывает множество споров и недовольств в рыбацком сообществе и требует тщательной доработки.

5. Модернизация флота. В современных условиях, когда крайне высокая степень изношенности флота требует замены его большей части, модернизация выступает эффективным механизмом обновления и роста производственного потенциала рыболюбительских предприятий. При недостаточности финансовых ресурсов для полной замены судна возможно проведение модернизации его отдельных узлов и деталей, а также производственного оборудования. Эффект от модернизации проявляется в приросте объема продукции, снижении себестоимости и времени простоев, повышении качества продукции. При оценке целесообразности проведения модернизации необходимо учитывать годовой эффект от модернизации, капитальные затраты на модернизацию, нормативный срок окупаемости [6, 7].

6. Развитие предприятий судоремонта. Проблема инвестирования в обновление флота рыболюбительских предприятий должна решаться в комплексе с развитием судоремонтной базы. В Камчатском крае функционирует 11 средних предприятий судоремонта, осуществляющих ремонтные работы среднего и малого флота. Производственные мощности камчатских судоремонтных предприятий практически полностью изношены и не соответствуют современным потребностям технического оснащения данной сферы деятельности. Наряду со стратегией развития рыбохозяйственного комплекса в Камчатском крае была утверждена «Стратегия развития судоремонтной отрасли Камчатского края до 2025 года», которая предусматривает реализацию комплекса инвестиционных проектов, связанных с обновлением, модернизацией и реконструкцией ключевых камчатских предприятий судоремонтной отрасли. Однако динамика инвестиций в отрасль является отрицательной, а в 2015 и 2016 г. вообще характеризуется нулевыми значениями [8].

Развитие отрасли возможно только при условии четко проработанного механизма государственной поддержки.

Подводя итог в данном исследовании, следует отметить, что на сегодняшний день государством созданы возможности для инвестирования средств в обновление флота рыболюбительских предприятий. Но новые механизмы финансового стимулирования инвестиций, такие как инвестиционные квоты и финансовый лизинг, еще недостаточно отлажены и требуют позитивной практики, накопления опыта и совершенствования правовых норм.

Литература

1. Рыболовство, переработка и консервирование рыбо- и морепродуктов в Камчатском крае. 2015: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2015. – 55 с.
2. Рыболовство, переработка и консервирование рыбо- и морепродуктов в Камчатском крае. 2015: Стат. сб. / Камчатстат. – Петропавловск-Камчатский: Камчатстат, 2016. – 55 с.

3. Список судов: Петропавловск-Камчатский – Водный транспорт [Электронный ресурс]. – URL: <http://fleetphoto.ru> (дата обращения: 26.03.2017).

4. Отчет об итогах реализации в 2015 году Инвестиционной стратегии Камчатского края до 2020 года [Электронный ресурс]. – URL: <http://old.kamgov.ru/> (дата обращения: 25.03.2017).

5. Федеральный закон от 20.12.2004 № 166-ФЗ «О рыболовстве и сохранении водных биологических ресурсов» [Электронный ресурс]. – URL: http://www.consultant.ru/document/cons_doc_LAW_50799 (дата обращения: 26.03.2017).

6. *Латкин А.П., Грек Л.А.* Методический подход к обоснованию целесообразности и экономического эффекта модернизации производственных фондов рыбохозяйственных предпринимательских структур // АНИ: экономика и управление. – 2016. – № 4 (17). – С. 242–246.

7. *Левская И.В., Агунович Ю.А.* Обновление производственного потенциала рыбной отрасли // Экономика сельского хозяйства России. – 2016. – № 10. – С. 30–37.

8. Курируемые отрасли [Электронный ресурс]. – URL: <http://www.kamgov.ru/aginvest/prom> (дата обращения: 26.03.2017).

УДК 339.564

В.В. Луговой, М.Р. Олейникова

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: Shulikov_a@mail.ru*

ГОСУДАРСТВЕННАЯ ПОЛИТИКА ПО ПРОДВИЖЕНИЮ МОРЕПРОДУКТОВ НА МИРОВОЙ РЫНОК

В статье рассмотрены основные тенденции развития современного рынка морепродуктов, указаны факторы, определяющие эти тенденции, названы проблемы в сфере государственного регулирования рыбной отрасли, указаны основные направления государственной политики в области развития рыбопромышленного комплекса РФ.

Ключевые слова: морепродукты, минтай, экспорт, таможенно-тарифное регулирование, счетная палата РФ, Дальний Восток.

V.V. Lygovoy, M.R. Oleynikova

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: Shulikov_a@mail.ru*

STATE POLICY ON SEAFOOD PROMOTION FOR WORLD MARKET

The article considers the main tendencies of the development of the modern seafood market. The factors determining these trends, the challenges in the sphere of state regulation for the fishing industry, the main directions of the state policy on the development of the fishery complex in the Russian Federation are given.

Key words: seafood, pollock, export, customs-tariff regulation, Accounts Chamber of the Russian Federation, Far East.

В последнее десятилетие мировой промышленный вылов морепродуктов является стабильным и остается на уровне 90–92 млн т (см. табл.). Интенсификация добычи морепродуктов не привела к существенному увеличению уловов, что обусловлено ограниченностью морских биоресурсов, а также рядом экономических причин.

Таблица

Объемы вылова морепродуктов в динамике по странам (2006–2012 гг.)*

Страна	Вылов по годам (млн т)						
	2006 г.	2007 г.	2008 г.	2009 г.	2010 г.	2011 г.	2012 г.
Китай	14,631	14,659	14,791	14,920	15,415	15,769	16,167
Индонезия	4,794	5,035	4,995	5,100	5,375	5,701	5,814
США	4,852	4,768	4,350	4,222	4,426	5,153	5,128
Индия	3,845	3,859	4,099	4,067	4,689	4,311	4,863
Перу	7,017	7,210	7,394	6,914	4,261	8,248	4,842
Россия	3,284	3,476	3,384	3,8260	4,070	4,255	4,331
Япония	4,338	4,298	4,311	4,105	4,066	3,776	3,644
Мьянма	2,007	2,236	2,494	2,767	3,063	3,333	3,579
Вьетнам	2,027	2,074	2,136	2,280	2,414	2,514	2,622
Чили	4,161	3,819	3,555	3,454	2,680	3,063	2,573
Филиппины	2,319	2,500	2,561	2,602	2,612	2,363	2,323
Норвегия	2,256	2,380	2,431	2,533	2,680	2,283	2,150
Мировой улов	90,238	90,792	90,135	90,119	89,086	93,734	91,336

*Источник [1].

Рынок рыбной продукции за предшествующие сорок лет динамично развивался, а суммарная стоимость мирового рынка морепродуктов за этот период существенно выросла – с 8 млрд долл. в 1976 г. до 141,8 млрд долл. в 2014 г. [2].

Мировое производство морепродуктов в результате рыбного промысла и развития аквакультуры установило мировой рекорд в 2013 г. – его объем составил 160 млн тонн.

Такой рост был обусловлен в основном высоким спросом на морепродукты со стороны развитых государств, в то время как более 50% мирового экспорта морепродуктов пришлось на развивающиеся страны.

Рынок морепродуктов в Азиатско-Тихоокеанском регионе в настоящее время является крупнейшим и наиболее динамично развивающимся. Это произошло, в результате того, что такие страны, как КНР, Япония, Южная Корея и США, сформировали эффективную производственно-экономическую систему не только добычи, но также приема, хранения и переработки морепродуктов. Таким образом, эти четыре государства достигли высокого уровня хозяйственной и экономической интеграции в мировой рынок морепродуктов.

КНР в настоящее время является мировым лидером в рыбной отрасли, с высоким уровнем структурированности и концентрации капитала в области переработки и сбыта морепродуктов.

Правительство КНР в течение длительного времени целенаправленно стимулировало сырьевой импорт морепродуктов, с целью дальнейшего экспорта в различные страны мира, включая РФ и страны СНГ, готовые морепродукты с высоким уровнем добавленной стоимости. В КНР предприятиям, занимающимся переработкой морепродуктов, оказывается существенная поддержка на государственном уровне: в том числе предоставляются земельные участки под строительство на льготных условиях, выделяются проектное финансирование и долгосрочные кредиты под низкие проценты. Такая политика привела к существенным положительным экономическим результатам в соответствующей сфере экономики.

В 2009 г. в ценовом выражении экспорт из КНР морепродуктов превысил импорт почти в три раза, и в первую очередь за счет переработки мороженой рыбы, и в 2013 г. экспорт составлял уже 19,8 млрд долл. В то же период времени начиная с 2011 г. КНР стала третьим по величине в мире импортером после Японии и США. Увеличение импорта в какой-то степени является результатом аутсорсинга. Китайские предприятия рыбной отрасли импортируют сырье практически из всех регионов мира, в том числе из Южной и Северной Америки, Европы, Африки для переработки и реэкспорта.

За этот же период времени экспорт морепродуктов из РФ в натуральных показателях в 2013 г. превысил импорт почти в два раза, причем этот разрыв имеет по настоящее время тенденцию к росту. Но необходимо отметить, что средняя цена экспорта российских морепродуктов в 1,7 раза ниже средней импортной цены, что обусловлено преобладанием в экспорте сырья первичной обработки.

На замороженный минтай приходится около 36% всего экспорта рыбы из РФ, на замороженную рыбу печень и икру – 11%, замороженные крабы – 9%, замороженную сельдь – 7%. Из-за недостаточно развитого российского рыбоперерабатывающего сектора часть рыбы, экспортируемой в КНР, возвращается в Россию в переработанном виде [3].

Поэтому экономика РФ теряет значительную часть добавленной стоимости, так как основная прибыль формируется после переработки и расфасовки морепродуктов.

В настоящее время дальневосточные регионы отправляют на экспорт до 70% уловов морепродуктов.

При этом рост общедопустимых уловов (ОДУ) минтая на протяжении ряда лет использовался только для расширения экспортных поставок (порядка 90% структуры – мороженое сырье) в страны Азиатско-Тихоокеанского региона.

На внутреннем рынке РФ поставляется в лучшем случае 10% уловов минтая – и чаще всего для того, чтобы не допустить снижения цен на минтай на внешнем рынке [3].

Несмотря на положительную динамику, развитие рыбопромышленного комплекса в РФ, по мнению ряда российских и зарубежных экспертов, этот процесс осложняется присутствием ряда существенных проблем.

Основными из этих проблем являются: широкая распространенность полукриминальных схем ведения предпринимательства в рыбной сфере (браконьерство, импорт контрафактной продукции и пр.); бюрократия и коррупция на всех уровнях власти; несовершенство технических регламентов, сложная цепочка посредников и неразвитая логистика; отдаленность мест ведения

промысла от основных мест реализации морепродуктов на российском рынке; нехватка современных плавучих и стационарных производственных мощностей для сортировки, переработки и хранения улова; недостаточно развитая нормативно-правовая база, регламентирующая добычу, переработка и реализация морепродуктов.

В ходе проверки соблюдения мер таможенно-тарифного регулирования, организации таможенного контроля в целях обеспечения полноты поступления таможенных платежей в отношении водных биологических ресурсов, продукции из них, судов и оборудования для их добычи и переработки, перемещаемых через таможенную границу РФ (Таможенного союза), проведенной Счетной палатой РФ (далее СП РФ), ее аудиторы пришли к выводу, что чуть меньше половины всего экспорта морепродуктов Дальнего Востока проходит через различные оффшорные компании, что позволяет рыбодобытчикам существенно «оптимизировать» налоги. Экспортеры значительно занижают таможенную стоимость вывозимых морепродуктов, получая в итоге «черную» прибыль, а Федеральная таможенная служба в этой ситуации фактически бездействует. По итогам проверки аудиторами СП РФ было заявлено, что в 2013 г. доля «оффшорного» экспорта составила 37,5% в стоимостном и 40,6% в весовом выражении, в первом же квартале 2014 г. эти показатели уверенно выросли – 42,7% и 41,8%, соответственно [3].

Оффшорные схемы дальневосточных рыбопромышленных компаний неоднократно озвучивались представителями различных госструктур на протяжении последних лет. По данным различных источников, ряд рыбопромышленных предприятий Дальнего Востока использует для «минимизации» налоговых и таможенных платежей площадки международных рыбных аукционов в Китае и Южной Корея.

Суть этих схем заключается в том, что рыбопродукция, выловленная в экономической зоне РФ, экспортируется в Китай или Южную Корею по подложным договорам с фирмами, которые зарегистрированы в оффшорных зонах, при этом цена морепродуктов по этим договорам существенно ниже общемирового уровня. Затем эта партия морепродуктов продается в ходе аукциона, но уже по рыночным ценам. Разница между реальной ценой продукции и заявленной при таможенном оформлении в РФ оказывается «в тени». По оценки СП РФ разница в цене по сравнению с внешнеторговыми договорами, заключаемыми напрямую, составляет до 1,25 долл. за кг экспортируемых морепродуктов.

Причем некоторые недобросовестные предприниматели в ряде случаев успешно получают из бюджета РФ возврат налога на добавленную стоимость за экспортированную продукцию.

Также в СП РФ отмечали, что в процессе добычи и переработки морепродуктов существуют и иные проблемы, в частности:

- присутствует низкая эффективность информационного взаимодействия в различных государственных ведомствах, в частности между ФАР и ФТС, в частности обмен данными с Федеральным агентством по рыболовству осуществляют не все таможенные органы;
- условия работы и стоимость услуг в российских портах негативно сказываются на перевалке морепродуктов в РФ, что фактически стимулирует экспорт продукции;
- в РФ в 2013 г. было зарегистрировано 121 рыболовное судно, которые были приобретены, проходили модернизацию или переоборудование, ремонт или межрейсовое техническое обслуживание на зарубежных заводах и не заходили в российские порты. Поэтому в случае освобождения от таможенных платежей такого типа судов возможные ежегодные экономические выгоды от их работы в портах РФ могут составить около 9,5 млрд руб., из которых в бюджетную систему РФ может поступить около 3,3 млрд руб. [1].

По мнению представителей Ассоциации добытчиков минтая, экспортно-сырьевая направленность рыбопромышленного комплекса на Дальнем Востоке неизбежна, так как на минтай, выловленный в исключительной экономической зоне РФ на Дальнем Востоке, предъявляют спрос в первую очередь страны АТР, а не население РФ, которое воспринимает минтай как дешевый и, соответственно, низкокачественный продукт. Развитие же глубокой рыбопереработки в РФ малоперспективно, экономически целесообразно поставлять российское сырье преимущественно тем странам, где инфраструктура для переработки уже достаточно развита, преимущественно в КНР [4].

В целях эффективного использования водных биологических ресурсов и более высокого уровня интеграции российского рыбопромышленного комплекса в мировой рынок морепродуктов необходима существенная реконструкция и модернизация инфраструктуры добычи, переработки и транспортировки морепродуктов на Дальнем Востоке.

Приближение пунктов переработки морепродуктов к месту их добычи должно привести к повышению рентабельности рыбоперерабатывающих предприятий.

Для ускорения модернизации инфраструктуры рыбохозяйственного комплекса необходима разработка и реализация стратегий и программ на федеральном уровне комплексного развития рыбодобывающих регионов, при этом основное финансирование инфраструктурных объектов в значительной степени должно осуществляться за счет прямых государственных инвестиций, по опыту Китая, США и других стран.

Для повышения рентабельности рыбной отрасли в РФ необходимо способствовать укрупнению добывающих, перерабатывающих предприятий, но при этом недопустимо появление монополий в рыбной отрасли.

В российских инвестиционных проектах по развитию обработки морепродуктов желательно, как и при их добыче, обеспечить приоритет отечественным предприятиям с адекватной государственной поддержкой на законодательном, административном и финансовом уровнях.

Так как Дальний Восток и Север РФ в должной мере обеспечены запасами морских биологических ресурсов, необходимо на государственном уровне способствовать размещению глубокой переработки и расфасовки морепродуктов на территории страны в соответствии со структурой потребностей как внутреннего, так и мирового рынков.

В качестве государственного стимулирования переработки морепродуктов на отечественных предприятиях и развития необходимой инфраструктуры может быть также использована такая мера, как приоритетная выдача квот на добычу морепродуктов поставляющим сырье на отечественные рыбоперерабатывающие предприятия.

Вышеперечисленные меры будут способствовать появлению новых рабочих мест, поступления дополнительных финансовых средств в бюджеты разных уровней и обеспечат продовольственную безопасность страны на рынке морепродуктов.

Литература

1. *Лещманов Ф.И.* Международный рынок рыбной продукции и позиции России // Проблемы национальной стратегии. – 2015. – № 3 (30). – С. 189–209.
2. Продовольственный прогноз, публикуемый два раза в год анализ состояния мировых рынков продовольственных товаров // Продовольственная и сельскохозяйственная организация Объединенных Наций: Сайт. – 2014. – Май. – С. 9. – URL: <http://www.fao.org/3/a-i3915r.pdf>.
3. Серые схемы рыбороторговли // Далекая окраина. – 2014. – № 8 (4200) [Электронный ресурс]. – URL: http://dalekayaokraina.ru/files/do_4200.pdf
4. Экспорт рыбы из России почти в 2 раза превышает импорт // Технологии роста: Интернет-сайт. – URL: <http://tex-rost.dk.ru/articles/41303/> (дата обращения: 29 ноября 2013).

УДК 664.9+332(571.66)

В.Н. Мурзак

*Министерство рыбного хозяйства Камчатского края,
Петропавловск-Камчатский, 683040
e-mail: fish@kamgov.ru*

**ПРОБЛЕМНЫЕ ВОПРОСЫ И ПЕРСПЕКТИВЫ УВЕЛИЧЕНИЯ ОБЪЕМОВ
БЕРЕГОВОЙ ПЕРЕРАБОТКИ УЛОВОВ ВОДНЫХ БИОРЕСУРСОВ
ПРЕДПРИЯТИЯМИ РЫБОХОЗЯЙСТВЕННОГО КОМПЛЕКСА
КАМЧАТСКОГО КРАЯ**

Статья затрагивает некоторые аспекты становления и развития береговой переработки уловов из водных биоресурсов в начале становления рыночной экономики рыбохозяйственного комплекса Камчатского края, рассматривает перспективы глубокой переработки водных биоресурсов на береговых заводах Камчатского края в свете развития особых режимов ведения хозяйственной деятельности ТОСЭР «Камчатка».

Ключевые слова: береговая переработка, водные биоресурсы, объем производства, экспортная цена, объем заморозки, государственные гарантии, рыбопромышленный кластер, инвестиции.

V.N. Murzak

*Ministry of Fisheries of Kamchatka Krai,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683040
e-mail: fish@kamgov.ru*

**IMPORTANT ISSUES AND PROSPECTS OF INCREASING COASTAL PROCESSING
OF AQUATIC RESOURCES CATCHES BY KAMCHATKA FISHING ENTERPRISES**

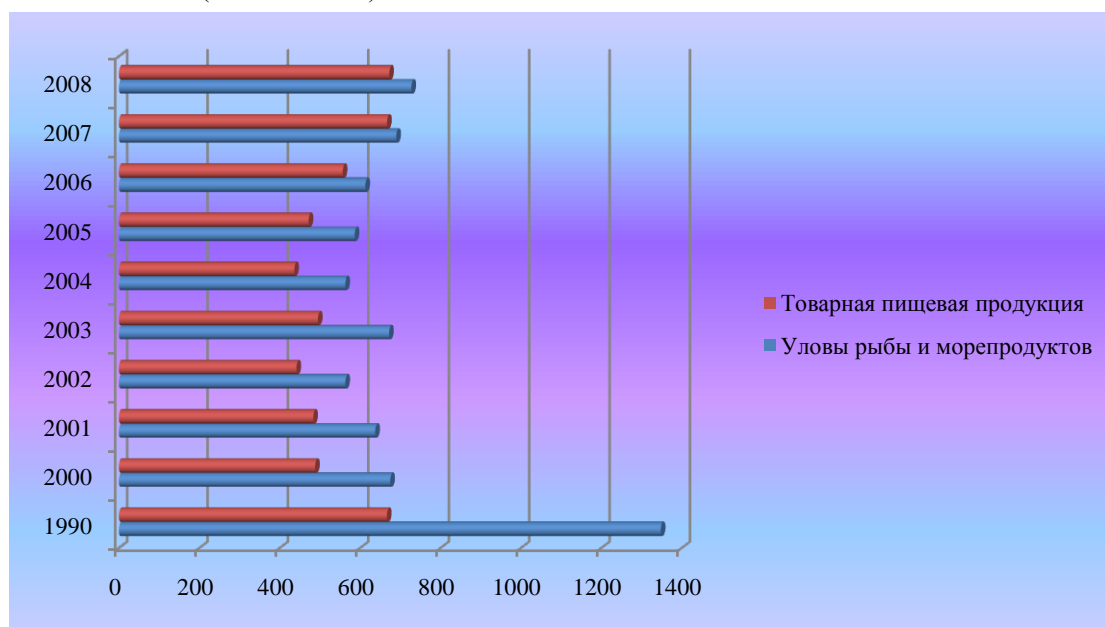
The article deals with some aspects of formation and development of onshore processing of aquatic resources catches at the beginning of market economy formation among fishing enterprises in Kamchatka region. Prospects for complete processing of aquatic bioresources at coastal factories in Kamchatka region due to the development of special procedures of doing business within the priority development area «Kamchatka» are considered.

Key words: coastal processing, aquatic resources, production size, export price, volume of frozen product, governmental guaranties, fishery cluster, investment.

Основным критерием оценки деятельности рыбохозяйственного комплекса Камчатского края является объем добычи водных биоресурсов предприятиями промышленного и прибрежного рыболовства. Данный показатель является определяющим для формирования стратегии как производственной деятельности компаний в частности, так и отрасли в целом. Основная причина положительной динамики в рыбохозяйственной отрасли при экстенсивном пути развития тесно связана с наращиванием добычи водных биоресурсов, которое может быть достигнуто увеличением степени освоения допустимых объемов вылова водных биоресурсов и вовлечением в промысел новых объектов и районов промысла.

С прекращением существования СССР и со становлением Российской Федерации организационно-правовая и структурная ломка действующих на тот момент камчатских организаций по добыче и переработке водных биоресурсов нашла свое негативное отражение в реализуемой ими промышленной и инвестиционной политике. Так, начало 90-х годов XX в. ознаменовало процесс перехода от плановой к рыночной экономике с соответствующим формированием хозяйственных связей, предполагающих, в первую очередь, процесс увеличения хозяйствующими субъектами объемов добычи водных биоресурсов, тогда как переработка и инфраструктурное инвестирование на тот момент, ввиду нехватки оборотных средств у большинства предприятий, не имели приоритета.

Основная операционная деятельность хозяйствующих субъектов рыбохозяйственного комплекса сводилась к добыче наиболее ценных, валютоемких видов водных биоресурсов с целью незамедлительной их реализации и получения прибыли. При минимальных издержках на промышленную деятельность широкое распространение получила практика изъятия из среды обитания только тех водных биоресурсов (в том числе таких объектов переработки, как икра минтая, икра лососевых видов рыб), которые могут дать наибольшую пропорцию живого веса к стоимости. Подобный подход к организации промысла оставлял неосвоенными значительный объем водных биоресурсов, не имевших высокие значения рентабельности и требующих значительных инвестиций в обновление промыслового флота. К концу 90-х годов XX в. для освоения большего объема водных биоресурсов в камчатских водах привлекался промысловый и транспортный флот соседних регионов с распределением доходов от продукции в большей мере в пользу владельцев флота. Процессы формирования собственной береговой базы по переработке водных биоресурсов приняли массовый характер в начале 2000-х годов, таким образом, сформировавшееся ресурсное обеспечение предприятий рыбодобывающего комплекса Камчатского края позволило осуществлять инвестиционные мероприятия на среднесрочную и долгосрочную перспективу. Из рисунка можем видеть, что наименьшее соотношение между добытыми водными биоресурсами и произведенной из них продукцией приходится на окончание первой десятилетки XXI в. (2007–2008 г.).



Улов рыбы и производство товарной пищевой рыбной продукции по Камчатскому краю за 1990–2008 гг., тыс. тонн

Одним из первых предприятий, модернизовавших в 2002 г. (фактически – построивших заново) свою фабрику береговой переработки, стал рыболовецкий колхоз им. В.И. Ленина с суточной производительностью 40 тыс. условных банок консервов и 20 тонн мороженой рыбопродукции. Между тем береговая переработка была на тот момент скорее исключением, чем правилом. Так, потребности внутреннего рынка Камчатского края составляли 10 тыс. тонн продукции из ВБР, в этой связи экономических причин, сохраняющих интерес рыбопромышленников доставлять уловы на берег с последующей реализацией для нужд населения региона, было недостаточно. Порядка 70% уловов водных биоресурсов в водах Камчатки сдавались в районах промысла на сторонний флот из соседних регионов Дальнего Востока для последующей отправки на экспорт. При этом плата за доставку уловов камчатскими предприятиями часто имела натуральный характер и достигала 70% – перевозчику, 30% – себе (предприятию-добытчику).

Такое положение дел заставило предприятия по добыче ВБР в срочном порядке планировать строительство собственного флота. Плачевная ситуация с эксплуатацией имеющихся у Камчатки водных биоресурсов в конце XX в., в том числе по причине отсутствия необходимого ресурсодобывающего, транспортного, дистрибутивного обеспечения, не позволяла реализовать имеющиеся на тот момент возможности получения добавленной стоимости.

К окончанию первой десятилетки нового тысячелетия предприятия прибрежного промысла Камчатского края, как на западном, так и на восточном побережьях, обзавелись необходимой производственной инфраструктурой, в том числе стационарными фабриками обработки уловов, холодильным оборудованием, складскими помещениями. На западном побережье полуострова Камчатка наиболее крупными фабриками по переработке и хранению продукции ВБР являются ОАО «Озерновский РКЗ 55» – складские холодильные мощности 3500 тонн, объем заморозки продукции 500 тонн/сутки, ООО «ВИТЯЗЬ-АВТО» – складские холодильные мощности 9200 тонн, объем заморозки продукции 7800 тонн/сутки. Восточное побережье представлено такими береговыми заводами, как рыболовецкий колхоз им. В.И. Ленина – складские холодильные мощности 3000 тонн, объем заморозки продукции 54 тонн/сутки, ООО «Устькамчатрыба» – складские холодильные мощности 2200 тонн, объем заморозки продукции 200 тонн/сутки, ООО «Восточный берег» – складские холодильные мощности 5000 тонн, объем заморозки продукции 315 тонн/сутки, ООО «Тымлатский рыбокомбинат» – складские холодильные мощности 3000 тонн, объем заморозки продукции 370 тонн/сутки.

Многочисленные отраслевые концепции и планы развития, протоколы совещаний по вопросам развития рыбохозяйственного комплекса Российской Федерации указывали на приоритетность доставки и переработки уловов на российском берегу [1, 2]. Необходимость оптимизации производственных расходов и создание добавленной стоимости на каждую тонну добытого ресурса обусловило переход к интенсивному пути развития рыбной промышленности региона. Изменение структуры производства продукции в сторону увеличения объемов глубокой переработки (филе, соленая рыба в вакуумной упаковке, консервы) требовало корректировку рыночных ниш на данную продукцию, т. е. создание новых возможностей для реализации на уже существующих рынках такой продукции.

Стоит отметить, что проблем с реализацией замороженной рыбы камчатских производителей на рынках Азиатско-Тихоокеанского региона не существует, однако на такую продукцию цена часто определяется покупателем. В практике внешнеторговых операций таких организаций, как рыболовецкий колхоз им. В.И. Ленина, ООО «Устькамчатрыба» имели место прецеденты, в результате которых цена реализации идентичной в предшествующем году продукции отличалась от цены реализации следующего года в сторону уменьшения более чем в два раза. Таким образом, планирование хозяйственной деятельности с учетом столь широкого коридора цен вызывает затруднения и подталкивает камчатские предприятия к модернизации производства и снижению доли продукции с низкой степенью обработки в сторону диверсификации товарной номенклатуры с широким спектром продукции глубокой переработки.

В период с 2010 г. по настоящее время идет процесс строительства современных заводов по выпуску продукции глубокой переработки уловов, предприятиями реализуются инвестиционные программы по внедрению безотходных технологий производства. В результате проводимой политики увеличения береговых перерабатывающих мощностей сдача уловов на флот сторонних организаций достигла показателя менее 30% добываемых водных биоресурсов. Региональные отраслевые объединения рыбаков активно участвуют в проектах поддержки научных исследований, мероприятиях по предупреждению браконьерства. Режим наибольшего благоприятствования для переработки уловов на береговых предприятиях должен быть реализован вкуче с программами сбыта продукции высокой степени переработки. В 2016 г. производственная линия пресервов рыболовецкого колхоза им. В.И. Ленина имела односменный режим работы, тогда как производственные мощности позволяют осуществлять работу в три смены, однако ввиду ограниченного спроса на данную продукцию, в т. ч. на территории Камчатского края, продукция в таком объеме не может быть реализована. Увеличение объемов доставки водных биоресурсов на берег с целью их дальнейшей переработки и реализации на внутреннем и внешнем рынках должно быть реализовано с гарантированным объемом спроса на такую продукцию.

В настоящий момент число береговых обрабатывающих производств растет вместе с объемом доставки уловов на берег. В 2016 г. общий объем доставленных на берег ВБР составил 323020,63 тонн.

При общем объеме вылова камчатскими предприятиями в пределах 1 млн тонн объем доставленных на берег уловов, составляющий 1/3 от суммарного вылова, свидетельствует о системном изменении структуры производства продукции из водных биоресурсов в сторону обработки на береговых заводах (хранении на береговых морозильных мощностях) в сравнении с последним десятилетием XX в. Создание особых условий и режимов хозяйственной деятель-

ности, в том числе для предприятий по переработке водных биоресурсов в рамках таких правовых режимов, как ТОСЭР «Камчатка», «Свободный порт», заложило фундаментальные основы развития отраслевых процессов в сторону увеличения объема продукции с добавленной стоимостью [3, 4].

Одним из показательных примеров создания нового высокоэффективного завода по переработке водных биоресурсов можно считать проект компании ООО «Камчаттралфлот», предусматривающий с нулевого цикла создание современного комплексного производства от заморозки ВБР до производства готовых замороженных рыбных блюд. Основная идея состоит в организации многоуровневой системы береговой переработки рыбы и морепродуктов прибрежного промысла в объемах, позволяющих перерабатывать не только собственные ресурсы ООО «Камчаттралфлот» (8000 тонн), но и уловы прибрежных предприятий Авачинской агломерации в объемах до 6000 тонн.

Предприятия рыбохозяйственного комплекса Камчатского края идут на столь амбициозные проекты в рамках ТОСЭР «Камчатка», благодаря в том числе инфраструктурной поддержке, выраженной в льготном подключении к сетям и коммуникациям, предоставлении земельного участка для реализации проекта, налоговыми льготами и льготными кредитными предложениями для реализации проекта. Созданные путем привлечения государственного административного и бюджетного ресурса инструменты развития береговой переработки уловов из водных биоресурсов могут быть эффективны лишь в случае эффективной системы распределения продукции как на внутреннем, так и на внешнем рынке. В настоящий момент такая система отсутствует. Западный опыт организации системы дистрибуции полученной готовой продукции указывает на необходимость создания специализированной управляющей компании по продвижению продукции в различных рыночных нишах. Такой управляющей компанией в 2017 г. стал рыбопромышленный кластер Камчатского края, в чьи компетенции входит координация ряда инфраструктурных проектов рыбохозяйственного комплекса Камчатского края, в том числе проект создания единой торговой системы реализации продукции в регионах Российской Федерации [5].

Литература

1. Стратегия развития рыбопромышленного комплекса Камчатского края до 2025 года [Электронный ресурс]. – URL: <http://docs.pravo.ru/document/view/15616525/12613234/> (дата обращения: 04.03.2017).
2. Стратегия социально-экономического развития Камчатского края на период до 2025 года [Электронный ресурс]. – URL: <http://gosbook.ru/node/27179> (дата обращения: 03.03.2017).
3. Федеральный закон от 29.12.2014 № 473-ФЗ «О территориях опережающего социально-экономического развития в Российской Федерации» [Электронный ресурс]. – URL: http://minvr.ru/regulatory/?SECTION_ID=286 (дата обращения: 05.03.2017).
4. Постановление Правительства Российской Федерации от 04.09.2015 № 935 «О предоставлении субсидий из федерального бюджета управляющей компании, осуществляющей функции по управлению территориями опережающего социально-экономического развития в субъектах Российской Федерации, входящих в состав Дальневосточного федерального округа» [Электронный ресурс]. – URL: <http://minvr.ru> (дата обращения: 05.03.2017).
5. Камчатка решила формализовать рыбный кластер [Электронный ресурс]. – URL: <http://fishnews.ru/news/30449> (дата обращения: 05.03.2017).

УДК 339.564

В.Г. Раманович, А.В. Син

*Камчатский государственный технический университет,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: aoshulikov@yandex.ru*

ЭКОНОМИЧЕСКОЕ ОБОСНОВАНИЕ ЭКСПОРТА КАМЧАТСКОГО ЛОСОСЯ НА МИРОВОЙ РЫНОК

В статье рассмотрены основные тенденции, формирующие направление поставок камчатских лососей, факторы, определяющие ценообразование на лосось на внутренних и внешних рынках, особенности основных зарубежных рынков сбыта камчатского лосося, характеристику государственной политики, направленные на насыщение внутреннего рынка и повышения уровня переработки морепродуктов.

Ключевые слова: тихоокеанский лосось, рыбопромышленный комплекс, экспорт, логистика, экономические факторы, морепродукты.

V.G. Romanovich, A.V. Sin

*Kamchatka State Technical University,
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: aoshulikov@yandex.ru*

ECONOMIC RATIONALE FOR EXPORT OF KAMCHATKA SALMON FOR THE WORLD MARKET

The article describes the main trends shaping the direction of the supply of the Kamchatka salmon, factors determining the pricing of salmon in the domestic and foreign markets, features of the major foreign markets for Kamchatka salmon, a description of the state policy aimed at the saturation of the domestic market and the improvement of seafood processing.

Key words: Pacific salmon, fishery complex, export, logistics, economic factors, seafood.

За свою более чем вековую историю интенсивной эксплуатации лосося оставались главным объектом промысла на Дальнем Востоке до середины XX в. Лишь с развитием океанического рыболовства, начиная с 1960–1970-х гг., их доля в общем вылове рыб дальневосточного региона начала снижаться, особенно в период, когда запасы тихоокеанских лососей находились на низком уровне. Тем не менее определенные усилия по охране и рациональной эксплуатации этих рыб, наряду с благоприятными климатическими условиями воспроизводства, с 1990-х гг. привели к росту численности основных промысловых стад и популяций трех наиболее важных видов: горбуши, кеты и нерки, а также позволили сохранить высокий потенциал кижуча и чавычи. Начиная с 1990-х гг. и по настоящее время запасы лососей на Дальнем Востоке находятся на высочайшем уровне, причем особенно они выросли в первое десятилетие XXI в.

Меры, принятые РФ по охране и рациональной эксплуатации, оказали и оказывают положительное влияние на состояние лососевых ресурсов наиболее разнообразного и высокопродуктивного региона Дальнего Востока – Камчатки. Особенно заметны изменения, происшедшие в последнее десятилетие, когда вылов камчатских лососей превысил 250 тыс. т, почти достигнув предвоенного периода – самой высокой численности лососей на Камчатке [1].

Если анализировать месячную динамику цен на российском рынке продукции из лосося, то заметна ежегодная тенденция: снижение цен во время путины, что связано с резким увеличением поставок в это время, и повышенный спрос в конце года с увеличением цен.

Современная статистика географического распределения добытого дальневосточного лосося существенно запутана. По официальным источникам, большая часть лососевой продукции по-

ступает на внутренний рынок, и ассортимент продукции весьма разнообразен: мороженая неразделанная, разделанная без головы, потрошенная с головой и без головы, филе, фарш, стейки, икра, молоки, головы, соленая, малосоленая, копченая, сушеная, консервированная.

Но если обратиться к экспертным мнениям, то основная часть рыбы, выловленная на Дальнем Востоке, уходит за рубеж прямо из районов промысла. В российские порты привозят чаще всего то, что невозможно сбыть за границу.

Экономический кризис и санкции Запада, а также российские ответные меры не повлияли на потребление рыбы и рыбной продукции в России.

С позиции рыбного бизнеса общая ситуация в рыбопромышленной отрасли за последнее время существенно не изменилась. По-прежнему есть возможность поставлять рыбу как на экспорт, так и на внутренний рынок, и поэтому при принятии решений исходят только из сложившейся конъюнктуры.

Эмбарго, запрещающее импортировать в РФ морепродукты из стран ЕС, Норвегии, США, Канады и других стран, оказало существенное влияние на ассортимент и цены на российском рынке. Но необходимо иметь в виду, что внутренний рынок рыбы и морепродуктов функционирует в условиях исторически сложившейся культуры потребления рыбы в каждой регионе. Поэтому спрос на рыбу и морепродукты очень консервативен и не всегда логичен. Уровень потребление рыбы в РФ достаточно высок к началу 2014 г. он доходил до уровня 21–22 кг. В 2015 г., с началом ярко выраженных кризисных явлений в нашей экономике, продажи рыбы и морепродуктов в стране упали приблизительно на 10–12%. При этом падение в сегменте готовой переработанной продукции и вовсе составило 25–30%. В 2016 г. относительно 2015-го дополнительно произошло снижение потребления рыбы и морепродуктов еще на 10% [2].

За последние годы цены на рыбу лососевых пород выросли фактически в три раза. Соответственно, ими стало выгоднее торговать на внутреннем рынке, чем раньше. Но в связи с падением доходов населения потребление рыбы и морепродуктов в РФ сократилось, что уменьшило внутренний рынок. Существенный рост цен на рыбу определяется девальвацией национальной валюты с привязкой к ценообразованию на мировом рынке, что при экспортной ориентированности рыбодобытчиков и формирует высокую рублевую стоимость сырья.

В случае других видов рыб, например, лосося, ситуация иная: то, что добывают наши рыбопромышленники, идет преимущественно на экспорт, потому что за рубежом на это сырье цена выше. Таким образом, закрытие источников импорта в условиях продуктового эмбарго и отсутствия свободного доступа наших рыбодобытчиков к каналам экспорта приводит к дефициту рыбного сырья на внутреннем рынке и неадекватному, непропорциональному росту цен на рыбу.

Поэтому многие рыбодобытчики продолжают выбирать внешние рынки. В настоящих условиях это гораздо проще и выгоднее – позволяет минимизировать налоги, не сталкиваться с проблемами внутренней логистики, избежать бюрократической волокиты при оформлении захода в порт, оставить часть прибыли за рубежом и т. п.

Российская лососевая продукция из дальневосточного бассейна преимущественно поставляется на рынки АТР, в основном это Япония и Китай (КНР). В Японию поставляется нерка, в КНР – прочие виды тихоокеанских лососей (горбуша и кета).

Япония является крупнейшим импортером российской мороженой нерки, цена которой в среднем составляет 450–460 иен/кг (около 5 долл. США/кг) на условиях СИФ, т. е. с учетом страхования и фрахта. И это притом, что средняя цена американской продукции обычно на 44% выше российской. Поэтому в Японии с аляскинской продукцией продолжают работать фактически только специализированные пользователи, тогда как к работе с довольно серьезно подешевевшей российской продукцией проявляют готовность японские пользователи, которые делают филе фиксированной солености для широкого круга потребителей.

Китай закупает в России большое количество мороженой кеты и горбуши. Средняя цена китайского импорта мороженого тихоокеанского лосося из России составляет лишь около 2–3 долл. США/кг. Уровень цен импорта из России по-прежнему уступает ценам США, что в основном связывается с более крупной долей кеты в поставках с Аляски. С другой стороны, Россия является главным источником поставок мороженого лосося для китайских переработчиков, ее доля составляет около 55%. Такая ситуация подтверждает сохранение за российской продукцией позиции одного из основных видов сырья для китайских производителей филе и прочих видов переработанной продукции из тихоокеанского лосося. Большая часть китайского импорта предназначена именно для реэкспортирования после переработки. Переработанный

в Китае лосось поставляется в основном в США и на европейский рынок (Германия, Голландия, Франция, Бельгия и Польша). Китайские предприятия активно приобретают лососевые ресурсы, но те, кто способен платить за высокое качество сырья, оказывают предпочтение российскому дикому лососю, в особенности с севера Камчатки. Поскольку китайские предприятия не готовы вносить предоплату российским компаниям, они обычно приобретают российский необработанный лосось через посредников в Южной Корее (а также Японии).

В целом в соответствии с докладом компании «Marine Harvest» на Североатлантическом рыбном форуме, базирующимся на выводах аналитического агентства «Kontali Analyse», темп роста мирового рынка лососевых и его перспективы весьма позитивны.

Что касается удельной структуры мирового рынка лососевых, то в настоящее время элитные сорта лосося, такие как чавыча и нерка, имеют очень маленькую долю, но потенциал их прибыльности довольно высок. Так, по данным американских маркетологов Г. Фиска и Д. Креймера, объем поставляемой на мировой рынок аляскинской чавычи составляет всего 2%, но приносит 20% дохода [2].

Статистика российского экспорта лососей за 2011–2016 гг. (2011 по 2012 гг. по данным ФГУП «Тинро-Центр», с 2013 по 2016 гг. по данным ФТС).

География и объемы поставки нерки мороженой в 2011, 2015 гг. представлена на рис. 1 и 3.

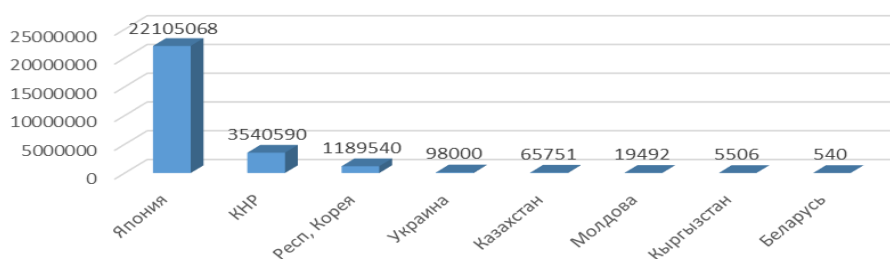


Рис. 1. Районы поставки нерки (красная) в 2011 году, в кг

География и объемы поставки прочих лососевых в 2011, 2015 гг., представлена на рис. 2 и 4.

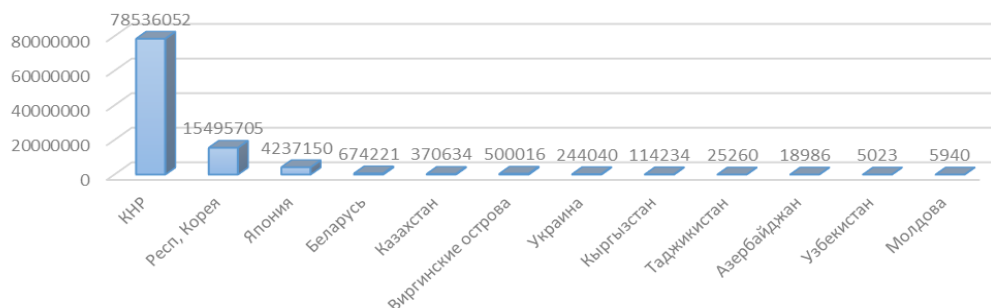


Рис. 2. Районы поставки прочих лососей в 2011 году, кг

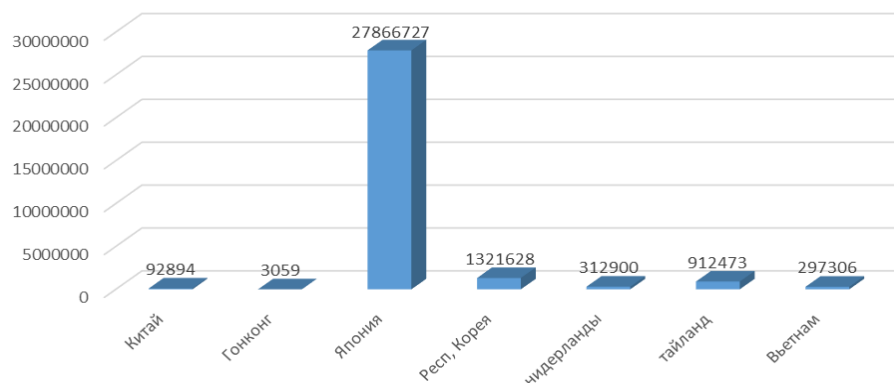


Рис. 3. Районы поставки нерки (красная) в 2015 году, в кг

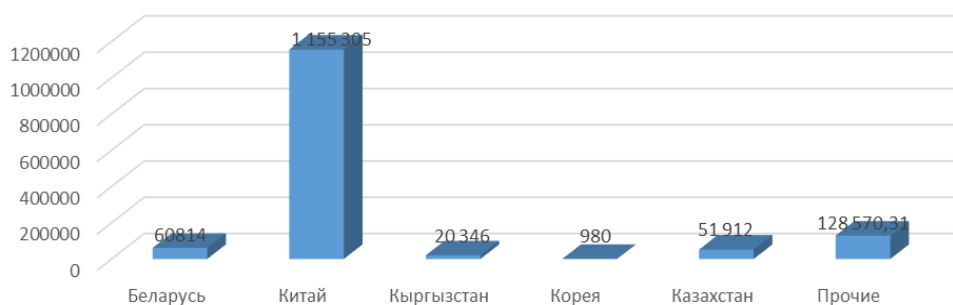


Рис. 4. Районы поставки прочих лососей в 2015 году, кг

Представленные диаграммы наглядно свидетельствуют, что, во-первых, структура экспорта существенно за анализируемый период не изменилась, и по-прежнему основными потребителями дальневосточного лосося являются КНР и Япония, и, во-вторых, объемы поставок неуклонно растут.

Динамика цен на лосось за 2011 по 2016 гг. отражена на рис. 5.

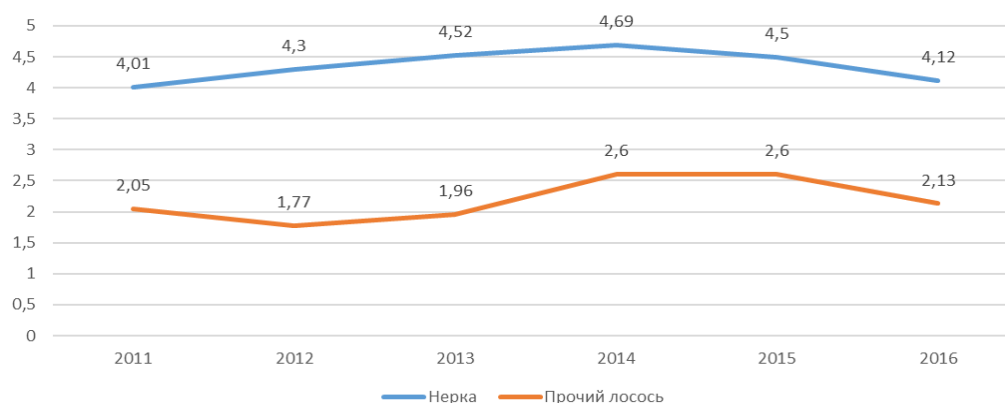


Рис. 5. Динамика цен на дальневосточный лосось с 2011 по 2016 гг., в долл. США за кг

Перечень стран назначения поставок лососей из России достаточно велик. Это не означает, что именно такое количество экспортированной из России продукции и поступило в указанные страны. Страны назначения, указанные в ГТД, очень часто не соответствуют фактическим странам-импортерам. Это происходит по двум основным причинам.

Следование продукции транзитом через страну, указанную в ГТД. Например, продукция первоначально поступает в указанную в декларации страну, например в Республику Корея, через порты которой транзитом следует значительное количество грузов. Продукция в Республике Корея не импортируется, соответственно, не учитывается статистикой импорта, и следует в другую страну, например в Японию (или США), где импортируется и учитывается статистикой импорта.

В некоторых случаях транзитного следования страна-импортер продукции во время экспортирования не известна, поэтому в декларации может быть указана другая страна.

Во избежание лишних расходов декларанты указывают не фактическую страну-импортера, а ту страну, на отправку в которую они имеют лицензию. Например, отправка продукции происходит в Японию, а декларант не имеет лицензии на отправку в Японию, но имеет лицензию на отправку продукции в Республику Корея. В ГТД он указывает, что страной назначения продукции является Республика Корея. И это не является нарушением российского законодательства.

Россия является одним из основных поставщиков продукции из пород дикого лосося на мировом рынке.

Но в связи с тем, что, как и в случае с другими морепродуктами, лосось поставляется в виде мороженого сырья, по данным Росрыболовства, около 90% продукции имеет низкую степень переработки, то есть имеет низкую добавленную стоимость. Чтобы нивелировать эту проблему, в 2015 г. был инициирован ряд изменений в законодательство для поддержки производств, обеспечивающих более высокую добавленную стоимость, в частности – изменение системы распределения квот с целью развития инвестиционных проектов.

Но в настоящее время, по словам А.В. Фомина, президента Всероссийской ассоциации рыбохозяйственных предприятий, предпринимателей и экспортеров (ВАРПЭ), государственной поддержки фактически не оказывается. Бюджетное финансирование выделяется только на исполнение государственных функций и содержание аппарата ФАР, его территориальных органов и подведомственных учреждений. Есть статьи бюджета, предусматривающие субсидирование процентных ставок по инвестиционным кредитам на модернизацию и строительство рыбопромысловых судов и объектов рыбоперерабатывающей инфраструктуры, но объемы этих средств невелики – порядка 20 млн руб. на всю страну. Для поддержки предприятий аквакультуры средств выделяется порядка 500 млн руб., но их недостаточно, чтобы дать действенный импульс развитию этого направления деятельности [3].

В первую очередь государство сосредоточилось на решении логистической проблемы по всей цепочке производства: от создания производств по приемке, хранению и переработки рыбопродукции до современных и экономически эффективных способов транспортировки рыбопродукции. Медленно меняется законодательство, но, несмотря на это, бюрократические барьеры продолжают оставаться достаточно высокими (это касается и правил пересечения судами границы, фитосанитарного и ветеринарного надзора и т. д.), создаются режимы льготного налогообложения для территорий опережающего развития, отрабатываются модели создания и функционирования рыбохозяйственных кластеров. Но очевидно, что создание эффективной береговой инфраструктуры и выстраивание логистики невозможно в короткие сроки – необходимо время и большие инвестиции [4].

В связи с этим в рыбной отрасли остается неблагоприятный инвестиционный климат, среди наиболее значимых факторов этого климата являются: макроэкономические и нормативно-правовые факторы, защита прав собственности и интересов инвесторов, административные барьеры, уровень налогового бремени и качество государственного управления и администрирования, прозрачность правил игры для инвесторов. К сожалению, по каждому из указанных факторов в отрасли существуют указанные выше проблемы.

И до тех пор, пока государство не сможет преодолеть вышеназванные негативные тенденции, рыбопромышленная отрасль будет ориентироваться преимущественно на экспорт своей продукции, так как значимых экономических стимулов для их переориентации на внутренний рынок нет.

Литература

1. Карпенко В.И. Оценка состояния запасов и управление промыслом тихоокеанских лососей на Камчатке: Метод. пособие по направлению подготовки бакалавров, специалистов и магистров специальности 110900.62, 110900.68 (110901.62, 111400.65, 111400.68) «Водные биоресурсы и аквакультура». – Петропавловск-Камчатский: КамчатГТУ, 2013. – 64 с.
2. Лососи 2013. Путинный прогноз / ФАР. – Владивосток: ТИПРО-Центр, 2013. – 126 с.
3. «Рыба моей мечты», или Как насытить российский рыбный рынок качественным товаром // Retail&Loyalty [Электронный ресурс]. – URL: http://www.retail-loyalty.org/journal_retail_loyalty/read_online/art198530/
4. Интервью А. Фомина. STEFA.FM [Электронный ресурс]. – URL: http://sfera.fm/interviews/aleksandr-fomin-prezident-varpe_168
5. О чем говорит отрасль [Электронный ресурс]. – URL: <https://fish25.ru/news/760-o-chem-govorit-otrasl>

УДК 316.47

Л.Н. Сушко

*Камчатский филиал АНОО ВО ЦС РФ «Российский университет кооперации»,
Петропавловск-Камчатский, 683003
e-mail: l_syshko@mail.ru*

**МЕТОДИЧЕСКИЕ ПОДХОДЫ К ИНТЕНСИФИКАЦИИ НАКОПЛЕНИЯ
И ИСПОЛЬЗОВАНИЯ ИНФОРМАЦИОННЫХ РЕСУРСОВ
ПРЕДПРИЯТИЯ ПРИЕМАМИ СОЦИОНИКИ**

В статье предложена методика повышения эффективности использования информационных ресурсов предприятия за счет выявления резервов улучшения эмоционально-психологического климата в коллективе и наиболее полного использования индивидуальных психологических качеств каждого работника на основе приемов соционики.

Ключевые слова: информация, информационные ресурсы, информационный обмен, менеджер, психологический климат, соционика, соционическая карта коллектива.

L.N. Sushko

*Kamchatka branch of AUE OHE CU of RF "Russian University of Cooperation",
Petropavlovsk-Kamchatsky, 683003
e-mail: l_syshko@mail.ru*

**METHODICAL APPROACHES TO INTENSIFICATION OF ACCUMULATION
AND USE OF COMPANY INFORMATION RESOURCES
BY METHODS OF SOCIONICS**

The article proposes the technique of increasing the efficiency of using company information resources by revealing the reserves of improving the emotional and psychological climate in the collective and benefitting from individual psychological qualities of each worker on the basis of socionics.

Key words: information, informational resources, information interchange, manager, psychological climate, socionics, socionic collective map.

Коллектив должен формироваться таким образом, чтобы в нем утвердился здоровый психологический климат. Под психологическим климатом мы понимаем эмоционально-психологический настрой коллектива, в котором на эмоциональном уровне отражаются личные и деловые взаимоотношения членов коллектива, определяемые их индивидуальностью, ценностными ориентациями, моральными нормами и интересами. Удачное сочетание всех перечисленных факторов и определяет здоровый психологический климат, а значит качественный информационный обмен и высокую работоспособность коллектива.

Поведение работников в коллективе зависит от уровня профессиональных знаний, общего уровня культуры, навыков, привычек и предрассудков каждого работника, численности, демографической структуры коллектива и т. д. Разумеется, проанализировать все эти факторы с помощью соционики невозможно. Наиболее полный комплексный анализ коллектива могут провести специалисты в области «поведенческих» наук, т. е. социологи, социальные психологи, специалисты по управлению и социальные технологи.

В таком анализе соционике отводится хотя и скромная, но очень, на наш взгляд, важная роль. С ее помощью проводится анализ фактора, связанного с влиянием типа индивидуальности человека на психологический климат в коллективе, а также на эффективность его работы с таким важным ресурсом, как информация.

Исследования позволили разработать методику, позволяющую выявлять резервы улучшения эмоционально-психологического климата в коллективе и наиболее полного использования индивидуальных психологических качеств каждого работника.

На первом этапе необходимо провести анкетирование и определить социотипы членов коллектива.

Затем устанавливаются предпочтения, доминирующие в данной группе. Для этого надо подсчитать количество экстравертов, интровертов, сенсорных, интуитивных, этиков, логиков, рациональных и иррациональных, а затем выбрать из каждой пары предпочтений преобладающие. В результате получается «групповой тип». Соционическая характеристика этого типа определяет особенности, присущие исследуемой группе и позволяет выработать необходимые рекомендации.

Деятельность любой группы, любой организации носит на себе отпечаток группового типа. Организация, где преобладают рациональные типы, обычно отличается надежностью, устойчивостью, неторопливостью, иррациональные – повышенной любовью к рискованным предприятиям, быстрым переменам направления, восприимчивостью к нововведениям и гибкой рыночной политикой. Примером рациональной организации является корпорация «Крайслер», ее президент Ли Якокка в своей книге пишет, что после некоторых финансовых затруднений были приняты весьма рискованные меры, которые были рассчитаны на короткие сроки. Когда вскоре положение фирмы упрочилось, перед ней встали уже другие задачи, ориентированные на средние и длинные сроки [1].

Необходимо отметить, что обычно менеджеры стремятся подбирать работников, относящихся к тому же типу, что и они сами, причем иногда подсознательно, что приводит к типологической однобокости коллектива. В таком коллективе работники лишены возможности учиться на ошибках и использовать сильные стороны друг друга, что очень ограничивает возможности этой организации. Идеальной организацией, конечно, является та, в которой присутствуют все 16 соционических типов. Но идеальную команду подобрать очень трудно, поэтому прежде всего надо определить, какого рода работу будет выполнять эта команда, а затем подбирать соответствующие социотипы. Для этого надо решить ряд вопросов.

1. Требуется ли работа интенсивного общения с людьми или же занятий в одиночестве?
2. Требуется ли работа непосредственной практической деятельности, или же она ориентирована на умозрительные занятия?
3. Требуется ли работа принятия объективных рациональных решений, или она ориентирована на потребности конкретных людей?
4. Предъявляет ли работа жесткие требования к организованности и соблюдению расписаний, или же она оставляет достаточно места для различных подходов к решению тех или иных проблем?

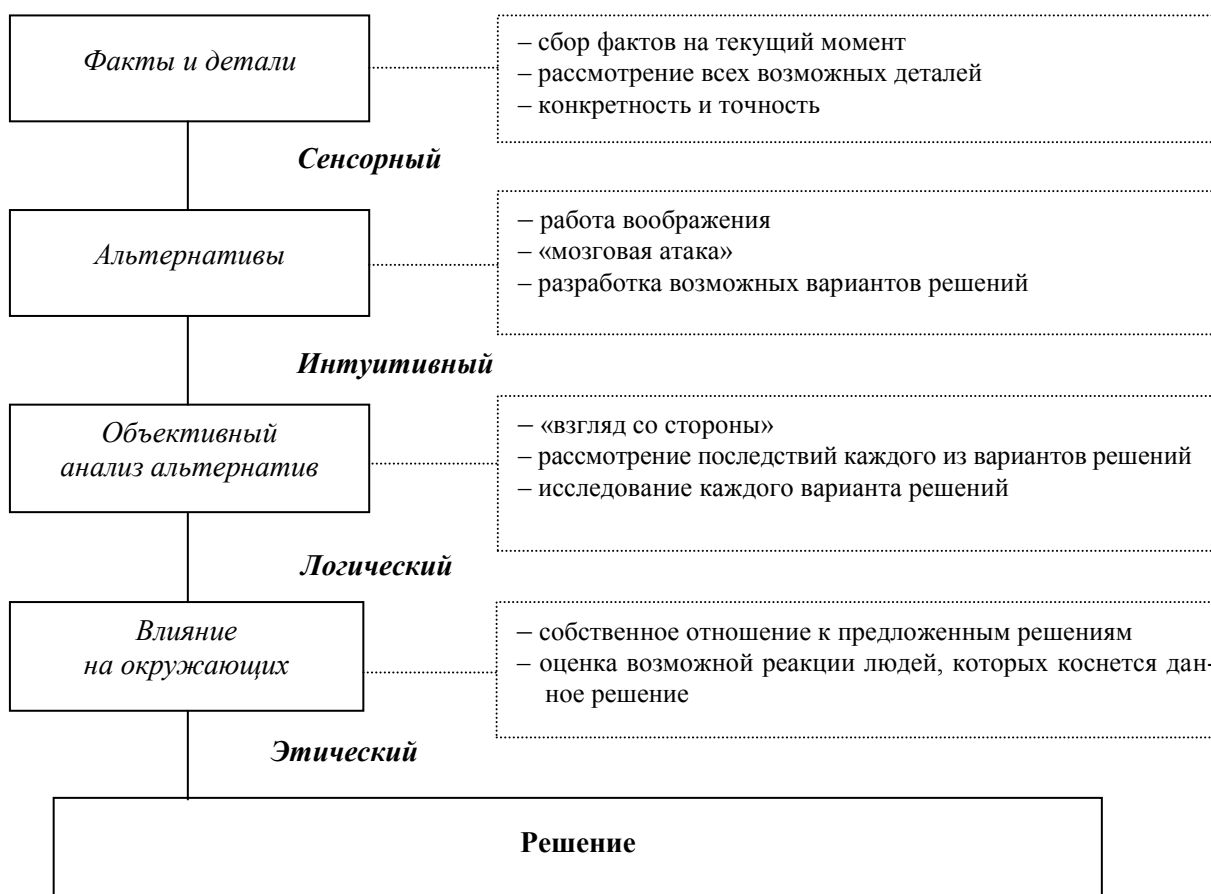
Например, в группе должны преобладать интуитивно-логические экстраверты (соционический тип «Изобретатель»), если работа группы ориентирована на:

- работу в тесном контакте с людьми и обмен мнениями по всему кругу вопросов, а также возможность прерваться посередине, если потребуется;
- воображение, мечты и предположения;
- вознаграждение за объективно принятые решения и ясность мысли;
- отклик на постоянно обновляющиеся проблемы и ситуации.

Также необходимо учитывать, решение каких проблем будет входить в функции создаваемой группы.

Вашему вниманию предлагается модель принятия решений с учетом двух пар предпочтений: сенсорика-интуиция, этика-логика. Можно воспользоваться ей для принятия решения в рабочей группе, где присутствуют представители каждого из этих предпочтений, а также можно руководствоваться этой моделью, если необходимо принять решение самому, т. к. в каждом человеке скрыты все восемь предпочтений, но больше развиты только четыре из них. Модель принятия решений с учетом социотипов представлена на рисунке.

Очень удобна также в использовании следующая таблица типов, которая позволяет быстро оценить типологию организации как по 16 соционическим типам, так и по принадлежности к каждому из предпочтений.



Модель принятия решений с учетом социотипов

Общий вид таблицы соционических типов

	Логики	Этики		Логики	
Интроверты	Контролер	Хранитель	Гуманист	Аналитик	Рациональные
	Мастер	Посредник	Лирик	Критик	Иррациональные
Экстраверты	Маршал	Политик	Психолог	Изобретатель	
	Администратор	Энтузиаст	Наставник	Предприниматель	Рациональные
	Сенсорные		Интуитивные		

Иногда проблемы, связанные с особенностями того или иного социотипа, поддаются решению с помощью анализа стандартной схемы организации, на которой к индивидуальному типу добавлены атрибуты соответствующего работника или подразделения.

На следующем этапе делаются выводы о наличии тех или иных интертипных отношений, проводится количественная оценка выявленных отношений и определяются их преобладающие варианты, которые и обуславливают внутренний психологический климат коллектива.

Затем проверяется наличие необходимых социотипов для формирования в коллективе рабочих групп на базе соционических квадрантов и распределения ролей, которые выполняются в квадранте каждым из них. Также определяется возможность распределения ролевых обязанностей в группе и оценивается склонность каждого члена коллектива к принятию решений на одном из уровней управления. Для членов коллектива, занимающих руководящие должности, определяется характерный для них стиль управленческой деятельности.

Все полученные данные заносятся в специальные таблицы, совокупность которых можно назвать соционической картой коллектива. Она позволяет проанализировать деятельность данного коллектива с учетом индивидуального вклада каждого работника, выявить позитивные и негативные аспекты существующей расстановки кадров и на основании этого выработать необходимые решения. В дальнейшем этой картой рекомендуется пользоваться при распределении функциональных обязанностей менеджеров, формировании делегаций для проведения переговоров, разрешении конфликтных ситуаций, решении кадровых вопросов, организации различных общественных мероприятий и т. д.

Из проведенных исследований можно сделать вывод, что, зная социотип, можно с уверенностью предсказать, в каких условиях хозяйственной или экономической деятельности каждый менеджер сможет себя наиболее адекватно реализовать, какие задачи ему под силу и какие способы и формы деловой активности будут использованы им для достижения поставленной цели.

Разумеется, такого рода прогнозы будут носить общий характер. Поэтому рекомендации относительно использования представителей тех или иных социотипов должны творчески преломляться в конкретной ситуации. Соционика может дать правильную информацию для построения оптимальной стратегии и тактики использования кадров в области менеджерской, предпринимательской деятельности.

Например, в США проводились исследования, посвященные выяснению вопроса о том, какие типы преобладают среди руководителей. Обследование, проведенное с помощью индикатора Майерс-Бриггс (МВТИ), показало, что 46% менеджеров относятся к типу сенсорно-логических и логико-сенсорных, 37% – к типу интуитивно-логических и логико-интуитивных. Последние типы обеспечивают инновационный характер менеджерской деятельности в условиях американской экономической системы, где господствует стихийный рынок [2].

Исследования на базе предложенной в статье методики проводилось на различных по профилю деятельности предприятиях [3].

Как показали исследования, на государственных предприятиях производственной сферы деятельности сохраняются традиционный характер деятельности менеджеров и особенности, заложенные еще при административно-командной системе, что обусловило преобладание среди руководителей сенсорно-логических и логико-сенсорных типов, склонных к тотальному контролю и волевому давлению. Особенно распространен тип «Контролер». Его деятельность может быть эффективной, когда необходима стабилизация положения на основе имеющихся материальных, научных, психологических ресурсов, но он не сможет реализовать свои способности и волевые качества, если необходимы новые идеи или создание новых структур. «Контролер» избегает тесных контактов и эмоционально-насыщенных связей так необходимых для делового общения в условиях рыночной экономики.

Инновационный характер менеджерской деятельности более характерен для частных предприятий. Во многом это обусловлено преобладанием здесь интуитивно-логических и логико-интуитивных типов. Из них особенно распространен тип «Предприниматель», для которого характерно сочетание деловой логики с умением пойти на оправданный риск, что особенно эффективно в условиях стихийного рынка. Он никогда не упускает из виду перспективу и потому стремится к передовым технологиям, внедрению научных новинок, экспериментам.

Тип «Аналитик» тоже относится к логико-интуитивным типам, но его интровертность, т. е. сосредоточенность на своем внутреннем мире и низкая способность к общению обусловили преобладание этого типа в организациях, занимающихся научной деятельностью (НИИ, конструкторские бюро и т. д.), где есть возможность для индивидуального творчества.

Обследования педагогического состава вузов показало преобладание этико-интуитивных и интуитивно-этических типов «Гуманист», «Наставник», «Психолог», отличающихся умением находить общий язык с собеседником и использовать психологические методы воздействия.

Использование разработанного методического подхода в различных коллективах позволило сделать некоторые выводы.

Во-первых, каждый трудовой коллектив имеет свои возможности для повышения работоспособности и эмоционально-психологической устойчивости, а значит интенсификации труда.

Во-вторых, предложенный подход можно применять не только для исследования резервов производительности постоянных коллективов, но и для формирования временных рабочих групп для решения задач по ситуации. Важно отметить, что «групповой тип» не говорит о преобладании представителей именно этого типа в коллективе, более того, такой соционический тип может даже отсутствовать вообще. Из этого следует, что, зная психологические характеристики каждого члена коллектива и имея определенные навыки владения приемами соционики, можно сформировать рабочую группу таким образом, что в совместной деятельности она будет иметь «групповой тип», необходимый для выполнения конкретного задания.

В-третьих, поставленные перед коллективом задачи часто способствуют формированию со временем подходящего состава, но этот процесс идет методом проб и ошибок. Его можно ускорить и сделать безболезненным, поставив на научную основу с помощью соционики.

Литература

1. *Яккока Ли*. Карьера менеджера: Пер. с англ. / При участии У. Новака. – М.: Прогресс, 1990. – 384 с.

2. *Майерс И., Майерс П.* MBTI. Определение типов. У каждого свой дар. – М: Бизнес Психологи, 2010. – 320 с.

3. Повышение эффективности использования информационных ресурсов в системе менеджмента предприятия: Дис. ... канд. экон. наук: 08.06.02 / Сушко Лариса Николаевна; Харьковский гос. эконом. ун-т. – Х., 1996. – 209 с.

**СПИСОК ОРГАНИЗАЦИЙ – УЧАСТНИКОВ КОНФЕРЕНЦИИ
И ИХ АДРЕСА**

ФГБОУ ВО «Астраханский государственный технический университет»

414025, г. Астрахань, ул. Татищева, 16
Тел.: (8512) 25-09-23; факс: (8512) 25-73-68
E-mail: post@astu.org

ФГБОУ ВО «Академия государственной противопожарной службы Министерства Российской Федерации по делам гражданской обороны, чрезвычайным ситуациям и ликвидации последствий стихийных бедствий»

129366, г. Москва, ул. Бориса Галушкина, д. 4
Тел.: (495) 617-26-45, (495) 617-29-28
E-mail: info@academygps.ru

Академия управления при Президенте Республики Беларусь

220007, Республика Беларусь, г. Минск, ул. Московская, д. 17
Тел.: (+375 17) 229-51-11
Факс: (+375 17) 222-82-64
E-mail: post@pac.by

Белорусский государственный университет

Адрес: 220030, Республика Беларусь, г. Минск, пр. Независимости, д. 4
Тел.: + 375 17 209 50 44
Факс: + 375 17 226 59 40
E-mail: bsu@bsu.by

ФГБОУ ВО «Дальневосточный государственный технический рыбохозяйственный университет» (ФГБОУ ВО «Дальрыбвтуз»)

690950, г. Владивосток, ул. Луговая, 52-б
Тел.: (4232) 44-03-06, факс (4232) 44-24-32
E-mail: 4232441176@mail.ru

ФГБОУ ВО «Калининградский государственный технический университет»

236000, г. Калининград, пр. Советский, 1
Тел.: (4012) 99-59-01; факс: (4012) 91-68-46
E-mail: rector@klgtu.ru

Филиал КГПОАУ «Камчатский колледж технологии и сервиса»

683024, г. Петропавловск-Камчатский, ул. Зеркальная, д. 48
Тел.: +7 (4152) 46-71-35
E-mail: pu-4@inbox.ru

ФГБОУ ВО «Курский государственный университет»

305000, г. Курск, ул. Радищева, 33
Тел.: +7 (4712) 52-09-04
E-mail: info@kursksu.ru

АНО ВПО ЦС РФ «Российский университет кооперации, Камчатский филиал»

683003, г. Петропавловск-Камчатский, ул. Ключевская, д. 11
Тел.: (4152) 41-09-78
E-mail: pk@ruscoop.ru

Таджикский технический университет имени М. Осими

734042, Республика Таджикистан, г. Душанбе, ул. Академиков Раджабовых, д. 10
Тел.: +992 (37) 221-35-11
E-mail: ttu@ttu.tj

Ответственный за выпуск
Н.Г. Клочкова

**РАЗВИТИЕ ТЕОРИИ И ПРАКТИКИ УПРАВЛЕНИЯ
СОЦИАЛЬНЫМИ И ЭКОНОМИЧЕСКИМИ СИСТЕМАМИ**

*Материалы
Шестой международной научно-практической конференции
(25–27 апреля 2017 г.)*

В авторской редакции
Технический редактор О.А. Лыгина
Верстка, оригинал-макет О.А. Лыгина

Подписано в печать 17.08.2017 г.
Формат 61*86/8. Печать цифровая. Гарнитура TimesNewRoman
Авт. л. 18,02. Уч.-изд. л. 18,36. Усл. печ. л. 19,07
Тираж 100 экз. Заказ № 16

Издательство
Камчатского государственного технического университета

Отпечатано полиграфическим участком издательства КамчатГТУ
683003, г. Петропавловск-Камчатский, ул. Ключевская, 35